

SUMINISTROS ORDUÑA

SOLUCIONES FOTOVOLTAICAS COMPLETAS, UN PASO MÁS ALLÁ DE LA DISTRIBUCIÓN DE MATERIAL FOTOVOLTAICO

Suministros Orduña es una de las compañías de distribución de material fotovoltaico con más experiencia de España. Esto es posible gracias a su solvencia, su apuesta por la calidad, certificada por normas ISO 9001 – ISO 14001 y la profesionalidad de todo su equipo; cercanía y orientación al cliente son también referentes en su quehacer diario.

A lo largo de sus 15 años de historia, Suministros Orduña ha colaborado a aumentar la competitividad de la fotovoltaica, habiéndose convertido en un actor esencial del sector en nuestro país. En este camino, ha evolucionado junto con el sector, respondiendo a las diferentes necesidades del mercado, en general, y de sus clientes profesionales, en particular; trabajando en la mejora continua para conseguir estar a la vanguardia en tecnología, trabajar con marcas líderes, proporcionar formación y acompañamiento técnico a los instaladores y, en definitiva, ofreciendo a sus clientes un amplio portfolio de soluciones, más allá de un simple catálogo de productos.

Así, para Suministros Orduña no basta con tener en su gama de productos a las marcas líderes del sector, sino que ofrece una propuesta única, estudiando las necesidades energéticas y la oferta de la solución óptima, rentable y eficiente para cada cliente.

“No queremos crecer sin control y desaparecer en cinco años como ha pasado a algunos agentes del sector. Somos un seguro para nuestros clientes en el presente y en el futuro, como venimos demostrando. Esa estabilidad y permanencia son objetivos estratégicos claros para nuestra compañía”.

Fco. Javier Yurrita, Director General de Suministros Orduña.

Actualmente la compañía cuenta con un equipo de 26 personas, la plantilla más amplia de su historia, repartidas en su sede principal de Torrijos, en Portugal y en la delegación, abierta recientemente, de Canarias. La propia compañía se define en un momento de crecimiento controlado, pues estudia cada nueva actuación y ampliación para asegurar la solvencia a largo plazo.

Suministros Orduña cuenta con una amplia experiencia, lo que le permite ofrecer soluciones eficientes y rentables para cubrir las expectativas más exigentes del sector del autoconsumo, ya sea residencial, comercial o industrial, y además, continúa liderando propuestas en sectores como la fotovoltaica aislada y el bombeo solar, donde la experiencia y el desarrollo de soluciones ad hoc suponen un reto diario. También en el segmento de las plantas solares de generación, Orduña, junto a fabricantes líderes a nivel mundial, integra propuestas de valor añadido. Asimismo, se ha convertido en referente para proyectos innovadores, trabajando en proyectos de movilidad eléctrica, bicicletas concretamente, para ciudades como Madrid, o colaborando en proyectos de electrificación del medio rural en zonas como Sokka (Benín) con diseños de soluciones energéticas innovadoras.

SUMINISTROS ORDUÑA

COMPREHENSIVE PV SOLUTIONS, A STEP BEYOND PV MATERIAL DISTRIBUTION

Suministros Orduña is one of the most experienced PV material distribution companies in Spain, because of its solvency, its commitment to quality, as endorsed by the ISO 9001 – ISO 14001 standards, and the professionalism of its entire team. Proximity and client orientation are also guiding principles of its daily activity.

Over the course of its 15 years of history, Suministros Orduña has helped increase the competitiveness of PV, having converted itself into a key player in the sector in Spain. Along the way, the company has evolved together with the sector, responding to the different needs of the market, in general, and of its professional clients, in particular; striving to consolidate its position at the forefront of technology, working with leading brands, providing training and technical support to installers and, in short, offering its clients an extensive range of solutions, beyond a simple product catalogue.

For Suministros Orduña, just including leading sector names in its product range is not enough. The company aims to provide a unique offer, which considers the energy needs to deliver the optimal, cost-effective and efficient solution for each client.

“We do not want to grow unchecked and then disappear in five years’ time as has happened to some sector agents. We are an insurance for our clients of today and of the future, as we have been demonstrating. Such stability and permanence are clear strategic objectives for our company”.

Fco. Javier Yurrita, Managing Director of Suministros Orduña

The company currently has a team of 26, the largest workforce in its history, distributed between its head office in Torrijos, Portugal and its recently opened branch in the Canary Islands. The company sees itself at a time of controlled growth, as it studies every new project and development to guarantee long-term solvency.

Suministros Orduña benefits from extensive experience, which allows it to offer efficient and cost-effective solutions to cover the most demanding expectations of the self-consumption sector, whether residential, commercial and industrial. It remains a leader in proposals for segments such as off-grid PV and solar pumping, where experience and the development of ad hoc solutions represent a daily challenge. For the solar generation plant segment, Orduña, along with leading international manufacturers, integrates added value proposals. It has also become a reference for innovative projects, working on electric mobility projects, specifically bicycles, for cities such as Madrid; or collaborating on projects to electrify the rural environment in regions such as Sokka (Benin) with innovative energy design solutions.





“En Suministros Orduña los clientes no son números, son partners y compañeros y nos gusta trabajar con ellos como si fuéramos un mismo equipo porque, realmente, lo somos. Cada proyecto tiene sus necesidades energéticas y particularidades, pero cada cliente también las tiene, y en Suministros Orduña se tienen en cuenta todas ellas para ofrecer la mejor atención y el mejor servicio”.

Pablo Sarrasín, Director Comercial de Suministros Orduña

Suministros Orduña se preocupa por sus clientes y ello les lleva a trabajar cada día para mejorar sus servicios para cumplir sus expectativas. Para ello se esfuerza en conocer el perfil particular de cada cliente para poder ofrecerle lo que busca y lo que necesita. En definitiva, apuesta por la confianza mutua y las relaciones win-win con los clientes.

En 2020 Suministros Orduña presentó la herramienta de cálculo de proyectos de autoconsumo, ORDU CALC, que permite hacer estudios aproximados de proyectos fotovoltaicos y descubrir, en pocos minutos, los ahorros y costes. A partir de esta herramienta ha desarrollado OrduCalcPRO que, con unos pocos datos como el consumo mensual, el tipo de contrato eléctrico y el ahorro que se quiere conseguir, muestra la solución en pack más adecuada. Todos los packs han sido dimensionados, estudiados y definidos por el departamento técnico de Suministros Orduña.

Otra de sus novedades recientes es su plataforma de compra online donde los profesionales encuentran la información necesaria de cada producto: descripciones, fotos, fichas técnicas, manuales, etc.; sus precios, descuentos y ventajas únicas. Una plataforma sencilla pensada para facilitar las compras de equipos ágilmente. Además, en 2021 ha presentado su nueva web, remodelada y actualizada para satisfacer a los usuarios más exigentes. En ella los profesionales pueden encontrar información de interés del sector y de los fabricantes con los que trabaja la compañía.

Finalmente cabe desatacar que Suministros Orduña es una empresa comprometida con el medioambiente, orientada a reducir todo lo posible el impacto medioambiental de su actividad y en particular de sus propias emisiones y consumos. Todo su sistema está certificado según la ISO 14001 y, gracias a ello, es la única empresa del sector que dispone del SELLO COMPENSO, que otorga el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico a las compañías que, además de calcular su huella de carbono, trabajan para reducir sus emisiones mediante acciones directas sobre la actividad e indirectas de compensación de las emisiones de CO₂. ■

Customer service drives Suministros Orduña to work every day to improve its offer to meet client expectations. For this, the company makes the effort to learn about the individual profile of each client to offer them what they are looking for and what they need. In short, they are committed to mutual trust and win-win client relations.

In 2020, Suministros Orduña unveiled its self-consumption project calculation tool, OrduCalc, which allows approximate studies for PV projects to be made, revealing savings and costs in a matter of minutes. Based on this tool. The company has developed OrduCalcPro that, with some minimum data, such as the monthly consumption, type of electricity contract and the saving that would like to be achieved, displays the most appropriate solution pack. Every pack is sized, studied and defined by the technical department at Suministros Orduña.

“At Suministros Orduña, our clients are not numbers, they are partners and colleagues; we like to work with them as though we were part of the same team because, in truth, that is what we are. Each project has its energy needs and peculiarities, but the same goes for each client and at Suministros Orduña we take all these factors into account to offer the best customer service”.

Pablo Sarrasín, Commercial Director of Suministros Orduña

Another recent innovation is the online purchase platform where professionals can find the necessary information on each product: descriptions, photos, data sheets, manuals, etc.; their prices, discounts and unique advantages. A simple platform designed to make the purchase of equipment quick and easy. Moreover, in 2021 it released its new website, remodelled and updated to satisfy the most demanding user. Here, professionals can find information of interest on the sector and on the manufacturers with whom the company works.

Finally, it is worth highlighting that Suministros Orduña is committed to the environment, focused on reducing the environmental impact of its activity as much as possible and, in particular, its own emissions and consumption. Its entire system is certified in accordance with ISO 14001, thanks to which, it is the only company in the sector to have achieved the “COMPENSO” seal, conferred by the Ministry for the Ecological Transition and Demographic Challenge to companies that, in addition to calculating their carbon footprint, are working to reduce their emissions by taking direct actions on their activity, as well as indirect actions to offset carbon emissions. ■



Suministros Orduña S.L.
P.I. La Atalaya
C/ Guillermo Marconi 23 • 45500 Torrijos (Toledo)
info@suministrosorduna.com

www.suministrosorduna.com