

CONSULTORÍA E INSTALACIÓN DE PUNTOS DE RECARGA

EMOVILI, EMPRESA ESPAÑOLA EXPERTA EN MOVILIDAD ELÉCTRICA, SE AUTODENOMINA COMO UN “SMART AND GREEN BUSINESS”, YA QUE SE DEDICA EN EXCLUSIVA A LA INSTALACIÓN DE PUNTOS DE RECARGA PARA VEHÍCULOS ELÉCTRICOS. ESTÁ ASOCIADA A AEDIVE, AECIM, AEDHE Y AEMENER Y EN SUS DOS AÑOS DE VIDA HA CONSEGUIDO LA CERTIFICACIÓN ISO 9001 Y CAPTAR A LOS MEJORES PROFESIONALES FUERA Y DENTRO DEL SECTOR ENERGÉTICO. DOS DE LAS DIRECCIONES DE LA EMPRESA, ESTÁN LIDERADAS POR MUJERES DESDE FINALES DE 2019. LA EMPRESA INICIA 2020 CON MÁS DE 1.500 CLIENTES A SUS ESPALDAS Y MILES DE INSTALACIONES REPARTIDAS POR TODA LA GEOGRAFÍA ESPAÑOLA. EL FACTOR MÁS DESTACABLE DE LA COMPAÑÍA POR PARTE DE SUS CLIENTES ES LA CALIDAD DEL SERVICIO Y LA EXPERIENCIA EN EL SECTOR.

“Un equipo muy profesional. En este tipo de servicios la clave es la formación de los técnicos y su experiencia. Si añadimos su interés por buscar la mejor solución cuando aparece algún inconveniente, el resultado es perfecto. En unas horas confirmamos el pedido y estaba instalado”, comenta un usuario en Google reviews.

Parte de los socios de emovili llevan dedicándose a la instalación de cargadores eléctricos desde 2014. Su CEO, Francisco Casas, cuenta con una amplia experiencia en el sector de la automoción, mientras que José Muñoz y Santiago Ruiz provienen del ámbito de la instalación eléctrica. Tras recibir el encargo de realizar unas instalaciones para una compañía eléctrica, vieron el potencial que tenía el sector, y fundaron emovili en 2017. Tres años después, la empresa cuenta con toda una amplia red de instaladores en España y con todas las certificaciones de calidad necesarias. Todo ello fruto del servicio emovili ZERO RIESGO, que consiste en controles de calidad internos y externos después de cada instalación y encuestas de satisfacción al cliente.

emovili entra en la nueva década con dos áreas de negocio fuertemente especializadas, emovili Doméstico para viviendas unifamiliares y comunidades de vecinos, y emovili Empresas, enfocada a industria, ocio, parkings y vía pública. La compañía mantiene una estrecha relación con los principales distribuidores de cargadores y supercargadores, multinacionales energéticas y colabora con las

CONSULTANCY AND INSTALLATION OF CHARGING POINTS

SPAIN'S EMOVILI, EXPERT IN E-MOBILITY, DEFINES ITSELF AS A SMART AND GREEN BUSINESS, AS IT IS EXCLUSIVELY DEDICATED TO INSTALLING CHARGING POINTS FOR ELECTRIC VEHICLES (EVs). IT IS A MEMBER SEVERAL SECTOR ASSOCIATIONS - OF AEDIVE, AECIM, AEDHE AND AEMENER - AND OVER ITS TWO-YEAR LIFETIME HAS ACHIEVED ISO 9001 CERTIFICATION WHILE ATTRACTING THE BEST PROFESSIONALS FROM INSIDE AND OUTSIDE THE ENERGY SECTOR. TWO OF THE SENIOR MANAGEMENT POSITIONS IN THE COMPANY HAVE BEEN HEADED UP BY WOMEN SINCE LATE 2019. THE COMPANY STARTS 2020 WITH OVER 1,500 CLIENTS IN ITS PORTFOLIO AND THOUSANDS OF INSTALLATIONS DISTRIBUTED ALL OVER SPAIN. THE MOST NOTEWORTHY ASPECT OF THE COMPANY CITED BY ITS CLIENTS IS ITS QUALITY SERVICE AND EXPERIENCE IN THE SECTOR.

“A highly professional team. With this type of services, the key lies in the training of the technicians and their experience. By adding their interest in finding the best solution to the problem, you get the perfect result. It took just a few hours for the order to be confirmed and installed”, comments one user in Google reviews.

Some of emovili's partners have been installing electric chargers since 2014. The company's CEO, Francisco Casas has extensive experience in the automotive sector, while José Muñoz and Santiago Ruiz have a background in electrical installation. They identified the potential of this sector having undertaken contracts to perform installations for one of the utilities, and founded emovili in 2017. Three years on, the company boasts an extensive network of installers across Spain with all necessary quality certifications in place. All this is the result of the ZERO RISK service from emovili that comprises internal and external quality controls after each installation along with customer satisfaction surveys.

emovili starts the new decade with two highly specialised areas of business: emovili Home for single family dwellings and residents' associations; and emovili Business, focused on industry, leisure, car parks and public roads. The company enjoys a close relationship with leading charger and supercharger distributors and energy multinationals as well as collaborating with the leading automakers in the market. It is the recommended supplier of BMW and Tesla.

Similarly, emovili is the only company on the market to offer an innovative roadside assistance service called emovili HELP. Launched in 2019, this service aims to eliminate the barrier of autonomy for EV drivers and users. The emovili HELP service recharges the vehicle so that it can travel 30 km max. It is primarily designed for emovili customers as well as EV users in general and has been tested via a pilot project in the Autonomous Community of Madrid. A team attends in a vehicle that is equipped with a large eco-friendly mobile battery unit, charged using renewable energy. While waiting for the vehicle to



“Actualmente hay mucho desconocimiento. Muchos clientes se decantan por soluciones baratas que no se adaptan a su necesidad de carga y luego nos contactan a nosotros”.

“There is a great lack of awareness at the moment. Many clients opt for cheap solutions that do not meet their charging needs and then they contact us”.



charge up, the client can benefit from additional services in the form of internet access, water and coffee.

In addition to the ZERO RISK and HELP services from emovili, the company is also offering emovili SUBVENCIONA where a team of professionals handle the procedures for obtaining funding to buy an EV for those customers who have a contract with emovili. Last year, this service managed hundreds of subsidies for the MOVES mobility plan and expects to process twice the number in 2020. The ultimate goal of the company is to ensure that any

principales marcas de fabricantes de coches del mercado. Es el proveedor recomendado de BMW y Tesla.

EV user has access to the purchase and installation of the charger without exclusion, which is why emovili is also offering financing up to 36 months. In short, the aim is to provide quality and customised solutions to meet the client's charging needs.

Asimismo, emovili, es la única empresa del mercado que cuenta con un innovador servicio de ayuda en carretera, denominado emovili HELP. Este servicio, lanzado al mercado en 2019, tiene como objetivo eliminar la barrera de la autonomía para los conductores y usuarios de vehículo eléctrico. El servicio emovili HELP ofrece una recarga que permite recorrer hasta un máximo de 30 km, está dirigido principalmente a clientes de emovili, pero también a usuarios de vehículos eléctricos en general, y se ha probado mediante una experiencia piloto en la Comunidad de Madrid. Para ello, un equipo acude con un vehículo dotado de un sistema que incorpora una gran batería portátil y ecológica, recargada con energías renovables. Mientras se carga el vehículo, el cliente puede disfrutar de servicios adicionales de internet, agua y café, para aprovechar el tiempo de espera.

For 2020, emovili is aiming to play a more active role in the ecological plan and as a result, has launched emovili PLANET, a programme that support actions in favour of the fight against climate change.

Además de emovili ZERO RIESGO y emovili HELP, la compañía ofrece emovili SUBVENCIONA, donde un equipo de profesionales tramita todas las ayudas disponibles para aquellos clientes que hayan contratado con emovili. En 2019 este servicio permitió gestionar centenares de subvenciones para el Plan MOVES, y prevé tramitar más del doble este año. El objetivo final de la empresa es conseguir que cualquier usuario de vehículo eléctrico pueda acceder a la compra e instalación del cargador sin exclusión, por ello, adicionalmente, emovili ofrece financiación de hasta 36 mensualidades. En definitiva, el objetivo es dar soluciones de calidad y a medida según la necesidad de recarga del cliente.

The company's ultimate aim is to position itself as a leader in the installation of charging solutions for EVs. “We know that new players will be entering the market, so our goal is to gain market share (currently at 18%), by signing agreements with automakers and utilities and through our own commercial network”, comments Paco Casas.

Para 2020, emovili quiere participar si cabe, más activamente en el plan ecológico y por ello lanzará un programa de apoyo a acciones a favor de la lucha contra el cambio climático, llamado emovili PLANET.

Todo ello con el objetivo de mantenerse entre los líderes en la instalación de soluciones de recarga para vehículos eléctricos. “Sabemos que entrarán nuevos jugadores, así que nuestro objetivo es pelear la cuota de mercado, (actualmente del 18%), llegando a acuerdos con marcas, utilities y con nuestra propia red comercial”, comenta Paco Casas.



Marina Alvarez-Cascos

Responsable de Marketing y Comunicación de emovili
Head of Marketing and Communication at emovili