

ALLrental

●●● ENTREVISTAS

- Michel Petitjean, secretario general de ERA
- Ramón Carbonell, CEO de Ausa
- Jongseon Ahn vicepresidente ejecutivo de Doosan Infracore

●●● EVENTOS

- Conexpo 2020 sucumbe al coronavirus

●●● INFORMES

- El alquiler de maquinaria para construcción ayuda a reducir las emisiones de carbono en un 50%
- Nuevos datos sobre los accidentes con PEMP/PTA a nivel mundial



Visitenos en la SMOPYC!

PABELLÓN 6
Stand B-D/21-24

TB250-2
LA EXCAVADORA COMPACTA DE 5T

Huppenkothen
Baumaschinen
www.huppenkothen.com

Huppenkothen GmbH | www.huppenkothen.com
T +49 902 980 032 | M +49 902 321 119 Handy | M +49 902 923-073 Nachb.



Repuestos y maquinaria de Obras Públicas y Agrícola



Cableado continuo

Eslabones de Acero Forjado



Las cadenas de goma **R-Track®** se fabrican según estrictos controles de calidad y temperatura con un 70% de caucho natural y óptima materia prima.

www.reymop.com

Cadenas de caucho con garantía de 24 meses



RODAJES PARA MINIEXCAVADORAS

Todos los elementos para su miniexcavadora de 1 tn. hasta 15 tn.



MANDOS FINALES

Miles de piezas disponibles para la reparación de su mando final listas para su envío, de 1tn. hasta 56 tn.

Nuevos • Reacondicionados • Piezas de repuesto



CADENAS CON TEJAS DE ACERO

Para máquinas de 3 tn. hasta 15 tn. Eslabones, tornillos, tejas preparadas para montar almohadillas.



ALMOHADILLAS Y TEJAS DE CAUCHO

Amplio Stock en tejas y almohadillas de 300 mm. hasta 700 mm.

Teja engomada/Chain-On • Almohadilla de clip/Clip-On
Almohadilla de tornillos/Bolt-On



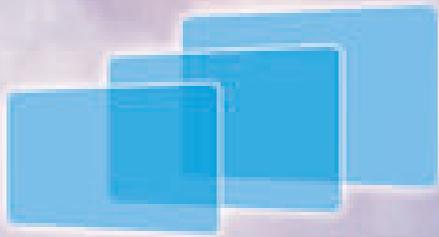
Oficina comercial:
Av. Madrid, 87, 3P
50010 (Zaragoza)
Tel +34 664 215 700
aragon@reymop.com

Tarragona
C/Plata 6, Parc. 186 Pol. Ind. Riu Clar
43006 Tarragona (Tarragona)
Tel +34 977 206 128
Fax +34 977 547 747
tarragona@reymop.com

Miembro de:



www.reymop.com



GLASSMOP

CRISTALERÍA PARA MAQUINARIA DE OBRA PÚBLICA

Especialistas
en cristalería
de maquinaria
Obra Pública
y Agrícola



Disponemos de todo tipo de
cristales para las marcas:



EXCAVADORAS



PALAS
CARGADORAS



MANIPULADORES
TELESCÓPICOS



TRACTORES



MINIEXCAVADORAS



RETROCARGADORAS
MIXTAS

Almacén:

C/ de la Plata, 6 nave 2-3
Pol. Ind. Riu Clar - 43006 Tarragona
Tel.: +34 678 457 669
+34 976 900 213
info@glassmop.es

Oficina comercial:

Av. Madrid, 87, 3P
50010 (Zaragoza)
Tel +34 976 900 213
aragon@glassmop.es

www.glassmop.eu

TE AYUDAMOS A CONSTRUIR EL MEJOR FUTURO



ALQUILER DE MAQUINARIA PARA LA CONSTRUCCIÓN



Alquiler a medida, al mejor precio



En 24 horas disponible en obra



Flota superior a 700 máquinas



Gran variedad de marcas y productos



Reduce costes y tiempo en ejecución de obra

Movimientos de tierra · Excavación · Compactación · Manipulación y Elevación · Construcción

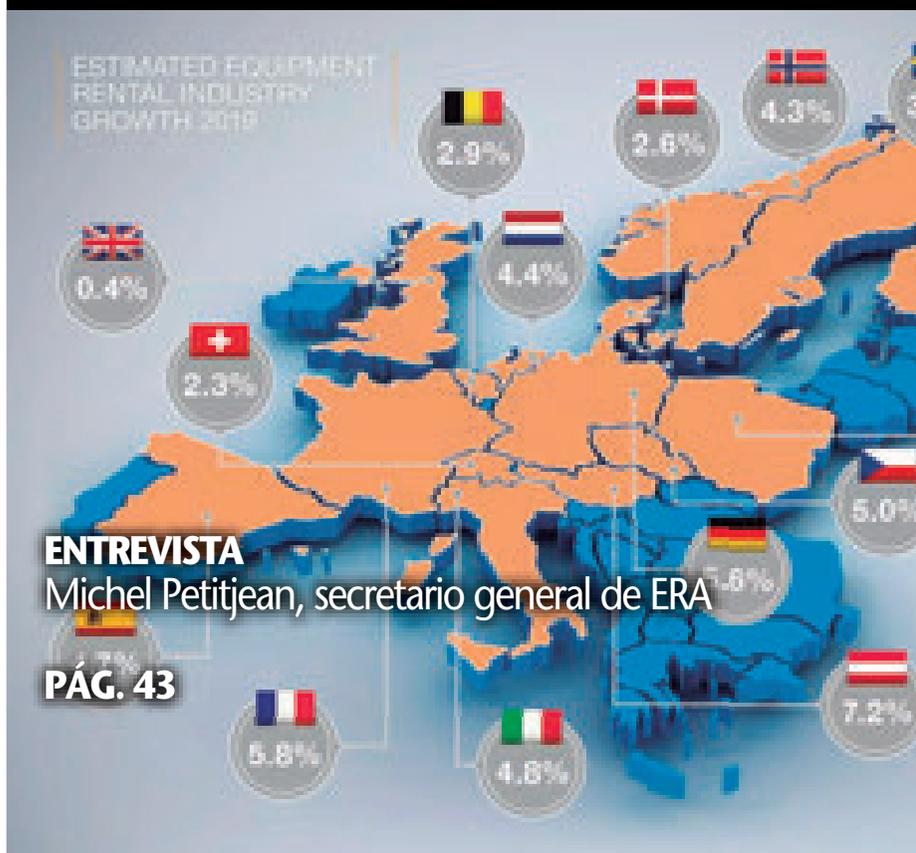
Carrer del Plà, 4
Vilanova del Vallès · BCN
Tel. 93 845 61 00
www.moicanorent.com



RENT

moicano

SUMARIO 48



ENTREVISTA
Michel Petitjean, secretario general de ERA

PÁG. 43



EDITORIAL

El coronavirus no evita la celebración de Conexpo5

INFORMES

El alquiler de maquinaria para construcción ayuda a reducir las emisiones de carbono

en un 50%26

Nuevos datos sobre los accidentes con PEMP/PTA a nivel

mundial28

ENTREVISTAS

Ramón Carbonell, CEO

de Ausa30

Jongseon Ahn vicepresidente

ejecutivo de Doosan Infracore.....38

INFORMES

El alquiler de maquinaria para construcción ayuda a reducir las emisiones de carbono

en un 50%.....26

Nuevos datos sobre los accidentes con PEMP/PTA a

nivel mundial.....28

NOVEDAD

**CAMSO
MPT 732**



Retroexcavadoras



Manipuladores
Telescópicos



Cargadores de
Ruedas Compactos

DUREZA ES NUESTRO ESTILO DE VIDA

LA MEJOR TRACCIÓN Y DURABILIDAD FUERA DE CARRETERA

La mejor solución en neumáticos de retroexcavadora para superficies blandas mixtas. La banda de rodadura cuenta con bloques profundos que proporcionan una mayor tracción, sus características de protección mejorada maximizan la durabilidad en superficies más blandas.

Más información en camso.co





EDITORIAL

El Covid-19 no evita la celebración de Conexpo

TPI Edita

www.grupotpi.es | 91 339 67 30

Consejero Delegado

Jose Manuel Galdón Brugarolas

Director General Comercial

David Rodríguez Sobrino



Redacción

DIRECTOR DE INFORMACIÓN

José Henríquez | jihenriquez@grupotpi.es

DIRECTORA

Marisa Sardina Febrel

marisa.sardina@grupotpi.es | 913 398 626

REDACCIÓN Y COLABORADORES

Laura García-Barrios, Nuria López, Beatriz

Miranda, Lucas Varas

Publicidad

JEFE DE VENTAS

Ángel Luis Lara Ahijón

angel.lara@grupotpi.es

Teléfono: +34 91 339 8699 | 618 732 312

DEPARTAMENTO COMERCIAL

Teresa del Amo, Ignacio Vázquez

Delegación Barcelona: Corina Estrella

Producción

JEFE DE PRODUCCIÓN

Enol Álvarez | enol.alvarez@grupotpi.es

MAQUETACIÓN Y DISEÑO

Jaime Dodero

DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN

Katherine Jacome

Suscripciones y distribución

Marta Jiménez | marta.jimenez@grupotpi.es

Tel. 91 339 67 30

Sistemas

Joaquín Moll

Bases de datos

Sandra García

Administración

Susana Sánchez

susana.sanchez@grupotpi.es

Impresión

Rotaclick S.L.

Depósito legal M-8855-2011

Precio ejemplar: 5 euros

Distribución postal

Servicios Postales
TIGES

Prohibida la reproducción total o parcial de los contenidos de esta publicación sin previa autorización por escrito. Las opiniones y artículos publicados son responsabilidad exclusiva del autor, sin que esta revista las comparta necesariamente.



Conexpo/CON-AGG ha celebrado su edición 2020 a pesar de la amenaza del Covid-19. Esta feria internacional de maquinaria y equipamiento para la construcción y minería, que se celebra cada tres años en Las Vegas (Nevada, Estados Unidos), abrió sus puertas evitando contagiarse del miedo al foco del coronavirus, que ya había cancelado importantes eventos por entonces, como la Feria del Libro de Londres, el Mobile World Congress de Barcelona, la feria ART Basel de Hong Kong, el Salón del Automóvil de Ginebra, el Carnaval de Venecia... más una larga lista de citas que valoraban en esos días la suspensión por temor al contagio y a sus consecuencias.

Frente a este ambiente de incertidumbre, la feria parecía autovacunarse del temor contra este virus, siguiendo adelante con sus acciones y programación, mientras se confiaba en que el temor al contagio no mermara la presencia de visitantes. Finalmente, esa confianza se ha visto reflejada en unos buenos resultados, a pesar del enorme impacto de esta crisis sanitaria. Así, según el primer balance publicado por la organización de Conexpo-CON/AGG, con la Asociación Fabricantes de Equipos (AEM) a la cabeza, las cancelaciones respecto a los 130.000 visitantes registrados fue inferior al 1%. Unas buenas cifras que se pudieron corroborar visualmente en la propia feria, con gran presencia de visitantes en todos los recintos que acogieron la celebración del

certamen —este año con la incorporación de The Festival Grounds, próxima al hotel Circus Circus— y las largas y tradicionales colas para tomar el monorraíl que comunica el Centro de Convenciones de las Vegas con las distintas zonas de hoteles. Similar fue la repercusión entre los expositores, que ascendían a más de 2.300.

Conexpo se presentaba en esta edición como la mayor edición y la más ambiciosa de la historia del certamen norteamericano y la afluencia de público durante los días de su apertura han sido muestra de ello. Sin embargo, la presencia del coronavirus ha marcado los días de celebración de la feria en algunos detalles que apelaban a la prevención, como la sustitución del tradicional saludo estrechando la mano por un choque de codos más juvenil, que acabó generalizándose entre los asistentes y algunos carácter higiénico como la presencia masiva de dispensadores de desinfectante para las manos o el evidente refuerzo del personal de limpieza.

Con todo, y debido a las crecientes preocupaciones sobre Covid 19, las restricciones de viaje establecidas por el presidente y las políticas corporativas de viaje que afectaban a muchos de los asistentes y expositores, la organización de la feria tomó la decisión de cerrar un día antes, el viernes 13 de marzo a las 5 pm, una medida acertada, atendiendo a la responsabilidad y prudencia, ante un evento de gran magnitud, tanto para expositores como visitantes.

NUEVOS NOMBRAMIENTOS EN GESTIÓN DE PRODUCTOS EN DOOSAN BOBCAT

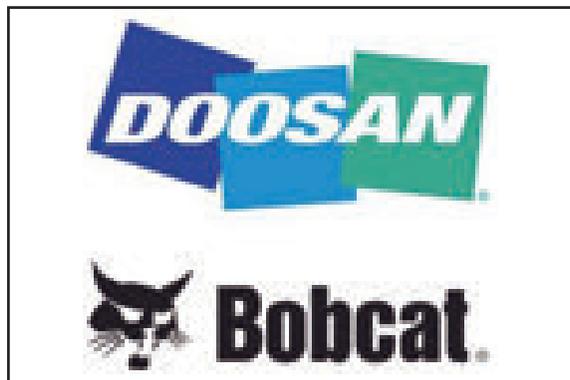


Jaroslav Fiser, Product line director Loaders

Doosan Bobcat EMEA ha anunciado dos nuevos nombramientos en gestión de productos para la región de Europa, Oriente Medio y África (EMEA). Jaroslav (Jarry) Fišer ha sido nombrado Product Line Director de la gama de cargadoras compactas Bobcat en EMEA y Robert Husar es ahora el Product Line Manager de miniexcavadoras Bobcat.

Jarry Fišer es ahora responsable de dirigir desde la sede central de Dobříš en la República Checa las líneas de productos de cargadoras compactas, cargadoras compactas de orugas, cargadoras retroexcavadoras y líneas de cargadoras futuras en la región de EMEA. En este nuevo cargo, Jarry desarrollará e implementará las estrategias a largo plazo para las líneas de productos, facilitará el desarrollo de oportunidades de negocio y colaborará a nivel mundial con los diversos recursos regionales dentro de Doosan Bobcat para continuar el desarrollo de productos de primera clase.

Jarry se unió a la empresa como Design Engineer hace 22 años en 1998. Ha trabajado en varios



puestos de ingeniería de producto y desarrollo de conceptos, estuvo originalmente involucrado en la línea de retroexcavadoras y desde 2005 trabaja con los productos de miniexcavadoras Bobcat. En 2013, dio un giro a su carrera y aceptó un nuevo puesto de Product Management Director. Durante los últimos siete años ha sido el responsable del desarrollo de negocios de las miniexcavadoras y de la estrategia de productos en EMEA.

En 2008, Jarry fue responsable del lanzamiento de la miniexcavadora de 1 tonelada más vendida de su categoría, la Bobcat E10, de la que se han vendido más de 10 000 unidades. Otro hito en su carrera fue el lanzamiento de la revolucionaria línea de excavadoras de la Serie R en 2018, diseñada para maximizar la comodidad y la productividad del operador. Uno de los últimos proyectos de Jarry como Product Line Director para miniexcavadoras fue el desarrollo de la E10e, la primera miniexcavadora del mundo alimentada por baterías en la clase de 1 tonelada que salió de la línea de producción a finales del año pasado.

Gul Nalcaci, Gabriella Arena, Jiří Karmazín y John Chattaway, Product Managers para cargadoras, están bajo el mando de Jarry.

También en Dobříš, Robert

Husar ha sido ascendido al puesto de Product Line Manager para miniexcavadoras Bobcat en la región de EMEA. En este nuevo cargo, utilizará su vasto abanico de habilidades para mejorar aún más la estrategia de productos y el desarrollo de negocios, trabajar mundialmente en el plan de productos a largo plazo, desarrollar la cartera actual de 17 miniexcavadoras e impulsar las actividades para lograr los objetivos de cuota de mercado de Doosan Bobcat.

Robert se incorporó a la empresa en 2005 como Sourcing Specialist y pasó los diez años siguientes en diversas funciones de abastecimiento, incluida una estancia de tres años en las instalaciones de Doosan Bobcat en Bismarck, Dakota del Norte (Estados Unidos).

Tras su regreso a Dobříš, se unió al equipo de gestión de productos de miniexcavadoras como Product Manager, lo que mejoró aún más los ya diversos orígenes del grupo. Robert, junto con otros hitos de la línea de productos de miniexcavadoras Bobcat, es responsable del desarrollo del galardonado sistema A-SAC (Control auxiliar avanzado seleccionable). Miroslav Koňas, Product Manager para miniexcavadoras Bobcat, es responsable del desarrollo del galardonado sistema A-SAC (Control auxiliar avanzado seleccionable). Miroslav Koňas, Product Manager para miniexcavado-



Robert Husar, Product Line Manager Mini-Excavators, Doosan Bobcat EMEA

ras Bobcat está bajo el mando de Robert. Tras el ascenso de Robert Husar queda un puesto vacante de product manager en el equipo.

Robert se incorporó a la empresa en 2005 como Sourcing Specialist y pasó los diez años siguientes en diversas funciones de abastecimiento, incluida una estancia de tres años en las instalaciones de Doosan Bobcat en Bismarck, Dakota del Norte (Estados Unidos).

Tras su regreso a Dobříš, se unió al equipo de gestión de productos de miniexcavadoras como Product Manager, lo que mejoró aún más los ya diversos orígenes del grupo. Robert, junto con otros hitos de la línea de productos de miniexcavadoras Bobcat, es responsable del desarrollo del galardonado sistema A-SAC (Control auxiliar avanzado seleccionable). Miroslav Koňas, Product Manager para miniexcavadoras Bobcat, es responsable del desarrollo del galardonado sistema A-SAC (Control auxiliar avanzado seleccionable). Miroslav Koňas, Product Manager para miniexcavado-

GRUPO MAMSA //

ALQUILER Y VENTA
DE MAQUINARIA
CON 40 AÑOS DE
EXPERIENCIA
APORTANDO A
NUESTROS CLIENTES
CALIDAD Y SERVICIO
PERSONALIZADO

ANIVERSARIO



GRUPO
MAMSA

ALBAÑIL, ENCOFRADOR Y ENCARGADO DE OBRA, LOS OFICIOS MÁS DEMANDADOS EN 2019 EN CONSTRUYENDOEMPLEO.COM

A pesar de que las últimas cifras de afiliación a la Seguridad Social en el sector desvelan una ralentización en el empleo, con un descenso de 25.763 afiliados en el Régimen General en el último mes, el portal de empleo on line de referencia en el sector, Construyendoempleo.com, continúa año tras año aumentando el número de ofertas publicadas.

Durante el año 2019, la plataforma web de empleo líder del sector registró un total de 5.494 vacantes ofertadas, lo que supone un 14% más que el año anterior y un promedio de 460 puestos al mes.

El pasado año fueron un total de 823 las empresas que se sumaron al portal, un 8,4% más que en el año anterior. En la actualidad, son 3.662 las com-

pañías registradas que buscan candidatos a través del portal.

Como en años anteriores, los oficios más demandados por éstas en 2019 fueron los de albañil, encofrador y encargado de obra. La mayor parte de las vacantes a cubrir se encontraron en las regiones de Madrid, Galicia y Cataluña.

En cuanto al tipo de empresa inscrita en el portal, destaca aquella compañía que trabaja en obras de edificación (48,5% del total), seguida de la dedicada a obras civiles (17%) y cuya actividad se desarrolla en el ámbito nacional (38,3%).

Respecto a los candidatos inscritos, en 2019 el portal sumó 3.922 nuevos demandantes de empleo, un 8,6% menos en el año anterior. Hoy por hoy, son más de 85.000 los usuarios

que están registrados en Construyendoempleo.com.

El perfil del usuario que utilizó esta herramienta para encontrar un puesto de trabajo en el sector de la construcción fue el de un hombre (80,3% del total), de entre 46 y 55 años de edad (33% del total) y que en el momento de inscribirse en el portal se encontraba en situación de desempleo (74% del total). Hay que destacar que solo el 5,12% de los usuarios del portal son menores de 25 años.

VÍDEO TUTORIAL Y MANUALES DE ACCESO PARA CANDIDATOS Y EMPRESAS

Para facilitar que los candidatos se puedan inscribir al portal de empleo, la Fundación Laboral ha elaborado un manual y un vídeo tutorial en los que se explica pa-

so a paso cómo acceder y rellenar los diferentes apartados del proceso de inscripción. Asimismo, se explica cómo realizar la búsqueda de ofertas y cómo activar las alertas para poder aplicar a las últimas ofertas de trabajo del sector. El acceso a ambos recursos se hace a través de la página de acceso de los candidatos.

Por otro lado, para facilitar la inscripción y acceso para las empresas, se ha elaborado un manual de registro para este tipo de perfiles. Al igual que el resto de recursos, en este documento se incluyen imágenes y explicaciones que facilitan, paso a paso, el proceso de inscripción y de gestión de ofertas y CVs por parte de las empresas. Esta guía está disponible en la página de acceso de empresas del portal de empleo.



EL DRON DE DOOSAN RECIBE DOS GALARDONES EN LOS PREMIOS DE LA FERIA CES 2020

Los nuevos sistemas de drones de Doosan Mobility Innovation (DMI) han sido galardonados en dos de las categorías de los premios CES 2020 Innovation Awards que se anunciaron durante CES 2020, la feria de electrónica más importante del mundo que se ha celebrado en Las Vegas (Nevada, Estados Unidos) en enero 2020. Los drones de pila de combustible de hidrógeno de Doosan constan de un sistema de pila de combustible en bloque, miniaturizado y ligero, que maximiza la movilidad mediante el uso de la tecnología PEMFC (pilas de combustible con membrana de intercambio de protones), y de mar-

cos para drones que emplean el bloque como fuente de alimentación principal.

El dron de pila de combustible de larga duración de Doosan (DS30 con DP30) ganó el premio a la innovación Best of Innovation Award en la categoría de drones y sistemas no tripulados. El bloque de pila de combustible móvil DP30 también fue merecedor de una mención de honor en la categoría de sostenibilidad, diseño ecológico y energía inteligente. El dron de pila de combustible de hidrógeno de la compañía aumenta de manera considerable el uso de los drones porque amplía hasta más de 2 horas el tiempo de vuelo con respecto a los drones que funcionan



con batería, cuya autonomía es de solo 20 a 30 minutos.

Gracias a su autonomía de hasta dos horas con una sola carga, estos drones de pila de combustible de larga duración pueden recorrer obras grandes en un único vuelo en lugar

de utilizar varias baterías y zonas de vuelo. El uso de drones también puede mejorar la seguridad de los trabajadores y prevenir accidentes gracias al empleo del escaneo aéreo en lugar de subirse a estructuras en la obra.

Gama de mini-excavadoras



La elección de los operadores

Doosan es líder mundial en excavadoras, cargadoras de ruedas y dúmperes articulados. Para completar su catálogo de productos, Doosan ofrece una amplia gama de miniexcavadoras de 1,1 a 8,5 toneladas. Con una selección de modelos con giro de voladizo cero, giro de voladizo reducido y convencionales, además de un modelo con ruedas, las miniexcavadoras Doosan ofrecen la mejor combinación de productividad, facilidad de uso, comodidad del operador y durabilidad del mercado.

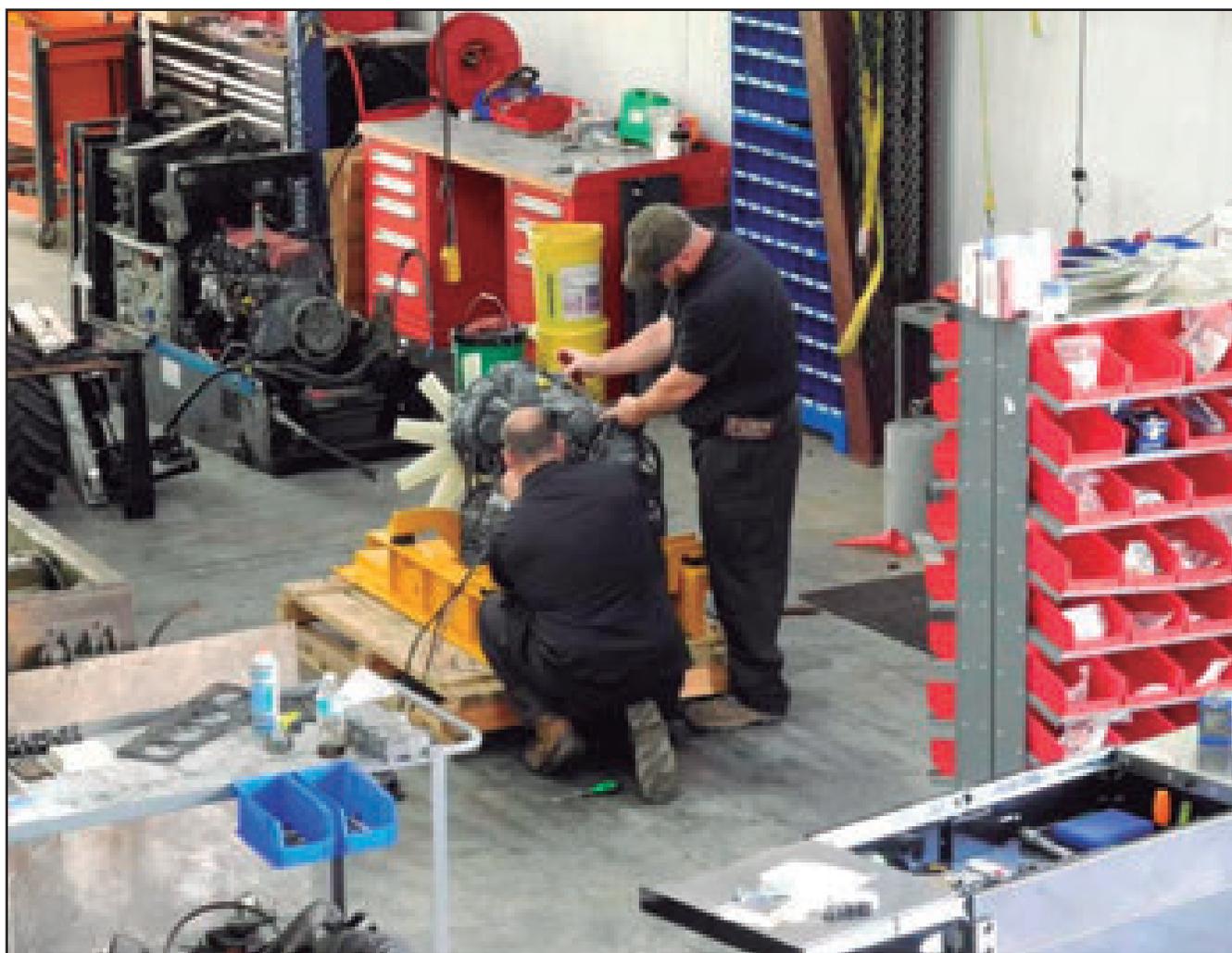
Más información en:

(+34) 91 875 20 00
spain@centrocar.com

Doosan, más de 40 años produciendo maquinaria de construcción.

DOOSAN

DEUTZ CORPORATION LLEVARÁ EL CONCEPTO DE POWER CENTER A FLORIDA, NUEVA JERSEY Y NUEVA YORK



Deutz Corporation, la subsidiaria con sede en EE. UU. de Deutz AG, está presentando su concepto Power Center en los mercados de Florida, Nueva Jersey y Nueva York. El pasado 14 de febrero Deutz asumía las responsabilidades de ventas y servicio para el estado de Florida, con planes de establecer dos sedes de Deutz Power Center en Jacksonville y en el área metropolitana de Fort Lauderdale. La ubicación física de estas instalaciones se determinará a corto plazo. Hasta que esas nuevas ubicaciones estén operativas, Deutz brindará asistencia a los clientes en Florida con técnicos de servicio móvil y a

través de su red de distribuidores existente. "Esperamos poder atender a clientes en todo el estado de Florida desde nuestras dos ubicaciones", dijo Nick Vermet, General Manager de los Centros de Energía Deutz. "Ya hemos comenzado a formar un equipo sólido para las ubicaciones en el norte y el sur de Florida".

Los centros de energía Deutz están completamente equipados con piezas originales de Deutz y proporcionan mantenimiento programado y un servicio de emergencia para motores Deutz, ya sea en la ubicación del centro de energía o en el sitio del cliente. Los Centros de ener-

gía también proporcionan ingeniería de aplicaciones y recursos técnicos de ventas para OEM que utilizan productos Deutz. Los fabricantes en los territorios de Power Center pueden recibir servicios personalizados de producción y ensamblaje de valor agregado para las distintas necesidades de configuración y especificación de motor. Los clientes de Power Center también pueden comprar nuevos Motores Deutz, así como motores reciclados Deutz Xchange.

Deutz también asumirá las responsabilidades de ventas y servicio en Nueva Jersey y la ciudad de Nueva York. "Nuestro modelo de Power Center

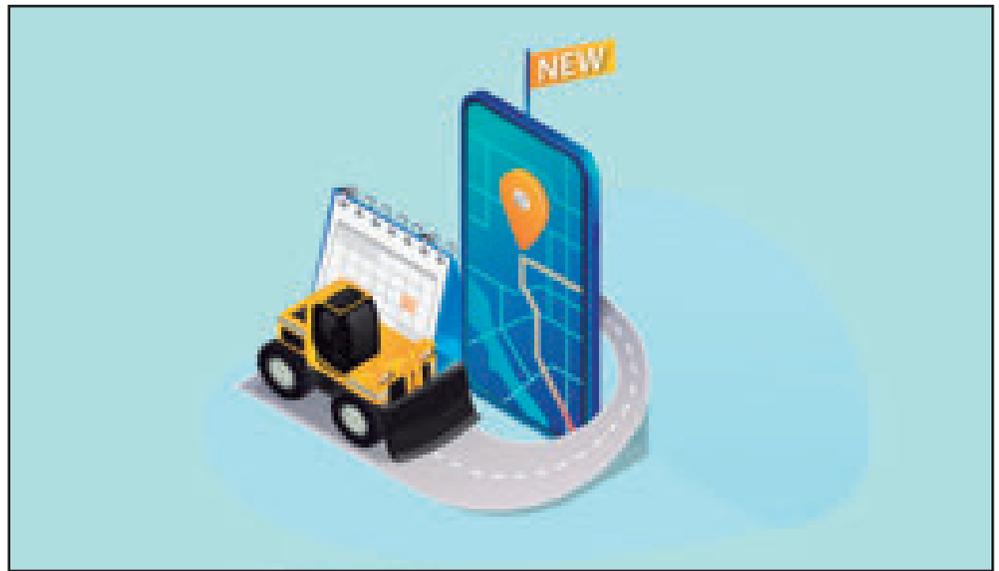
ha demostrado ser muy eficaz para proporcionar a los clientes un servicio Deutz óptimo y soporte de piezas", dijo Robert Mann, presidente y CEO de Deutz Corporation. "Lo hemos demostrado en el Medio Oeste y las Carolinas, por lo que esperamos poder ofrecer a los clientes de Florida, Nueva Jersey y la ciudad de Nueva York el soporte de ventas y servicio de primer nivel que ofrecen nuestros Centros de energía".

Para obtener más información sobre Deutz Corporation y su línea completa de motores, o para encontrar un distribuidor o centro de energía cerca de usted, visite www.deutzamericas.com.

EUROPA-MOP.COM LANZA UNA SECCIÓN DEDICADA AL ALQUILER

El portal Europa-Mop.com especializado de los sitios web de anuncios para máquinas de obras públicas de ocasión, lanza ahora una sección exclusivamente dedicada a maquinaria de alquiler.

¿Alquiler a corto plazo, a largo plazo o con opción de compra? A partir de ahora, los visitantes del portal Europa-Mop.com pueden efectuar sus búsquedas en una sección adaptada al alquiler y totalmente independiente de los anuncios de venta. Así, este nuevo segmento del sitio web permite a los usuarios encontrar con rapidez y eficacia las máquinas destinadas al alquiler.



La creación de esta sección responde a un interés creciente en el sector de la maquinaria de obras públicas para el alquiler. De esta forma, Europa-

Mop.com aporta a sus clientes un servicio adaptado a las necesidades del momento.

Europa-Mop.com innova de nuevo con esta pesta-

ña Alquiler y afirma "su voluntad de responder en todo momento a las expectativas del mercado y de sus usuarios profesionales".



REVOLUCIÓN EN SOLUCIONES DE CONSTRUCCIÓN



NUEVA SERIE R DE EXCAVADORAS LA VANGUARDIA DE LA GAMA DE CONSTRUCCIÓN DE BOBCAT

En Bobcat, desarrollamos cargadoras, excavadoras, manipuladores telescópicos y más de 100 implementos para que puedas hacer tu trabajo cómodamente. Nuestras máquinas llevan más de 60 años demostrando sobre el terreno lo resistentes que son. Pero, lejos de dormirnos en los laureles del pasado, miramos siempre hacia el futuro para adaptarnos a él y a tus necesidades.

La nueva serie R de excavadoras compactas de 2 a 4 toneladas así lo demuestra:

- ▶ Mejor rendimiento en su categoría y máxima precisión y control
- ▶ Excepcional nivel de comodidad y visibilidad desde la cabina para el operador
- ▶ Estabilidad incomparable dentro de su categoría de peso

Más que un salto cualitativo, una revolución dentro del sector.

Bobcat
PROTECTION PLUS
Extend Warranty

BobCARE PM
PLANNED MAINTENANCE

La agilidad, durabilidad y versatilidad vienen de serie, pero, para mayor tranquilidad, puede optar por la extensión de la garantía y el programa de mantenimiento planificado.

ENCONTRARÁ MÁS INFORMACIÓN EN WWW.BOBCAT.COM

 **Bobcat**
One Tough Animal

HERTZ DAYIM RENTAL ENCARGA 93 UNIDADES GENIE ORIENTE MEDIO



Plataforma Genie SX-180, una de las primeras entregas en Arabia Saudita y Kuwait. De izquierda a derecha: Chris Brocklehurst, Director nacional, Kuwait, y Andy Carter, GM-MENA, Hertz Dayim.

Demostrando su confianza en la marca Genie para contribuir a su expansión, el pasado mes de enero, Hertz Dayim, proveedor de servicios completos de equipos de alquiler en Oriente Medio (Arabia Saudita, Bahrein, Catar y Kuwait), confirmó un encargo de 93 unidades Genie, incluyendo una variada combinación de equipos de nueva generación de la marca en plataformas telescópicas y articuladas híbridas, eléctricas y diésel de alto rendimiento, así como plataformas de tijera y elevadores verticales.

Andy Carter, director general de Hertz Dayim, Oriente Medio y Norte de África ha señalado que "Somos una de las empresas de alquiler de más rápido crecimiento en la región. Nuestras inversiones durante la última década han asegurado a Hertz Dayim una de las gamas de equipos más actuales y tecnológicamente más avanzadas de todo el Golfo".

Por su parte, Gary Cooke, director de ventas regional Genie, Terex AWP para Oriente Medio en Terex Equipment Middle East

LLC ha destacado que "Hertz Dayim tiene una excelente reputación y, como parte de nuestra relación a lo largo del último año, hemos comprobado lo exigente que es la empresa en cuanto a las elecciones que hace. Estamos orgullosos y agradecidos por la confianza que Hertz Dayim Rental ha depositado en las máquinas Genie y en nuestro equipo, y estaremos encantados en contribuir al éxito de su expansión en Bahrein y Kuwait a largo plazo".

Chris Brocklehurst, director nacional, Kuwait, Hertz Dayim, ha considerado que "basándonos en nuestras investigaciones sobre requisitos de los clientes en el Consejo de Cooperación del Golfo (GCC), los EAU, Arabia Saudita, Bahrein y Kuwait son mercados con un enorme potencial. En estos países vemos excelentes perspectivas para las plataformas elevadoras de última generación, pero también para productos de energía e iluminación". Y añade: "Con más de 10 años de experiencia en el alquiler de equipos en la región del Golfo, nuestras inversiones du-

rante la última década siempre han enfocado en la oferta de equipos de alquiler y servicios de elevada calidad. Hertz Dayim se ha asociado con los más importantes fabricantes del mercado actual y apuesta por la calidad de las herramientas y equipos que ofrecemos. Tras un largo y profundo estudio, elegimos a Genie por su exclusiva de tecnología híbrida y eléctrica, así como por la superioridad en el rango de trabajo de la plataforma Genie SX-180 y la línea de plataformas Genie Xtra Capacity".

Ofreciendo alturas de trabajo de 43 m a 56 m, este nuevo encargo de Hertz Dayim incluye una plataforma Genie SX-180 de 56 m equipada con la solución telemática Genie Lift Connect y 33 plataformas Genie XC de última generación, que ofrecen el doble de la capacidad de carga de los estándares de la industria, con una capacidad de carga de 300 kg sin restricciones y 454 kg restringida.

Brocklehurst ha añadido que "además del apoyo ofrecido por el equipo local de Genie

para respaldar nuestra expansión, la nueva solución telemática Genie Lift Connect, que ahora se encuentra completamente en funcionamiento en los EAU y Arabia Saudita, también fue un factor clave que influyó en nuestra decisión de compra".

Diseñada para ofrecer a los clientes la posibilidad de compartir más información que con otras opciones disponibles en la industria, la solución telemática Genie Lift Connect se centra en permitir a los gestores de flotas y servicios tomar medidas a través de una variedad de alertas y dashboards, ayudando no solo a promover mejores prácticas mediante la comprensión del uso de la máquina, sino también a gestionar las flotas de forma más eficiente mediante diagnóstico remoto de los equipos y una planificación de mantenimiento preventivo para minimizar el tiempo de inactividad y las costosas visitas de servicio.

Las entregas de equipos a Hertz Dayim están en marcha y finalizarán el segundo trimestre de 2020.

LOXAM CITY HUNE CELEBRA SU PRIMER ANIVERSARIO PARA INCREMENTAR EL NEGOCIO EN MADRID

Uno de los ejes fundamentales en la estrategia de crecimiento de LoxamHune, empresa especializada en alquiler de maquinaria, pasa por incrementar su negocio relacionado con el alquiler de maquinaria pequeña. Y uno de sus principales objetivos para 2020 es incrementar su negocio en Madrid, como comentó Stéphane Hénon, director general del Grupo Loxam en la última convención celebrada en los cines Kinépolis de Madrid.

LoxamHune tiene previsto invertir cerca de un millón de euros en maquinaria pequeña a nivel nacional para

potenciar el desarrollo de esta línea de negocio. Asimismo, y dentro del plan global de renovación de maquinaria, la compañía tiene previsto adquirir 550 máquinas pequeñas nuevas. En concreto, en la tienda Loxam City Hune de Madrid se renovará la flota de máquinas con varias decenas de máquinas nuevas, ampliando productos y familias. En este centro se pueden encontrar actualmente más de 120 máquinas, clasificadas en distintas familias para profesionales de distintos gremios: construcción, reformas, pintura, jardinería, limpieza, etc.



Loxam City Hune tiene previsto ofrecer un nuevo servicio de transporte propio que permitirá una mayor flexibilidad y servicio al cliente, demostraciones y eventos con clientes o colaboraciones con otras empresas como La Pinturería.

Con motivo de este primer aniversario, Loxam City Hune va a ofrecer a todos los clientes que hayan alquilado alguna máquina en 2019 un descuento del 30% en su próximo alquiler.



PERFECTAMENTE ADAPTADOS AL ALQUILER, LOS DUMPERS MECALAC SON:

muy robustos, de accesibilidad excepcional, fácil manejo y muy por encima de las normas en materia de seguridad.

Mecalac

SMOPYC

23-26 SEP ZARAGOZA

STAND AES 55
ÁREA EXTERIO



MYCSA INCORPORA CUATRO NUEVAS MARCAS A SU CATÁLOGO

Mycsa, especialista en el suministro de avanzadas tecnologías para los sectores de la elevación, la manipulación, el reciclaje, la trituración, el transporte y la biomasa, comienza el año 2020 con la incorporación a su catálogo de productos de cuatro nuevas marcas: Terex-Finlay, Kiverco, Bandit y Nordmann.

TEREX-FINLAY

Firma especializada en maquinaria de trituración y cribado. Fundada en 1953, fabrica equipos móviles de trituración, cribado, lavado y reciclaje. Pionera en soluciones móviles, con una amplia gama de equipos para las industrias de explotación de canteras, minería, construcción, demolición y reciclaje.

KIVERCO RECYCLING PLANT

Especialistas en el diseño y realización de plantas de reciclaje, donde aseguran el máximo tiempo útil, máxima producción y recuperación. Combinan el diseño de plantas de reciclaje estáticas, con el desarrollo de maquinaria, ofreciendo la posibilidad de tener una planta de reciclaje móvil.

BANDIT INDUSTRIES

Marca americana, especialistas en maquinaria forestal y reciclaje. Asociados con la marca Arjes, también distribuida por Mycsa, ofrecen soluciones combinadas para el tratamiento de madera y residuos. Cada máquina Bandit es construida por un equipo especializado que utiliza tecnología de vanguardia, ensamblaje manual tradicional y la capacidad de ajustarse a las demandas y necesidades de cada cliente.

NORDMANN

Empresa norirlandesa especializada en el tratamiento de residuos, demolición y canteras. Posee el triturador de mandíbulas K750, que combina su gran capacidad de trituración, con la habilidad de transportarse con un gancho estándar de camión.

“Con la inclusión de estas nuevas marcas, ampliamos nuestro catálogo de productos, ofreciendo soluciones para las industrias de demolición, trituración, cribado y tratamiento de residuos, siendo capaces de cubrir todo el rango de equipamiento necesario para cualquiera actividad relacionada con el reciclaje. Toda esta nueva maquinaria será expuesta en la edición de este año de Spopyc, que se celebra en Zaragoza del 1 al 4 de abril, donde contaremos con un amplio stand situado en la zona exterior de la feria. Aprovechamos también para informar que, a partir del 1 de enero de 2020, Mycsa hemos dejado de ser los distribuidores oficiales de las grúas autopropulsadas Tadano-Faun”, señalan desde la compañía.



MYCSA

LOS CARNÉS PAL VÁLIDOS EN TODO EL MUNDO AHORA SON CARNÉS "INTELIGENTES"

Todos los carnés PAL (Powered Access Licence) emitidos por la Federación Internacional de Acceso Motorizado (IPAF) para los operadores de PEMP/PTA o PTDM en circulación en todo el mundo ahora son carnés inteligentes.

Desde enero de 2015, todos los carnés emitidos por el equipo internacional de procesamiento de carnés PAL en la oficina central de IPAF en Cumbria, Reino Unido, son inteligentes.

El uso de la tecnología inteligente se estableció por mandato desde IPAF desde el 1 de enero de 2015 para ayudar a prevenir el fraude, el mal uso

de interactuar con los sistemas de seguridad, telemática y seguimiento en las máquinas para garantizar que solo el personal autorizado, calificado y correctamente familiarizado pudiera operar de manera inteligente y fuera compatible con las máquinas. Como toda formación del carné PAL debe actualizarse o renovarse al menos cada cinco años, a partir de ahora ningún carné emitido antes del 1 de enero de 2015 seguirá siendo válido.

Giles Councill, director de operaciones de IPAF, quien se encargó de la adopción de los carnés PAL inteligentes como parte del compromiso continuo de IPAF con la tecnología

de "nueva generación" en su programa de formación, explica: "Cada vez más, los fabricantes de equipos, las empresas de alquiler y los usuarios finales están utilizando la funcionalidad inteligente del carné PAL de IPAF para evitar el uso no autorizado o el acceso a PEMP/PTA, hacer seguimiento de la utilización de la flota y el equipo, registrar las calificaciones de la categoría de máquinas de los operadores y su uso. IPAF trabaja con mucho esfuerzo para proteger su programa de capacitación contra el mal uso e impedir cualquier intento de copiar, falsificar u obtener de manera fraudulenta un carné PAL. El uso

de la tecnología inteligente, la identificación con fotografía de los operadores y nuestro sistema de verificación en línea son los puntos clave de IPAF para proteger el carné PAL contra posibles abusos de este tipo".

Peter Douglas, director general y ejecutivo de IPAF, añade: "Es muy alentador escuchar que los fabricantes de equipos, empresas de alquiler, usuarios finales, grandes contratistas y organizaciones de formación de todo el mundo valoran mucho el esfuerzo que IPAF hace para que el carné PAL sea una certificación tan sólida y reconocida a nivel mundial de su formación para operadores".

 **Sima**

50
años dándole cuerda al futuro

Sima, S.A.
Pol. Juncaril, C/Albuñol, Parc. 250
18220 Albolote, Granada, España
Tel. +34 490 410
Fax: 34 466 645



ELITE



ATA 450



HANDY 350



TRITON



Hand Safe



Sensor S&S
(Stop & Safe)
de detección
de manos



KERAMAX
1300

LA TELEGESTIÓN, UN VALOR AÑADIDO EN EL SERVICIO DE ATENCIÓN TÉCNICA DE GENESAL ENERGY



Garantizar la fiabilidad de los grupos electrógenos y ofrecer la mejor atención al cliente son dos de los pilares del Servicio de Atención Técnica (SAT) de Genesal Energy, que en los últimos años ha crecido de forma espectacular. El SAT es el servicio de mantenimiento, instalación y reparación que ofrece una atención especializada con un objetivo claro: lograr el mejor rendimiento de los equipos para conseguir que los activos continúen haciendo lo que los usuarios necesitan.

“Somos referentes en telegestión y servicio multimarca”, explica Marga González, directora del SAT, quien añade que el mantenimiento predictivo (sistema de telegestión y supervisión a distancia) ha convertido a la empresa gallega en un referente nacional e internacional, tanto en la detec-

ción de posibles averías como en el estado de cualquier equipo a través de una conexión a internet fija o móvil. Los ajustes también se realizan a distancia, repercutiendo directamente en el tiempo de actuación, “que se acorta de forma considerable”, apunta la responsable del área.

COMODIDAD Y SEGURIDAD

Más de 30 profesionales dan forma a esta línea de negocio que el año pasado cerró sus cuentas con un crecimiento sostenido en cuota de mantenimiento y que ha incrementado y modernizado su flota de vehículos incorporando las últimas novedades ergonómicas del mercado para evitar el cansancio y hacer más cómodo el trabajo de la plantilla. “No lo consideramos un gasto, sino una inversión en calidad pa-

ra la tranquilidad de clientes y empleados. Ganamos todos”, indica Marga González.

Los bancos de carga propios y un servicio 24 horas son distintivos del SAT de Genesal Energy. “El conocimiento y la innovación permiten aportar soluciones personalizadas y exclusivas, realizadas a medida de nuestros clientes, dice González.

CASOS DE ÉXITO

La actualización de cuatro grupos electrógenos de una importante cadena de televisión ha sido uno de los últimos casos de éxito del SAT de Genesal Energy. En este proyecto se sustituyeron los cuadros existentes de paralelo por tres cuadros de control de última generación y se instalaron nuevos interruptores de potencia.

El SAT también realizó la actualización de la flota de

GEs de las subestaciones de una importante eléctrica a nivel mundial para poder realizar mantenimientos predictivos. Para este proyecto se sustituyeron más de 30 cuadros de control, tarjetas de comunicación, sensores de presión, temperatura y combustible en un tiempo récord para cumplir las necesidades del cliente.

Otro de los casos de éxito consistió en el estudio de mapeo Modbus de la flota de grupos electrógenos de una importante empresa de telecomunicaciones para integrar en su sistema de gestión y control a distancia el mantenimiento predictivo de sus equipos. Para su ejecución, Genesal Energy analizó casi un centenar de mapeos en función de las características de cada máquina, tipo de funcionamiento, factores ambientales, climatología...

HIMOINSA RECIBE EL PREMIO "INNOVATION TRAIL LIVE"

Los grupos electrógenos rental de GLP (HRGO 30, HRGO 40 y HRGO 70) de Himoinsa han sido reconocidos con el premio "Innovation Trail Live" por su alto nivel de innovación, bajas emisiones y reducido nivel sonoro. Se trata de los primeros generadores en el mercado que incluyen un tanque interno de GLP y destacan por unas ventajas competitivas que lo posicionan como uno de los productos más innovadores y sostenibles en el mercado europeo del alquiler.

La serie HRGO se caracteriza por sus reducidos niveles de emisiones, bajo nivel sonoro, amplia autonomía, bajos costes de mantenimien-



Himoinsa ha recogido este galardón durante la feria EHS celebrada los días 5 y 6 de febrero en Reino Unido.

to y operación... Estos grupos electrógenos incorporan un catalizador de tres vías capaz de reducir las emisiones de CO, CO2, NOx entre otros conta-

minantes y un silencioso residencial que permite una atenuación de -35 dB.

Destacan por ser fáciles de transportar y manipular y ofre-

cen un diseño compacto y robusto, en cumplimiento con la normativa de emisiones Stage V para las máquinas móviles no de carretera (NRMM).



SAMOTER ENTREGA SUS PREMIOS A LA INNOVACIÓN



Samoter, el Salón Internacional de Maquinaria para Construcción, ha celebrado la ceremonia de entrega de sus Premios Internacionales a la Innovación.

La gala, que tuvo lugar en el Hotel Due Torri de la ciudad italiana de Verona, permitió reconocer los esfuerzos de las empresas en el desarrollo de maquinaria y tecnologías de vanguardia, además de conocer las innovaciones que marcarán el futuro del sector. "Me alegró mucho ver que el Premio a la innovación de Samoter atrajo una participación impresionante incluso de los principales fabricantes mundiales, que siempre están deseosos de ganar terreno en términos de competitividad", ha comentado Costantino Radis, periodista del sector y presidente del jurado de estos premios. "Esto confirma una vez más la vocación de Samoter como plataforma de promoción internacional capaz de acompañar y apoyar el progre-

so del sector. El éxito de los Premios 2020 es el resultado de un trabajo de equipo en el que han participado no sólo los organizadores, sino también todos los miembros del jurado que, gracias a sus competencias y su autoridad, han contribuido a mantener muy vivo el interés de los fabricantes de maquinaria".

El jurado ha estado compuesto por profesores universitarios, investigadores, técnicos, expertos del sector, entre los que ha participado la revista Potencia: Costantino Radis (periodista especializado y presidente), Massimo Bardissone (ingeniero mecánico), Elena Lovera (empresaria), Michela Magnanimo (ingeniera nuclear), Jean Noël Onfield (periodista técnico), Sebastiano Pelizza (profesor emérito), Marco Prosperi (especialista en el sector del alquiler), Massimiliano Ruggeri (investigador) Alberto Seco (diseñador industrial) y Lucas Manuel Varas Vilachán (periodista técnico, revista Potencia).

EL LISTADO DE GANADORES DE LOS PREMIOS A LA INNOVACIÓN DE SAMOTER 2020 ES EL SIGUIENTE:

Miniexcavadoras hidráulicas

- Wacker Neuson, con la EX17e

Midiexcavadoras hidráulicas

- Kobelco con SK75SR-7

Excavadoras hidráulicas – construcción

- Hidromek con HMK230LC-H4

Excavadoras hidráulicas – aplicaciones especiales

- Bobcat, con A-SAC Advanced Selectable Auxiliary Control

Cargadoras de ruedas – medium

- Hyundai Construction Equipment, con HL960A

Cargadoras de ruedas – aplicaciones especiales

- Liebherr, con Detección activa de personal para la prevención de accidentes
- Manipuladores compactos
- Merlo con E-Worker

Manipuladores – alta capacidad

- Magni, con RTH 6.51

Implementos

- Simex, con TFC 400 Aplicaciones software
- Doosan con X-Center Plantas
- Blend, con Robo Leveling Grúas
- JMG, con MC50000RE Aplicaciones
- Oil Safe, con Clean Cabinet

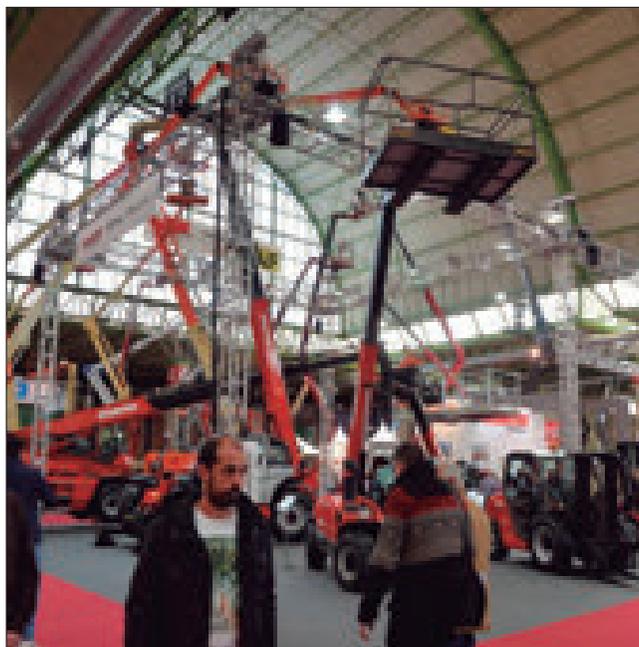
La entrega de los Samoter 2020 Innovation Awards se enmarcó en un encuentro con la prensa, que permitió a varias de las empresas que participarán en la feria adelantar algunas de las novedades que podrán verse en el evento.

SMOPYC 2020 CAMBIA DE FECHAS: DEL 23 AL 26 DE SEPTIEMBRE DE 2020

El Comité Organizador de Smopyc y la dirección de Feria de Zaragoza han decidido trasladar al mes de septiembre la celebración de la 18 edición del certamen.

La feria SMOPYC 2020, cuya fecha prevista era del 1 al 4 de abril, se celebrará del 23 al 26 de septiembre en "un ejercicio de responsabilidad con el fin de garantizar la seguridad entre las empresas y los profesionales, y mantener la calidad de esta edición", según se ha informado mediante comunicado oficial.

Con estas nuevas fechas, el presidente del Comité Organizador, D. Stoian Markov, ha manifestado que SMOPYC



2020 volverá a convertirse en "el salón de referencia del sector en el sur de Europa".

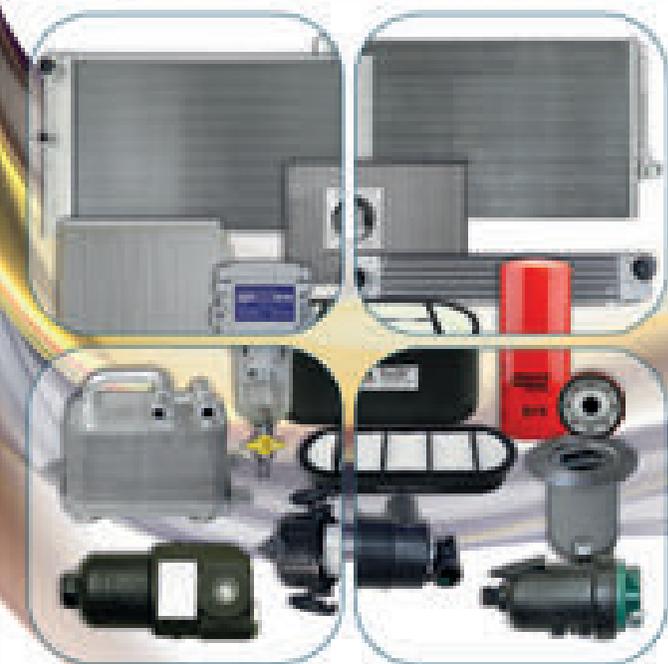
La Federación de Gremios de la Construcción estará presente en esta feria con un stand

en representación de todas sus asociaciones miembro, entre las que se encuentra Aseamac. Este espacio expositivo acogerá a los asociados de las diferentes entidades y actuará de punto de encuentro en términos sociales y de desarrollo de negocio.

Además, las asociaciones realizarán diferentes actividades para poner en valor las especialidades profesionales, así como a sus empresas miembro.

Aeamac celebrará el día del alquiler el 23 de septiembre en el marco de Smopyc 2020. Un recorrido temático por los diferentes stands de la feria cuya actividad profesional esté vinculada con el alquiler de maquinaria y equipos.

Especialistas en filtración y térmico



imprefil



Distribuidor de:



imprefil@imprefil.com • www.imprefil.com • Tienda online: e-imprefil



CENTRAL
IMPREFIL

Avda. Antón de Sola, 20700 Tres Cantos (Madrid)

Tel: +34 91 737 2111 • Fax: +34 91 737 2112

Distribución Central
IMPREFIL, S.L.

C/ Tardón, Calles, 124 • Madrid, España

Tel: +34 91 737 2111 • Fax: +34 91 737 2112

La Fundación Laboral y la CNC lanzan 'Eco-Formador'



De izq. a dcha. Luis Vega, Juan Lazcano y Raquel Gómez durante la celebración de la jornada final de Bus.Trainers.

La Fundación Laboral de la Construcción y la Confederación Nacional de la Construcción (CNC) han presentado hoy, en la sede de la Confederación Española de Organizaciones Empresariales (CEOE), la nueva cualificación sectorial europea para docentes: "Eco-Formador del sector de la construcción", dentro del marco del proyecto europeo Bus.Trainers.

Esta nueva cualificación se ha lanzado en español, italiano, portugués, griego e inglés durante la «Jornada de difusión final de Bus.Trainers: Desarrollo de competencias medioambientales en el sector de la construcción», a la que han asistido alrededor de 70 profesionales, docentes y representantes de empresas y centros de Formación.

Este nuevo reconocimiento, el de "Eco-Formador", se obtendrá tras superar un cur-

so de 200 horas lectivas, que corresponden a 8 créditos del Sistema Europeo de Transferencia de Créditos para la Educación y la Formación Profesionales.

Como ha destacado el presidente de la Confederación Nacional de la Construcción (CNC) y de la Fundación Laboral, Juan Lazcano: "Además de informar sobre el proyecto, hemos querido abordar con representantes de nuestra Administración cuestiones tan relevantes y tan de actualidad para la industria de la construcción como son la transición hacia una economía más circular y la mejora de la eficiencia energética de edificios como factor importante para, entre otros aspectos, contribuir al logro de los objetivos climáticos en el escenario que la Unión Europea está planteando".

En ese escenario, destaca el Pacto Verde Europeo lanzado en diciembre de 2019, que "refleja el compromiso de la Comisión Europea (CE) en su objetivo de responder a los retos del clima y el medio ambiente, y diseña una hoja de ruta con una serie de medidas que prevé poner en marcha próximamente, para conseguir la neutralidad climática de la Unión Europea (UE) en 2050 y promover un crecimiento económico con mayor eficiencia en el uso de los recursos, así como una mayor integración de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) en la elaboración de políticas y la acción de la UE", explicó Lazcano.

CAMBIO DE MODELO HACIA LA ECONOMÍA CIRCULAR

Por su parte, la directora de Programa de la Subdirección General de Residuos del Minis-



Mesa redonda del evento Bus Trainers donde se presentaron los resultados alcanzados.

terio para la Transición Ecológica, Raquel Gómez, ha dejado claro que “aunque hace unos años Construcción y Medio Ambiente pare-

ce que no se llevaban muy bien, hoy están condenados a entenderse”. Y ha apuntado la gravedad de la situación: según Gómez, ge-

neramos de media 2.500 millones de toneladas de residuos, de los que apenas un tercio se pueden reutilizar y el sector de la construcción genera un tercio de estos residuos, con 374 millones de toneladas de residuos de construcción y demolición en la UE. En este sentido, Raquel Gómez ha asegurado que: “nos encontramos ante un cambio de modelo de consumo hacia la economía circular, en la que es necesario hacer un Plan de Acción que refleje una previsión para la deconstrucción de residuos de calidad, para que el reciclado sea lo más efectivo posible, y para la prevención de los trabajadores”.

COMPROMISOS VINCULANTES EUROPEOS

Por su parte, el subdirector de Arquitectura y Edificación del Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana, Luis Vega, ha repasado los compromisos vinculantes europeos, comenzados en 2002, destacando la Directiva 2010/31/EU de la eficiencia energética de edificios. “Según el Marco de Clima y Energía, para el 2030 se exige una reducción del 40 % de las emisiones gas de



WWW.TRANSGRUAS.COM
 info@transgruas.com | +34 938 498 388

+ de 40 años dando servicio al mercado de la elevación

efecto invernadero (GEI), una mejora de la eficiencia energética del 32,5 %, además de un 32 % de la cuota de energías renovables –ha expuesto-. De acuerdo a la hoja de ruta hacia una economía hipocarbónica competitiva para 2050, se prevé que para el 2040 se reduzca un 60 % de las emisiones GEI; mientras que para 2050 se demanda una reducción del 80 % y conseguir un parque edificatorio descarbonizado”.

El director general de la Federación de la Industria Europea de la Construcción (FIEC), Domenico Campogrande, ha resaltado que “el diálogo social a nivel europeo es un factor fundamental”, de ahí que se deban fortalecer las Alianzas Estratégicas para implicar a todos los agentes, con proyectos como Bus.Trainers y Construction Blueprint, ambos coordinados por la Fundación Laboral, en los que participan también FIEC y CNC. Y ha anunciado que, para lograr una mayor visibilidad del sector en la Comisión Europea, se está trabajando en la “Alianza Construction 2050”.

PACTO VERDE EUROPEO Y DIGITALIZACIÓN

Campogrande ha destacado el Pacto Verde Europeo (Green New Deal) y la digitalización –con lo que conlleva en estrecha relación con la economía circular y BIM–, como dos de los objetivos europeos claves para el periodo 2019-2024. “Ambos representan muchas y nuevas oportunidades para el sector, no solo desde el punto de vista empresarial, sino como impulsores para el atractivo del sector ante los jóvenes y las mujeres”, ha explicado.

El director general de FIEC piensa que “Europa no va a poder hacer frente a los retos sin la construcción no participa” y ha alentado a la industria: “Tenemos que tomar la transición como una gran oportunidad e invertir en el campo de la formación, y es necesario tener en cuenta tres aspectos clave: contexto nacional, enfoque sectorial y cooperación y colaboración, áreas en las que los agentes sociales puede ejercer un papel fundamental”. En este sentido, según Campogrande, el proyecto estratégico Construction Blueprint trata de agrupar todas las sinergias.

El director general de la Fundación Laboral de la Construcción, Enrique Corral,



Carmen Prieto habla del fomento de las competencias para una construcción sostenible en la FPE.

ha ofrecido un repaso de los proyectos en los que ha participado España relacionados con la eficiencia energética y la cualificación de los trabajadores del sector: “En 2012 trece países europeos desarrollábamos iniciativas hacia los retos de 2020, ligados después a la Agenda Europea de Competencias y a las Alianzas para las competencias sectoriales: Build Up Skills (2011-2013) y Construye 2020 (2013-2016), que hoy continuamos con Construye 2020+ (2018-2021)”. Hoy la Fundación Laboral de la Construcción también lidera el marco estratégico para las competencias europeas del sector de la construcción, Construction Blueprint.

“El sector está en plena transformación, demanda mano de obra cualificada y tenemos que anticiparnos para mejorar la imagen del sector, atraer a los jóvenes y a las mujeres, estimular la oferta atractiva de la Formación Profesional Básica y de Grado Medio y agilizar el Sistema de FP para el empleo”, concluyó Corral.

El proyecto europeo Bus.Trainers cuenta con once socios procedentes de España, Italia, Portugal, Grecia y Malta que han trabajado juntos durante tres años, liderados por la Fundación Laboral de la Construcción, en el desarrollo de esta iniciativa del programa Erasmus+.

El proyecto tiene como objetivo el desarrollo y refuerzo de competencias medioambientales de los formadores de la construcción, para posteriormente realizar la transferencia de estas nuevas capacidades a los trabajadores y futuros empleados del sector, con el fin de aumentar la competitividad de la industria de la construcción.

Durante el acto, al que han asistido 70 profesionales, docentes y representantes de empresas y centros de Formación, los representantes de los cinco países del consorcio Bus.Trainers han explicado la visión de la formación en sus respectivos países, así como otros resultados del proyecto.

La formación de “Eco-formador” es un programa formativo gratuito y abierto, estructurado en ocho módulos (25 horas cada uno) sobre: construcción sostenible, certificación y etiquetado, materiales, deconstrucción, eficiencia energética, energías renovables, ciclo de vida y cuestiones pedagógicas. Se desarrolla mediante teleformación, teórica y práctica, con procesos de autoaprendizaje y procedimientos de evaluación. Tras cursar esta formación, los alumnos recibirán la certificación de “Eco-Formador del sector de la construcción”. Y tanto en Malta como en Portugal será incorporada a sus sistemas nacionales de formación.

GRAN EFICIENCIA, MICRO TAMAÑO

PLATAFORMA DE TIJERA GENIE® GS™ -1330m



2 operarios en la cesta
Capacidad de carga
máx. 227 kg

885kg



Peso reducido
Tan solo 885 kg



**Sistema de tracción
eficiente**
Maximiza la carga de
la batería

Genie®

A TEREX BRAND

EL AZUL GENIE
ES EL NUEVO
VERDE

PARA SABER MÁS: GENIELIFT.COM/ES

SMOPYC
2020

VISÍTENOS EN EL
STAND 33-34 PAB. 7, C. D-E

Pautas para mejorar la seguridad en el lugar de trabajo



Además de diseñar sus máquinas para que ofrezcan la máxima seguridad posible, Volvo muestra cinco sencillas pautas que los operadores pueden seguir para protegerse y proteger a los que trabajan a su lado, porque, tal y como destacan desde la firma "al final todo depende de la combinación de la tecnología de la máquina y del comportamiento del operador".

REALIZAR INSPECCIONES DE MANTENIMIENTO A DIARIO

Antes de empezar su turno de trabajo, los operadores deberían inspeccionar su máquina en busca de posibles daños o fugas y también asegurarse de que los pasadores y los casquillos están en su sitio y en buen estado, y que los pasadores están engrasados correctamente. También deberían revisar que las luces, los limpiaparabrisas, los

sistemas de ayuda a la visibilidad, los adhesivos de seguridad y otros elementos de seguridad están bien ajustados y funcionan sin problemas. Por último, los operadores deben limpiar cualquier resto de suciedad o escombros de la cabina, ya que estos materiales representan un riesgo de lesiones.

MANTENER TRES PUNTOS DE CONTACTO AL ENTRAR Y SALIR DE LA CABINA

Los accidentes por resbalones y caídas se cuentan entre los más habituales del sector de la construcción. Volvo CE equipa sus máquinas con resistentes escalones antideslizantes y barandillas, pero es importante que los operadores limpien cualquier resto de barro, hielo o aceite. Además, es fundamental que mantengan tres puntos de contacto en todo momento al entrar o salir de la cabina para reforzar la estabilidad (dos pies y una mano o dos manos y un pie).

UTILIZAR LAS FUNCIONES DE PESAJE A BORDO PARA EVITAR SOBRECARGAS

Los sistemas de pesaje a bordo, como Volvo Load Assist para las cargadoras de ruedas y On-board Weighing para los dúmpers articulados, son importantes para la productividad, pero también para la seguridad. Estos sistemas impiden que el operador pueda sobrecargar la máquina accidentalmente, lo que puede traducirse en una pérdida de la estabilidad e incluso provocar daños.

ESTAR PENDIENTE DE LOS DATOS DE TELEMÁTICA

La conexión de las máquinas a Volvo Care-Track permite a propietarios y gestores de flotas disponer de una enorme cantidad de información sobre el comportamiento de sus vehículos sobre el terreno, lo que incluye la seguridad. El registro de numerosos casos de velocidades excesivas, por ejemplo, puede ser indicativo de una conducción errática y de la necesidad de mejorar la formación del operador.

ENTENDER LAS FUNCIONES DE SEGURIDAD DE LA MÁQUINA

La mayoría de las máquinas deben incorporar cabinas ROPS (sistema de protección antivuelco), pero las ventajas de esta protección se reducen enormemente si el operador no lleva puesto el cinturón de seguridad, por ejemplo. Las funciones de seguridad varían de una máquina a otra, por lo que es vital que los operadores lean siempre el manual del operador y accedan a la formación necesaria para saber qué funciones tienen a su disposición y por qué son importantes para evitar accidentes. Solo así podrán sacarles el máximo partido y utilizarlas correctamente. **Fuente: Volvo**

ROBUSTRACK SL BULL TRACK[®]

SU ESPECIALISTA EN ORUGAS
Y ALMOHADILLAS DE CAUCHO



BULL TRACK
HEAVY DUTY

30 MESES
DE GARANTÍA
POR ESCRITO

BULL TRACK
STANDARD DUTY

18 MESES
DE GARANTÍA
POR ESCRITO

BRIDGESTONE
Your Journey. Our Passion

Además de fabricar sus 2 marcas propias, Robustrack, S.L. también es distribuidor para España y Portugal del primer fabricante mundial de orugas y almohadillas de caucho Bridgestone®. Con amplias existencias para entrega inmediata.

MADRID

Tel. +34 646 826 078
Email: ascaris@robustracksl.com

ZARAGOZA

C/Orta, 129 B 5004 Zaragoza
Tel. +34 600 254 934
Email: ventas@robustracksl.com

TARRAGONA

C/ País, 21 Pol. Ind. Rio Dur 43006 Tarragona
Tel. +34 635 077 483
Email: info@robustracksl.com

LISBOA

Tel. +351 912 279 107
Email: portugal@robustracksl.com

www.robustracksl.com

El alquiler de maquinaria para construcción ayuda a reducir las emisiones de carbono en un 50%

Abordar el cambio climático es uno de los objetivos principales del sector de la construcción. Un informe reciente del Grupo Intergubernamental de Expertos sobre el Cambio Climático (IPCC) establece que el sector de la construcción debe descarbonizarse de aquí al 2050 para cumplir los objetivos del Acuerdo de París. En este contexto, el uso de maquinaria en el sector de la construcción es una de las áreas donde se puede minimizar el impacto climático, entrando en juego la opción del alquiler de equipos.

Un nuevo estudio muestra que alquilar maquinaria en el sector de la construcción, por definición un modelo de negocio circular, ayuda a reducir las emisiones de carbono. Este estudio, encargado por ERA (European Rental Association) a tres compañías de investigación independientes: Climate Neutral Group, CE Delft y SGS Search, muestra que al compartir equipos y optimizar su uso, la industria del alquiler ayuda a reducir las emisiones de carbono y reduce el impacto climático global del sector de la construcción. La reducción de emisiones se puede contabilizar entre un 30% y un 50% durante el ciclo de vida de la maquinaria alquilada, dependiendo de cómo se use el equipo.

Según CEO de LoxamHune, empresa especializada en alquiler de maquinaria en España, "existen cuatro factores propios del sector del alquiler que ayudan a reducir las emisiones de CO2 en el sector de la construcción".

ADECUACIÓN

Para ser más eficiente es importante garantizar que se utilice la máquina adecuada para cada trabajo. El alquiler asegura que se use el equipo del tamaño más idóneo al trabajo a realizar. De otro modo, siempre se utiliza la máquina que se tiene en propiedad, aunque el trabajo a realizar pueda hacerse con un equipo más pequeño.

TRANSPORTE

El alquiler minimiza las distancias recorridas. El directivo de LoxamHune explica que "el hecho de disponer de delegaciones por toda España, 48 en total, permite que el equipo de alquiler este siempre donde se necesita, además de que los camiones de reparto no van nunca vacíos aprovechando los trayectos tanto para entregar como para recoger máquinas". Esta optimización del transporte reduce significativamente el uso de combustible y las emisiones de carbono.

UTILIZACIÓN

El equipo alquilado se usa con más frecuencia que el equipo no alquilado. El alquiler maximiza la tasa de utilización de cada máquina y aumenta la eficiencia del consumo de combustible por hora de uso.

MANTENIMIENTO

El equipo alquilado suele recibir un buen servicio de mantenimiento, lo que mejora la eficiencia y la vida útil del mismo. "En LoxamHune se da mucha importancia al mantenimiento preventivo con 4.700 revisiones anuales en obra", puntualiza Salas.

TRES ÁREAS PARA GANAR EN EFICIENCIA

Este estudio comisionado por ERA también ha identificado tres áreas principales para aumentar aún más la eficiencia: hacer elecciones responsables de combustible y energía alternativa, optimizar la logística y el transporte durante el alquiler, y garantizar el reciclaje adecuado para recuperar los materiales utilizados.

Luis Ángel Salas añade que "es importante generar conciencia sobre el alquiler de máquinas como medio para frenar las emisiones de CO2 en los proyectos de obra civil, residencial o no residencial".

El próximo paquete de descarbonización de la UE también constituye una oportunidad para identificar las mejores prácticas para reducir la huella de carbono del sector de la construcción, una de las cuales debería ser alentar el alquiler de maquinaria como una opción ecológica en comparación con la compra de equipos.



MÁS FIABILIDAD,
MÁS EFICIENCIA,
MÁS PRESTACIONES,
MENOS RUIDO.



Grupos equipados con motor
emisionado EU Stage IIIA.
[Cumple la directiva 97/68/EC
relativa a la emisión de gases
y partículas contaminantes].

Radiador tropicalizado,
diseñado para trabajos a 50°C.
con sondas de temperatura
y de nivel de radiador.

Carrocería insonorizada,
galvanizada y pintada,
con silenciosos especiales
de alta atenuación.



Nueva Gama RentalPlus ahora con Kit SuperSilent y modelos EU Stage V

para que puedas disfrutar de un grupo
electrógeno de máximas prestaciones
sin que el ruido se convierta en el
protagonista.

Nuestros productos
y procesos cuentan
con la certificación
ISO 9001:2015

Polígono Centrovía
c/ Panamá, 12, 50.198
La Muela, Zaragoza
(SPAIN)

T: +34 976 141 655
@: info@dagartech.com
www.dagartech.com

SERVICIO POSTVENTA
Y ÁREA DE PUESTOS
@: service.parts@dagartech.com

 **Dagartech**
GRUPOS ELECTRÓGENOS

Nuevos datos sobre los accidentes con PEMP/PTA a nivel mundial

Los accidentes producidos durante el uso de plataformas elevadoras móviles de personal (PEMP/PTA) son proporcionalmente más probables en trabajos en zonas públicas o junto a calles o carreteras, en comparación con aquellos realizados en entornos de trabajo controlados, como obras o instalaciones comerciales o de alquiler, según el último informe de seguridad detallado de la Federación Internacional de Acceso Motorizado (IPAF).

El Informe mundial sobre la seguridad de las PEMP/PTA a nivel mundial 2016-2018 de IPAF presenta los hallazgos clave del análisis de la federación de las estadísticas de accidentes recopiladas en el proyecto de notificación de accidentes a nivel mundial, que cuenta con notificaciones de accidentes de 25 países de todo el mundo. El informe ya está se puede consultar o descargar en www.ipaf.org/accident

Los accidentes en obras suponen la cifra media más alta al año; sin embargo, las PEMP/PTA se usan de una forma mucho más extensa en el ámbito de la construcción que en otros sectores y ubicaciones, por lo que los accidentes son, en proporción, menos probables en entornos de trabajo controlados que en ubicaciones remotas o zonas públicas, como junto a calles y carreteras, según indica el informe.

CAUSAS SUBYACENTES RECURRENTE

Además del aumento proporcional del riesgo de accidentes en sitios de trabajo no controlados, el nuevo informe identifica una serie de causas subyacentes recurrentes de accidentes en los que intervienen las PEMP/PTA, como caídas de la plataforma, electrocuciones, aplastamientos, vuelcos de las PEMP/PTA y colisiones de las PEMP/PTA con otros vehículos. Esto coincide con los análisis de accidentes mortales de años anteriores y vuelve a demostrar que la industria debería centrarse en encontrar la forma de reducir los factores subyacentes comunes de estos tipos de accidentes.

Richard Whiting, director general del mercado en Reino Unido e Irlanda de IPAF, que ha trabajado para finalizar el informe y presentar los resultados, declara: "Con este informe, se genera



una nueva metodología para gran parte del análisis y la forma en la que se presentan los resultados; además, el informe intercala una serie de recomendaciones clave para mitigar los factores de riesgo comunes. Hemos trabajado muy duro con un grupo especializado de afiliados de IPAF para analizar, interpretar y presentar los datos de una forma novedosa, con el fin de ayudar al sector a preservar su seguridad".

"Uno de los cambios clave es que, en lugar de comparar los datos de accidentes de un año completo con los datos de años anteriores, se han combinado los datos disponibles de los últimos tres años completos para crear un conjunto y una cifra media de accidentes. Combinar los datos en un conjunto general más amplio permite que se puedan identificar mejor las tendencias con el paso del tiempo".

Otras de las indicaciones claves son las siguientes: La mortalidad es más frecuente en los sectores forestal y de la construcción, seguidos de los sectores del mantenimiento y los servicios eléctricos en tercer y cuarto puesto, respectivamente. Tanto el sector forestal como el de la construcción presentan una media anual de 19 fallecimientos notificados, aunque el número total de días trabajados con PEMP/PTA en la construcción a nivel mundial es bastante superior al del sector forestal. Por tanto, los accidentes mortales son mucho más probables en este último en comparación con las zonas



de construcción. Whiting comenta: "Se debe adoptar un nuevo enfoque para advertir a supervisores y operadores de los riesgos más probables de sufrir un accidente grave o mortal cuando no se trabaja en un entorno de trabajo controlado y aislado. La campaña de seguridad Street Smart de IPAF ya tiene este objetivo; debemos observar cómo evoluciona esta campaña para ayudar a reducir las electrocuciones u otros accidentes en el sector forestal, por ejemplo".

RECOPILAR DATOS Y ANALIZAR ESTADÍSTICAS

Peter Douglas, CEO y director ejecutivo de IPAF, que fue decisivo en el inicio del proyecto continuo de elaboración de informes de accidentes a nivel mundial en 2012 como miembro del Consejo Nacional del Reino Unido, comenta lo siguiente: "Las PEMP/PTA siguen siendo uno de los medios más seguros para trabajar en altura. Cuando se producen accidentes inesperados, es crucial que recopilemos los datos y analicemos los resultados estadísticos, con el objetivo de ver las tendencias y de influir en el asesoramiento técnico de IPAF, adaptar nuestro programa formativo e informar en nuestras campañas de seguridad".

"Debemos trabajar con nuestros afiliados y todas las partes interesadas de la industria para mejorar la notificación de accidentes. Es esencial que se registren todos los accidentes que incluyan percances y pequeños errores; esto ayuda a identificar riesgos mayo-

res y a mitigar factores subyacentes para reducir el número de accidentes graves o mortales mediante el conocimiento adquirido". Y añade que "puede que algunas personas no conozcan el portal de notificación de IPAF y que otras piensen que notificar algo puede causarles problemas. Nuestro portal disponible en www.ipaf.org/ac-cident es rápido y sencillo, y permite registrar cualquier incidente de forma totalmente anónima. Por ello animo a todos aquellos que sepan de un accidente en el que intervenga una PEMP/PTA y no lo hayan registrado a que accedan e introduzcan los datos lo antes posible. ¡Esto puede salvar vidas en el futuro!"

Desde IPAF, "se anima a todas las empresas y trabajadores a que registren los accidentes en los que intervengan PEMP/PTA, plataformas de trabajo de desplazamiento sobre mástil (PTDM) y otros tipos de equipos de elevación en www.ipaf.org/accident; no se requieren detalles específicos como nombres, ubicación o marca de la maquinaria para notificar un accidente."

El registro está disponible en varios idiomas. Los usuarios pueden registrarse en el portal de IPAF o registrar de forma anónima solo con un clic. Se les pedirá que faciliten toda la información posible sobre el accidente, como cuándo ocurrió, quién era el responsable y quién se vio implicado, cuál fue el desenlace, de qué categoría era la PEMP/PTA, cómo se estaba usando la máquina y qué sucedió.

“El 2019 lo hemos cerrado con una facturación **de 86 millones de euros, un 10 % más que en el curso anterior**”

A principio de este año publicábamos la noticia del acuerdo comercial a diez años entre Ausa y la compañía americana JLG Industries para la producción de un nuevo modelo de manipulador telescópico ultracompacto, el SkyTrak 3013, que JLG ha lanzado en el mercado estadounidense el pasado mes de febrero durante la feria The ARA Show.

El acuerdo con JLG refuerza la apuesta estratégica de Ausa por la internacionalización y la consolidación en mercados fuera de la Unión Europea.

En 2019, la compañía alcanzó una facturación de 86 millones de euros, de los que el 70% corresponden a mercados internacionales. En los últimos cinco años Ausa ha realizado inversiones por valor de 12 millones de euros, principalmente destinadas al diseño de nuevos modelos más eficientes y más seguros, consiguiendo una reducción importante de las emisiones de CO2, además de lanzar su primer modelo electrificado.

Hablamos con Ramón Carbonell, CEO de la compañía.



RAMÓN CARBONELL

¿Cómo surge esta alianza entre Ausa y JLG para construir el SkyTrak 3013?

JLG, como fabricante líder mundial de equipos de elevación, contactó con nosotros hace dos años con el objetivo de establecer una relación para cubrir una gama de producto que no tenía en su catálogo. Por parte de AUSA, como especialistas en el diseño, fabricación y comercialización de vehículos compactos todoterreno, tenemos en nuestro catálogo el manipulador telescópi-

co T144H, calificado en la categoría de ultra compactos, el cual encajaba a la perfección con sus necesidades.

Esta máquina está ideada para manipular y transportar materiales en espacios reducidos. Pero ¿cuáles son las principales bondades del SkyTrak 3013?

El manipulador telescópico SkyTrak 3013, que se fabricará exclusivamente en nuestras instalaciones de Manresa (Barcelona), es una



Cuchara serpa



Enganche rápido



Cuchara 4 x 1



Cuchara volador



Cuchara labial



Cuchara Impres



Bilvas



Pala



Pala tronca



Pala tronca suspendida



Cucharas frontales



Cucharas alto voltio



Bilvas



Enganches rápidos



Pulpos



Cucharas de fonde rejado Skeleton



evolución del T144H que tenemos en nuestro catálogo de productos desde el año 2011. Sus principales ventajas son, sin duda, su compactidad y ligereza, además de la robustez y fiabilidad clásicas de AUSA. Además, tiene una capacidad de carga de 1.350 kg y una altura máxima de elevación de 4 metros.

¿Cuál es su elemento diferencial frente a modelos que se pueden encontrar en el mercado?

Su principal diferenciación es la gran compactidad (1,4 metros de ancho) y ligereza (2.400 kg) con lo que se puede transportar fácilmente sobre un remolque tradicional.

JLG ha lanzado este nuevo vehículo en el mercado estadounidense el pasado mes febrero The ARA Show en Orlando. ¿Qué aceptación ha tenido?

La presentación del Skytrak 3013 se ha realizado durante la feria The ARA Show en Orlando, una feria enfocada al sector del alquiler. Y no ha sido una feria escogida en vano, pues precisamente en este sector es donde esperan tenga una mayor aceptación para la nueva máquina debido a su facilidad de transporte y la cultura del "Do it yourself" que hay en Estados Unidos, donde un cliente final puede alquilar un telescópico compacto para una pequeña obra que tenga en su terreno o instalaciones.

Esta alianza busca satisfacer una necesidad en el mercado norteamericano, ¿hay planes de lanzarlo en otros mercados?

El acuerdo con JLG por ahora solo contempla la venta de este modelo telescópico en el mercado norteamericano y en el canal de rental.

¿Tenéis previsto seguir explorando este modelo de alianza con otras marcas en el futuro?

Igual que estudiamos esta posibilidad, estudiaremos la conveniencia de cualquier otra propuesta y veremos si encaja en los planes estratégicos de AUSA.

¿Cuáles son las líneas de producto que centran la producción de Ausa hoy en día?

La familia de productos AUSA se dividen en tres líneas: dumpers articulados y rígidos, con capacidades de carga desde 1.000 hasta 10.000 kg; carretillas todoterreno, con capacidades de carga desde 1.200 hasta 5.000 Kg y elevación máxima hasta 5,45 metros; y



“Actualmente el 70 % de la producción se exporta a mercados internacionales”

manipuladores telescópicos, con capacidades de carga desde 1.350 a 2.300 kg y elevación máxima de 5 metros.

Por otro lado, también tenemos una cuarta línea de negocio que son los servicios, la postventa, los recambios y el soporte técnico, fundamentales para nuestro negocio y con los que ofrecemos la máxima calidad a nuestros clientes.

¿Qué facturación alcanzó Ausa en 2019? ¿Qué peso tiene la exportación en la facturación total del Grupo?

El 2019 lo hemos cerrado con una facturación de 86 millones de euros, un 10% más que en el curso anterior. Actualmente el 70% de la producción se exporta a mercados internacionales.

¿Cuál es vuestra previsión para este 2020?

Después de haber tenido unos muy buenos años, somos conscientes que en este 2020 no podremos seguir en la misma línea ascen-

dente, pues los recientes cambios en la política de emisiones de la Unión Europea, Estados Unidos y mercados adláteres que afectan a la maquinaria y a la cual nos hemos adaptado con nuevas motorizaciones, han hecho que los clientes hayan avanzado sus compras durante el pasado período para evitar el incremento de precio de esta nueva tecnología. De todas formas, esperamos compensar este factor con un incremento de las ventas en los mercados de Norteamérica y Asia Pacífico.

¿Cuál es la apuesta hoy en día de Ausa por la internacionalización y la consolidación en mercados fuera de la Unión Europea?

Con el objetivo de consolidarnos internacionalmente, trabajamos para igualar el peso de nuestros mercados y no depender excesivamente de uno en particular. El acuerdo con JLG nos permitirá seguir acercándonos a esta meta y aumentar nuestra facturación fuera de la Unión Europea.

SOLUCIONES PARA EL RECICLAJE

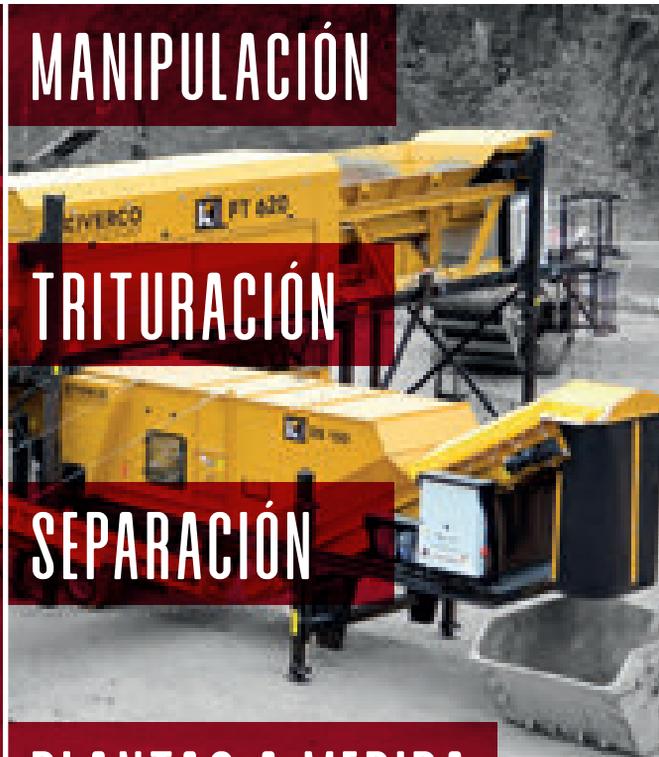


01 MANIPULACIÓN

02 TRITURACIÓN

03 SEPARACIÓN

04 PLANTAS A MEDIDA



APLICACIONES



BASURA



MADERA



TOCONES



BIOMASA



RCD'S



CHATARRA

PLÁSTICOS M. INDUSTRIAL

TRONCOS

COMPOST

HORMIGÓN

COCHES

KIVERCO
RECYCLING PLANT

ARJES
Recycling Innovation

TEREX | FINLAY

SENEBOGEN

THM
recycling solutions

NORDMANN

ZEMMLER

C/ Sierra de Guadarrama, 2A

28830, San Fernando de Henares, Madrid

Síguenos en:

91 660 04 60



WWW.MYCSAMULDER.ES



Michel Petitjean, secretario general de ERA

ERA decidió hacer del alquiler y la economía **compartida el tema de la convención de este año**



La Asociación Europea del Alquiler, ERA (European Rental Association), se creó en 2006 para representar a las asociaciones nacionales del alquiler y las empresas de alquiler de equipos de Europa. Desde entonces, esta agrupación defiende con gran acierto los intereses del mercado. Gracias al esmerado trabajo del ERA, podemos contar con fiables datos estadísticos sobre las prestaciones del sector.

Entrevistamos a Michel Petitjean, secretario general de la Asociación, quien ha demostrado manejar los hilos con acierto desde su cargo de secretario general, poniéndose al servicio de todos los actores.

MICHEL PETITJEAN

¿Cuál ha sido la evolución de ERA desde su nacimiento? ¿Con cuántos miembros cuenta hoy, incluyendo individuos y asociaciones?

ERA se fundó en 2006 sobre la base de tres pilares: promover el concepto de alquiler

en toda Europa, desarrollar la valoración económica de cada mercado de alquiler y armonizar las regulaciones de la UE en los distintos países / mercados. No es necesario decir que el desarrollo de estos tres

objetivos tomó su propio ritmo individual. 1) La economía se ha establecido después de 3-4 años y ha alcanzado hoy en día legitimidad y la credibilidad entre los diversos interesados, especialmente la comunidad financiera. 2) La armonización tardó casi diez años antes de que ERA penetrara y encontrara su posición relevante entre las asociaciones comerciales europeas y las diversas organizaciones de la UE. 3) La promoción es continua y se está desarrollando rápidamente gracias a una serie de productos y la organización adecuada para comunicarlos.

Hoy, ERA cuenta básicamente con tres tipos de miembros. Por una parte, las grandes empresas de alquiler, que participan activamente en los diferentes grupos de trabajo y cuya experiencia y contribución colocan a ERA a la vanguardia de las nuevas tendencias en la industria del alquiler. Alrededor de 35 de estas compañías son, en la actualidad, miembros de ERA. Sin embargo, esto cambia rápidamente con la consolidación de la industria, así como con la aparición de nuevos líderes en diferentes países.

Por otra parte, hay que destacar las pequeñas y medianas empresas de alquiler, que están representadas por sus asociaciones nacionales. Hay quince asociaciones de alquiler (catorce asociaciones nacionales + IPAF) que ya son miembros y el número sigue aumentando con la creación y el desarrollo de nuevas asociaciones con el apoyo de ERA.

Finalmente, los miembros asociados, incluidos los proveedores de equipos, pero también todo tipo de empresas que prestan servicios a la industria de alquiler de equipos. Hay alrededor de cincuenta miembros asociados en ERA.

¿Cuál es la situación del alquiler de equipos en Europa? ¿Cuál es la diferencia entre las diferentes regiones?

ERA publica un Informe del Mercado Europeo cada año. Este incluye una visión de alto nivel de la industria del alquiler en Europa, así como información detallada sobre quince países. Para comprender la situación del alquiler de equipos en Europa, es necesario mirar hacia atrás. Todos recordamos los años 2009/2010 cuan-

do la industria del alquiler europea se vio muy afectada, perdiendo más del 20% de la facturación en dos años y algunos países mucho más, siendo España el ejemplo más dramático. Después de esa crisis, en el año 2011, comenzó la recuperación, la cual, desafortunadamente se detuvo debido a la crisis de la eurozona a mediados del verano de 2012 hasta 2015/16, dependiendo de los países. Esto explica, en parte, la situación de la industria del alquiler durante los últimos siete y ocho años. El norte de Europa se comportó mejor que el sur de Europa. La zona euro tuvo un rendimiento inferior, excepto Alemania impulsado por un gran esfuerzo en la construcción, tanto de infraestructuras como de viviendas.

El Reino Unido, el mercado de alquiler más grande, también impulsado por fuertes planes de construcción, y sin el impacto de la crisis de la eurozona, reflejó un mejor desempeño durante ese período.

Durante los últimos tres años, la situación finalmente se ha estabilizado en Europa. Los quince países analizados han tenido resultados positivos y deberían permanecer casi iguales en 2020, a pesar de una desaceleración general. Sin embargo, el Reino Unido podría entrar en una tendencia negativa, tras tres años de incertidumbre, debido a la cuestión del Brexit.

¿Cuál es la facturación total del sector de alquiler de equipos sin operador en Europa?

En 2018, el año estadístico de referencia, la facturación total de alquileres en Europa fue de más de 26 000 millones de euros, representando los tres mercados principales (Reino Unido, Alemania y Francia) el 60% del total. El mercado creció un 4,4% a tipo de cambio constante desde 2017 hasta 2018, se espera que haya crecido un 3,8% en 2019 y que también crecerá en 2020 en un 3,2%.

¿Cómo promueve ERA la causa de la sostenibilidad en el sector de alquiler de equipos en Europa al involucrar a los principales interesados y responsables políticos?

ERA se toma muy en serio la causa de la sostenibilidad y se ha dedicado durante los últimos tres años a una investigación importante que todavía está en curso. Gra-

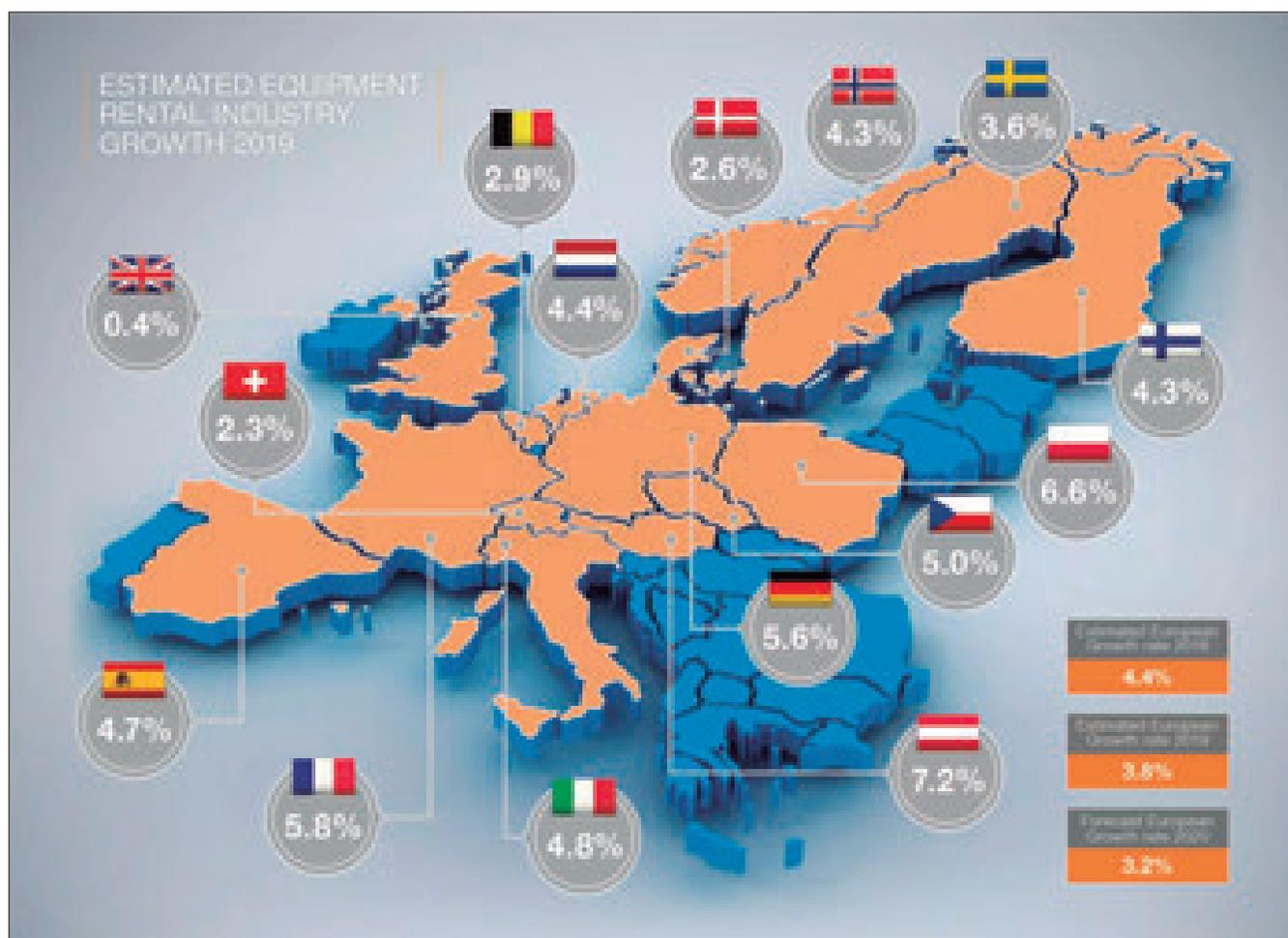
“Reino Unido podría entrar en una tendencia negativa, tras tres años de incertidumbre, debido a la cuestión del Brexit”

cias a estos estudios, ERA ya ha demostrado que, al compartir equipos y desempeñarse en la gestión de activos, la industria del alquiler contribuye a evitar las emisiones de carbono.

Llegado este punto, vale la pena aportar información más detallada debido a la cuestión crítica en juego. Tres compañías de investigación independientes y especializadas, Climate Neutral Group, CE Delft y SGS Search, han investigado y calculado las emisiones de CO₂ de diez equipos representativos de la cartera de miembros de la Asociación Europea de Alquiler (ERA). Los consultores de investigación han determinado la huella de carbono del uso de equipos de construcción, basada en varios parámetros. Los parámetros que más influyen en la huella de carbono de los equipos son: 1) Intensidad de uso: maximizando la tasa de utilización se podría reducir la cantidad de equipo requerido. 2) Uso del equipo adecuado para el trabajo. 3) Transporte: distancias más cortas y factores de alta carga. 4) Mantenimiento: permitiendo una vida útil más prolongada.

Hasta ahora, la investigación establece que el uso eficiente del equipo reduce la huella de carbono total y que el modelo de negocio de alquiler estimula el uso eficiente. Dependiendo de la práctica específica del usuario, ERA estima que esto puede conducir a reducciones significativas, en el rango del 30% y, a veces, más del 50%.

El hecho de identificar de manera continua estos parámetros y de cuantificar la huella de carbono de cada uno de ellos, hará posible en un futuro próximo evaluar con mayor precisión el impacto total de CO₂ de un equipo en diferentes escenarios y tener una indicación clara de un uso más o menos eficiente de ese equipo.



“Durante los últimos tres años, la situación finalmente se ha estabilizado en Europa. Los quince países analizados tienen resultados positivos y deberían permanecer casi iguales en 2020, a pesar de una desaceleración general”

¿Cuáles fueron los resultados de la última convención anual y cuáles son las previsiones para la próxima que se celebrará en junio de 2020?

La última edición de la convención anual de ERA tuvo lugar en Madrid en mayo de 2019. Fue un gran éxito gracias a la acertada ubicación, al apoyo de las asociaciones de alquiler españolas y a la presencia de muchos líderes europeos de la industria del alquiler, incluyendo algunos importantes líderes de los Estados Unidos. La convención fue la oportunidad para que los consultores sobre la huella de carbono de los equipos de construcción presentaran conclusiones preliminares sobre su trabajo.

ERA decidió hacer del alquiler y la economía compartida el tema de la convención de este año. Casi todas las conferencias proporcionaron información sobre este tema: la economía circular y el negocio de alquiler. Y muchas ponencias pudieron

recoger también las opiniones de los asistentes y el papel de la industria del alquiler en la economía compartida.

¿Cómo funciona hoy ERA con Aseamac? ¿Cómo atiende las necesidades de esta asociación?

En principio, el objetivo de ERA fue crear un punto de encuentro para la industria de alquiler de equipos con el fin de aumentar la profesionalidad y participar en el progreso. Desde sus comienzos, ERA se centró en las principales preocupaciones y prioridades recogidas entre los miembros fundadores iniciales, las empresas de alquiler y las asociaciones nacionales. Se formaron grupos de trabajo sobre estos temas con representantes de los miembros. Por lo tanto, la recopilación y revisión de las mejores prácticas permitió a ERA preparar declaraciones, marcos y recomendaciones en una

gran variedad de temas interesantes para la industria del alquiler.

Cualquier asociación de alquiler nacional podría conocer mejor sobre los potenciales para beneficiar a la entidad, a sus miembros y adaptar así estos resultados de ERA a su propia cultura y necesidades. Este podría ser el esquema perfecto. En realidad, cada asociación nacional de alquiler es diferente atendiendo a la diferente complejidad de sus actividades, de su madurez, así como del mercado y del país en el que opera.

En el caso de España, ERA está trabajando muy bien con Aseamac y Anapat. Hay varias razones para ello: el mercado del alquiler español es maduro y con una industria fuerte, las dos asociaciones llevan mucho tiempo trabajando y están cerca de su mercado y sus miembros y, además, las dos asociaciones han sido parte de ERA desde los comienzos y han establecido grandes lazos con el tiempo.

REVOLUTIONIZING POWER

HIGH-PERFORMANCE ADVANCED DRIVE SYSTEMS.

Descubra un mundo lleno de nuevas oportunidades: con revolucionarios sistemas de accionamiento modulares diseñados para satisfacer sus necesidades. No importa si se trata de motores híbridos o eléctricos completos, sistemas de accionamiento Diesel EU STAGE V o motores de gas de última generación, sin importar el tamaño o el sitio de operación: ofrecemos soluciones a medida para cada demanda. Bienvenido a la nueva era de la energía.

www.deutz.com

DEUTZ SPAIN, S.A.U.

The engine company.



Jongseon Ahn vicepresidente ejecutivo de Doosan Infracore

“Concept-X es la visualización de la tecnología futura, no esperamos que genere ganancias inmediatas”



“Powered by Innovation” es el eslogan escogido por Doosan Infracore como una declaración de intenciones de cuál es su visión de futuro para el sector del equipamiento y maquinaria para la construcción. Con una apuesta cada vez mayor por la tecnología, la estrategia del grupo pasa por aportar valor a sus clientes a través de la innovación, en palabras de Jongseon Ahn, vicepresidente ejecutivo de Doosan Infracore. En esta entrevista nos resume esta filosofía, con el proyecto “Concept-X”, como su puesta en práctica, y repasa la situación de la industria.

JONGSEON AHN

¿Cuál ha sido la evolución del grupo Doosan y su posicionamiento en los últimos años?

Actualmente contamos con cerca de 40.000 empleados en 36 países. Los ingresos han sido de 12 billones de euros, 13 billones y 14 billones en el periodo 2016-2018. En el caso de Doosan Infracore, los ingresos se situaron en 4 billones y 5 billones de euros, respectivamente. En cuanto a nuestra posición

en el ranking global en la industria de maquinaria y equipamiento para la construcción, en 2016 estábamos en octavo lugar, en 2017 ascendimos al sexto, en 2018 ocupamos la séptima posición y en 2019 descendimos hasta el noveno lugar porque algunas empresas locales de China, como Sany o DXMG, mejoraron su ranking debido al crecimiento del mercado chino.

¿Cuáles son los objetivos de Doosan y cuáles crees que son las principales fortalezas del grupo?

Tras comenzar como el primer fabricante de maquinaria a gran escala de Corea en 1937, Doosan Infracore se convirtió en el primer fabricante en el país en lanzar motores diésel marinos en 1958, y se embarcó en la fabricación de equipos de construcción en 1977. En 2007, adquirió Bobcat, el líder mundial en equipos de construcción compactos, convirtiéndose, a su vez, en el fabricante líder indiscutible mundial de maquinaria de construcción.

En base a esta evolución, nuestro objetivo es situarnos en el top cinco mundial de fabricantes de equipamiento para la construcción. Y en cuanto a nuestras fortalezas, diría que principalmente el peso de dos marcas complementarias como son Doosan y Bobcat. Esto nos permite ser especialistas en el sector compacto, con una fuerte presencia en Norteamérica y Europa, y disponer de una línea completa de equipamiento gracias a Doosan, muy fuerte en Europa y en los mercados emergentes. Además, gracias a ellas disponemos de una red global de I+D+i en todo el mundo.

Centrándonos en Doosan Infracore Europe (DIEU), ¿cómo encaja en el Grupo Doosan y qué grado de satisfacción tienes sobre sus logros en Europa?

A finales de 2017, las divisiones europeas de maquinaria pesada y compacta estaban separadas. Ahora DIEU es una subsidiaria de Doosan Infracore al 100%, dedicada al negocio de equipos de construcción de la marca Doosan.

DIEU ha estado vendiendo equipos de construcción a clientes europeos desde 1987. Ha logrado un crecimiento continuo de ventas y una cuota de mercado en los últimos cinco años. En 2019, la compañía logró un crecimiento de las ventas del 12% y un crecimiento de la cuota de mercado del 2%.

Tradicionalmente, DIEU se ha centrado estratégicamente en vender máquinas a la red de distribuidores en lugar de vender directamente a grandes clientes de alquiler o clientes de grandes cuentas. Sin embargo, desde 2018, nos hemos concentrado en las ventas a grandes clientes y hemos logrado excelentes resultados, como en el caso de Cemex, una de las empresas líderes de la industria mun-

“Nuestra fortaleza principal es el peso de dos marcas complementarias como son Doosan y Bobcat. Esto nos permite ser especialistas en el sector compacto, con una fuerte presencia en Norteamérica y Europa, y disponer de una línea completa de equipamiento gracias a Doosan, muy fuerte en Europa y en los mercados emergentes. Además, gracias a ellas disponemos de una red global de I+D+i en todo el mundo”

dial de materiales de construcción. La marca Doosan también está mejorando a medida que aumenta el volumen de ventas.

DIEU ha alcanzado una elevada cuota de mercado en países como Reino Unido, Italia, o la península ibérica, y logró una mejora significativa en el mercado francés, con un crecimiento en ventas del 53% interanual y un incremento en cuota de mercado del 1%.

Sin embargo, creemos que todavía necesita crecer en el mercado alemán. Además, la cuota de mercado de las cargadoras de ruedas es relativamente menor que la de las excavadoras, que tradicionalmente tiene una fuerte presencia en el mercado de la UE.

¿Cuál es la estrategia a corto y medio plazo para Europa?

En el corto plazo, queremos mejorar nuestra presencia en el mercado europeo basándonos en las siguientes estrategias básicas: aumentar las ventas en palas cargadoras de

ruedas; el lanzamiento de la nueva Generación 7 de máquinas Stage V; introducir una nueva línea de excavadoras compactas; reforzar la cobertura de nuestra red de distribución en Alemania y Francia; y mejorar en el negocio de grandes cuentas.

De cara al medio y largo plazo, queremos reforzar nuestra presencia en el mercado ofreciendo productos y tecnologías innovadores. En el caso de la electrificación, con el desarrollo de excavadoras y cargadoras de ruedas ECO Friendly. Y en automatización y equipos autónomos, desarrollando excavadoras no tripuladas y cargadores de ruedas que ofrezcan un centro de control para garantizar un entorno más seguro y productivo para nuestros clientes.

En el sector de la construcción Doosan está apostando por la innovación tecnológica para diferenciar cada vez más los productos estándar. ¿Podría hablarnos más acerca del proyecto Concept-X y la elección de “Powered by Innovation” como nuevo eslogan?

Nuestro nuevo eslogan de marca es la culminación de nuestra dirección estratégica: Doosan está comprometida a desvelar productos y servicios innovadores para nuestros clientes, aportando valor agregado a través de la innovación. Se está transformando de fabricante de equipos a proveedor de soluciones innovadoras.

Concept-X es la visualización de nuestro futuro desarrollo tecnológico. Se refiere a soluciones integrales de hardware y software que, creemos, serán los componentes básicos del futuro entorno de la construcción. Comenzó como una motivación interna en Doosan Infracore para predecir e implementar futuras tecnologías de construcción, de cara a ofrecer soluciones a los problemas de los clientes que no podían ser resueltos con equipamiento convencional.

Dado que las TIC (tecnologías de la información y la comunicación) prevalecen en el flujo tecnológico principal, se espera que la industria de la construcción también se adapte a esta tendencia tecnológica. El objetivo del proyecto Concept-X es visualizar el futuro entorno de construcción equipado con tecnología punta e implementarlo primero, de acuerdo con el estilo Doosan.

La “X” del nombre del proyecto se refiere a una excavadora, pero también a una variable desconocida X, como en matemáti-

cas. El primer paso de Concept-X es encontrar una solución de valor para la obra del futuro utilizando tendencias tecnológicas generales como IA, big data, etc. Además de la tendencia tecnológica, también consideramos la voz del cliente para mejorar la eficiencia de la producción y la seguridad. Por lo que Concept-X también debería ser una solución que mejore la productividad y la seguridad en el trabajo teniendo en consideración el impacto ambiental.

Para llevar a cabo este lugar de construcción del futuro necesitábamos un proceso para mantener el impulso interno y también compartir la visión futura con varios socios participantes a lo largo del desarrollo. Afortunadamente, muchos socios estuvieron de acuerdo con nuestros conceptos y escenarios de Concept-X y pudieron colaborar en el desarrollo hasta su finalización.

¿Cómo han respondido los clientes a este proyecto?

El pasado mes de noviembre, invitamos a partners tecnológicos, responsables gubernamentales y clientes importantes de todo el mundo a un evento en el que exitosamente llevamos a cabo demostraciones con máquinas autónomas operando en un entorno de trabajo real.

Concept-X es la visualización de la tecnología futura, no esperamos que genere ganancias inmediatas. Sin embargo, Doosan Infracore se presenta como una empresa líder en tecnología para la construcción del futuro. Doosan Infracore lanzará una serie de nuevas soluciones que pueden comercializarse utilizando tecnologías Concept-X relacionadas. Además, algunas de estas tecnologías se están aplicando a los equipos de construcción actuales para diferenciarlas de otros productos. También se está preparando para su comercialización una nueva solución de administración en el sitio sobre equipos actuales operados manualmente. Doosan Infracore se ha transformado rápidamente desde un fabricante dedicado a equipos de construcción a una compañía de software que ofrece soluciones y servicios.

En resumen, la tecnología Concept-X proporcionará a los clientes más productividad mejorada, mayor seguridad y soluciones ecológicas.

¿Hay alguna iniciativa que no hayamos visto todavía y que nos puedas adelantar?

En los próximos años, Doosan comercializará parte de la tecnología que estamos desarrollando como parte del proyecto Concept-X. Esto incluirá sistema hidráulico electrónico completo, soluciones MG/MC, soluciones de digitalización y escaneo en el lugar de trabajo, centro de monitoreo de máquina conectado o operación remota basada en 5G, por nombrar algunos. Esto incluirá nuevas máquinas, pero también soluciones de software.

¿Cómo ha sido el año 2019 para la compañía en el sur de Europa y particularmente en España? ¿Cuáles son los objetivos para 2020?

2019 fue un año muy positivo para Doosan en Europa, especialmente en el sur. En general, hemos crecido un 12% en el continente en ventas minoristas respecto a 2018. En el sur, el crecimiento ha sido del 25%, gracias especialmente al mercado italiano. En España hemos crecido un 11% y hemos incrementado nuestra cuota de mercado un 3%. En general, la industria creció significativamente, pero nos enfrentamos a una fuerte competencia de precios.

En cuanto a las previsiones para este 2020, todavía esperamos un crecimiento del mercado, pero esperamos que el impulso de crecimiento se desacelere y la presión competitiva aumente aún más.



“Doosan se está transformando de fabricante de equipos a proveedor de soluciones innovadoras”

¿Qué valoración hacéis dos años después del traslado de la sede para EMEA a la República Checa y de la reorganización de los centros de producción?

La reubicación de la sede para EMEA fue una decisión difícil, pero mereció la pena tomar el riesgo. Hemos podido reforzar nuestra eficiencia como organización y mejorar la comunicación interna, gracias a disponer de todas las funciones en una misma localización.

La decisión de separar las empresas de maquinaria pesada y compacta también ha generado beneficios adicionales en cuanto a la mayor atención, la mejora de la comunicación interna y una fuerte sinergia dentro de los respectivos grupos de productos. Por ejemplo, el negocio de Doosan en Europa ahora está disfrutando del apoyo aún más fuerte de nuestra sede en Corea en términos de I+D+i, posventa, soporte de productos y calidad.

La integración del Centro Europeo de Personalización acaba de finalizar, por lo que es demasiado pronto para valorarlo. Pero, en general, esperamos muchos beneficios en términos de mejor tiempo de entrega, disponibilidad de productos y soporte logístico para nuestros distribuidores.

¿Qué rol tiene la digitalización en el diseño de nuevas soluciones para el equipamiento para minería? ¿Qué acciones concretas se están llevando a cabo en este ámbito?

Doosan está trabajando en soluciones de digitalización para minería que aporten beneficios, como hemos visto en Concept-X.

En productividad, trabajamos en soluciones autónomas que permitan actuaciones no tripuladas las 24 horas, con la operación de la flota optimizada gracias a la conectividad, además de los beneficios en salud y seguridad de este tipo de tecnología. En gestión de producción e inventario veremos escaneos visuales basados en drones. Salud y seguridad de operaciones no tripuladas. Además, veremos mantenimiento preventivo basado en diagnósticos digitalizados.

HUSQVARNA, SIEMPRE PRESENTE CON EL PROFESIONAL



Conexpo 2020 sucumbe al coronavirus

Conexpo/CON-AGG, la feria internacional de maquinaria y equipamiento para la construcción y minería que se celebra cada tres años en Las Vegas (Nevada, Estados Unidos), ha puesto punto y final a una edición marcada por la irrupción del Covid-19.

Si bien la organización de la feria ya estaba preparada y había tomado medidas para permitir su celebración con las máximas condiciones de seguridad e higiene, los acontecimientos en relación al coronavirus se han disparado en los últimos días en todo el mundo y la gran feria de Las Vegas no ha sido inmune a ello, hasta el punto de haberse visto obligada a cerrar sus puertas un día antes de lo previsto.

A pesar de ello, Conexpo/CON-AGG 2020 se presentaba como la mayor edición y la más ambiciosa de la historia del certamen norteamericano, y la afluencia de público durante los días de su apertura prometía que los objetivos de visitantes se iban a cumplir con creces. Sin embargo, la presencia del coronavirus ha marcado los días de celebración de la feria, desde detalles más frívolos como la sustitución del tradicional saludo estrechando la mano por un choque de codos más juvenil que acabó generalizándose entre los asistentes u otros de carácter higiénico como la presencia masiva de dispensadores de desinfectante para las manos o el evidente refuerzo del personal de limpieza.

El cierre prematuro de la feria fue la consecuencia final de una cascada de hechos que comenzaba a tener su primer impacto importante unos días antes de la inauguración oficial, con el anuncio de uno de los pesos pesados del sector, Volvo Construction Equipment, de que los representantes y empleados de la compañía finalmente no acudirían a la cita. La firma sueca cancelaba además sus compromisos en el Centro de Convenciones de Las Vegas, presentación para los medios de comunicación incluida, aunque los visitantes sí pudieron vi-

sitar su stand con las máquinas en exposición, atendido por algunos empleados locales, ante la imposibilidad de llevar a cabo su desmontaje antes de la inauguración de la feria.

La sucesión de hechos que han marcado esta edición de Conexpo en relación al coronavirus fue el reflejo de cómo países de todo el mundo, y especialmente Estados Unidos, iban dando respuesta a la pandemia a medida que se extendía por medio mundo. Si el lunes 9 de marzo la única pregunta por parte de las autoridades estadounidenses para entrar al país desde aeropuertos europeos era si el visitante había estado los quince días anteriores en China, el miércoles 11 Donald Trump anunciaba el cierre de todos los vuelos procedentes de Europa a partir de ese mismo viernes.

Fue esa comparecencia la que empezó a hacer saltar las alarmas en el país norteamericano; se redoblaron las medidas de higiene en espacios públicos, hoteles y casinos, e incluso las mascarillas aparecían como complemento cada vez más habitual en una ciudad tan acostumbrada a su propio ritmo de vida como Las Vegas. Ante el temor de que el endurecimiento de las medidas que día a día se iban tomando por parte de las autoridades europeas y americanas dificultase su vuelta, algunos participantes internacionales de Conexpo comenzaron a adelantar el regreso a sus países de origen.

BALANCE POSITIVO CON TODO EN CONTRA

Con todo, la edición más ambiciosa de la historia de Conexpo registró unos buenos resultados que





El cierre prematuro de la feria fue la consecuencia final de una cascada de hechos que comenzaba a tener su primer impacto importante unos días antes de la inauguración oficial



minimizaron en buena medida el impacto de la crisis sanitaria. Así, según el primer balance publicado por la organización de Conexpo-CON/AGG, con la Asociación Fabricantes de Equipos (AEM) a la cabeza, las cancelaciones respecto a los 130.000 visitantes registrados fue inferior al 1%. Unas buenas cifras que se pudieron corroborar vi-

sualmente en la propia feria, con gran presencia de visitantes en todos los recintos que acogieron la celebración del certamen —este año con la incorporación de The Festival Grounds, próxima al hotel Circus Circus— y las largas y tradicionales colas para tomar el monorraíl que comunica el Centro de Convenciones de las Vegas con las distin-

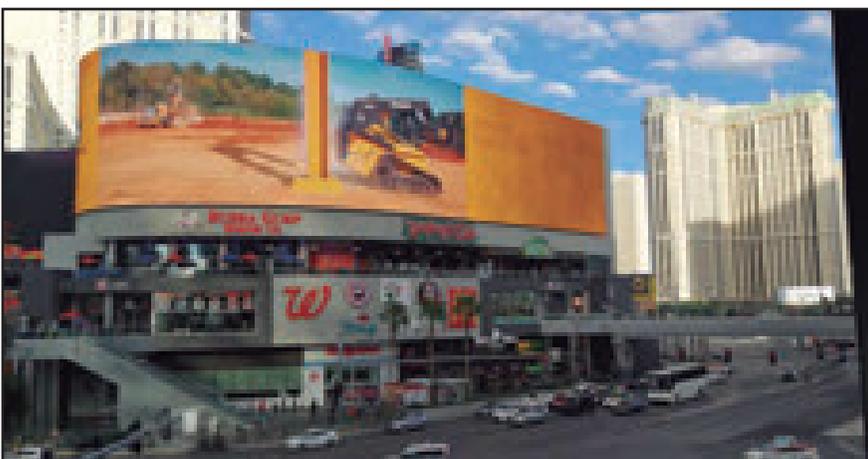
tas zonas de hoteles. Similar fue la repercusión negativa entre los expositores, que ascendían a más de 2.300.

Según estas conclusiones al cierre de la feria, la asistencia de compradores a la feria se incrementó un 5% respecto a la edición del 2017, porcentaje que se eleva hasta el 8% en el caso de aquellos de procedencia estadounidense. La asistencia general de contratistas y productores aumentó en un 14%, mientras que seis de cada siete participan en toma de decisiones en su organización. También obtuvo unos grandes resultados el potente programa de sesiones educativas, para las que se vendieron más de 75.000 tickers, un 46% más que en la última edición de Conexpo.

De hecho, Mary Erholtz, presidenta de esta edición de la feria, ha declarado rotundamente que “ha sido una de las mejores ediciones de Conexpo-Con/AGG de la historia”.

“Nos referimos a Conexpo-CON / AGG como el espectáculo del ‘metal pesado’, pero es más que eso —continúa—. También es equipamiento, educación y tecnología. Y eso se reflejó en todos los sentidos esta semana”.

En la misma línea, David Price, presidente de IFPE, feria internacional de la industria de energía de fluidos, celebrada de forma simultánea a Conexpo, señaló que «la afluencia fue mucho mayor de lo esperado dadas las circunstancias y, lo más importante, en el área de exposición estaban los compradores adecuados. Estamos muy satisfechos con la gran presentación de los más de 300 expositores en IFPE 2020, y esperamos con ansias la edición de 2023”. Texto y fotografías: Lucas Manuel Varas Vilachán.



Cohidrex cumple sus expectativas en Conexpo 2020

Cohidrex ha estado presente en otra nueva edición de Conexpo llevando por bandera todo su material de desgaste Trasteel Wear Parts. Esta empresa especializada en repuestos e implementos de maquinaria para obra pública, construcción y minería, ha acercado al público en esta nueva edición de Conexpo, el buque insignia de la compañía Trasteel Elite para la gama de dientes y portadientes, que se constituye como su gran apuesta además de cuchillas con su marca Trasteel Blades

y Trasteel Tools para punteros de martillos hidráulicos y picas de fresado.

Su amplia gama de material de desgaste se consolida, una vez más, como un gran veterano de esta marca global, Trasteel Wear Parts. En esta edición, Cohidrex ha participado con un cuidado stand de cuarenta metros cuadrados, doblando la superficie de la edición anterior, donde ha acogido todos sus productos de desgaste acompañándoles el resto de marcas propias para tren de rodaje Trasteel Track y sus ya

indispensables cadenas de goma Traber, además de Trasteel Tech para implementos y equipos.

Cohidrex cumple treinta años y lo ha celebrado repitiendo asistencia en Conexpo donde ha llevado su marca a los 5 continentes. Pese a la incertidumbre protagonizada por el Covid19, la compañía ha cumplido sus expectativas y avanza un paso más en la penetración de los mercados objetivo y consolidando sus marcas Trasteel Wear Parts en gran parte del mundo.





VISÍTENOS

SMOPYC

2020

ZARAGOZA

RE-ADAPTADO

RE-INVENTADO

RE-VOLUCIONARIO



INMESOL PRESENTA:

C-GENSET

EL PRIMER GRUPO ELECTRÓGENO CON

CARROCERÍA CILÍNDRICA



www.inmesol.es

Bobcat reinventa el sector con sus innovaciones en Conexpo 2020

Bobcat acude a esta feria con un gran abanico de novedades. En este certamen de Conexpo Las Vegas, EE. UU, Bobcat ha tenido una fuerte presencia en la exposición.

ELECTRIFICACIÓN DE LAS MÁQUINAS CONCEPTUALES

Uno de los aspectos más destacados del stand de Bobcat en la Conexpo es un trío de máquinas eléctricas conceptuales: la E17e, una excavadora eléctrica/hidráulica; la S70e, una cargadora eléctrica/hidráulica y la T76e, una cargadora totalmente eléctrica.

Los prototipos de máquinas eléctricas de Bobcat serán ideales para el mercado de la demolición de interiores. Con cero emisiones y una batería de iones de litio duradera, trabajarán tan duro como los modelos diésel, pero con menos necesidades de mantenimiento. El concepto de máquinas totalmente eléctricas tiene el potencial de revolucionar completamente el sector de los equipos compactos. Bobcat tiene previsto ser el primero en diseñar una cargadora totalmente eléctrica.

NUEVOS PRODUCTOS PARA EL MERCADO DE EMEA

Además de las máquinas conceptuales, las novedades del stand de Conexpo incluyen las cargadoras de la serie R, que se lanzarán en Europa a finales de este año. Las nuevas cargadoras de la serie R ofrecen mayores prestaciones y comodidad en comparación con sus predecesoras, ofrecen más comodidad y menos ruido y cuentan con un nuevo diseño de cabina de una sola pieza y un nuevo sistema de iluminación LED para una mejor visibilidad nocturna. A través de las nuevas pantallas táctiles estándar de 5 pulgadas y opcionales de 7 pulgadas se proporciona información más detallada sobre el funcionamiento de la máquina.

Todas las cargadoras de la serie R cuentan con nuevos brazos de la cargadora de acero



La E17e, una excavadora eléctrica/hidráulica.

fundido (20 % más resistentes que el diseño anterior de acero fabricado). También cuentan con un paquete de refrigeración rediseñado en respuesta a la demanda de una mayor capacidad de refrigeración.

Además, todas las cargadoras compactas de orugas de la serie R ofrecen una gran estabilidad gracias a la suspensión de torsión de cinco eslabones que ahora se incorpora de serie en todos los modelos de cargadoras de orugas de la gama.

EL SISTEMA BOBCAT MAXCONTROL

Otro emocionante desarrollo de Bobcat en Conexpo es sistema Bobcat MaxControl, que proporciona una nueva solución de control remoto plug and play basada en IOS (Apple) que utiliza un teléfono inteligente para controlar las cargadoras Bobcat. Gracias a su similitud con los joysticks de juego o con un controlador de Xbox, MaxControl garantiza que los operadores tengan una sensación táctil cuando manejan las cargadoras Bobcat de forma remota.

Para los operadores que utilizan Bobcat MaxControl, esto significa que no hay necesidad de entrar y salir de la máquina para abrir puertas, estacionar la máquina, cargarla en

un remolque o volcar el material. MaxControl de Bobcat permite al operador realizar la mayoría de las tareas a distancia, tareas que normalmente se realizarían estando sentado dentro de la máquina. El sistema se ha lanzado de forma limitada en América del Norte y se está probando en la región de EMEA.

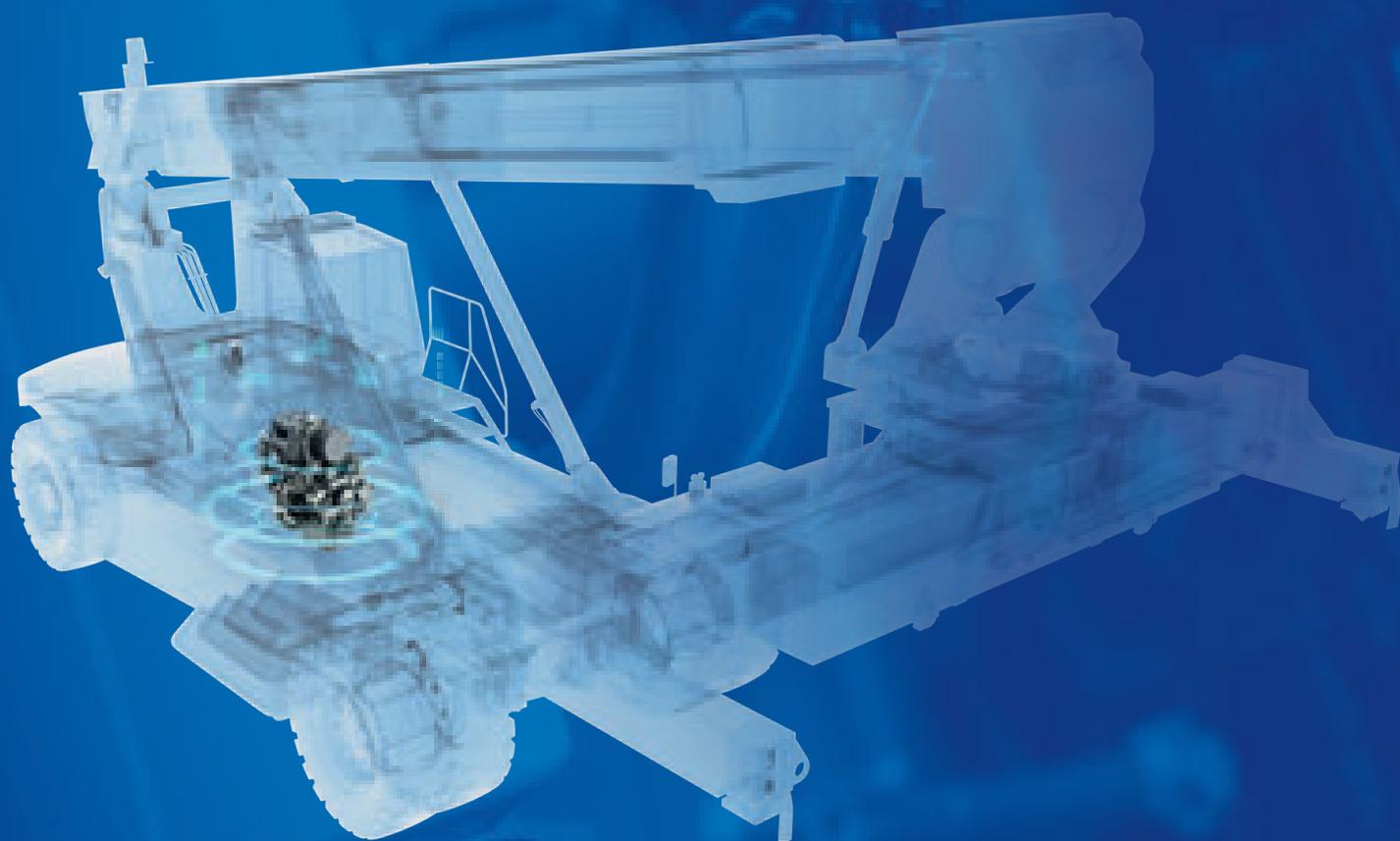
OTRAS NOVEDADES PARA EMEA

Desde que inventó el sector de los equipos compactos, Bobcat ha demostrado constantemente su compromiso de ofrecer los mejores productos y servicios. A medida que la empresa entra en una etapa de lanzamiento de productos nuevos e innovación avanzada, Bobcat continuará siendo una fuerza motriz del sector.

El stand de Bobcat en Conexpo ha presentado una amplia gama de productos nuevos y tecnologías pioneras, que actualmente solo están disponibles para el mercado de EE. UU., pero que podrían llegar al mercado de EMEA en el futuro, entre las que destacan: cargadoras articuladas pequeñas, miniexcavadoras de la serie R de 4-6 toneladas, excavadoras E145 y E165, comunicaciones inalámbricas con machine IQ y características a demanda

SECODI POWER SYSTEMS DISTRIBUIDOR OFICIAL PERKINS®

MÁS DE 40 AÑOS DE EXPERIENCIA
CON MOTORES PERKINS®



MOTORES

- Gama completa de motores Stage V de 19 a 225kw
- Stock disponible de motores en primer equipo y reposición



RECAMBIOS

- Entregas en la Península en 24/48 horas
- Garantía de 1 año



SERVICIO POSTVENTA

- Cercanía de nuestras delegaciones y talleres oficiales
- Formación continua de nuestros Mecánicos

Mecalac luce en Conexpo su gama de equipos de construcción urbana

Después de presentar la serie de excavadoras MCR en Conexpo 2017, Mecalac muestra, por primera vez en su historia, la gama completa de equipos de construcción urbana en los EE. UU.

Con sus cuatro gamas de excavadoras de 6 a 15 toneladas, Mecalac satisface las exigencias de sus clientes. La excavadora de ruedas Mecalac 12MTX es una óptima combinación de excavadora con cargadora, móvil en todo tipo de terreno gracias a su chasis articulado, tracción integral y al alcance de giro de 360° de su superestructura.

La gama de excavadoras de orugas MCR, una inteligente e innovadora combinación entre una miniexcavadora con una velocidad de hasta 10 km/h y una cargadora compacta con un alcance de giro de 360°. Es una gama pensada para reducir el número de máquinas en la obra y proteger el medio ambiente.

CARGADORAS SOBRE RUEDAS

Por su parte, las excavadoras de ruedas MWR de Mecalac, con un peso de 7 a 15 toneladas, cumplen con tareas muy demandantes en trabajos de elevación y excavación, así como en la manipulación de material sin que la movilidad del chasis se vea limitado. Para la versión de 15 toneladas están disponibles tres equipamientos diferentes. La excavadora de orugas 15MC, también disponible en tres versiones de equipamiento desaca por la estabilidad sólida y la compacidad típica de Mecalac, así como su versatilidad.

Con las cuatro gamas de cargadoras sobre ruedas de 0,5 hasta 3 m³, Mecalac ofrece un gran espectro de posibilidades de aplicación para distintos tipos de empla-



mientos de obras. Los modelos articulados de la gama AX, con un volumen de cuchara de 0,7 hasta 1,6 m³, y un ancho de cuchara de 1,60 hasta 1,85 m son la maquinaria auxiliar ideal en obras angostas.



Las cargadoras sobre ruedas AF se ocupan de que su obra sea más productiva con su brazo monobloque con 2 cilindros de

elevación y un volumen de cuchara de 1,05 hasta 1,70 m³. Las cargadoras giratorias AS, con un bastidor de elevación con giro de 180°, tracción integral y un chasis rígido, se distinguen por su máxima estabilidad. Con el equipamiento de trabajo en posición girada no hay pérdida de la carga de vuelco, una característica exclusiva en este tipo de maquinaria.

Las cargadoras AT disponen de un chasis rígido y un brazo telescópico con cinemática paralela, garantizando de esta manera un guiado exacto en paralelo. El mecanismo de dirección hidrostático está disponible en tres tipos de manejo: La dirección a las cuatro ruedas, en eje trasero y a paso de perro posibilita la más alta efectividad en todo tipo de terreno. La AS 900tele es prácticamente la única cargadora giratoria telescópica con dirección a las cuatro ruedas en el mundo. Con un alcance de 3,5 m y una carga útil en la horquilla para palets de 2135 kg (brazo telescópico retraído), la máquina notablemente versátil ofrece un amplio espectro de utilización y puede trabajar durante todo el año con seguridad en condiciones rigurosas.

DUMPERS

Mecalac ha mostrado también en Conexpo sus modelos de dumpers con cabina 6MDX y 9MDX con mecanismo automático de cambio de velocidad, control de arranque/detención, detección de obstáculos y registro telemático. Con una carga útil de 1 hasta 10 toneladas, la serie de dumpers de obra de Mecalac está disponible, según el modelo, en versiones como volquete giratorio o frontal y como volquete alto.



*La parrilla de
Juan Adan*



*¿te gusta
la carne?*

Telf.: 914 167 653

C/ Santa Hortensia, 62

28002 Madrid

www.laparrilladejuanadan.com

Sistema de accionamiento totalmente eléctrico de 360 voltios de Deutz

Deutz presenta sus últimos desarrollos en el campo de los sistemas de conducción off-highway (fuera de carretera) sostenibles en Conexpo en Las Vegas del 10 al 14 de marzo de 2020. Bajo el lema de 'Revolutionizing Power', esta firma especialista en motores combina tecnologías diésel, gas, híbrida, eléctrica e hidrógeno para ofrecer soluciones innovadoras. Estas se configuran utilizando Deutz Advanced Configurator, una caja de herramientas modular de diseño de productos.

En cuanto a los productos presentados, cabe destacar el manipulador telescópico totalmente eléctrico JLG G5-18A, que fue desarrollado en colaboración con JLG. El sistema compacto de accionamiento de 360 voltios utiliza un accionamiento dividido que comprende dos motores eléctricos de 40 kW, uno para la conducción y otro para el sistema hidráulico en el brazo telescópico. Como es típico en los motores eléctricos, el sistema ofrece un par instantáneo, lo que hace que la máquina sea aún más dinámica. La batería es de la caja de herramientas modular E-Deutz y ofrece 42 kWh de capacidad. El sistema de carga de 6,6 kW puede restaurar la carga de la batería al 80 por ciento en un plazo de cuatro horas.

Deutz también presenta un sistema de accionamiento híbrido eléctrico que ha sido diseñado específicamente para su uso en plataformas de trabajo aéreas para aplicaciones de baja carga. El nuevo motor híbrido Deutz D 1.2 combina un motor diésel de tres cilindros altamente compacto con una capacidad de 1,2 litros y un motor eléctrico de 48 voltios. Un sistema de baterías desarrollado en colaboración



con Futavis, que ya está listo para la producción piloto, será otro punto culminante en la exposición. Cientos de estos sistemas ya han sido construidos. Deutz adquirió la firma especialista alemán en baterías Futavis en 2019 con el fin de reforzar su experiencia interna en el área clave de la tecnología de baterías. El sistema listo para el mercado subraya el enfoque estratégico de Deutz en electrificar su gama de productos y en desarrollar e industrializar su experiencia en ingeniería, baterías de alto voltaje y trenes de accionamiento eléctrico.

Frank Hiller, presidente del Consejo de Administración de DEUTZ AG, explica: "Al abordar el desafío de hacer que las soluciones de manejo sean sostenibles para el futuro, siempre mantenemos nuestra mente abierta a todas las tecnologías. Nuestro enfoque se basa en combinaciones inteligentes de accionamientos eléctricos y motores de combustión interna que ofrecen el potencial de operar de manera neutral en carbono en el futuro utilizando combustibles sostenibles". Un ejemplo es el motor de hidrógeno TCG 7.8 H2 de Deutz, una alternativa

rentable a otras tecnologías de «cero emisiones», como las celdas de combustible.

En cuanto a servicios, Deutz presentará su innovador enfoque de reparación avanzada, que abarca varios conceptos de servicio digital para garantizar que la maquinaria y el equipo se puedan implementar de manera segura, eficiente y conveniente. Para permitir el mantenimiento óptimo, Deutz ofrece distintas soluciones, como una aplicación de realidad aumentada para tabletas que ayuda a los mecánicos mientras realizan el trabajo requerido con un motor.

Por su parte, Michael Wellenzohn, miembro de la Junta Directiva de DEUTZ AG responsable de Ventas, Servicio y Marketing, asegura que, desde el desarrollo del sistema de transmisión hasta todas las etapas del ciclo de vida del producto, "apoyamos a nuestros clientes en cada paso del camino. El Configurator avanzado de Deutz nos permite diseñar un sistema de accionamiento que se adapte a las preferencias del cliente, por ejemplo, con respecto al rendimiento y las emisiones, y Deutz Advanced Repair ofrece procesos de servicio digital de vanguardia para nuestros usuarios finales».



Kohler muestra sus motores dinámicos y flexibles en Conexpo

Kohler ha mostrado en la feria Conexpo las bondades y ventajas de sus motores, con soluciones dinámicas y flexibles, que van más allá de las soluciones tradicionales

Al ampliar su gama de soluciones híbridas, Kohler busca facilitar el trabajo de los fabricantes a la hora de mejorar el rendimiento de su maquinaria. Para hacer esto, ofrece su amplio abanico de productos para poder ofrecer a sus clientes la opción más adecuada atendiendo a sus necesidades y expandiendo su gama de soluciones híbridas.

La electrificación supone el diseño de un sistema que funcione con electricidad: en la industria de la construcción, estos pueden ser sistemas híbridos o sistemas puramente eléctricos. En el ámbito de soluciones híbridas, también se debe hacer una distinción entre híbridos en serie e híbridos en paralelo: un sistema híbrido en serie simplemente convierte la energía química en energía mecánica, y esto se convierte a su vez en energía eléctrica. Un sistema híbrido paralelo puede entregar energía mecánica, proveniente de energía química, al mismo tiempo que suministra energía eléctrica, proveniente de un paquete de baterías previamente cargado. Esto ofrece la ventaja de utilizar energía mecánica y eléctrica simultáneamente. La combinación de los dos tipos de energía es el punto más importante de cualquier sistema híbrido paralelo.

SISTEMA HÍBRIDO PARALELO

La gama de unidades híbridas K-HEM se basa en el concepto de un sistema híbrido paralelo: esto permite a los fabricantes ajustar las unidades K-HEM en el sistema hidráulico de sus aplicaciones, tal como solían hacer con los motores endotérmicos.

Para ofrecer una solución alternativa capaz de aprovechar estos dos nodos de potencia, el nuevo K-HEM 2504 funciona junto con el K-HEM 1003 lanzado en noviembre pasado: el K-HEM 2504 es una unidad híbrida que genera una combinación de ener-

gía eléctrica y mecánica, compuesto por un motor diésel KDI 2504TCR de 55,4 kW que cumple con la legislación de la Stage V y no tiene SCR, y un motor eléctrico de 48 voltios que garantiza una potencia máxima de 19,5 kW y una potencia continuada de 9 kW, y niveles de seguridad máximos debido al voltaje. La nueva unidad híbrida K-HEM 2504 ofrece una gestión de DPF aún más eficiente, lo que hace que los procesos de regeneración sean completamente transparentes para el usuario final, ya que es posible usar las temperaturas alcanzadas para recargar la batería.

BAJAS EMISIONES

A medida que la demanda de motores de bajo consumo de combustible y de bajas emisiones continúa creciendo, KOHLER se complace en anunciar el lanzamiento del motor de propano Command PRO EFI (Modelo PCV680LE).

Además de la sólida línea EFI de la compañía, el motor PCV680LE de doble cilindro y eje vertical reduce significativamente las emisiones de escape debido a un catalizador integrado y un combustible optimizado.

“La tecnología de bajas emisiones es importante para el medio ambiente, así como para los usuarios, y nuestro objetivo es garantizar que los motores de combustible alternativo funcionen tan bien o mejor que los productos que funcionan con gasolina o diésel”, dijo Quinn Derby, gerente de marketing de motores de gasolina. “Estamos refinando continuamente nuestros productos y desarrollando nuevos, como una forma de continuar reduciendo las emisiones sin sacrificar el rendimiento”.

Como una opción a los motores de gasolina y diésel, el modelo PCV680LE de 22 hp es una alternativa de combustión más limpia y más eficiente en combustible para equipos comerciales. Ahorra significativamente en combustible con menos tiempo de inactividad para repostar. Los motores de propano de bajas emisiones KOHLER EFI producen más del 80 por ciento menos de emisiones de escape. La tecnología EFI de circuito cerrado de KOHLER permite que el PCV680LE optimice el rendimiento al adaptarse automáticamente a las condiciones de funcionamiento.

Los motores EFI también ofrecen arranque llave en mano de tipo automotriz y la eliminación de carburadores y su mantenimiento asociado.

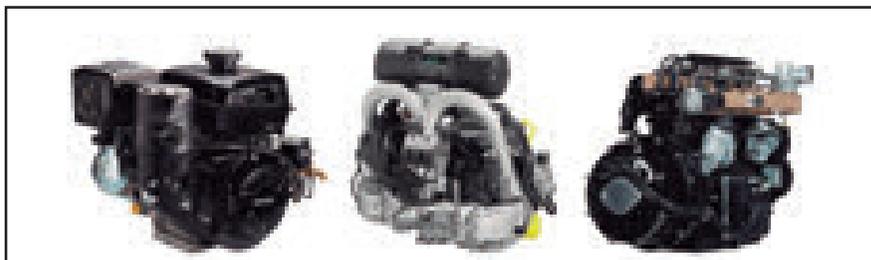
LÍNEA COMMAND PRO

El motor CH440DF de doble combustible Command PRO presenta una palanca para permitir a los usuarios cambiar fácilmente entre tipos de combustible, preferencia o tarea. Diseñado para operar con gasolina o propano.

Diseño de motor de cuatro cilindros y eje horizontal. La línea Command PRO tiene una potencia de 4.5-14 hp (3.4-10.4 kW). Capaz de alimentar una amplia variedad de herramientas

Viene con varias características estándar que mejoran el rendimiento, como el filtro de aire ciclónico de cuatro etapas Quad-Clean de KOHLER o la protección Oil Sentry que apaga automáticamente el motor en condiciones de bajo nivel de aceite.

Cuenta con un gran tanque de combustible para una mayor duración, camisas de cilindros de hierro fundido y cárteres de acero forjado para una operación duradera



Liebherr presenta la LTM 1120-4.1 de cuatro ejes en Conexpo

Liebherr presenta su nueva LTM 1120-4.1 en la Conexpo de Las Vegas con el eslogan «There's nothing more on 4!». Se trata de la grúa todoterreno de cuatro ejes más potente de la historia. La nueva grúa de 120 toneladas alcanza una clase de rendimiento que hasta ahora solo ofrecían las grúas de cinco ejes. Su longitud de pluma está incluso al mismo nivel que el de las grúas de la clase de 200 toneladas, ya que su pluma telescópica de 66 metros de longitud es la más larga que se ha instalado jamás en una grúa móvil de cuatro ejes. Liebherr suministrará la nueva LTM 1120-4.1 a partir del otoño de 2020.

CAPACIDAD DE CARGA Y LONGITUD DE PLUMA

El rendimiento máximo de una grúa móvil de cuatro ejes es un concepto de grúa que lleva décadas siendo tradición en Liebherr. Por ejemplo, cuando se lanzó al mercado la actual LTM 1100-4.2 en 2009, estableció nuevos estándares para la clase de cuatro ejes, gracias a su capacidad de carga de 10,2 toneladas y su pluma telescópica de 60 metros de longitud. La nueva grúa de 120 toneladas da un paso más y, con esta longitud, añade un 18 % de rendimiento. Además, la LTM 1120-4.1 logra extender su pluma telescópica a 66 metros de longitud, lo que implica un avance del 10 %. De este modo, está al nivel de muchas grúas móviles de 200 toneladas del mercado.

La nueva LTM 1120-4.1 ofrece valores de capacidad de carga excelentes, especialmente, en su extensión máxima. Gracias a la capacidad de carga de 9 toneladas de la pluma telescópica de 66 metros, es ideal para montar grúas de torre y antenas. La nueva grúa de 120 toneladas alcanza alturas de elevación de hasta 94 metros y alcances de 64 metros mediante prolongaciones de celosías. Para ello, se utiliza un tramo de celosía de 7 metros como prolongación de pluma y un plumín abatible doble de entre 10,8 y 19 metros de longitud, que también se puede ajustar de forma hidráulica entre 0° y 40°. Esta oferta se com-

pleta con un plumín de montaje de 2 metros y un mástil saliente abatible lateralmente.

EFICIENCIA Y FLEXIBILIDAD DE USO

Con la nueva LTM 1120-4.1 es posible realizar operaciones para las que, normalmente, se necesitaría una grúa de cinco ejes con la logística correspondiente. Como la grúa de cuatro ejes ofrece ventajas en términos de autorizaciones y permisos de ruta, pueden realizarse operaciones con mayor rapidez y flexibilidad. Además, el diseño de una grúa de cuatro ejes permite trabajar en espacios en los que no es posible utilizar grúas más grandes. La innovaciones de Liebherr VarioBallast® y VarioBase® también proporcionan un aumento de rendimiento, flexibilidad y seguridad en este modelo de grúa, especialmente en obras con espacio reducido.

La innovación VarioBallast® de la LTM 1120-4.1 permite manejar la grúa con un radio de lastre de 3,83 o 4,77 metros. Mediante un cilindro giratorio de colocación de lastre de serie, puede reducirse de forma rápida y sencilla a 940 mm si el espacio es reducido. El gran radio de lastre ofrece ventajas de rendimiento y, a menudo, también económicas gracias al ahorro de transporte de lastre: Algunos trabajos de grúa pueden realizarse incluso con contrapeso reducido.

El lastre máximo de 31 toneladas se reparte de forma tan variable que, además de la variante de carga por eje de 12 toneladas, también se pueden conseguir cargas por eje

uniformes de 13,5, 14,5 y 16,5 toneladas. De este modo, se ofrecen ventajas para desplazamientos en lugares de obra y países en los que se permiten mayores cargas por eje.

MODOS ECODRIVE Y ECOMODE

Un motor diésel de seis cilindros de Liebherr con 330 kW/449 CV con un par de 2335 N m ofrece un accionamiento de tracción de alta potencia en el chasis inferior de LTM 1120-4.1. El motor cumple la nueva directiva sobre emisión de gases de escape de fase V y también puede diseñarse conforme a las directivas vigentes en países de fuera de Europa, como Tier 4 de EE.UU. o la fase III de países con poca regulación.

La transmisión ZF TraXon se utiliza para transmitir la potencia a los ejes de la grúa. El modo ECOdrive lleva varias décadas demostrando su eficacia, ya que ofrece una armonización perfecta que ahorra combustible y reduce el ruido. Hillstart-Aid hace que sea más fácil maniobrar en la montaña.

Al mismo tiempo, el modo ECOMode para el manejo de la grúa es un valor estándar en las grúas móviles de Liebherr con control Load Sensing: el sistema de control calcula las revoluciones óptimas del motor para velocidad de trabajo correspondiente seleccionada mediante la palanca de control, de forma que previene que el motor alcance revoluciones demasiado elevadas. Además, esto permite ahorrar combustible y facilitar el manejo.



Caterpillar acude con sus productos, servicios y tecnología a Conexpo

“Todos los días, nos esforzamos por hacer que nuestros clientes tengan más éxito utilizando nuestros productos y servicios”, dijo el director ejecutivo de Caterpillar, Jim Umpleby. “Conexpo ofrece una oportunidad clave para demostrar cómo podemos ayudar a reducir los costos totales de propiedad y operación a nuestros clientes, al tiempo que aumenta el tiempo de actividad y la utilización de activos, para que puedan continuar su trabajo de manera rentable para construir un mundo mejor”.

Caterpillar está invirtiendo con fuerza en tecnología y seguridad. Y como muestra esta realidad, las más de 30 máquinas que la firma ha exhibido en Conexpo-CON / AGG 2020, incluidos nueve nuevos lanzamientos en las familias de dozers, excavadoras, dumpers articulados y retropalas.

BULLDOZERS PEQUEÑOS

Sucesor del Cat D5K2, el nuevo bulldozer Cat D3 destaca por la precisión y eficiencia de nivelación en materia de bulldozers pequeños. La cabina del operador ofrece una mayor visibilidad, mientras que los controles mejorados e intuitivos establecen mayor facilidad operativa. Los avances logrados en el equipo de tracción mejoran la eficiencia del combustible hasta en un 10% con respecto a los modelos anteriores.

NUEVA RETROPALA 420XE

La nueva retropala 420XE ahora ofrece mandos montados en el asiento para un control de la máquina sin esfuerzos, aumentando así la eficiencia del operador y reduciendo la fatiga. La operación en modo dual aumenta la productividad de la máquina, mientras que los controles electrónicos del equipo cargador ofrecen una verdadera elevación en paralelo. Un nuevo acoplador ofrece un cambio rápido de una gran gama de implementos Cat.

Dentro de la zona de demostraciones se ha podido ver la nueva motoniveladora 150

AWD con tracción total, capaz de trabajar en cualquier entorno. El modo Eco ofrece hasta un 10% más de eficiencia de combustible sin pérdida de productividad, y los costos de propiedad y operación se reducen mediante nuevos filtros e intervalos de servicio más largos. El nuevo sistema de control 3D Cat Grade libera el potencial de la máquina para darle un rango de aplicaciones completo. Los receptores GNSS están atornillados a la máquina, lo que aumenta el tiempo de actividad y reduce los costos asociados con posibles daños en el receptor, el mástil o la máquina cuando se utiliza el sistema dual GNSS 3D. El 3D Cat Grade integrado estará inicialmente disponible en las motoniveladoras 140, 150 y 160.

Los profesionales que han visitado el stand de Caterpillar han podido experimentar las ventajas de los dumpers articulados 725, como por ejemplo los sistemas Automatic Retarder Control y Advanced Automatic Traction Control, que mejoran la experiencia del operador y reducen sus acciones. Las mejoras de rendimiento incluyen hasta un 9% más de velocidad en las pendientes, un 8% de aceleración mejorada y un aumento del 7% en la productividad.

DEBUT DE CINCO EXCAVADORAS HIDRÁULICAS

Caterpillar ha presentado también cinco nuevos modelos de excavadoras hidráulicas, pequeñas, medianas y grandes. La nueva Cat M318 mejora la eficiencia del operador hasta en un 45% con las opciones Cat Grade, E-Fence y Payload y garantiza costos de mantenimiento hasta un 10% más bajos con intervalos de servicio más largos.

La nueva 313 GC ofrece bajos costos de propiedad y operación a través de un diseño simple que es fácil de operar y mantener. La nueva 315 cuenta con una cabina un 13% más grande y un rendimiento mejorado, con hasta un 10% más de par de giro y hasta un 14% más de fuerza.

La tecnología avanzada del motor y el sistema de control para la nueva excavadora mediana 325 reducen el consumo de combustible hasta en un 25%, mientras que una combinación precisa de menor velocidad del motor y gran presión y flujo de la bomba hidráulica ofrece más trabajo por unidad de combustible. Los intervalos de mantenimiento extendidos significan realizar más trabajo con costos de mantenimiento hasta un 20% más bajos.



Nueva retropala 420XE.

Wirtgen luce en Conexpo con sus fresadoras grandes



Con más de 30 productos de exposición —entre ellos 10 estrenos mundiales y en Norteamérica— junto a una exposición interactiva sobre tecnología, el stand de Wirtgen Group se convirtió en un punto de atracción de Conexpo-Con/Agg 2020. El centro de interés fueron las nuevas fresadoras grandes de Wirtgen.

Los potentes buques insignia W 220 Fi y W 250 Fi entusiasmaron especialmente al público especializado en su estreno mundial. Como todas las fresadoras grandes de la nueva serie F, marcan hitos en cuanto a potencia de fresado y eficiencia de máquina sobre todo gracias al innovador control de máquina Mill Assist. El Mill Assist ayuda al maquinista de la fresadora a optimizar el rendimiento de la máquina y a reducir considerablemente el consumo de gasóleo, agua y picas, así como las emisiones acústicas y de CO2. La experiencia práctica muestra que los usuarios trabajan ya actualmente más del 90 % del tiempo operativo con el Mill Assist, lo que les permite ahorrar costes.

INNOVACIONES EN SERIE

También con los estrenos en Norteamérica de WITOS Paving Docu de Vögele, el rodillo de

ruedas de goma HP 180i de Hamm y la machacadora de mandíbulas MOBICAT MC 120 Zi PRO de Kleemann, el grupo empresarial reforzó su propia exigencia como impulsor de innovación y líder tecnológico en el ámbito de la construcción de carreteras. Además, tuvo una gran acogida el Wirtgen Group Technology Center, donde los visitantes se informaron exhaustivamente sobre las tecnologías de aplicación de las marcas especializadas de productos.

SINERGIAS EN SU CARTERA DE PRODUCTOS

Para subrayar la pertenencia a John Deere y reflejar las sinergias existentes en la cartera de productos, Wirtgen Group presentó en su stand una cargadora sobre ruedas 824L de John Deere junto con la instalación de cribado Mobiscreen MS 952 EVO de Kleemann. En el stand de John Deere, el público especializado tuvo ocasión de contemplar la machacadora de cono MOBICONE MCO 11 PRO de Kleemann junto con la excavadora 300G LC de John Deere.



Nueva retropaNuevas fresadoras grandes de Wirtgen.la 420XE.

Carmix presenta en Conexpo un nuevo servicio para empresas constructoras

En Conexpo 2020, Carmix ha presentado un nuevo servicio para empresas constructoras estadounidenses y se ha centrado en la tecnología de plantas móviles de hormigón todoterreno. Una de las novedades introducidas en la edición de este año ha sido US Carmix Concrete, un servicio innovador dedicado por ahora solo al mercado estadounidense. Nacida de la intuición de Massimiliano Galante, Managing director de Carmix Metalgalante, en colaboración con la empresa estadounidense de ingeniería interdisciplinaria Thallus Group, esta iniciativa pretende ser un soporte para las empresas constructoras que necesitan hormigón de calidad en poco tiempo y en obras de difícil acceso para las grandes plantas de producción de hormigón, como los centros de las ciudades.

US Carmix Concrete pondrá a disposición un paquete de máquinas Carmix compuesto por el modelo Carmix 3500 TC, por Carsilos, Silo horizontal para hormigón equipado con un sinfín flexible para transportar el material, y un sistema de pesaje electrónico, y por el camión para transportar las máquinas. A esto se suma el servicio de asistencia y atención al cliente

TECNOLOGÍA DE CARMIX 3500 TC

En el stand de Carmix no ha faltado la presencia de Carmix 3500 TC, que sigue siendo el modelo líder de la empresa. Esta planta móvil de hormigón todoterreno es un concentrado de tecnología y opciones de diseño hechas para ofrecer herramientas de trabajo potentes y versátiles. La máquina está equipada con Concrete-Mate, el innovador "manager" para el diseño de mezcla equipado con un software de gestión RMC Plant standard level que, utilizando cuatro sensores montados en el grupo de mezcla, garantiza una mezcla de alta calidad, de conformidad con los estándares internacionales de producción de hormigón (UNI 206-1 - ASTM - ACI, etc.) y un control total del coste del producto. Con Concrete-Mate el

hormigón se puede preparar in situ ofreciendo así un producto de excelente calidad, listo para el uso en cualquier obra, en cualquier latitud, en poco tiempo y con la máxima puntualidad.

ORGANIZACIÓN LOGÍSTICA DE LA OBRA

Finalmente, Carmix impulsa el constante desarrollo proyectual y tecnológico para ofrecer una gama completa de autohormigoneras autocargables, plantas móviles de hormigón todoterreno y herramientas compatibles que permiten producir hormigón de

alta calidad y para garantizar una mejor organización logística de la obra. Un ejemplo es la combinación ganadora Carmix 3500 TC e Carmix Bagger, el minisilo de acero que hace que la máquina sea más productiva, reduce los tiempos de carga del cemento hasta el 50 % y garantiza un impacto ambiental equivalente a cero. Gracias a estas innovadoras soluciones y herramientas, Carmix garantiza una reducción del 20-25 % de los costes de gestión y de los tiempos de realización de un proyecto, demostrando ser el "Number One for Satisfaction".



Buldozzer TD-16N con visión panorámica de 309 grados

El nuevo bulldozer de Dressta hace su debut tan esperado en ConExpo. El nuevo TD-16N es una topadora revolucionaria que establece un nuevo punto de referencia para la visibilidad. Desde el primer día, el equipo de diseño de LiuGong, encabezado por Edward Wagner, director Ejecutivo de Nuevas Tecnologías y Gary Major, director Ejecutivo de Diseño Industrial, fue categórico al afirmar: "Literalmente comenzamos con el operador, la cuchilla y las orugas y luego construimos todo a su alrededor sin compromiso". El resultado es un bulldozer con una visibilidad panorámica inigualable que abarca 309 grados.

Para probar la "teoría", el equipo de DRESSTA invitó a un grupo de operadores a obtener una vista previa y probar la máquina antes de CONEXPO CON AGG 2020. Los comentarios obtenidos luego de probar el equipo fueron: "Es como sentarse sin un

taxi: tiene la visibilidad a su alrededor". "La visibilidad es insuperable. Vidrio de piso a techo, sin obstrucciones, no puedes hacerlo mejor que eso".

El Bulldozer presenta un diseño de cabina central sobre un tren de transmisión hidrostático de doble ruta automático montado en la mitad. Viene con una cuchilla angular estándar de 6 vías y es compatible con los sistemas de control de pendiente 2D y 3D. Los controles son fácilmente accesibles, intuitivos y fáciles de usar gracias a los joysticks electrohidráulicos.

Si bien la visibilidad y el rendimiento ocupaban un lugar destacado en la agenda del equipo de diseño, no era la única consideración; La seguridad del operador también era una prioridad. En primer lugar, el equipo diseñó escalones antideslizantes en la parte trasera de la máquina, con pasamanos de seguridad, permitiendo un fácil ac-

ceso desde y hacia la cabina con tres puntos de contacto mantenidos en todo momento. El TD16N es el único Bulldozer en su clase de tamaño con este tipo de acceso "sin pistas".

Con un peso operativo de 19,090 kg y una potencia neta de 170 hp, esta topadora de próxima generación cambia las reglas del juego en cuanto a versatilidad gracias a su diseño de tren de rodaje, que utiliza un medidor de vía única para todos los anchos de zapatas de pista. Esto permite que la máquina se reconfigure en cualquier momento de su vida, desde el tren de rodaje estándar hasta el LGP, simplemente cambiando las zapatas de la pista y la cuchilla. Esta característica aumenta la versatilidad y mejorará los valores de reventa al permitir que los usuarios reconfiguren la máquina para que se adapte perfectamente a sus necesidades.



Komatsu muestra más de 25 máquinas en Conexpo

Komatsu ha mostrado en Conexpo 25 máquinas, entre las que se encuentran los bulldozers D51i-24 y D61i-24 con el control proactivo de dorsales recientemente introducido.

También se ha exhibido la excavadora PC1250SP-11 de 758 hp, que es adecuada para la industria de los agregados. Con la disposición de súper rendimiento (SP), tren de rodaje corto y pluma de excavación masiva corta, la PC1250SP-11 ofrece carga de camiones de alto volumen. La excavadora viene de serie con KomVision, que ofrece una vista panorámica de los alrededores para mejorar la conciencia del operador.

Además, Komatsu ha celebrado un seminario de capacitación educativa sobre mejores prácticas para operadores de equipos para gerentes de canteras y capataces de sitios. La sesión ha enseñado cómo maximizar la eficiencia de la operación de la máquina.

BULLDOZERS D51I-24 Y D61I-24

La tecnología de estas máquinas permite a los operadores de equipos utilizar herramientas sofisticadas de control de máquinas desde el comienzo de su trabajo hasta proporcionar una clasificación de acabado. El sistema registra los datos del terreno a medida que la máquina viaja por el sitio. El paquete puede



analizar los datos recuperados del sitio y calcular dónde se debe mover el material desde y hacia, para proporcionar la calificación requerida. El sistema también determinará cuándo y dónde la máquina llevará a cabo el trabajo de clasificación final.

La compañía también ofrece el paquete My Komatsu, que indica el fabricante, es un paquete de comercio electrónico digital avanzado que maneja la gestión de flotas, el monitoreo de equipos y las actividades de pedido de piezas. Se puede acceder al sistema desde teléfonos inteligentes, tabletas y computadoras portátiles, lo que permite a los usuarios una herramienta móvil para optimizar la eficiencia de la gestión de la flota.

Liugong exhibe en Conexpo sus excavadoras de nueva generación de la serie F

Con un nuevo impulso en el mercado de alquiler, LiuGong ha exhibido tres miniexcavadoras, óptimas para espacios reducidos. Nos referimos a los modelos 9035EZTS, 9018F y 9027FZTS. Las dos últimas son excavadoras compactas de la sexta generación de excavadoras de la firma. Equipadas con un sistema hidráulico de detección de carga que garantiza operaciones suaves y precisas. Propulsadas por motores Yanmar que garantizan confiabilidad y eficiencia. El motor está equipado con ralentí automático y apagado automático, combinado con un sistema hidráulico auxiliar proporcional de flujo variable, lo que hace que las excavadoras sean potentes y ahorren energía.

El modelo 9018F es de una longitud estándar de configuración HEX con tren de aterrizaje retráctil para un ancho mínimo de 980 mm y máximo de 1290 mm. Su hoja plegable permite que la máquina pase a través de un espacio estrecho y resulte fácil para los operadores cargar y descargar desde remolques. También está equipado con protectores estándar de pluma y de hoja topadora.

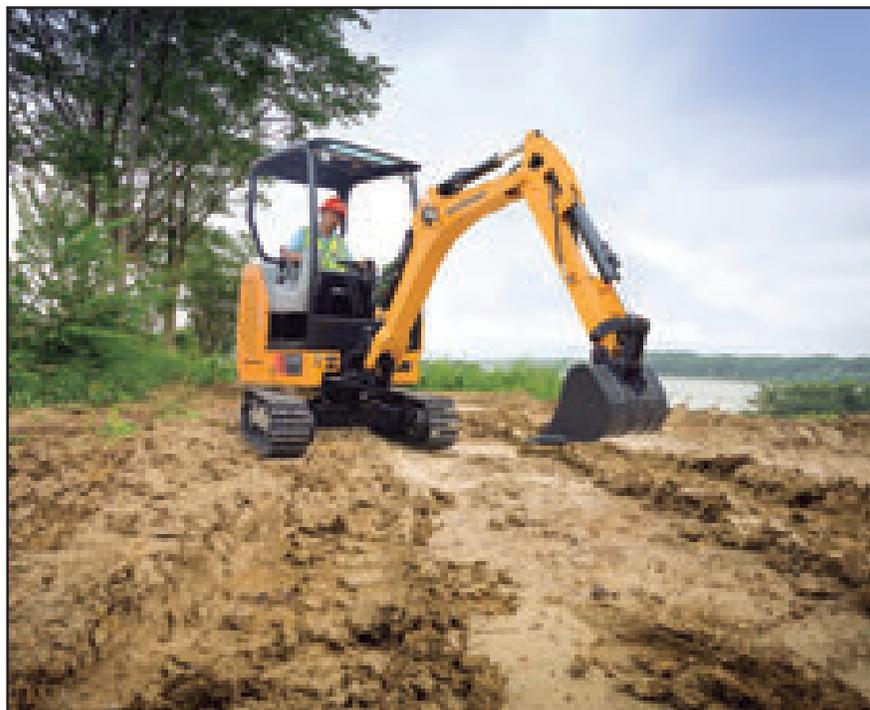
Los tres están disponibles con cabina TOPS abierta o cabina ROPS cerrada con calefacción. Cuentan con dos velocidades de desplazamiento y pueden cambiarse fácilmente mediante el interruptor en el joystick de la hoja topadora. El flujo del accesorio se puede ajustar a través del monitor del operador y el giro de la pluma se puede controlar a través del interruptor de pulgar.

Las excavadoras de nueva generación de la serie F de LiuGong equipan un sistema de enfriamiento inteligente, que controla la velocidad del ventilador en tiempo real según la temperatura del agua, el aceite y el intercooler. Con estos sistemas, las excavadoras de la serie F destacan por su alta eficiencia operativa y bajo consumo de aceite (entre un 15 y un 20% más



Asimismo, la inteligencia del producto de las excavadoras de la serie F combina la operación integrada de una sola excavadora, control inteligente, integración de excavadoras basada en la red, monitoreo inteligente, detección, predicción y control remoto. La tecnología permite el monitoreo de la trayectoria del cucharón, guía de construcción, excavación asistida, pesaje auto-

mático, etc., mejorando significativamente la eficiencia y calidad de trabajo y evitando la operación repetida. Las excavadoras también adoptan una nueva tecnología de cerca electrónica que garantiza una construcción más segura y una plataforma de control expandible que proporciona la base para el acceso al sistema inteligente de control y gestión de las excavadoras.



ÍNDICE DE ANUNCIANTES

ANZEVE	17
AP AERIAL	Interior contraportada
BOBCAT	11
CAMSO	4
CANGINI	59
COEXU	Interior portada
COHIDREX	Contraportada
DAGAR TECHNOLOGIES	27
DEUTZ	37
DOOSAN	9
GENIE	23
GLASS	Portada desplegable
HUPPENKOTHEN	Portada
HUSQVARNA	13
IMPREFIL	19
INMESOL	45
MECALAC	13
METALÚRGICA ANDALUZA DE MAQUINARIA	7
MYCSA	33
LA PARRILLA DE JUAN ADÁN	47
ROBUSTRACK	25
S.L. DE MAQUI. Y EQUIPOS DOFI	31
SECODI POWER SYSTEMS	43
TRANSGRUAS	21

SMOPYC

Abril 1-8 Zaragoza (España)

Recepción 8. 04/733.28

VISITANOS

cohidrex 30 ANIVERSARIO

CANGINI
Distribuidor oficial para España



Pd. Ind. Las Capellanías
C/ Almagro, 1
10005 Córdoba - España

+34 927.220.834
info@cohidrex.es
www.cohidrex.com

AP

AERIAL PLATFORMS, S.A.

IMPORTADOR DE
PLATAFORMAS AÉREAS DE TRABAJO

HINOWA
THE ORIGINAL AT THE TOP

SOCAGE

JLG

VENTA DE MAQUINARIA | VENTA DE REPUESTOS
SERVICIO TÉCNICO | FORMACIÓN IPAF Y TÉCNICA

C/ MAR ADRIÁTICO N°1 NAVES 3 A-B-C Y 2A
28830 SAN FERNANDO DE HENARES, MADRID



CENTRO DE
FORMACIÓN HOMOLOGADO

IPAF

COMERCIAL@APAERIAL.COM
TLF: (+34) 91 655 86 70
WWW.APAERIAL.COM

SMOPYC

2020

Abril 1-4 Zaragoza (España)

Pabellón 6, E-F/23-28

VISÍTANOS

cohidrex **30**
ANIVERSARIO



Pol. Ind. Las Capellanitas
C/ Alpagorrot, 1
10005 Cáceres - España

+34 927 230 834
info@cohidrex.es
www.cohidrex.com

Trasteel WEAR PARTS