



de puño y letra

Joan-Lluís Zamora i Mestre

Profesor Titular/Doctor Arquitecto
Escola Tècnica Superior d'Arquitectura del Vallès
Universitat Politècnica de Catalunya (UPC)

Debilidades, Amenazas, Fortalezas y Oportunidades del sector de la ventana



Han pasado 25 años desde la fundación de Novoperfil y el sector industrial al que sirve ha experimentado grandes cambios que han conducido desde una situación de mercado emergente a una situación de mercado maduro que plantea un entorno con debilidades evidentes.



Los productos que ofrece actualmente el sector de la ventana son aún poco compatibles y perfectibles, de elevado costo, con dificultad de intercambiabilidad. Esta baja flexibilidad no estimula el mercado de la sustitución ni concentra recursos en el mercado de la postventa y reparación. A todo ello se suma un cierto autismo del sector que no ha llegado a establecer sinergias con el resto de agentes participantes en la obra sea de la albañilería o de las instalaciones.

A estas debilidades se suman amenazas externas como la creciente carestía de las primeras materias o el desplazamiento de la demanda hacia mercados emergentes con necesidades de ventanas muy diversas porque su clima es radicalmente distinto.

Ante esta situación de tensión evidente el sector se enfrenta con dos fortalezas evidentes como son la elevada calidad del producto, muy por encima del resto del sector de la construcción, y una cualidad excepcional de sus operarios, altamente formados y acostumbrados a la disciplina industrial. Esta fortaleza debe volcarse hacia las oportunidades que se vislumbran en un futuro inmediato: por un lado la irrupción de la electrónica y su incorporación, en red o no, a las cosas corrientes para dotarlas de mayor control, seguridad y adaptabilidad al usuario. Por otro lado, los clusters de mercado, pequeños y especializados como el balcón o la ventana de cocina, que plantean retos que la ventana estándar no puede satisfacer. Queda por ver si será la oportunidad de pequeñas empresas emergentes o si serán líneas especializadas de los grandes grupos. Ni prescriptores, ni fabricantes, ni instaladores podemos desatender estas realidades.



Debilidades

Nula perfectibilidad
Elevación de costos
Dificultad de intercambialidad
Baja flexibilidad
Mercado de sustitución débil
Poca orientación a la reparación
Poca preocupación por el entorno de la ventana:
resto de oficios, hueco en conjunto
Baja integración (p.e. ventilación de gas)

Amenazas

Carestía de materias primeras
Poca aplicación a mercados emergentes
(ventana tropical)

Fortalezas

Calidad elevada de producto
Calidad elevada de operarios

Oportunidades

Incorporación de la electrónica
Modulación
Mercados pequeños (ventana cocina)
Balcón



DONDE LA TRANSPARENCIA SE ENCUENTRA CON EL DISEÑO Y LA SEGURIDAD



Si su proyecto necesita un sistema de barandilla acristalada que le aporte diseño, transparencia y seguridad... la gama Easy Glass® de Q-railing es la respuesta a su necesidad. Barandillas de alta calidad para montaje superior o lateral, para interior o exterior, permiten absorber hasta 3 kN en punta de carga. Easy Glass es la solución perfecta para cada situación constructiva.

¿Le gustaría recibir más información acerca de Eays Glass System y de nuestros productos? Estamos a su disposición para aclararle cualquier duda y darle respuesta a sus preguntas. Díganos en qué podemos ayudarle y así lo haremos. Sólo tiene que llamarnos al **972 402 198** o enviarnos un e-mail a sales@q-railing.es.