

# cómo vender maquinaria

en época de crisis: nuevo enfoque, mercado y financiación



Madrid - 2 de febrero

**ATENCIÓN**  
**Nueva ubicación**

**Hotel Intercontinental**

Paseo de la Castellana, 49  
Madrid

Parking de pago en el hotel

## Jornada profesional dirigida a: fabricantes, importadores y distribuidores de maquinaria de O.P.

El eje central de la jornada versará sobre dos cuestiones fundamentales ahora mismo para todo el sector de la venta de maquinaria: cómo interesar más al potencial comprador y cómo resolver los problemas de financiación.

De esta manera, las diferentes mesas redondas aportarán **las claves para vender máquinas durante el próximo ejercicio**, explicando las necesidades reales que tendrán los compradores de referencia y cómo abordar el mercado.

organizan

**EXPO\_MATEC**

Feria de Infraestructuras, Maquinaria de Obras Públicas y Minería  
Infrastructure, Public Works & Mining Machinery Fair

 **TPI | Grupo**

colabora

  
**SEOPAN**

patrocinan

  
**FUCHS**  
LUBRICANTES

  
**rb RITCHIE BROS.**  
Auctioneers

# cómo vender maquinaria

en época de crisis: nuevo enfoque, mercado y financiación

2 de febrero de 2011

## Programa

09.15h-09.30h **Recepción de asistentes**

09.30h-10.00h **Apertura: Ricardo Cortés, Director Técnico de SEOPAN**

10.00h-11.15h **Mesa 1. Demanda y mercados. Empresas Constructoras**

Coordina: Ricardo Cortés, Director Técnico de SEOPAN

- José Castaño Vega, Jefe Servicio de Maquinaria FERROVIAL AGROMÁN, y Presidente de la Comisión de Maquinaria de SEOPAN
- Óscar Tesouro Rodriguez, Director del Parque de Maquinaria de COMSA-EMTE
- Carlos Gérez Pascual, Director General de Maquinaria de DRAGADOS
- Javier Rodríguez del Val, Director de Compras y Maquinaria de OHL

11.15h-11.45h **Coffee break**

11.45h-12.45h **Mesa 2. Demanda y mercados. Alquiladores y Subcontratistas**

Coordina: José Henríquez, Director de Potencia

- Ángel Represa, Director Zona Noroeste de Grupo Alco
- Antonio Sánchez, Director Comercial y de I+D+i de GAM
- Esther Yuste Zazo, Consejera Delegada de EPSA

12.45h-13.45h **Mesa 3. Financiación, Garantía y Subastas**

Coordina: José Luis Prado, Consejero Delegado del Grupo TPI

- Carmen Torres, Directora del Departamento de Colectivos y Convenios de Pymes y Autónomos de Caja Madrid
- José Antonio Ramírez, Director Comercial Nacional SF de Madrid Leasing de Caja Madrid
- Carlos Ramos, Director de Relaciones Institucionales y Desarrollo de Negocio de Avalmadrid
- Jacobo García, Director España Central y Portugal de Ritchie Bros
- Valero Serentill, Director España Este de Ritchie Bros

13.45h **Clausura y Vino Español**

organizan

**EXPO\_MATEC**

Feria de Infraestructuras, Maquinaria de Obras Públicas y Minería  
Infrastructure, Public Works & Mining Machinery Fair

**TPI | Grupo**

colabora

**SEOPAN**

patrocinan

**FUCHS**

LUBRICANTES

**rb RITCHIE BROS.**  
Auctioneers