



Hacia un futuro sostenible

## Moisés Labarquilla

Director Técnico y Comercial. Fronius División Electrónica Solar en Fronius España



Moisés Labarquilla es el Director Técnico y Comercial de la División Electrónica Solar de Fronius España. Antes de llegar a este cargo, desempeñó el puesto de Director Técnico de Fronius España desde 2009. La empresa Fronius International GmbH lleva desde 1945 investigando nuevas tecnologías para la transformación de la energía eléctrica. Además de la División Electrónica Solar, la empresa con sede principal en la localidad de Pettenbach en Alta Austria (AUT) cuenta con las áreas de Sistemas de Carga de Baterías y Tecnología de Soldadura. La División Electrónica Solar se dedica desde 1992 a la fotovoltaica y distribuye sus productos a través de una red global de distribuidores. Gracias a las actuales 141 filiales de electrónica solar, Fronius actúa en todo el mundo.

*“Fronius genera nuevas tecnologías y soluciones para la gestión y control de la energía, superando los límites de lo que aparentemente es posible”*

El Instalador: ¿A qué se dedica Fronius? ¿Qué productos y servicios destacan?

Moisés Labarquilla: Fronius genera nuevas tecnologías y soluciones para la gestión y control de la energía, superando los límites de lo que aparentemente es posible. Fronius está constituida por tres divisiones: Sistemas de Carga de Baterías, Tecnología de Soldadura y Electrónica Solar.

E.I.: Desde hace 9 años Fronius está presente en el mercado español con su División Electrónica Solar, pero fue en 2009 cuando abrió su primera oficina propia en España. ¿Qué balance hace desde su llegada a nuestro país?

M.L.: Fronius está presente en el mercado español desde hace más de 30 años con sus di-



visiones de Carga de Baterías y Soldadura, y sí, hace ya 9 años que desembarcamos en España con la División Electrónica Solar, y el balance que hacemos no puede ser otro que el de agradecimiento total. Los años que llevamos en España han dado lugar a una evolución y revolución de nuestros productos y tecnología que nos ha situado en lo más alto del sector a nivel internacional. España ha sido para nosotros un lugar donde hemos crecido tecnológicamente y donde hemos aprendido a entender las necesidades del cliente fotovoltaico, y por ello hemos sido capaces de desarrollar un producto y servicio que es muy bien aceptado en cualquier parte del mundo. Hoy sólo tenemos palabras de agradecimiento al sector, y sólo al sector fotovoltaico y de las energías renovables en España, nos sentimos uno más dentro del sector y así, creo, se nos siente.

**E.I.: ¿Cómo ve el sector de la energía solar fotovoltaica en España? ¿Tiene posibilidades?**

M.L.: El sector de la energía fotovoltaica en España pasa por su peor momento, pero nos encontramos justo en el punto de inflexión, a partir de ahora sólo cabe esperar una remontada, que en principio será lenta pero que en 2015 será espectacular. Se esperan desarrollos en el estado del arte de la tecnología que producirán en el sistema energético actual una revolución sin precedentes. Sólo la injerencia de los que nos gobiernan la podrá hacer fracasar o frenar, si no, los beneficios para el individuo, la sociedad, la industria y el comercio serán inmensos, y atendiendo a la calidad de nuestro recurso solar, nos hará mucho más competitivos respecto a nuestros países vecinos, lo cual abre las puertas a una prosperidad nunca antes vivida. Pero esto

**FRONIUS**

**Sistemas de Carga de Baterías**

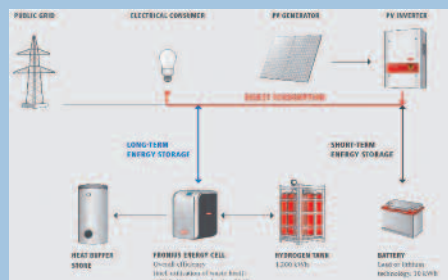
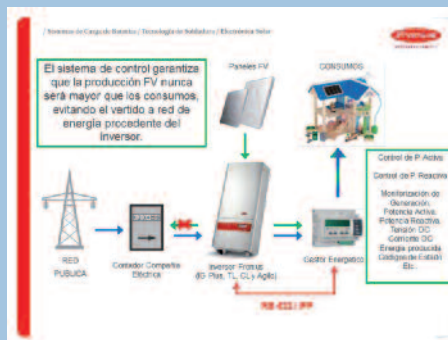
Tecnología basada en Inversión Activa desde 2005. Fronius lidera el mercado europeo en esta tecnología. Segmentos de mercado: Logística (tecnología de carga para baterías para maquinaria logística) y Talleres y asistencia en carretera (cargadores de batería para vehículos).

**Tecnología de Soldadura**

Desde 1950 Fronius ha desarrollado innovadoras soluciones en distintos campos: Soldadura por arco, Soldadura por puntos, Automatización. Segmentos claves de mercado: Industria del automóvil, Industria naviera y offshore y Construcción de centrales eléctricas.

**Electrónica Solar**

Desarrollando tecnología desde 1992. Inversores de conexión a red. Programa Fronius Service Partner. Sistemas de monitorización para centrales fotovoltaicas. Segmentos de mercado: Residencial, Pequeñas y medianas cubiertas, Grandes cubiertas.





sólo depende de que unos pocos, los que ahora controlan la regulación del mercado eléctrico (que no son los que nos gobiernan) cedan al interés general, el de todos, el tuyo, el de mi vecino, el mío.

**E.I.: ¿Cuáles con las diferencias con el mercado internacional?**

M.L.: Lamentablemente son muchas y muy grandes. Es en España donde más ha invertido el Estado, tú, mi vecino y yo en el desarrollo de la fotovoltaica, y cuando se ha conseguido, con tanto esfuerzo e inversión, hacer de la fotovoltaica una fuente de energía más barata, sostenible, segura, fiable y propia de lo que conocíamos, son ahora otros países, como Reino Unido, Italia, China, México, Chile, Australia, Sudáfrica, etc. que se aprovechan del desarrollo que aquí, en España, gracias al trabajo de muchos que ahora no lo tienen, están disfrutando de todas sus ventajas. Una gran injusticia, que tiene como responsables a quienes nos quieren gobernar, de ahora y antes.

**E.I.: ¿Podría hablarnos sobre el programa Fronius Service Partner?**

M.L.: Nuestro programa Fronius Service Partner es la revolución de un concepto y estrategia empresarial que busca la autosuficiencia del instalador fotovoltaico, además de darle la posibilidad de poder ofrecer el mejor servicio a su cliente y poder vivir de ello. Queremos que el instalador conozca nuestros productos, cómo mantenerlos, cómo repararlos, pero que además esto le suponga una forma de ganarse la confianza de su cliente y que no pierda, sino que gane. Queremos formar a todos nuestros instaladores, proveerles de las mejores herramientas, estar cerca de ellos y ayudarles para conseguir superar las terribles dificultades a las que se enfrentan todos los días.

El programa Fronius Service Partner tiene la misión de formar a los instaladores para que puedan convertirse en expertos entusiasmados por la fotovoltaica. El aspecto clave es el tema del cambio de circuitos impresos.

**“Nuestro programa Fronius Service Partner es la revolución de un concepto y estrategia empresarial que busca la autosuficiencia del instalador fotovoltaico”.**

Después de la formación correspondiente, el instalador puede sustituir los circuitos impresos y otros componentes de la instalación sin tener que sustituir el inversor completo. Además, los Fronius Service Partner se ven apoyados por unos servicios profesionales en materia de marketing y ventas.

**E.I.: La innovación es otra de las apuestas de Fronius, ¿cómo trabajan en este sentido?**

M.L.: La innovación es una forma de ser y pensar en Fronius. Desde su nacimiento como empresa nunca ha querido pensar en el ayer ni en el ahora, siempre hemos querido innovar para adelantarnos a las necesidades presentes y futuras de nuestros clientes. La innovación es algo más que una forma de ser en Fronius, la innovación de cara al beneficio de nuestros clientes, es lo que somos y lo que mueve a Fronius.

**E.I.: ¿Podría desvelarnos medidas a medio y largo plazo que Fronius tenga planteadas en España? ¿Y fuera de nuestras fronteras?**

M.L.: Hemos invertido en los últimos 3 años más de lo que hemos invertido en toda nuestra historia de más de 50 años, en instalaciones, recursos materiales, y en lo que más nos importa, en recursos humanos, para contar con un equipo que supone la parte principal de nuestra empresa y que trabaja duro, para conseguir desarrollar los productos que el cliente demanda.

Para España hemos desarrollado junto a la empresa Circutor, el novedoso sistema de 'Autoconsumo instantáneo con gestión inteligente'. Este sistema de gestión del Autoconsumo garantiza que la producción fotovoltaica nunca será mayor que los consumos, haciendo un ajus-



te a la curva de consumo con variaciones del 1%, y evitando el vertido a la red de energía procedente del inversor.

Este sistema de gestión va más allá del control dinámico de potencia del inversor Fronius, es el sistema que integra totalmente el consumo con la generación, ofreciendo al usuario posibilidades de gestión de su energía que abundarán en un incremento espectacular de su eficiencia energética y una reducción drástica de su factura energética.

**E.I.: ¿Qué otras líneas de negocio destacaría de Fronius?**

M.L.: Fronius es una empresa orientada al cliente, nuestra área de negocio es la energía renovable y la eficiencia energética, orientada a proveer el mejor producto y servicio al cliente, además de trabajar para mantener la posición como líder

en tecnología de soldadura que actualmente tenemos en el mercado nacional e internacional. Nuestras líneas de negocio son la energía y la tecnología de soldadura.

**E.I.: ¿Podría hablarnos de lo que supone para Fronius la participación en la Feria Genera 2013?**

M.L.: Genera 2013 supone un antes y después en el negocio fotovoltaico, en ella participarán los que creen en el después del mercado primado y confían en el nuevo modelo de negocio del autoconsumo y la generación distribuida, y ésta ha sido siempre la apuesta de Fronius. Por ello Genera 2013 supone para nosotros el mejor escaparate para dar a conocer lo que siempre hemos querido hacer, proveer la mejor solución para la autosuficiencia energética y aportar las mejores soluciones para el ahorro y la eficiencia