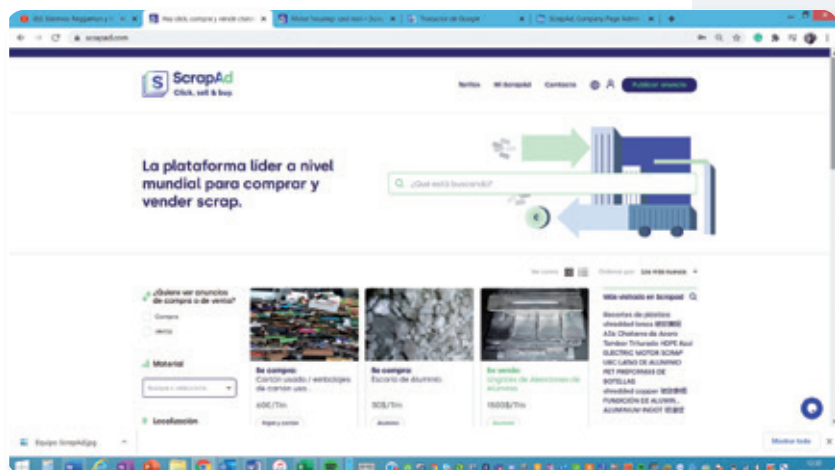


# SCRAPAD, PLATAFORMA MUNDIAL PARA CONECTAR COMPRADORES Y VENDEDORES DE TODO TIPO DE RESIDUOS Y METALES

LA PLATAFORMA DE BASE TECNOLÓGICA CUENTA CON UN EQUIPO DE 10 PROFESIONALES QUE REALIZAN FUNCIONES DE SOPORTE AL USUARIO, APOYO EN LA BÚSQUEDA DE CONTACTOS INTERESADOS EN LOS MATERIALES PUBLICADOS, VERIFICACIÓN DE LAS EMPRESAS ANUNCIADAS Y MUCHAS MÁS.



## Empresarios

ScrapAd, está gestionada por Samuel Ruiz De Lorenzo y Sandra Montes Perez, ambos con gran experiencia en el sector del reciclaje a nivel internacional.

## Actualidad

La empresa cuenta con usuarios en más de 40 países, tan diversos como Alemania, Argentina, China, Colombia, Estados Unidos, España, India, México, Perú, Turquía etc...

## Futuro

En nuestro plan estratégico 2020-2022 son prioritarios el crecimiento comercial y el desarrollo de nuevas funcionalidades que permitan a los usuarios de ScrapAd encontrar todo lo necesario para un servicio 10.

Los feedbacks de nuestros usuarios es lo que nos hace mejorar cada día y además nos enseña el camino a seguir. Nunca entendemos una queja como tal, sino como una oportunidad de mejorar y poder dar un mejor servicio.

## ¿Por qué utilizar SCRAPAD?

ScrapAd es una plataforma tecnológica muy potente, apoyada por personas, con el objetivo de ayudar a las empresas a hacer negocios.

De una forma muy sencilla, el usuario publica sus anuncios de compra o de venta de cualquier material que le interese, consiguiendo de esta forma:

- Mejores precios de compra y de venta/compra para sus materiales
- Entrar en contacto con nuevos vendedores y compradores
- Ahorrar tiempo y dinero en búsquedas y desplazamientos comerciales

# SCRAPAD - WORLDWIDE PLATFORM TO CONNECT BUYERS AND SELLERS OF ALL TYPES OF WASTE AND METALS

THIS TECHNOLOGY-BASED PLATFORM BOASTS A TEAM OF 10 PROFESSIONALS, WHO PROVIDE USER SUPPORT, HELP IN THE SEARCH FOR CONTACTS INTERESTED IN THE ADVERTISED MATERIALS, VERIFICATION OF ADVERTISED CORPORATIONS AND MUCH MORE.

## Management team

ScrapAd is managed by Samuel Ruiz De Lorenzo and Sandra Montes Perez, both of whom have extensive experience of the international recycling sector.

## Current status

The company has users in over 40 countries, including Germany, Argentina, China, Colombia, the United States, Spain, India, Mexico, Peru, Turkey, etc.

## Future

Our 2020-2022 strategic plan prioritizes commercial growth and the development of new functionalities to enable ScrapAd users to find everything they need with a top-class service.

User feedback helps us to improve each and every day and it also shows us the way ahead. We never interpret a complaint as simply a complaint but rather as an opportunity to improve and provide a better service.

## Why use scrapad?

ScrapAd is a very powerful technological platform, supported by an expert team, that seeks to help companies do business.

In a simple procedure, users publish their advertisements for the purchase or sale of any material they wish, thus benefitting from:

- Better sale and purchase prices for their materials
- Contact with new buyers and sellers
- Savings of time and money in the search for materials and sales visits
- The opportunity to do business in new markets and with new materials

On SCRAPAD, users know who wishes to buy or sell right now and can make direct contact with them in order to do business, without intermediaries, brokers or commissions, at a single click.

This instant information is very valuable because it gives users knowledge of real daily demand. The result is a great saving of time because very often a company may work with certain materials but at a given time have already committed to selling it or simply not be interested in selling it, for whatever reason.

In contrast, if you are on ScrapAd, it is because you are interested in buying or selling that material right now.

- Posibilidad de hacer negocios en nuevos mercados y con nuevos materiales

Además en SCRAPAD, el usuario sabe quién quiere comprar o vender ahora mismo y puede contactar con las personas directamente para hacer negocios, sin intermediarios ni comisiones, en un solo click.

Esta inmediatez de la información es muy valiosa, permitiendo al usuario saber la oferta o demanda real diaria. Esto tiene como consecuencia un gran ahorro de tiempos, porque en muchas ocasiones, una empresa puede trabajar con ciertos materiales, pero en ese momento, tener la venta comprometida o simplemente no estar interesada en vender, por cualquier motivo.

Sin embargo, si estas en ScrapAd, es porque quieres comprar o vender, ese material, ahora.

### Usabilidad

Cuando una empresa está buscando por ejemplo comprar chatarra de hierro solo tiene que entrar en [www.scrapad.com](http://www.scrapad.com) y utilizar uno de los filtros disponibles en la plataforma: un filtro predictivo, que te permite ver de un vistazo todas las empresas que están comprando o vendiendo hierro en este momento.

O utilizar el buscador con filtros que nos permite varias opciones, tales como:

- Elegir qué tipo de anuncio queremos ver: de compra o de venta
- Elegir el tipo de material que queremos ver
- Seleccionar el país en el que queremos desarrollar la búsqueda
- Elegir las toneladas

Si por ejemplo tras realizar nuestra búsqueda, encontramos que efectivamente hoy alguna empresa está vendiendo algún material que contiene hierro y nos interesaría comprarlo, solamente tenemos que hacer click sobre su material y se nos abre una pantalla en la que nos da más detalles del material: Ubicación, precio, toneladas disponibles, y la persona de contacto, a la cual podemos contactar a través del formulario de contacto directamente.

Además si tu idioma es el inglés, puedes cambiar el idioma de la plataforma para que te de los resultados en dicho idioma.

El usuario además puede seleccionar que se le avise siempre que se publique otro anuncio de venta de hierro en ScrapAD. por lo que se ofrece un servicio a la carta, y el usuario puede recibir notificaciones de forma inmediata cuando un material de su interés llega a ScrapAd.

### Otras funciones

Los usuarios disponen de un chat online para comunicarse directamente con el resto de compradores y vendedores

Un perfil de usuario, en el que pueden guardar anuncios favoritos de su interés, y publicar la información que ellos consideren oportuna sobre su empresa.



### Usability

A company looking for scrap iron, for instance, only has to go to [www.scrapad.com](http://www.scrapad.com) and use one of two filters available on the platform: a predictive filter, which enables us to see at a glance all the companies buying or selling iron at that point in time

Or the search engine with filters, which provides several options and enables us to:

- Select the type of advertisement we wish to see: sale or purchase
- Select the type of material we wish to see
- Select the country in which we wish to search
- Select the quantity in tons

If, for example, following our search, we find that there is a company selling a material containing iron that we are interested in buying today, we only have to click on their material to open a screen displaying more information on it: location, price, number of tons available and contact details. We can then make contact by means of the direct contact form.

Moreover, if we wish to see search results in English, we can simply change the platform language preference.

Users can also choose to receive alerts whenever an advertisement for the sale of iron is published on ScrapAD, making it an a la carte service whereby users can receive instant notification when a material of interest to them becomes available on the platform.

### Other Functions

An online chat service enables direct communication between users and other buyers and sellers.

The platform also features a user profile, enabling users to save the advertisements of greatest interest to them and to publish any information about their companies that they consider opportune.



Samuel Ruiz De Lorenzo, ScrapAd CEO and Founder

