

LUIS BASCUÑÁN

**Director General de Laboratorios SYVA y presidente de
VETERINDUSTRIA**

El nuevo presidente de VETERINDUSTRIA asegura que la reestructuración del sector farmacéutico seguirá en los próximos años

LA RECETA ELECTRÓNICA SUPONE UN GRAN AVANCE EN LO QUE A GESTIÓN DE LA SANIDAD ANIMAL SE REFIERE



EL MERCADO VETERINARIO

P.- ¿En qué situación se encuentra en la actualidad el mercado de productos veterinarios en España? ¿Los resultados de 2014 pueden considerarse buenos? ¿Y la marcha en 2015, que tendencias siguen? ¿Se esperan 'turbulencias' en los próximos meses, o será un año 'tranquilo'?

R.- La industria española de sanidad animal ha cerrado el año 2014 con un 9,51% de aumento, siendo los segmentos de Porcino, Perros y Gatos y Vacuno los que lideraron las subidas más importantes, acercándose la facturación a los 1.200 millones de euros.

En el presente año, las subidas son más moderadas, continuando las exportaciones incrementado sus ventas que alcanzaron un crecimiento del 12,47% el año anterior.

Por lo tanto son cifras muy confortables, dada la situación económica del país.

La repercusión que tenga la liberalización de las cuotas lecheras o el mercado ruso, por poner dos ejemplos, pueden hacer variar la actual progresión del sector.



P.- Visto por especies, ¿es distinto el comportamiento de cada una de ellas, o siguen tendencias similares? ¿Afectan en general las crisis que viven periódicamente los distintos sectores ganaderos a la demanda, o es un mercado estable de productos de los que no se puede prescindir?

R.- Lógicamente las cifras de ventas difieren dependiendo de las distintas especies, porque cada una tiene una problemática distinta que repercute directamente sobre las ventas de productos. El ganado porcino creció un 36,06%, perros y gatos un 23,77%, y el ganado vacuno un 24,77%; en definitiva entre las tres especies sumaron un 84,6%.

Por lo tanto no es un mercado estable porque siempre está influenciado por los cambios de todo tipo, habidos en cada especie, y que le pueden afectar directa o indirectamente.

P.- La investigación es sin duda el motor que mueve toda la industria de la sanidad animal ¿Estamos en un periodo de renovación importante de los recursos terapéuticos? ¿Ha habido avances realmente importantes en los últimos años? ¿Existen retos importantes pendientes a los que sea urgente encontrar nuevas soluciones?

R.- No cabe duda que la industria de la Sanidad Animal es una de las más innovadoras, apostando por la búsqueda de soluciones a través del I+D+i.

Estamos hablando de cifras entorno al 12% sobre las ventas. Estamos convencidos de que es la única forma de poder hacer frente a los nuevos retos derivados del incremento de las producciones, los cambios normativos y la evolución de los distintos sectores. Estas inversiones, junto a la formación de los equipos investigadores, hacen que podamos afrontar con garantías los retos presentes y futuros.

Las enfermedades emergentes o el problema de las resistencias antimicrobianas, son dos ejemplos que pueden servir para entender la necesidad que tenemos en buscar nuevas soluciones ante los retos del presente y del futuro.

P.- Una nota importante de los últimos años ha sido la reestructuración que se ha vivido. ¿Se trata de un proceso positivo para las empresas que permanecen en la actividad o supone un inconveniente la reducción del número de actores que hay en el mercado?

R.- No es una casualidad la evolución que ha sufrido el sector y que probablemente continúe en los próximos años. Se trata de buscar masa crítica o especialización para poder hacer frente a los nuevos problemas que surgen siempre acompañados por normativas cada vez más exigentes.

Es un sector cada vez más regulado para poder conseguir productos con calidad, seguridad y eficacia, con el fin de



buscar nuevas e innovadoras soluciones.

Se trata de buscar la excelencia para que se beneficien las distintas producciones y como consecuencia las personas, desde el punto de vista de la nutrición y sanidad animal.

Este proceso de concentración se está dando en casi todos los sectores, siendo más importante en los sectores que, como el nuestro, necesitan inversiones cada vez más intensivas para seguir evolucionando. Por lo tanto creo que ganamos todos, porque en definitiva lo importante es conseguir empresas dimensionadas en función del Plan Estratégico que tengan aprobado para poder cumplir con los objetivos propuestos.

P.- Usted acaba de ser nuevamente nombrado Presidente de Veterindustria, lo que sin duda le permite tener una visión amplia del sector y de su evolución. Los cambios en los años han sido muchos y se ha vivido una notable reestructuración de las empresas. ¿Podemos decir que se ha llegado al final de ese proceso, o seguirá habiendo movimientos y cambios? ¿Es positiva la reducción del número de actores en el mercado?

R.- Creo que queda contestada en la pregunta anterior, de cualquier forma en ningún sector, y menos en el nuestro, por ser tan dinámico se llega al final del proceso.

Siempre hay cambios y los seguirá habiendo, porque la propia dinámica del sector te invita a implantarlos, porque si no lo haces, sabes que los problemas te sobrepasan y te llevarán a un futuro incierto. Lo importante no es hacer cambios, sino hacerlos bien, de tal manera que el resultado solucione el problema que los ha motivado.

P.- ¿Los cambios en la legislación sobre medicamentos van a obligar a cambiar los sistemas de trabajo y la estrategia de mercado de las empresas?

R.- Sin ninguna duda, la legislación está cambiando y las nuevas directivas derivadas de las trasposiciones de las distintas normativas europeas, hacen que nos tengamos que adaptar a las mismas, obligándonos a nuevas inver-



PROFOPAL

DESHIDRATACIÓN DE FORRAJES

www.profopal.com

Fábrica de Forrajes Deshidratados

Alfalfa deshidratada y rama, vezas, pellets, paja picada y mezclas

PROFOPAL

FÁBRICA: Ctra. Fuentes de Nava - Becerril, Km. 5 - 34337 FUENTES DE NAVA (Palencia) - Tel. 979 188 000 - Email: profopal@profopal.com

siones desde los distintos ámbitos de la producción, investigación, control, garantía de calidad o la misma comercialización de los productos zoonosanitarios. Por lo tanto la estrategia de las empresas está cada vez más condicionada por los cambios en la legislación que afectan a nuestro sector.

P.- ¿Y la implantación de la receta electrónica, qué retos plantea y que oportunidades ofrece para los laboratorios?

R.- La receta electrónica supone un gran avance en lo que a gestión se refiere. La Ley del Medicamento ya hablaba de la obligatoriedad de la prescripción veterinaria. Hasta ahora dicha obligación se llevaba a cabo con los instrumentos tradicionales con los fallos que eso conllevaba. Pero todo se ha de adecuar a las nuevas tecnologías y en este punto no iba a ser diferente.

El reto que se nos plantea a los laboratorios es poder hacer frente a estas nuevas tecnologías y dar una respuesta adecuada rápida y eficaz. El reto, por tanto, es adaptarse. Esto nos abrirá un amplio abanico de oportunidades en lo referente a obtención de información más inmediata y una mejor gestión de la misma.

P.- En el caso de SYVA, echando la vista atrás, ¿cuál es la evolución que ha seguido la empresa durante estos últimos años? ¿Qué pasos podrían destacarse como más significativos?

R.- Nuestra empresa ha apostado decididamente por un proyecto independiente que le permita afrontar el futuro con garantías suficientes. Para ello ha realizado inversiones importantes para nuestro tamaño, que superan los 50 millones de euros, en la construcción de nuevas Plantas de fabricación, tanto para productos biológicos como farmacológicos.

Al mismo tiempo ha incorporado personal muy cualificado en los distintos Departamentos, siendo sin ninguna duda el principal activo de la empresa.

En estos momentos el 40% del personal de laboratorios SYVA tiene una titulación universitaria.

Esto nos permite afrontar el desarrollo de nuevas líneas de investigación, imprescindibles para poder competir en un sector cada día más concentrado.

P.- ¿Cuál es la situación de Syva en el contexto actual de las empresas veterinarias en España? ¿La concentración que se vive en el sector supone un reto para la empresa?

R.- Mantenemos una situación relevante dentro del contexto en el que desarrollamos nuestra actividad, tanto en España como en los más de 50 países en los que tenemos



presencia, bien directamente mediante filiales propias o a través de distribuidores.

La concentración supone un acicate porque deja nichos de mercado a los que podemos acceder. De cualquier forma nuestro crecimiento desde hace tiempo está orientado a la apertura de nuevos mercados exteriores, independientemente del mercado nacional, que aunque es un mercado maduro, siempre ofrece nuevas oportunidades, prueba de ello es el 12,3% de crecimiento que conseguimos en España el pasado año.

P.- Aunque su empresa trabaja con todas las especies, tienen una posición fuerte en el sector porcino. ¿En qué otros sectores se ha tomado posición en los últimos años o se plantean hacerlo en el futuro próximo?

R.- Tenemos una posición fuerte en el ganado porcino pero también en ovino/caprino y bovino. Prácticamente estamos en todas las especies aunque nos queremos concentrar en las que tenemos una mejor posición, dirigiendo nuestras inversiones en I+D+i a estas especies, con una atención especial al desarrollo de nuevos productos biológicos.

PREMIO A LA MEJOR TESIS DOCTORAL

P.- El Premio SYVA a la Mejor Tesis Doctoral se ha convertido en un referente de la sanidad animal. ¿Desde cuándo se entrega este premio?

R.- Nuestro PREMIO se ha convertido en un referente dentro del ámbito de la Investigación en área de la Sanidad animal. El prestigio alcanzado se debe a la absoluta independencia que tiene el Tribunal calificador, formado por Catedráticos procedentes de las distintas Facultades de Veterinaria, que van rotando todos los años.

La última edición celebrada el pasado 28 de abril fue la número XVIII, siendo cada vez más difícil superar a la anterior, ya que la calidad de las Tesis Doctorales presentadas es cada año más alto. Lo que nació en 1.997 como





Agalax Uno

Vacunas inactivadas frente a agalaxia contagiosa en suspensión inyectable

Agalax Tres

Syva-bax

Vacuna inactivada polivalente frente a las enterotoxemias en suspensión inyectable

Mamivet O y C57

Vacuna inactivada frente a mastitis gangrenosa en suspensión inyectable

Neobacterina

Vacuna inactivada frente a las infecciones por pasteurellas en suspensión inyectable

Biológicos para pequeños rumiantes

COMPROMETIDOS CON EL SECTOR OVINO

AGALAX UNO - Composición por dosis (2 ml): *Mycoplasma agalactiae* s. 1.20 (Título de anticuerpos obtenido por la técnica de inhibición del crecimiento tras la administración de una dosis en conejos). **Indicaciones:** Ovino y caprino: inmunización activa frente a agalaxia contagiosa. **Vía de administración:** Subcutánea. **Posología:** 2 ml/animal. En rebaños sanos e indemnes, una aplicación en todo el efectivo de reproductores, machos y hembras y en todos los animales de reposición a partir de los 2-3 meses de vida. En rebaños infectados o con grave riesgo de infección, aplicar una segunda dosis a las 2-4 semanas de la primera. En general se recomienda la vacunación cada 4-6 meses, dependiendo de la presión infecciosa. **Tiempo de espera:** Cero días. **Presentación:** Envases con 100 ml (50 dosis) y 250 ml (125 dosis). Con prescripción veterinaria. Nº de registro: 7.724 NAL.

AGALAX TRES - Composición por dosis (2 ml): *Mycoplasma agalactiae* s. 1.20*, *Mycoplasma capricolum* s. 1.20*, *Mycoplasma mycoides subsp. mycoides* s. 1.20*. * Título de anticuerpos obtenido por la técnica de inhibición del crecimiento tras la administración de una dosis en conejos. **Indicaciones:** Ovino y caprino: inmunización activa frente a agalaxia contagiosa producida por *Mycoplasma agalactiae*, *Mycoplasma capricolum* o *Mycoplasma mycoides subsp. mycoides*. **Vía de administración:** Subcutánea. **Posología:** 2 ml/animal. En rebaños sanos e indemnes, una aplicación en todo el efectivo de reproductores, machos y hembras y en todos los animales de reposición a partir de los 2-3 meses de vida. En rebaños infectados o con grave riesgo de infección, aplicar una segunda dosis a las 2-4 semanas de la primera. En general se recomienda la vacunación cada 4-6 meses, dependiendo de la presión infecciosa. **Tiempo de espera:** Cero días. **Presentación:** Envases con 100 ml (50 dosis) y 250 ml (125 dosis). Con prescripción veterinaria. Nº de registro: 7.929 NAL.

SYVA-BAX - Composición: Toxide a de *C. perfringens* tipo A s. 0.3 UI de antitoxina a*, Toxide b de *C. perfringens* tipos B y C s. 10 UI de antitoxina b*, Toxide c de *C. perfringens* tipos B y D s. 5 UI de antitoxina c*, Toxide d de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina d*, Toxide e de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina e*, Toxide f de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina f*, Toxide g de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina g*, Toxide h de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina h*, Toxide i de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina i*, Toxide j de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina j*, Toxide k de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina k*, Toxide l de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina l*, Toxide m de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina m*, Toxide n de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina n*, Toxide o de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina o*, Toxide p de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina p*, Toxide q de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina q*, Toxide r de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina r*, Toxide s de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina s*, Toxide t de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina t*, Toxide u de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina u*, Toxide v de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina v*, Toxide w de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina w*, Toxide x de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina x*, Toxide y de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina y*, Toxide z de *C. perfringens* s. 2.5 UI de antitoxina z*. ** Cantidad suficiente para obtener niveles de anticuerpos neutralizantes por ml de suero de conejo indicados en el E. U. E. **Indicaciones:** Bovino, porcino, ovino y caprino: inmunización activa frente a enfermedades asociadas a infecciones causadas por *C. perfringens* tipos A, B, C y D. *C. perfringens* tipo B, *C. perfringens* tipo C, *C. perfringens* tipo D, *C. perfringens* tipo E, *C. perfringens* tipo F, *C. perfringens* tipo G, *C. perfringens* tipo H, *C. perfringens* tipo I, *C. perfringens* tipo J, *C. perfringens* tipo K, *C. perfringens* tipo L, *C. perfringens* tipo M, *C. perfringens* tipo N, *C. perfringens* tipo O, *C. perfringens* tipo P, *C. perfringens* tipo Q, *C. perfringens* tipo R, *C. perfringens* tipo S, *C. perfringens* tipo T, *C. perfringens* tipo U, *C. perfringens* tipo V, *C. perfringens* tipo W, *C. perfringens* tipo X, *C. perfringens* tipo Y, *C. perfringens* tipo Z. **Vía de administración:** Bovino, ovino y caprino: Subcutánea. Porcino: Intramuscular. **Posología:** Bovino: 5 ml/animal. Ovino y caprino: 2 ml/animal. Porcino: 2 ml/animal. **Primovacuna:** Dos inyecciones separadas 4 semanas. **Revacuación:** Cada 6 meses. **Terminos, cordones, cabritos y lechones:** En la primovacuna se aconseja la administración de dos dosis separadas 4 semanas a partir de la 2ª semana de vida si proceden de madres no vacunadas y a partir de la 12ª semana si proceden de madres vacunadas. **Reproductores:** La inmunización activa de las madres durante la gestación permite asegurar la protección pasiva de los animales jóvenes durante los 3 primeros meses de vida. **Primovacuna:** Dos dosis de vacuna B y 8 semanas respectivamente antes de la fecha prevista para el parto. **Revacuación:** Una sola dosis 3 semanas antes de cada siguiente parto. **Tiempo de espera:** Cero días. **Presentación:** Envases con 100 y 250 ml. Con prescripción veterinaria. Nº de registro: 3824 ESE.

MAMIVET O Y C57 - Composición por dosis (2 ml): *Staphylococcus aureus* s. 0.9 log, ELISA*. * Título medio de ELISA obtenido tras la administración de una dosis en conejos. **Indicaciones:** Ovino y caprino: Vacuna inactivada frente a la mastitis gangrenosa producida por *Staphylococcus aureus*. **Vía de administración:** Subcutánea. **Posología:** 2 ml/animal. **Animales de reposición:** Dos aplicaciones con un intervalo de 2-3 semanas antes de la primera lactación. **Revacuación:** Cada 6 meses. **Animales adultos:** Dos aplicaciones con un intervalo de 2-3 semanas en todo el efectivo. **Revacuación:** Cada 6 meses. **Tiempo de espera:** Cero días. **Presentación:** Envase con 50 ml (25 dosis). Con prescripción veterinaria. Nº de registro: 6.770 NAL.

NEOBACTERINA - Composición por dosis (2 ml): *Pasteurella multocida* s. 1.20 ELISA*, *Mannheimia haemolytica* s. 1.15 ELISA*, *Leptotrichia de B. haemolytica* s. 1.40 ELISA*. * Título medio de ELISA obtenido tras la administración de una dosis en conejos. **Indicaciones:** Bovino, ovino y caprino: Inmunización activa para reducir la mortalidad, signos clínicos y lesiones producidas por *Pasteurella multocida* y *Mannheimia haemolytica*. **Vía de administración:** Intramuscular profunda en el cuello o subcutánea en la zona de la seta. **Posología:** 2 ml/animal. **Terminos, cordones y cabritos:** Administrar 2 dosis separadas 2-4 semanas a partir de la primera semana de vida si proceden de madres no vacunadas y a partir de los 45-50 días si proceden de madres vacunadas. **Revacuación:** a los 8 meses. **Reproductores:** Administrar 2 dosis separadas 2-4 semanas en el último tercio de la gestación en las hembras reproductoras. **Revacuación:** en cada nueva gestación. **Tiempo de espera:** Cero días. **Presentación:** Envases con 100 ml (50 dosis) y 250 ml (125 dosis). Con prescripción veterinaria. Nº de registro: 4.322 NAL.



un proyecto para sacar a la luz el trabajo desarrollado por los licenciados con vocación en el campo de la investigación, se ha convertido en una plataforma de prestigio para el ganador, no por su cuantía económica, 15.000€, si no por el mérito que supone para el premiado conseguir ser el mejor entre todas las Tesis Doctorales presentadas.

P.- ¿Cuáles son los objetivos que se plantearon a la hora de ponerlo en marcha? ¿Se ha mantenido el mismo espíritu? ¿A quién va dirigido?

R.- Desde un principio quisimos sacar a la luz el duro trabajo que supone dedicarse durante 4 ó 5 años para conseguir cualquier logro científico que suponga un avance para la ciencia. Todos los ganadores coinciden en la dureza del trabajo en soledad, aunque siempre dirigido por su Director o Directores de Tesis. También coincide la mayoría que el esfuerzo ha merecido la pena.

Son muchas horas de dedicación pero también de formación para quien decide hacer una Tesis Doctoral que, a corto o medio plazo, tendrá su recompensa.

Por lo tanto el espíritu de cualquier persona que decide involucrarse es el mismo, todos asumen que el rigor y el sacrificio son requisitos con los que convivirán todos los días.

P.- ¿Qué personas suelen formar parte del jurado

R.- Lo forman Catedráticos del área de Sanidad animal procedentes de las Facultades de Veterinaria y que rotan cada año, más una persona que actúa como Secretaria del tribunal, que pertenece a laboratorios SYVA.

P.- ¿Cómo se realiza el proceso de selección de finalistas y ganadores?

R.- Mediante un riguroso estudio por parte del Tribunal: primero admitiendo las Tesis para comprobar que reúnen los requisitos necesarios para cumplir con las bases del Premio, y luego mediante la calificación por parte de cada componente del Tribunal; siendo el ganador el que sume una mayor puntuación.

P.- Además del premio en metálico, ¿qué reconocimientos obtienen los ganadores del premio?

R.- La cuantía económica es importante, pero lo es más el reconocimiento de la comunidad científica y la difusión que tiene el acto de entrega. Es un homenaje al premiado, al que acompaña una figura importante dentro del ámbito científico que imparte una conferencia en el mismo acto.

En los últimos años han pasado científicos relevantes como Margarita Salas, Angel Alonso, Maria Jose Alonso, Jorge Blanco, Fernando Simón o Elías Rodríguez Ferri, entre otros.

P.- Sin duda que todos los premiados son importantes, pero con la perspectiva del tiempo, ha habido alguna de

► **Las ventas de 2014 y el aumento de las exportaciones hacen que la industria veterinaria viva una situación buena, pero la repercusión que tenga la liberalización de las cuotas lecheras o el mercado ruso, por poner dos ejemplos, pueden hacer variar la actual progresión del sector**

► **El Premio SYVA tiene una amplia repercusión en el mundo de la sanidad animal, aunque quizá haya sido la tesis de David García Yoldi (ganador de 2010), que desarrollaba una técnica para el diagnóstico de la brucelosis adoptada inmediatamente por la Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE), la que se puede decir que ha tenido mayor impacto**

► **SYVA trabaja con todas las especies, aunque nos queremos concentrar en las que tenemos una mejor posición, como el porcino o el ovino y caprino, dirigiendo nuestras inversiones en I+D+i a estas especies, con una atención especial al desarrollo de nuevos productos biológicos**

las tesis premiadas que pueda destacarse por su repercusión sobre la sanidad animal?

R.- Todas las tesis premiadas han supuesto una contribución importante al conocimiento científico en el campo de la sanidad animal, si bien su aplicación ha podido ser más o menos directa o inmediata dependiendo de cada tema en particular. Quizá una de las tesis que podríamos destacar es la de David García Yoldi, por la inmediatez y el ámbito de aplicación de los resultados de su trabajo. En su tesis, ganadora del Premio en 2010, se desarrollaba una técnica para el diagnóstico de la brucelosis, que fue inmediatamente adoptada como técnica de referencia por la Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE).

P.- Del trabajo de David Risco Pérez premiado este año, ¿qué aspectos podrían destacarse desde el punto de vista de los animales de producción?

R.- En esta tesis se define la situación epidemiológica de algunos de los patógenos infecciosos más importantes que afectan a las poblaciones de jabalí, con el efecto que esto puede tener en su control en las producciones ganaderas clásicas. Así mismo, se determinan las repercusiones clínicas de algunos patógenos en el jabalí y se proponen medidas de control.

P.- Respecto al futuro, ¿se va a mantener el premio con la misma estructura que tiene en la actualidad o se plantean cambios?

P.- No se plantean cambios en la estructura fundamental y organización del Premio, a menos, a corto plazo, si bien de manera continua, se incorporan las mejoras que van surgiendo como consecuencia de la experiencia ganada en las sucesivas ediciones.

