

LA REVISTA DECANA
DE OBRAS PÚBLICAS

potencia

Revista profesional de maquinaria, obras públicas e infraestructuras

www.potenciahoy.es

Actualidad

► José Luis Ábalos, nuevo ministro de Fomento

A pie de obra

► Grand Paris Express



París invertirá 35.000 millones de euros para aumentar exponencialmente la capacidad de su red en actuaciones que contemplan la creación 200 km de vía y cerca de 70 nuevas estaciones para trasladar a dos millones de pasajeros más cada día.

Protagonistas

► Fernando Luis Martos, presidente de ACEX

Foros

► Medallas de Honor de la Carretera 2018

► XIII Jornada Nacional de Asefma

Dossier

► Análisis del mercado de maquinaria "mini"



¡EL CCR 21.35 PUEDE CON TODO!

Problemas de compactación, reciclados, estabilizados, suelo cemento, movimiento de tierras, grava...



www.corinsa.es

comercial@corinsa.es



Autovía A-42, km 28
Pol. Ind. Las Avenidas
28991 T. de la Calzada
Madrid - España

T +34 918 160 900
F +34 918 160 324
www.corinsa.es
comercial@corinsa.es



SOMOS LA PIEZA QUE NECESITAS

**REPUESTOS ALTERNATIVOS PARA
MAQUINARIA DE OBRAS PÚBLICAS
CATERPILLAR®, KOMATSU®,
CUMMINS®, VOLVO® Y CASE®**

NUESTRO TRABAJO ES SINÓNIMO DE GARANTÍA.

En Blumaq estamos comprometidos con el trabajo bien hecho. Cuidamos el desarrollo del producto, su fabricación y almacenaje, garantizando así un perfecto funcionamiento en su máquina.

Contamos con 90.000 referencias a su disposición en cualquiera de nuestras 28 delegaciones en Europa, Asia, América y África.

Teléfono 902 118 000 www.blumaq.com

 Síguenos en Facebook

 **Blumaq**

Moviendo el mundo.

etesa

A Higher Standard

AV. INGENIERO CONDE DE TORROJA, 26
POL. FIN DE SEMANA, 28022, MADRID.

Tel.: 91 747 5190

Fax: 91329 0333

info@etesa.es

www.etesa.es



ANIVERSARIO

1968-2018



Amenaza de inestabilidad

El pasado dos de junio se consumaba el último terremoto político en nuestro país: la moción de censura presentada por Pedro Sánchez provocaba la caída del Gobierno de Mariano Rajoy. Sin cuestionar la legitimidad de la moción –no deja de ser un mecanismo presente en nuestra Constitución y que requiere de mayorías parlamentarias para llevarse a cabo–, sí resulta preocupante que volvamos a caer en un clima de inestabilidad que eche el freno a la recuperación económica.

El sector coincide en que el cambio de Gobierno provocará un nuevo parón en la obra pública, más si tenemos en cuenta que en el mejor de los casos el nuevo gabinete de Pedro Sánchez tendrá un recorrido de un año y medio. Y que siendo realistas, le costará mucho llegar a acuerdos para sacar adelante las leyes que se proponga.

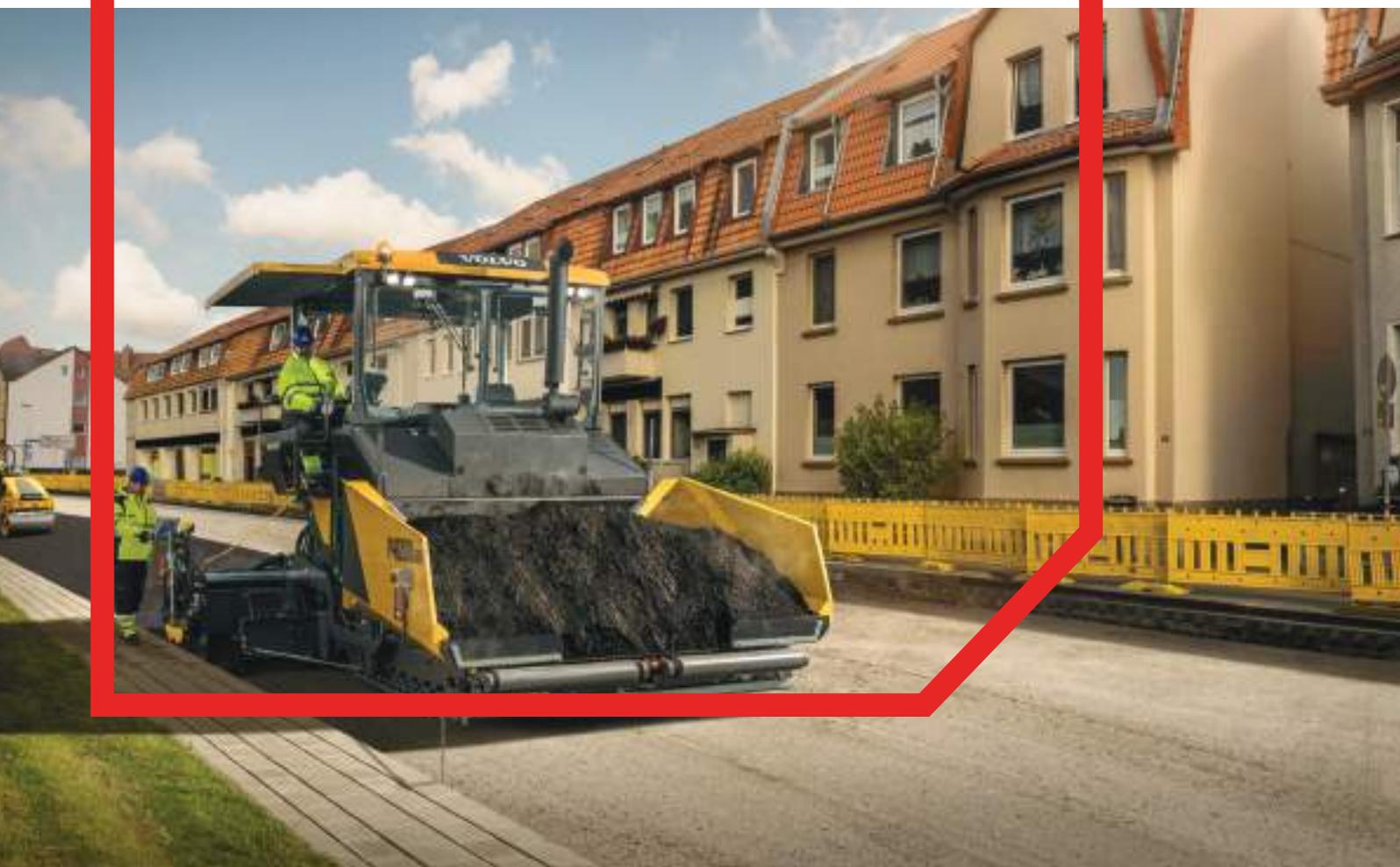
Se da la circunstancia de que la moción presentada tras conocer la sentencia del caso Gürtel sucedía en apenas dos días a lo que prometía ser la garantía de estabilidad hasta el final de la presente legislatura: la aprobación, tras acuerdo con el PNV, de los Presupuestos Generales para este año. A pesar de que estos no eran ni mucho menos boyantes para el sector de la obra pública y las infraestructuras, e incluso en apartados concretos como el de la conservación contemplaban nuevos recortes, tener al fin unos presupuestos tras un 2017 con las cuentas prorrogadas es muy importante para la reactivación de la actividad.

Se antoja imprescindible recuperar la actividad; licitar proyectos y ejecutarlos. Sin un pacto de Estado de infraestructuras que marque una serie de prioridades y de actuaciones impermeables a vaivenes de gobierno, esta situación de provisionalidad pinta el peor de los escenarios para la obra pública.

Lo que pasará a partir de ahora es una incógnita. Las prometedoras apuestas del Gobierno Sánchez en la formación de su Gobierno quedarán en papel mojado si no se alcanzan acuerdos parlamentarios para sacar adelante las leyes o modificar aquellas que permitan llevar a cabo su programa. Y entre estas leyes fundamentales para el funcionamiento del país se encuentran los Presupuestos Generales, que pueden caer en la paradoja de ser apoyados por el partido que los rechazó en el Congreso y ser enmendados por el partido del Gobierno saliente, el mismo que los presentó y aprobó en primera instancia. Cosas del dichoso juego político.

Sería deseable que la responsabilidad de Gobierno y oposición se imponga a los cálculos electorales de unos y otros. En política siempre debe primar el interés general por encima de todo lo demás. Lo contrario sería faltar a uno de los principios básicos de la democracia.

NUEVAS EXTENDEDORAS VOLVO SERIE D. FIABILIDAD Y PRODUCTIVIDAD



Os presentamos la nueva generación de extendedoras Volvo serie D, en esta imagen podemos ver el modelo P4820D.

Esta máquina compacta incluye características de las extendedoras Volvo más grandes, lo que permite su utilización en pequeños trabajos urbanos e interurbanos. Puede pavimentar entre 2,5m y 6,5m: es una máquina pequeña y compacta con un gran potencial.





4. Editorial

8. Actualidad

8. José Luis Ábalos, nuevo ministro de Fomento

14. A pie de obra

Grand Paris Express, el gran proyecto de transportes del siglo XXI

20. Protagonistas

16. Fernando Luis Martos, presidente de Acex

18. Víctor Uriel, gerente de Marketing de Mycsa

32. Intermat 2018

32. La feria de la construcción y las infraestructuras de París recupera la alegría

34. Novedades presentadas en Intermat

30. Foros

30. La Asociación Española de la Carretera entrega las Medallas de Honor 2018

34. XIII Jornada Nacional de Asefma

38. Anagrual celebra su 37ª Asamblea General en Burgos

40. Dossier

40. Mercado y novedades en maquinaria "mini"

54. Empresas

56. Ascendum acoge la última para de 'Volvo on Tour'

60. Tallers Àngel Roig celebra 30 años con la atención al cliente como bandera

64. 60 años de Putzmeister: la innovación como tradición

70. Agenda

73. Guía del comprador

74. Índice de anunciantes

TPI Edita

www.grupotpi.es | Tel. 91 339 67 30
Avda. de la Industria 6, 1ª planta
28108 Alcobendas (Madrid)

CONSEJERO DELEGADO

José Manuel Galdón Brugarolas

DIRECTOR GENERAL COMERCIAL

David Rodríguez Sobrino

CONSEJO EDITORIAL

Ricardo Cortés Sánchez, José Manuel Illescas Villa, José Manuel Relancio, Juan Ángel Toledo, Juan Antonio Muro Murillo, Juan Francisco Lazcano Acedo, Julián Núñez y Sánchez



REDACCIÓN

DIRECTOR DE INFORMACIÓN

José Henríquez | jihenriquez@grupotpi.es

DIRECTOR

Lucas Manuel Varas Vilachán
lucas.varas@grupotpi.es
91 339 69 91

REDACCIÓN Y COLABORADORES

Laura García-Barrios, Nuria López, Beatriz Miranda, Eduardo Pavón, Marisa Sardina,

PUBLICIDAD

JEFE DE VENTAS

Ángel Luis Lara | angel.lara@grupotpi.es
Tel.: 91 339 86 99 | Móvil 618 732 312

DEPARTAMENTO COMERCIAL

Teresa del Amo, Ignacio Vázquez

PRODUCCIÓN

JEFE DE PRODUCCIÓN

Enol Álvarez | enol.alvarez@grupotpi.es

MAQUETACIÓN Y DISEÑO

Eugenia Gonzales-Rubio Exeni

DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN

Katherine Jácome, Jaime Dodero

SUSCRIPCIONES Y DISTRIBUCIÓN

Marta Jiménez | marta.jimenez@grupotpi.es
Tel. 91 339 67 30

SISTEMAS

Joaquín Moll y Felipe Alzate

BASE DE DATOS

Sandra García

ADMINISTRACIÓN

Susana Sánchez
susana.sanchez@grupotpi.es

IMPRESIÓN

Rotaclick S.L.

DEPÓSITO LEGAL / ISSN
M-15534-1964 / 0032-5600

DISTRIBUCION POSTAL

Servicios Postales
TGIES



Prohibida la reproducción total o parcial de los contenidos de esta publicación sin previa autorización por escrito. Las opiniones y artículos publicados son responsabilidad exclusiva del autor, sin que esta revista las comparta necesariamente.



SERVOTRANSMISIONES Y EJES PARA OBRA PÚBLICA

CONFÍA EN EL LIDER

CENTRAL VALENCIA

Pol. Ind del Oliveral, C/ A, nº 6.
CP 46394 Ribarroja del Túria (Valencia).
Tel. 96 164 30 40 - Fax. 96 166 52 09
autosurdelevante@autosurdelevante.com

DELEGACIÓN ZARAGOZA

Pol. Ind. Ciudad del transporte
C/ N, nº 23 50820 San Juan de
Mozarrifar (Zaragoza)
Tel. 976 45 57 77 - Fax. 976 45 58 32
zaragoza@autosurdelevante.com

DELEGACIÓN BARCELONA

Pol. Ind. Can Bernades Subirà,
C/ Anoià, nº4. 08130 Sta. Perpètua
de Mogoda (Barcelona)
Tel. 93 518 33 28 Fax. 93 517 58 26
barcelona@autosurdelevante.com



ZF Services Partner

José Luis Ábalos, nuevo ministro de Fomento

El secretario de Organización del PSOE, José Luis Ábalos (Valencia, 1959), ha asumido el cargo de ministro de Fomento del nuevo Gobierno de Pedro Sánchez. El ministro, que sustituye en el cargo a Íñigo de la Serna, compatibilizará su cargo en el partido con el Gobierno.

Ábalos es profesor de enseñanza primaria y miembro de la Comisión Ejecutiva del Partido Socialista del País Valencia-PSOE como secretario de Medio Ambiente.

Diputado por Valencia en el Congreso desde 2009, José Luis Ábalos

lleva ligado al PSOE desde 1981 como jefe de gabinete del delegado del Gobierno en la Comunidad Valenciana, en el Gobierno de Felipe González. Tras desempeñar varios cargos del partido en la Comunidad Valenciana, entre otros el de secretario general de la Agrupación Socialista de Valencia (1995-2000) o vicesecretario general del PSPV-PSOE (2000-2004), el futuro ministro ejerce como secretario de Organización del partido en 2017. ●



José Luis Ábalos, nuevo ministro de Fomento.

Zaragoza repite como sede de los Premios Potencia de Maquinaria de la mano de Smopyc 2020



Smopyc 2020 y Feria de Zaragoza continúan con su confianza en los Premios Potencia de Maquinaria tras renovar su patrocinio de los galardones para su duodécima edición. Como en las últimas convocatorias, el Palacio de Congresos de Zaragoza acogerá la ceremonia de entrega de los premios, que tendrá lugar el próximo 6 de noviembre de 2018.

De este modo, Smopyc, la principal feria de maquinaria de construcción y minería del país, y los Premios

Potencia comenzaron su colaboración en el año 2016, coincidiendo con el décimo aniversario de los galardones que desde aquel año se entregan en Zaragoza.

La capital aragonesa acogerá el certamen por tercer año consecutivo, entrega de premios que estará precedida de una jornada sobre construcción e infraestructuras. El escenario elegido, el Palacio de Congresos de Zaragoza, permitirá a los asistentes disfrutar de este espectacular espacio arquitectónico, que además ofrece una inmejorable ubicación cercana a la estación del AVE de Tres Delicias.

Tras doce ediciones consecutivas, los Premios Potencia están consolidados como los principales galardones de maquinaria de obra pública y el principal punto de encuentro del sector. Con esta colaboración, Smopyc y Premios Potencia volverán a cooperar de manera conjunta para mantener sus posiciones de liderazgo en los distintos ámbitos de actuación de cada entidad.

La convocatoria de los 12º Premios Potencia de Maquinaria de Obra Pública ya está abierta. Toda la información relacionada con el evento, bases de los Premios y formularios de inscripción están disponibles en el siguiente enlace:

www.premios2018.potenciahoy.es. ●

Alvac, Audeca y Visever presentan una solución para crear un microclima que elimine la niebla en carretera

Alvac S.A., Audeca S.L.U. y Visever S.L., empresas asociadas a Acex, Asociación de Empresas de Conservación y Explotación de Infraestructuras, se han unido en consorcio para presentarse al concurso de compra pública precomercial para el diseño e implementación de sistemas de protección antiniebla en la autovía A-8, entre Mondoñedo y A Xesta, en la provincia de Lugo, convocado por el Ministerio de Fomento.

El concepto técnico de su propuesta de prototipo innovador antiniebla, desarrollado en colaboración con la ingeniería TPF Getinsa Euroestudios, consiste en la instalación de una estructura sobre las calzadas que actúa como "túnel virtual", abierto en la parte superior, permitiendo confinar una corriente de aire tratado térmicamente en estaciones dispuestas a intervalos regulares a lo largo del tramo, de manera que se crea un microclima en la zona de circulación que garantiza la ausencia de niebla, con un aire a temperatura

similar a la del ambiente y con una humedad relativa baja.

Para lograrlo, se hace circular el aire por baterías, evaporador y condensador de una máquina frigorífica, obteniéndose un gran aprovechamiento energético ya que la energía liberada en la fase de deshumectación se aprovecha para el posterior calentamiento. El aire tratado se dirige hacia el túnel y, mediante una serie de ventiladores axiales, se distribuye a lo largo de este.

Para el desarrollo de esta solución se han llevado a cabo simulaciones tanto aerodinámicas como del proceso termo-higrométrico de tratamiento de aire.

La solución presentada por el consorcio de empresas asociadas a Acex permitiría mantener abierto al tráfico el tramo conflictivo ubicado entre las localidades lucenses de Mondoñedo y A Xesta, en el Alto de O Fiouco (698 metros de altitud), los días de niebla, sin restricciones de velocidad. Esta solución conlleva la mejora de

la seguridad vial, al permitir que los conductores mantengan una conducción segura a su paso por el túnel, logrando la reducción de accidentalidad de la vía. Cabe destacar la competitividad económica del proyecto. El hecho de que el túnel sea abierto en la parte superior y traslúcido en los laterales evita el sobrecoste que supondría un túnel cerrado en cuanto a instalaciones y mantenimiento.

Este proyecto desarrollado conjuntamente por Alvac, Audeca y Visever compite con otros diez prototipos presentados dentro de lo que se ha definido como Lote 2: Sistemas de Aislamiento, Eliminación o Desplazamiento de la Niebla.

La primera fase competitiva del concurso consiste en demostrar la viabilidad de la solución. La segunda, para el o los finalistas de la primera, supone la construcción y experimentación de un prototipo construido sobre un tramo de 200 m de vía con condiciones similares a la zona afectada por la niebla. ●



Smopyc 2020 ya tiene fechas de celebración



Comité Organizador de Smopyc 2020.

Del 1 al 4 de abril de 2020 es la fecha prevista para la celebración de la decimoctava edición del Salón Internacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcción y Minería, Smopyc, que busca reinventarse y generar un mayor volumen de negocio para el sector. En palabras de su director, Luis Fueyo, el certamen que organiza Feria de Zaragoza llega en un momento “positivo” gracias a las buenas sensaciones que transmitió la última edición, celebrada en abril de 2017.

Tal y como ha apuntado el presidente del Comité Organizador durante la primera reunión de este grupo de trabajo, Stoian Markov, “está en nuestra mano hacer una gran feria que dé soluciones y aporte novedades a un sector que, tras muchos años, vive un ambiente optimista”. En esta línea se pronunciaron diversos miembros, quienes subrayaron la importancia de Smopyc para recobrar la ilusión y generar grandes beneficios para un mercado que “poco a poco se va recuperando”, según ha explicado Markov. “Que Smopyc sea un éxito está en nuestras manos”.

Por su parte, el director del salón ha explicado que a pesar del tiem-

po que falta para la celebración del próximo salón, Smopyc 2020 ya ha comenzado a trabajar. Para ello, se han visitado ferias internacionales, así como se ha participado activamente en los principales foros del sector. El objetivo, según Fueyo, es conseguir que la marca Smopyc continúe activa durante los tres años en los que se organiza el salón.

Entre los objetivos para la edición de 2020 destaca una mayor segmentación de los pabellones, incrementar el área exterior así como el reto de recuperar espacio expositivo. “Estamos convencidos de que somos capaces de superar los metros cuadrados de la pasada edición y llegar a ocupar siete pabellones”, ha declarado Fueyo.

Asimismo, ha recalcado la importancia de volver a contar con las marcas más relevantes del sector y “recuperar algunas que estuvieron en el pasado y que todavía no han vuelto”. Entre las acciones comerciales que se llevan a cabo de cara a Smopyc 2020 destaca la de potenciar sectores como las grúas torre, la perforación, el movimiento de tierras o el hormigón.

En este sentido, se van a llevar a cabo reuniones con las principales

asociaciones sectoriales, así como renovar acuerdos estratégicos con entidades como la Fundación Laboral de la Construcción, con el fin de llegar a los empresarios y reforzar la presencia en puntos estratégicos provinciales.

En cuanto a la internacionalización del certamen, Smopyc pone su mirada en mercados con potencial de desarrollo para los que España es su puerta hacia Europa. Así, cabe destacar el interés en Latinoamérica o el Norte de África, sin olvidar un gran aliado para España como es Portugal y, por proximidad, el mercado del sur de Francia.

“Vamos a trabajar por recuperar las misiones comerciales inversas”, ha manifestado Fueyo, quien ha destacado también la importancia de contar con un grupo de delegaciones de compradores internacionales. Para ello se va a contar con la colaboración de Anmopyc, así como la propia gestión de Feria de Zaragoza, en cuyos salones se lleva a cabo una intensa agenda internacional. En opinión de los responsables del certamen, es importante contar con el apoyo de entidades y asociaciones para atraer, con acciones directas, a los profesionales del sector. ●

Centrocar y Doosan suministran nuevos equipos a Tragsa

Durante el final de 2017 y principios de 2018 Centrocar, importador exclusivo del Fabricante Doosan Infracore en España, Portugal, Angola y Mozambique, suministró 12 equipos Doosan a la Empresa de Transformación Agraria, Tragsa.

Estos 12 equipos se componen de 7 unidades del popular y conocido modelo de excavadoras sobre cadenas Doosan DX255LC-5 Narrow Track y 5 unidades del también conocido modelo de excavadora sobre ruedas Doosan DX210W-5.

El Grupo Tragsa, con 4 décadas de historia a sus espaldas al servicio de la sociedad, actúa en diferentes sectores como agrícola, forestal, ganadero, desarrollo rural y conservación y protección medioambiental. ●



Recepción de las Doosan DX210W-5 en las instalaciones de Centrocar.



Un peso pesado incondicional.

La evolución implica una mejora continua. Nuestras planchas vibratorias siempre han sido de primera calidad. ¡Convéncese ahora mismo con nuestra nueva generación!

www.wackerneuson.com/dpu



**WACKER
NEUSON**
all it takes!

Moscú acoge la celebración de Bauma CTT Russia 2018

Antes que el mundial de fútbol Rusia ha tenido una gran cita con la celebración de Bauma CTT Rusia entre los días 5 y 8. 550 expositores de 30 países se han registrado para este evento que cuenta con añadidos importantes, como la participación de Doka por primera vez o la vuelta de XCMG tras varias ediciones de ausencia.

Este año, los pabellones conjuntos de las principales naciones manufactureras también han contado con una gran asistencia. El pabellón chino contará con 111 expositores, seguido de los alemanes e italiano, con 34 y 24 empresas, respectivamente.

Una de las principales novedades en esta edición es la ubicación de un área de demostraciones exterior. En

los 3.000 m² de superficie, los visitantes podrán asistir a demostraciones en vivo de algunas de las empresas que están localizadas en esta zona exterior, como Gehl, Kobelco, Locust, Manitou, SDLG o Wacker Neuson.

Una de las razones de la alta participación es la actual tendencia al alza en la industria de la construcción rusa. La agencia de desarrollo económico de Alemania – Germany Trade & Invest (GTAI) - se refiere a un "espíritu de optimismo cauto". Solo en Moscú, sede de Bauma CTT Russia, existen planes para grandes inversiones: en el marco del importante programa de redesarrollo urbano, casi 5.200 edificios prefabricados de Khrushchyovka que necesitan rehabilitación se demolerán para crear 2,7 millones de

metros cuadrados de nueva superficie habitable en los próximos años. Y para 2020, la capital planea invertir € 5.8 mil millones en construcciones de carreteras y € 11.2 mil millones en la expansión del metro de Moscú. Además, los ferrocarriles rusos comenzarán la construcción del Ferrocarril de Alta Velocidad Moscú-Kazán este año.

De acuerdo con la Federación Alemana de Ingeniería (VDMA), actualmente Rusia es el noveno país en importancia para los fabricantes de maquinaria germanos. El pasado año, la federación observó un cambio de tendencia: tras cuatro años a la baja, las empresas alemanas vendieron maquinaria e instalaciones por valor de 5.300 millones de euros a Rusia, es decir, un 22,5% más que en el año anterior. ●

Linden Comansa se asocia con Gabay Group en Israel



La empresa constructora Gabay Group ha sido nombrada distribuidor en exclusiva de Linden Comansa en Israel. Ambas partes firmaron un contrato de tres años de duración en marzo de este año, después de que el modelo 16LC220 de Linden Comansa recibiera con éxito el permiso del Instituto de Estánda-

res de Israel (Standards Institute of Israel). Un funcionario de esta autoridad pública visitó las instalaciones del fabricante en España junto con personal de Gabay Group para realizar pruebas en la grúa torre y verificar la máquina en detalle. Este permiso oficial es obligatorio para poder importar cualquier grúa torre en Israel.

El acuerdo entre Gabay Group y Linden Comansa incluye la adquisición inmediata de tres grúas torre modelo 16LC220 de 12 toneladas de carga máxima, más otras unidades a lo largo de 2018 hasta alcanzar el objetivo firmado en el contrato. Estas tres primeras grúas 16LC220 pasarán a formar parte de la flota de Gabay Group y su primera obra será la construcción del complejo residencial Hadar ve Yosef en Tel Aviv.

Fundada a finales de la década de 1980, Gabay Group es una de las principales empresas constructoras e inmobiliarias de Israel. Convertirse en distribuidor en exclusiva de Linden Comansa en Israel es un paso más dentro del plan de Gabay Group de expandir sus negocios y entrar en el mercado de la grúa torre tanto en ventas como en alquiler. ●

Tú tienes el control!

Por su amplio ángulo de visión que proporciona el avanzado diseño hexagonal de la cabina, por el fácil y seguro manejo de las principales funciones a través de volante o joystick de la **HMK 600 MG** tú tienes el control.



C/De la Máquina 14, Polígono Industrial El Regàs,
08850 - Gavá (Barcelona) / ESPAÑA
Teléfono: +34 93 638 84 65 • E-mail: info@hidromek.es

www.hidromek.es

HIDROMEK[®]

Together Stronger



A pie de obra

Grand Paris

Grand Paris Express, el gran proyecto de transportes del siglo XXI



La ciudad de París se encuentra inmersa en las obras del mayor proyecto de infraestructuras que se está llevando a cabo en el viejo continente. El proyecto Grand París Express incrementará exponencialmente el tamaño y la capacidad de la red de metro de París, en actuaciones que contemplan la creación de nuevas líneas de metro, 200 km de vía y cerca de 70 nuevas estaciones para trasladar a dos millones de pasajeros más cada día.

Société du Grand Paris es la institución pública responsable de diseñar y construir la nueva red de transporte. Se trata del organismo responsable de la construcción de las nuevas líneas y las estaciones, la adquisición del equipamiento necesario para su ejecución, el desarrollo alrededor de las estaciones y el diseño y construcción de las nuevas redes de fibra óptica asociadas al proyecto.

La inversión total para este proyecto, que fue anunciado en 2008 y cuyas obras ya avanzan a pleno rendimiento, es de 35.000 millones de euros hasta su finalización, prevista para el año 2030. No obstante, a partir del 2020 deberían comenzar a estar operativas las primeras fases de este proyecto.

Como explica Sarah Zouheir, miembro de la oficina del CEO de Société du Grand Paris, “el transporte público de París tiene un problema de eficiencia; todas las líneas están conectadas con el centro de la ciudad pero es difícil moverse alrededor. Hace 10 años el Gobierno lanzó este plan para mejorar la conexión de la periferia”.

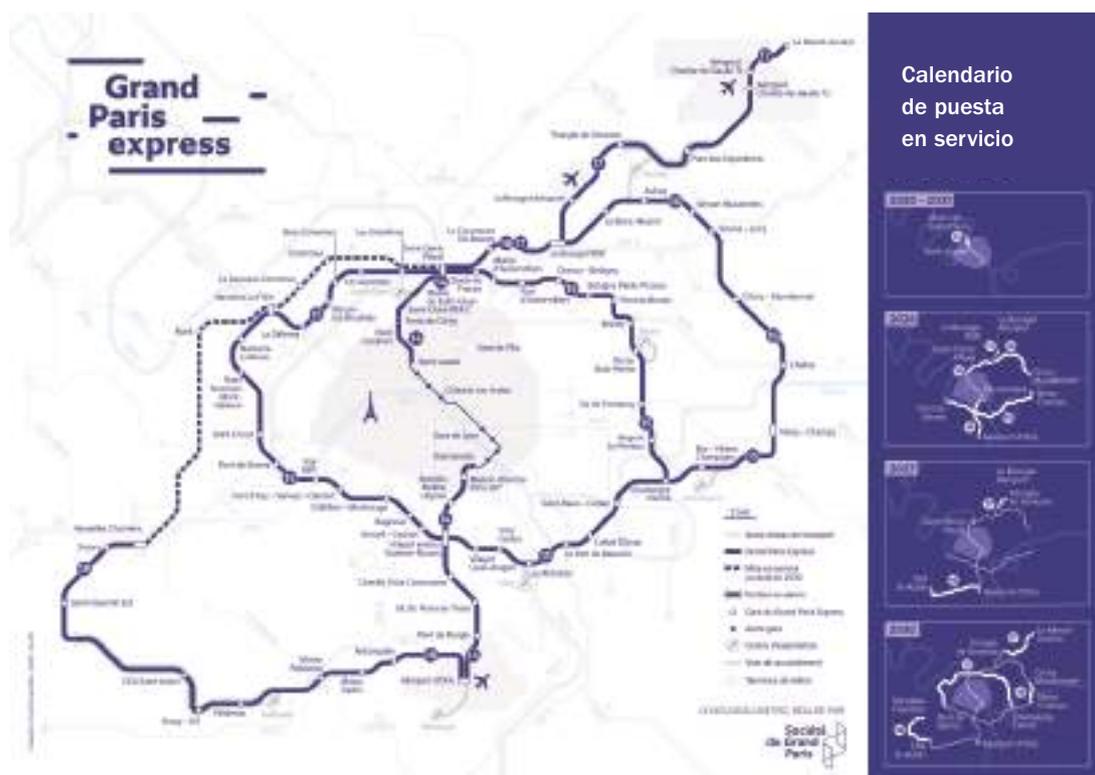
El proyecto Grand Paris Express tiene varios focos de atención, representados por las cuatro nuevas líneas de metro que serán ejecutadas (15, 16, 17 y 18). Esto no solo mejorará la conexión entre las áreas metropolitanas, sino que mejorará los enlaces de los tres aeropuertos de la capital francesa con puntos clave de la ciudad y reducirán significativamente los tiempos de traslado. Por ejemplo, el traslado desde

el aeropuerto de ORLY hasta la futura estación de Orsay Gif se reducirá de más de una hora a apenas 15 minutos. En el mismo sentido, el tiempo de viaje desde Charles de Gaulle se verá reducido a menos de la mitad, de una hora en la actualidad a 28 minutos cuando la nueva línea 17 esté operativa en el año 2030. Asimismo, la conexión con la red de alta velocidad y con distritos comerciales y de negocios también mejorará sensiblemente.

En esta línea de modernización de las infraestructuras de transporte parisinas, los trenes que circularán por las nuevas líneas serán completamente automáticos. Junto con la mejora en la eficiencia del transporte de los ciudadanos y la descongestión del tráfico, se espera que para el año 2050 se ahorren 27,6 millones de toneladas de emisiones de CO2 a la atmósfera.

Las estaciones como núcleos de desarrollo

Uno de los pilares de este megaproyecto serán las 68 nuevas estaciones que serán construidas. Concebidas no solo como un punto de recogida y traslado de viajeros, el gran proyecto urbanístico de París gira en torno a ellas. Así, fruto de la mejora de las infraestructuras de transporte y de los planes de desarrollo previsto, las estaciones de nueva generación se convertirán en el núcleo de nuevas zonas de oficinas, viviendas u ocio. Un impacto que también se reflejará en una transformación en el paisaje urbano y que conllevará el desarrollo de



nuevos centros tecnológicos, de negocio y de estudios. En total, hay 18 millones de m² de obras en ejecución en torno a las principales estaciones de Grand Paris Express.

Entre estos desarrollos destaca la ampliación del Campus Paris-Saclay, que atraerá a 50.000 nuevos estudiantes, para cuya acogida se construirán nuevas residencias universitarias. Otro punto clave de desarrollo urbano será el área en torno al Stade de France, donde conectarán las líneas en construcción, con lo que ello supondrá para la regeneración de la zona.

La proyección hasta el año 2040 habla de la construcción de entre 10.000 y 15.000 viviendas al año en torno a las estaciones de nueva generación. Este volumen representa entre el 14% y el 21% de

las 70.000 viviendas que se construirán al año en la región para dar respuesta a la demanda futura; en total, Grand Paris Express contribuirá al desarrollo metropolitano de París con la creación de entre 250.000 y 400.000 viviendas.

El estudio de impacto económico elaborado por Société du Grand Paris prevé un añadido de 100.000 millones de euros al PIB del país, fruto del crecimiento futuro de la región, así como la creación de más 115.000 puestos de trabajo.

Una obras sin precedentes

Los recursos movilizados para las obras de Grand Paris Express son ingentes. En términos de ingeniería, el proyecto es de una enorme complejidad, no solo por las propias



CONFORT EN MOVIMIENTO



NUEVAS MINIEXVADORAS DE LA SERIE C

1. AGILIDAD SIN IGUAL

Dimensiones compactas, alta velocidad y excelente rendimiento hidráulico aseguran una mayor eficiencia de excavación y capacidad de carga y de elevación.

2. GRAN VERSATILIDAD

Idónea para todo tipo de trabajos, ofrece un excelente alcance, profundidad de excavación y altura de descarga. Es polivalente, incluye excelentes prestaciones y se puede equipar con una amplia gama de implementos.

3. MÁXIMO CONFORT

Cabina excepcional, muy espaciosa y equipada con la última tecnología. Máxima visibilidad, funcionamiento silencioso y bajas vibraciones.



CASE
00800-2273-7373

www.casece.com

EXPERTS FOR THE REAL WORLD
SINCE 1842

CASE
CONSTRUCTION



©Paris 2024_Luxigon_DPA

Objetivo París 2024

Durante el transcurso del Foro del alquiler 2018 A pesar Una de las fechas clave para la ciudad será en agosto de 2024, mes en el que París acogerá la celebración de los Juegos Olímpicos de verano. Es por ello que parte de los desarrollos tanto de infraestructuras como de la ampliación de la red de metro están enfocados a este acontecimiento.

Para acoger a los atletas que participan en las distintas competiciones, la villa olímpica se levantará en torno a Île Saint-Denis y La Plaine Saint-Denis. Unas instalaciones que tendrán continuidad tras la celebración de los juegos olímpicos, ya que se dispondrá de 3.500 nuevas viviendas de forma inmediata tras la finalización del evento.

obras a desarrollar, sino por la compatibilidad de su ejecución con la vida cotidiana de la ciudad y sus habitantes; las obras se prolongarán durante más de una década y afectan a numerosos puntos en un área muy extensa de la ciudad.

Económicamente, las obras se sufragan casi en su totalidad vía impuestos; los 35.000 millones de inversión suponen más del 30% del PIB total francés. De esta cantidad, 32.000 millones irán destinados a la ejecución de las obras y los 3.000 millones restantes al desarrollo del nuevo plan de transporte.

La cantidad de maquinaria es masiva; próximamente comenzará a trabajar la segunda tuneladora, pero en fases más avanzadas del proyecto serán hasta 20 las que estén operativas simultáneamente.

Como ejemplo, una de las paradas de la visita a los trabajos de Grand Paris tuvo lugar en la zona de las obras de Noisy-Champs. Perteneciente a la línea 16 de la futura red de metro, las obras en este punto comprenden un área de aproximadamente un kilómetro de longitud. En este punto se están ejecutando las obras de este tramo de metro y de la futura estación de metro, que entrará en funcionamiento en el año 2022 y por la que transitarán unos 50.000 pasajeros cada día.



Unas 300 personas trabajan en las obras de esta zona, con turno de aproximadamente 90 obreros. Solo en este tramo se llevan a cabo 300.000 m³ de movimiento de tierras, unas 600.000 toneladas; diariamente se extraen entre 600 y 700 m³ de material. ●

AP

AERIAL PLATFORMS, S.A.

IMPORTADOR DE
PLATAFORMAS AÉREAS DE TRABAJO

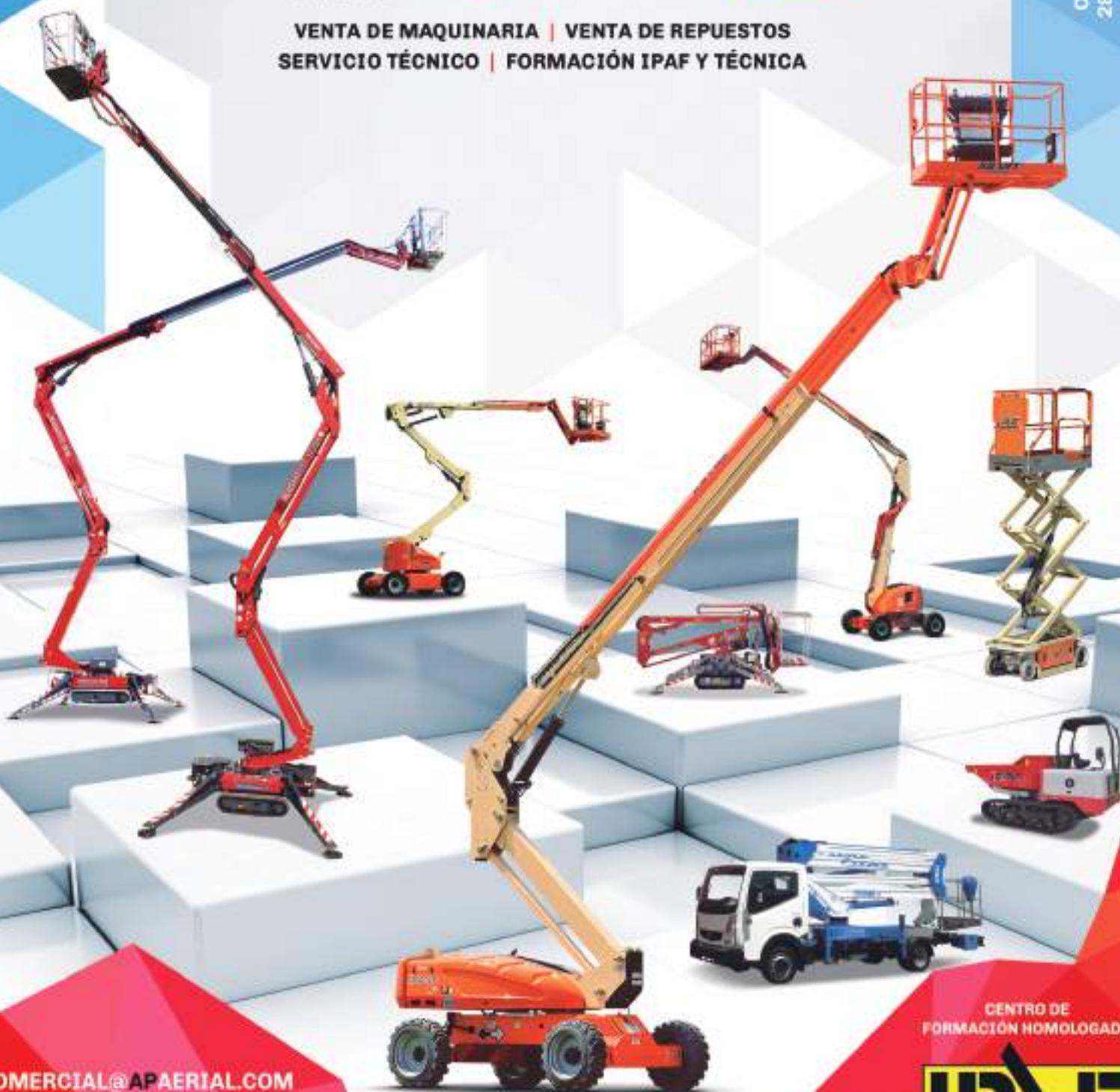
HINOWA
the future is now

SOCCAGE

JLG

VENTA DE MAQUINARIA | VENTA DE REPUESTOS
SERVICIO TÉCNICO | FORMACIÓN IPAF Y TÉCNICA

C/ MAR ADRIÁTICO N°1 NAVES 3 A-B-C Y 2A
28830 SAN FERNANDO DE HENARES, MADRID



CENTRO DE
FORMACIÓN HOMOLOGADO

IPAF

COMERCIAL@APAERIAL.COM
TLF: (+34) 91 655 86 70
WWW.APAERIAL.COM

Protagonistas

Fernando Luis Martos

“Las infraestructuras no deben depender de qué gobierno está en el poder”



Uno de los principales campos de batalla del sector de la obra pública es el de la conservación de las infraestructuras. La drástica reducción de inversión pública desde el año 2010 ha tenido un fuerte impacto en la conservación, que acumula un déficit superior a los 100.000 millones, según Seopan. Con el reciente maremoto político que ha traído consigo la moción de censura al Gobierno de Rajoy y la entrada del nuevo gabinete de Pedro Sánchez y con unos presupuestos aún a medio aprobar, hablamos con Fernando Luis Martos, presidente de la Asociación de Empresas de Conservación y Explotación de Infraestructuras.

Texto: Lucas Manuel Varas Vilachán

¿En qué estado de conservación se encuentran nuestras infraestructuras?

La inversión en los últimos años ha sido mínima, la conservación ha sido una de las más sacrificadas dentro de los Presupuestos Generales del Estado y en distintas comunidades autónomas. Existe una necesidad de inversión bastante elevada, se podría optimizar mucho más el estado de las carreteras. En comparación con países de nuestro entorno como Reino Unido, Alemania o Francia, nuestra inversión por habitante se sitúa en un 30% por debajo de la media de esos países. Eso demuestra la situación en la que estamos.

¿En qué cuantía cifráis este déficit de conservación en infraestructuras?

Según un análisis de Seopan, el déficit es de unos 114.000 millones. La necesidad es la de generar actividades prioritarias. Si nos ceñimos a conservación, el déficit acumulado en estos años por falta de inversión para carreteras se encuentra entre 7.000 y 8.000 millones. Las recomendaciones de inversión hablan de aproximadamente el 2,5% del valor patrimonial de la red del Estado. Según lo que se suele cifrar, el valor patrimonial es de 80.000 millones en la red nacional y unos 115.000 millones en las comunidades autónomas. Por tanto, la inversión debería estar aproximadamente en 2.000 millones

por parte del Estado y en 2.500 por parte de las CCAA.

La realidad es que se está invirtiendo en conservación 960 millones, de los cuales 300 corresponden a autovías de primera generación, que son 10 sectores de carretera que sacó mediante concesión hace 10 años y son aproximadamente unos 1.000 km. El resto de la red, que es de unos 23.000 kilómetros, tiene una inversión de unos 600 millones. Una inversión muy por debajo de lo que debería ser la inversión en carretera.

¿Cuál ha sido la evolución de esta inversión desde el comienzo de la crisis?

El año de mayor inversión es 2009, a partir de ahí solo disminuimos en inversión. Actualmente estamos prácticamente en el 50% de la inversión que se estaba realizando en ese año.

¿Cómo debería encajarse la conservación en el modelo concesional?

Nosotros venimos defendiendo desde hace tiempo que la conservación no debe ser concesionada, entendemos que hace falta invertir dentro del proyecto de infraestructura. A lo mejor no hay fondos suficientes y se pueden extraer mediante concesión pero lo que es el mantenimiento de la red debería tratarse de forma independiente porque es un gasto recurrente que tenemos año tras año. Entonces, nos estamos encontrando muchos casos en los que la inversión en conservación es mayor que la propia infraestructura. Filosóficamente, un elemento es concesionable cuando yo realizo un gasto hoy y difiero ese gasto a lo largo de una serie de años. Por tanto, la conservación no es concesionable porque gasto año tras año, todos los años tengo que hacer inversiones.

Siguiendo con el tema del déficit en infraestructuras, ¿qué actuaciones consideráis que urge más llevar a cabo?

Nosotros, más que ceñirnos en un aspecto en particular, que podríamos hablar de firmes, de selección horizontal, vertical, de márgenes..., defendemos que lo que más urge en conservación es la modificación de la misma. Tiene que haber un compromiso para acordar un porcentaje de lo que se va a invertir cada año y cumplirlo de manera regular. Todos sabemos lo que hace falta en conservación, pero fundamental sería intentar llegar a un acuerdo.

¿Un acuerdo vía pacto de Estado de Infraestructuras?

Efectivamente, necesitamos un pacto. Las infraestructuras no deben depender de qué gobierno está en el poder porque son inversiones a largo plazo de las cuales depende la mejora del país en muchos sentidos, en gran parte por todo lo que mueve el turismo. Por ello, sería necesario acordar un pacto en el cual el papel prioritario sea la conservación. Cuando hemos hablado con fuerzas políticas, nos damos cuenta de que todos mencionan mucho la conservación, que es prioritaria, que es fundamental, que se ha hecho mucha obra... pero luego realmente cuando vemos los presupuestos,

esto no queda reflejado. Lo óptimo sería un acuerdo en el que se planifiquen una serie de obras con una inversión también acordada durante los próximos años.

¿Qué está fallando para que la sociedad no conciba la conservación de las infraestructuras como un derecho?

Los ciudadanos tienen una concienciación elevada de que la sanidad y la educación son prioritarias, pero no tienen en ese mismo concepto para las Infraestructuras. Nosotros dentro de la Asociación lo que estamos pretendiendo es establecer que esto es tan derecho público como lo es la sanidad o la educación. Aparte, lo que nos permite la carretera es una competitividad, porque como no invertimos lo que tenemos que invertir, se nos incrementan los costes de las exportaciones, de transporte y, lo que estamos es empobreciendo el país. Por ello creo que nos falta llevar las Infraestructuras a lo que realmente significan para el conjunto del país. Creo que falta concienciación.

¿Por qué una buena política de conservación no da votos?

Evidentemente, la gente solo se acuerda de la inversión cuando es necesaria para la obra. Todo el mundo quiere inversiones para su provincia o comunidad autónoma, pero luego se olvida todo y lo que es recordado es que la inversión es la mínima.

El mayor problema que tenemos es que no inauguramos la conservación como tramos de carretera o AVES, es el gran lastre porque la conservación no da votos. Los políticos siguen pensando que la construcción da votos, pero se van acercando periodos electorales y la conservación lo único que da son problemas, si no mira





lo que pasó a principios de año con el caos circulatorio por la nieve en la AP-6. Ahí si tenemos la primera plana de los medios de comunicación, pero no en cuanto a su necesidad “de”, si no en cuanto a la queja del usuario.

¿Estos problemas se podrían haber evitado con una mejor conservación en los últimos años?

La AP6 que al final es una concesión que no es ninguna empresa asociada de Acex ni de conservación integral. Pero la realidad es que la nieve si viene mal, viene mal, por más recursos que tengas o más cosas que hagas. Son una serie de variables que son incontrolables. Evidentemente, cuanto más inversión hay, mayor maquinaria y mayor recursos, pero se podrá paliar algo más, pero creo que no está tan relacionado.

En la red del Estado hay unos 1.400 equipos de vialidad internal. Yo creo que en torno al año 2000-2002, teníamos 450 equipos y hoy tenemos 1.400; hemos triplicado el número de equipos. Si te hablo de saleros o zonas de acopio de sal, hemos duplicado. En cuanto a aparcamientos disuasorios para poder embolsar los camiones, hemos pasado de 0 a 36. Es decir, se ha invertido mucho en vialidad internal, pero cuando nieva en zonas donde no es habitual que nieve, la situación es mucho más complicada. En este aspecto de vialidad internal, no se ha notado especialmente la crisis.

Lo que nos hace falta en vialidad internal es mejorar los acuerdos con tráfico a la hora del corte de pesados, a la hora de acordar la maquinaria necesaria o la cantidad de sal que podemos acumular en los saleros.

¿Cómo se integra la conservación en el Plan Extraordinario de Carreteras?

Este plan lleva una parte de inversión inicial bastante importante, pero realmente había varios contratos distintos. Había uno de obra nueva, que tenía una inversión inicial alta y luego una de mantenimiento menor que en otros. Y luego otro de primera generación, que tenía en algunos casos más parte de inversión que de obra nueva. De hecho, en muchos casos, el plan se presentó inicialmente de 30 años y se está barajando reducir ese plazo para que no fuera mayor la inver-

sión en conservación de la que era la inversión en la obra inicial. Nosotros, como empresa de conservación, entendíamos que teníamos que tener un papel prioritario dentro de un plan en el que hay riesgos de disponibilidad y, realmente lo que se valoraba, era el estado de la carretera durante los años de concesión, además durante un plazo muy elevado como son 30 años. Igual que ocurrió en los contratos de primera generación, que se exigía que una empresa de conservación tuviera un 20% dentro de la parte del consorcio con la empresa asociada, nosotros entendíamos que en este plan deberíamos estar. La realidad es que en los primeros pasos no se planteaba esa posibilidad, y en el último borrador de pliego se está planteando que tenemos un 5% dentro de la parte de consorcio.

Al principio nace el pliego pensando en que el adjudicatario debe ser una entidad financiera. En la evolución de ese pliego, en la entrada de la nueva ley, puesto que es un contrato de disponibilidad en el cual se regula por indicadores, hay algunas actividades que son sustanciales y aquella empresa que tiene experiencia y que puede aportar conocimiento, debe afrontarlo. Por ello, a nosotros nos ha cambiado radicalmente la visión inicial en la cual si participábamos íbamos a ser menos subcontratistas, al último pliego que nos da una presencia, más o menos, implicativa dentro del consorcio. Con lo cual, creemos que el ultimo pliego es más acertado que el primero.

De todas formas, este plan pone de manifiesto que es necesario hacer un pacto de infraestructuras, porque no puede ser que al final se mueva todo un sector para plantear un plan de 5.000 millones en carretera y, que ahora, con el nuevo gobierno, pueda no desarrollarse. Insistimos en que la infraestructura debe estar separada de la inversión de lo que es el gobierno.

Respecto a los Presupuestos aprobados en el Congreso por el Gobierno saliente, ¿qué valoración hacéis?

Negativa, se ha reducido la inversión en conservación en un 4,3% aproximadamente. De 960 millones a 930. A nosotros nos gusta hacer la diferenciación de que hay que quitar la parte de la generación, que es muy importante y representa un tercio del total. Entonces nos encontramos con que

23.000 kms de red se mantienen con 600 millones de euros, encima con una reducción con respecto al año anterior. Y esto sigue chocando, todo el mundo entiende que la realidad es que se sigue sin invertir en conservación. En la administración no hay ningún responsable político a nivel nacional que no diga que la conservación es prioritaria, pero cuando uno se pone a mirar números, lo que se hace y lo que se dice no se parecen en nada.

¿Qué papel están jugando las Comunidades Autónomas?

Cada comunidad tiene unas necesidades distintas, unos planteamientos distintos, pero sí que hay algunas que hay algunas que se están apuntando seriamente a las conservaciones y el Presupuesto de este año puede ser del orden de un 80% superior al del año pasado, pero ojala eso fuera la generalidad y no la excepcionalidad. La realidad es que son excepciones, aunque sí es verdad que hay algunos más pegados al territorio que están poniendo la conservación donde yo creo que deben ponerla.

¿Qué relación hay entre conservación de carreteras y siniestralidad?

El núcleo de accidentalidad se produce en carreteras convencionales, el accidente más significativo es el de la salida de vía. Creo que el objetivo de la conservación mantener a lo largo de la vida de la infraestructura las buenas condiciones con las que se inician. Que se mantenga la visibilidad y la ausencia de obstáculos que dificulten la percepción de los recursos viales iniciales.

¿Dónde crees que hay más accidentes, en una carretera de montaña con curvas y llena de baches o en una carretera llana con un firme extraordinario, con el mismo tráfico? En la llana porque vas a ir más deprisa. Es decir, es un tema muy sensible y muy delicado. Creo que el objetivo, por tanto, es mantener los parámetros de la puesta inicial. Es importantísimo porque el hecho de que yo no vea una señal hace que yo tenga una capacidad de reacción limitada y suficiente para tener un accidente, ya sea porque la señal no tiene el nivel óptimo de retrorreflectancia o la

existencia de un obstáculo... También te puedo hablar de la barrera de protección. Si tengo un obstáculo detrás, lo normal es que exista la barrera y que cumpla con todas las

“Desde la Asociación defendemos que la conservación de las infraestructuras es tan derecho público como lo es la sanidad o la educación”

condiciones referidas a altura y robustez. Si no existe, el percance es mucho superior. Hay que mantener los parámetros iniciales y mejorarlos si es necesario

¿Qué valoración hacéis de la nueva ley de contratos del sector público y su posible influir en una mejor política de conservación?

La valoración que hacemos es positiva. Lo que más ha pesado hasta ahora a la hora de adjudicar los contratos es el precio; en muchos casos no se tiene en consideración la calidad ni la experiencia de la empresa, ni lo que puede aportar al propio contrato. Aparentemente, con la nueva ley se va adjudicar al mejor precio dentro de la mejor oferta, algo que parece lógico. Además la nueva ley aboga por la transparencia, adopta medidas anti dumping para evitar que los precios sean inferiores a los concursos del mercado. Nosotros en este caso somos bastantes optimistas, esperamos que haya una mejora notable en los contratos. El objetivo es adjudicar al contrato que genere mejor relación calidad precio y eso es un bien para toda la sociedad.

¿Creéis que vamos a ver un cambio en la forma y en los criterios de contratación?

Hombre, si se sigue el espíritu de la ley así debería ser porque es bastante clara. Nosotros esperamos que así sea.



Los pliegos que hemos podido analizar parece que van en esa dirección. También dependerá de la interpretación que de cada administración a la hora de trasponer los pliegos, que en definitiva son los que marcan las condiciones de la licitación, de si realmente se mantiene este espíritu o no. La valoración es optimista porque sí que se recogen criterios más allá únicamente y exclusivamente del precio. Y una ponderación del precio más acorde y equilibrada con la calidad de presentación de los pliegos. Respecto a los pasos que estamos viendo, nuestra visión es positiva.

¿Qué supone para la obra pública y conservación el reciente cambio de Gobierno tras la moción de censura?

Aparentemente puede suponer parón. Llevamos un año de parón en el segundo trimestre del año por el cambio de la ley de contratos, entonces esto puede suponer otro parón a la hora de acometer las inversiones, en licitar los contratos necesarios para mantener las infraestructuras, esto es lo que nos tememos, pero con lo poco que sabemos ahora poco más te puedo decir.

La experiencia nos dice que cuando se produce un cambio en la ley de contratos, se produce un parón en la licitación, y eso se ha producido. La experiencia también

“La experiencia nos dice que cuando se produce un cambio en la ley de contratos, se produce un parón en la licitación, y eso se ha producido. La experiencia también nos dice que cuando entra un gobierno nuevo se produce una demora en la licitación”

servicios, por ello creemos que algo menos nos debería afectar. Pero sí, nos afectará.

En cuanto a la actividad de Acex, ¿qué acciones estáis llevando a cabo?

Nosotros iniciamos hace tiempo una apuesta con los premios de la seguridad en conservación, esos los seguimos manteniendo año a año. Este año hemos conseguido duplicar el número de las candidaturas. Otro objetivo fundamental de la asociación es mentalizar y convencer a las personas de las que dependen los presupuestos de las realidades de las necesidades de conservación en nuestro sector. Tenemos mucho éxito en este tema, hay que ser conscientes de lo que es la conservación, de lo que supone para el turismo, para la creación empleo y para el buen estado de las infraestructuras.

¿Cómo podéis hacer llegar este mensaje a la sociedad?

Es algo muy difícil, lo que sí estamos haciendo es concienciar a los organismos políticos para que sean conscientes de las necesidades que hay en el sector.

Cuando una asociación está focalizada en una actividad industrial o de construcción como es la nuestra, llegar a la sociedad es algo tremendamente difícil si no es a través de los medios de comunicación o medios especializados. Mediante esto intentamos trasladar a la sociedad nuestra opinión y nuestra visión sobre la conveniencia de realizar una inversión mínima adecuada sobre una actividad que es vital. Entendemos que es difícil llevar a la sociedad pero estamos intentándolo y peleándolo. Ahora mismo estamos preocupados con la accidentalidad que se produce en el sector y queremos lanzar una campaña directamente al usuario de concienciación de los trabajadores de conservación. De hecho esa es una de las últimas candidaturas que se presentó al premio Acex y lo que queremos es comunicarlo como una línea de actuación de la propia asociación, unida además con la administración gestora del tráfico (DGT).

nos dice que cuando entra un gobierno nuevo se produce una demora en la licitación, que es racional. Es decir, si yo entro nuevo a un sitio, lo que tengo que hacer es informarme de lo que hay y establecer mis criterios de priorización. Por lo cual, esto va a paralizar más el estado de la licitación, poco pero más.

En conservación, en el fondo, no debería ser así porque hay unos contratos con fechas de finalización y tienen que salir a concurso para adjudicarse y seguir dando



Tenemos que avanzar y nos estamos centrando mucho en partidos políticos, realmente la sensibilidad de unos y otros no es necesariamente convergente y posiblemente la respuesta y los planteamientos difieren cuando uno está en el poder o en la oposición. También es verdad que las connotaciones son distintas en unos casos y en otros, pero nosotros nos vemos tanto como con los que están en el gobierno como con los que están en la oposición, porque la democracia es eso, alternancia. Lo que nos gustaría es que haya más coherencia entre lo que se dice y lo que se hace.

Además, como asociación estamos muy centrados en la formación, hace un año ya se inició un programa de formación de personal. Al final son trabajos muy específicos y muy importantes cuando trabajamos con tráfico abierto y se necesita una buena señalización con la maquinaria necesaria... y eso requiere una buena formación.

¿Cómo se articula esta formación desde Acex?

Esta formación nace de quien tiene la experiencia, del propio sector. Se ha constituido un grupo de trabajo de empresas en el cual cada uno pone sus buenas prácticas para analizar aquellos elementos susceptibles de mejora en cada una de las operaciones que estamos realizando con una visión multidisciplinar. Además, estamos empleando tecnología como drones. Esa actividad se está finalizando impartiendo los primeros cursos de formación desde la asociación para el



conjunto de las empresas socias. Pero todo nace de quien tiene la tecnología, que son las propias empresas. Y con generosidad ponen las buenas prácticas encima de la mesa para que todos nos beneficiemos. Es como los premios Acex, son metodologías de cada una de las empresas tiene y se ponen en medio de la sociedad, son accesibles para cualquier empresa. Nosotros tenemos esa línea de apertura para que cualquiera pueda consultarnos en caso de búsqueda de ideas. ●



> REDUCE
> REGENERA
> REUTILIZA

DDMADVERTISING.COM

MB[®]
THE CRUSHING EVOLUTION



MIRA MB TRABAJANDO
< Escanear el código QR
info@mbrusher.com
WWW.MBCRUSHER.COM

Línea directa España: 900.868.544

UN SISTEMA,
MUCHAS ÁREAS DE APLICACIÓN



DEMOLICIONES



RECICLAJE



OBRAS URBANAS



OBRAS VIALES



EXCAVACIONES



CANTERAS Y MINAS



CANALIZACIONES



TÚNELES



MANTENIMIENTO ZONAS VERDES

“Lo mejor de estos 40 años es el equipo humano de la empresa y el conjunto de sus clientes”



Mycsa está de celebración tras cumplir 40 años desde su fundación en 1977. La empresa, dedicada a la distribución de maquinaria, tenía entonces el objetivo de cubrir el vacío existente en el mercado de la elevación y manipulación de cargas. A comienzos de 2016, y fruto de la diversificación de la compañía, Mycsa se reorganizaba en cuatro sociedades diferentes, cada una especializada en un segmento. Hablamos con Olaf Mulder, director general de Mycsa, de la actualidad de la firma y de este 40º aniversario.

Texto: Eduardo Pavón

¿Cómo resumirías estos 40 años de trayectoria de la compañía?

Han sido muchos años ligados a los mismos proveedores, Palfinger desde hace 40 años, Zeppro desde hace más de 35 años, etc. Buenas marcas, óptima relación con los clientes y continuidad en todos los aspectos.

¿En qué medida continuará la expansión de la compañía en el corto y medio plazo, tanto en mercados como en gama de producto y marcas?

Los próximos años seguirá el ciclo expansivo actual de la economía, por lo que creemos que nuestros mercados crecerán significativamente. A ello se unen varios productos

nuevos ya incorporados recientemente (Goldhofer en transportes especiales, THM, Peiner-Smag...) y otros con los que estamos actualmente negociando para ampliar la cartera.

¿Cómo valoras la situación del mercado nacional en estos momentos?

Un mercado que sale de la mayor y más prolongada crisis económica de nuestra reciente historia, vacío de maquinaria, casi sin oferta de usados. Por ello, el repunte de la demanda trasciende directamente en compra de maquinaria nueva, y eso que no hay obra pública. La problemática será poder atender, ya que muchos fabricantes ya se encuentran con problemas serios de suministro por parte de sus proveedo-

res e incluso en España ya cuesta encontrar personal cualificado tanto para postventa como venta.

Operáis en numerosos sectores (elevación, reciclaje, forestal...) ¿Cuál es, a grandes rasgos, vuestra situación en cada uno de estos mercados?

En elevación y con Palfinger, ahora segregada pero aún ligada a la empresa, hemos sido punteros desde hace ya muchos años. Seguimos con Tadano, que está presentando grandes novedades, pero nuestra cuota de mercado aquí es mucho menor que en grúas articuladas.

En reciclaje estamos creciendo mucho con la gama de pretrituradores, cribas y líneas de proceso.

En el sector forestal estamos y seguiremos estando, hay un cambio de mentalidad en el tema de máquinas de parque cambiando palas cargadoras por manipuladoras especiales, pero a nivel de clientes sigue siendo un sector que se mueve al ritmo de subvenciones y, como tal, es mucho más limitado que los otros.

Habláis de la importancia que tiene para vosotros el servicio postventa. ¿Cuál vuestra filosofía como empresa en este sentido?

Disponemos de talleres propios y una red de talleres de asistencia por todo el país, además construiremos nuevas instalaciones mayores en San Fernando que esperamos in-

augurar a mediados de 2019. Durante la crisis fuimos de las muy pocas por no decir la única empresa del sector que no dio ni un solo paso atrás, conservamos toda la estructura humana, especialmente la de postventa. Los productos, seamos realistas, son cada vez más intercambiables entre marcas, la diferencia para el cliente está en la asistencia postventa y el compromiso de toda la empresa para con el consumidor final.

¿Qué valoración hacéis de la reestructuración que llevasteis a cabo en 2016?

Básicamente fue la segregación del negocio Palfinger, cuya participación mayoritaria se vendió a la propia fábrica. Al haber sido el mayor de nuestros negocios nos permite ahora concentrarnos de lleno en otros sectores y la actual expansión con nuevas instalaciones y contrataciones demuestra que vamos por buen camino.

Una razón de fondo para no querer depender en la mayoría del negocio de un producto, íntimamente ligado a la construcción, es el hecho de que este mercado descendió de forma sostenida durante años en un 95%. La mayoría de nuestros competidores terminaron con capitales sociales negativos de decenas de millones de Euros, aguantados obviamente por sus casas matrices. Nosotros no nos pudimos permitir este lujo al no estar amparados por la propia fábrica, y aún así sobrevivimos con menos heridas que to-

Cargadora de ruedas DL550-5



La elección de los operadores

Las cargadoras de ruedas Doosan ofrecen a los operadores una extraordinaria fuerza de arranque, ciclos muy cortos y un confort superior.

Nuestras cargadoras, ideales en todas las aplicaciones, ofrecen un rendimiento excepcional y unos costes generales bajos para llevar a cabo cualquier trabajo, ya sea mover una pequeña cantidad de escombros como toda una montaña de material.

Más información en www.doosanequipment.eu

Doosan, más de 40 años produciendo maquinaria de construcción.

DOOSAN



“Si hay convicción de calidad en una organización las ISO le dan un marco y una certificación de cara al público. Si no hay convicción de calidad, son papel mojado”

dos los demás del sector. Pero de cara al futuro, en el que las crisis agudas en el sector de la construcción por desgracia tememos que se repetirán, no queríamos estar directa y masivamente expuestos.

Los sectores de reciclaje, trampillas (distribución) y forestal tienen volúmenes más constantes en el tiempo.

¿Qué ha supuesto para la compañía asumir los requisitos de Calidad y Gestión Medioambiental y Seguridad y Salud de acuerdo con las normas ISO 14001:2004, ISO 9001:2008 y OHAS 18001:2007?

Un buen amigo, hace muchos años, cuando se comenzaba a hablar de la ISO 9001 en España, me dijo que las ISO se hacían en el papel pero que no servían de nada si no estaban en la cabeza de las personas. Si la gestión sólo se hace porque las empresas se ven obligadas a contar con el papeleo, mal asunto. Quiero creer que la convicción para hacer las cosas bien ya existía en nuestra organización. Por supuesto, las ISO le dan un marco formal, pero las entendemos como tal.

En resumen, si hay convicción de calidad en una organización las ISO le dan un marco y una

certificación de cara al público. Si no hay convicción de calidad, son papel mojado.

¿Qué esperáis de la celebración de estos 40 años?
¿Qué actividades llevaréis a cabo?

Presentamos todo tipo de maquinaria con demostraciones prácticas, tenemos entretenimiento para la infancia y para mayores, sorteamos un viaje, damos de comer algo típico sueco y alemán (países de nuestros proveedores) además de la ya tradicional paella gigante de Galbis de Valencia. Y esperamos ver y saludar a los clientes que han hecho posibles estos últimos 40 años.

Echando la vista atrás, ¿qué destacaríais de estos 40 años de la compañía?

El equipo humano de la empresa y el conjunto de sus clientes. Sumando los proveedores, eso conforma la compañía, luego hay aspectos técnicos como financiación, instalaciones... pero lo importante es la gente. ●



TB225 LA NUEVA EXCAVADORA COMPACTA DE TAKEUCHI (2,4t)

- » 4 circuitos hidráulicos de serie, 3 de ellos dirigidos por potenciómetro
- » Litraje ajustable hasta 38,5 l/min
- » Via ensanchable hidráulicamente de 1.100 mm hasta 1.500 mm
- » Faros de trabajo LED
- » Con motor diésel YANMAR de 3 cilindros y 16,5 kW de potencia

NUEVO



Huppenkothen GmbH | www.huppenkothen.com
T +34 902 050 032 | M +34 606 321 116 Hamid | M +34 682 623 072 Nacho

Huppenkothen
Baumaschinen
www.huppenkothen.com

El Hospital Nacional de Parapléjicos de Toledo recibe la Medalla de Oro de la Asociación Española de la Carretera 2018



Discurso de José Luis Manzanares Japón, presidente de Ayesa, en representación de los galardonados con la Medalla de Honor con Mención.

“**S**é que puedo porque creo que puedo”, “Lo importante no es caminar, sino avanzar”. Éstas son algunas de las frases que rezan en los tabloneros de anuncios del Hospital Nacional de Parapléjicos de Toledo (HNP), el centro sanitario público de referencia en España para el tratamiento de la lesión medular.

Son palabras que resumen el espíritu de una institución que ha conseguido significativos avances en la

prevención, protección, reparación y rehabilitación de la lesión medular. Logros que la han hecho merecedora de la Medalla de Oro de la Asociación Española de la Carretera (AEC) en esta edición de 2018.

El acto de entrega de las medallas ha tenido lugar en la Escuela Técnica Superior de Ingenieros de Caminos, Canales y Puertos de Madrid. En este acto, presidido por Juan Francisco Lazcano, presidente de la Asociación,

la AEC ha concedido la Medalla de Plata a los Servicios Informativos de Telecinco, galardón recogido por su director, Pedro Piqueras. Asimismo, ha distinguido con la Medalla al Mérito Internacional a Jean-Claude Roffé, vicepresidente de la Federación Europea de Carreteras (ERF).

Hospital Nacional de Parapléjicos, prestigio más allá de nuestras fronteras

Blanca Parra, directora gerente del Hospital Nacional de Parapléjicos de Toledo, ha sido la encargada de recoger la Medalla de Oro de la Carretera. La institución que dirige fue inaugurada en 1974 y, tras ser gestionado por el ya extinto Insalud, pasó en 2002 a depender del Gobierno de Castilla-La Mancha.

Muchos han sido los avances conseguidos en este centro desde sus comienzos. Algunos de los más importantes, la instalación del primer marcapasos diafragmático, la creación de la Unidad de Sexualidad y Reproducción Asistida, la introducción de la Estimulación Eléctrica Funcional, la realización de la primera cirugía de la mano tetrapléjica o la instalación del primer Lokomat (terapia de locomoción robotizada).

Según la Organización Mundial de la Salud, cada año se produce una media de 25 a 30 nuevos casos de lesiones medulares por cada millón de habitantes. Asimismo, se estima que en España alrededor de diez personas son susceptibles cada día de sufrir una lesión medular o cerebral, siendo los accidentes de tráfico la causa más frecuente.

Durante el pasado año se atendió en Toledo a un total de 245 pacientes nuevos con lesión medular aguda. Rompiendo con la tendencia de la última década, los traumatismos cuyo origen son accidentes de tráfico han sido la principal causa de ingreso en el hospital en 2017, con un 21,63% del total.

La lesión medular se concreta en la pérdida del movimiento voluntario y de la sensibilidad; además de producir trastornos neurovegetativos, alteraciones de las funciones vesical e intestinal, del sistema cardiovascular y de la función sexual, entre otras complicaciones.

Las consecuencias son muy severas para el paciente y también para su familia. Para hacerles frente, el HNP de Toledo aborda el problema de forma global, con un equipo multidisciplinar que afronta los aspectos clínicos sin olvidar los psicológicos, sociales, educativos, familiares, etc. Y sin duda, en este concepto global es donde reside la clave de su éxito y prestigio, que trascienden nuestras fronteras.

Informativos con conciencia

Al conceder la Medalla de Plata a los Servicios Informativos de Telecinco, la AEC ha querido poner en valor el encomiable trabajo de concienciación en el campo de la seguridad vial que esta cadena de televisión lleva a cabo a través de su programación informativa, contribuyendo con ello a la mejora de la seguridad en carretera.



vamasa - mateco

Alquiler y Venta
de Carretillas y Plataformas
Elevadoras

902 119 682

www.vamasa.com · vamasa@vamasa.com





Blanca Parra, directora gerente del Hospital Nacional de Parapléjicos de Toledo, recoge la Medalla de Oro de la Carretera.

A la sensibilidad con la que Telecinco trata el grave problema de la accidentalidad, se une la perseverancia en su difusión, ya que se trata de un asunto que se aborda en la práctica totalidad de las ediciones de Noche del Informativo.

Pero además, al conceder este galardón, la Asociación ha querido reconocer el importante papel que desempeña su director y presentador, Pedro Piqueras, por la rigurosidad y calidad periodística que imprime a los contenidos y el tratamiento escrupuloso y contrastado de la información. Y, sobre todo, porque, citando palabras del propio Piqueras, “la seguridad vial es una preocupación personal que me empeño en reflejar en mi labor periodística”, consciente de la importancia de

los medios de comunicación en la tarea común de reducir los siniestros de circulación y las consecuencias de los mismos.

Un ingeniero francés con espíritu universal

Para la Asociación Española de la Carretera, el nombre de Jean-Claude Roffé está unido al Congreso Mundial de la International Road Federation (IRF) celebrado en 2010 en Lisboa. Un encuentro en el que este ingeniero francés desempeñó el cargo de Presidente del Comité Técnico y del Comité Organizador.

Fue entonces cuando el Director General de la AEC, Jacobo Díaz Pineda, resultó elegido Presidente de la Federación Europea de Carreteras (ERF), nombrando como



Juan F. Lazcano, presidente de la AEC, posa entre Blanca Parra, directora gerente del Hospital Nacional de Parapléjicos de Toledo, y Jean Claude Roffé, vicepresidente de la ERF.

Vicepresidente a Roffé, un cargo en el que se mantiene tras ocho años, acumulando numerosas iniciativas exitosas en el seno de esta entidad, exponente de la industria viaria en el marco de la Unión.

Pero, además y, sobre todo, para el sector viario el nombre de Jean-Claude Roffé está indefectiblemente unido a una compañía francesa, Grupo Colas, donde trabajó durante 25 años como responsable de su expansión y posicionamiento internacionales. Y también a otra entidad asociativa, la Federación Internacional de Fabricantes de Emulsiones, de la que fue Presidente.

Una gran trayectoria que convierte a Jean-Claude Roffé en uno de los mayores expertos en tecnología viaria de todo el mundo, destacando especialmente en los campos de la conservación y el mantenimiento de pavimentos.

En el mismo acto han una Medalla de Honor con Mención Especial otros profesionales que en el desempeño de su labor han colaborado o apoyado de forma continuada a la Asociación Española de la Carretera en su lucha por mejorar las infraestructuras viarias. Además, otras 21 personas e instituciones relacionadas directa o indirectamente con las infraestructuras viarias han sido reconocidas con la Medalla de Honor de la Carretera (la relación completa de galardonados está disponible en la web de la AEC).

Con estos galardones la Asociación ofrece un reconocimiento público a todos los hombres y mujeres, y a las instituciones que trabajan para mejorar ese espacio común para todos los ciudadanos que es la carretera, ya sea desde los cuerpos de seguridad del Estado o desde otros ámbitos como la investigación, la docencia, la empresa, la administración y el voluntariado. ●



Pedro Piqueras y Noelia Camacho. Servicios Informativos de Telecinco.

Trasteel[®]

Your bucket **got a thing** for Trasteel



Mayor Rendimiento
Better Performance



Mayor Durabilidad
Longer Wear-life



Mayor Penetración
Higher Penetration



Autoafilante
Self Sharpening



Diseño Elite
Elite Design



Aleación De Alta Calidad
High Quality Alloy



Trasteel
elite



Trasteel Elite es la gama más avanzada de dientes para su maquinaria, permitiéndole alcanzar los niveles más altos de productividad.

Cohidrex

Síguenos en:



650 989 088



www.cohidrex.es

Sede Central Cáceres

Pol. Ind. Capellanías,

C/ Alpargateros 1, nave 119-120 - 10005 Cáceres

Tel. 927230834 / Fax. 927235069

info@cohidrex.es

La nueva Ley de Contratos abre un nuevo futuro para el sector



Manuel Niño, secretario general de Infraestructuras y Juan José Potti, presidente de Asefma.

La Asociación Española de fabricantes de Mezclas Asfálticas (Asefma) ha celebrado su decimotercera jornada nacional en la que la digitalización del sector y el firme compromiso de la industria con la innovación y el desarrollo han sido los principales aspectos protagonistas. La inauguración ha corrido por cuenta de Juan José Potti, presidente de Asefma y Manuel Niño, secretario general de infraestructuras del Ministerio de Fomento.

El presidente de Asefma ha dotado de especial importancia a la nueva ley de licitación y al progresivo incremento de la actividad en la red social Twitter en relación a la emisión en *streaming* de los actos de la entidad asfáltica. Por su parte, Manuel Niño ha señalado que la adaptación de los pliegos a la Nueva Ley de Contratos del Sector Público responde a la continua preocupación referente a la adjudicación en formato de subastas.

El sector necesita de un Plan de Innovación para Infraestructuras en la que se dote de “especial importancia a la integración y coordinación de toda actividad innovadora en relación a rutas y plataformas inteligentes, además de generar un ahorro energético sostenible”, ha explicado el secretario general de infraestructuras. La industria asfáltica califica de forma negativa la escasa inversión de 204 millones de euros en obras: “es insuficiente, pero desde un punto de vista positivo estamos creciendo”.

“En el pliego que estamos adaptando para obras de rehabilitación en los criterios evaluables además de la propuesta económica con peso del 70% se quiere introducir elementos como incremento de gastos en ensayos, la disponibilidad de una planta de fabricación de mezcla bituminosa en caliente o la puesta a disposición de un equipo adicional en el extendido de mezclas para realizar las obras con mayor rapidez”, de esta manera ha concluido Manuel Niño con su intervención.

Rosalía Bravo, subdirectora general de proyectos del Ministerio de Fomento, ha destacado, entre otros aspectos propios del sector, el reconocimiento que hace la ley a los servicios de ingeniería y su correspondiente regulación, además de la introducción del riesgo operacional en la explotación transfiriendo así al concesionario los riesgos derivados de la incertidumbre de los mercados.

Durante la Jornada algunos actores del sector han tenido un espacio de dialogo a modo de mesa redonda, entre ellos han destacado los siguientes: Francisco Vea, director de innovación de Becsa; Joana Menerés, responsable del departamento BIM en Sacyr Construcción; el ingeniero de caminos Rafael González, en sustitución de su esposa Montaña Jiménez; Javier M.^a Beltrán de Intra-me; Rafael Cegarra, director comercial el Liebherr y responsable de plantas asfálticas Benninghoven en Emsa; entre muchos otros...



RENDIMIENTO INIGUALABLE

PLATAFORMAS ELEVADORAS MEDIANAS DE JLG MAYOR CAPACIDAD Y VELOCIDAD DE ELEVACIÓN

Incremento de la productividad con las nuevas plataformas elevadoras 400S y 460SJ. Una velocidad de elevación más rápida significa que usted pasará más tiempo trabajando y menos tiempo en el posicionamiento. Una mayor capacidad de la plataforma junto con una mejor área de trabajo maximizan la eficiencia. Obtenga protección contra impactos y una imagen más moderna con las nuevas cubiertas DuraTough, que también permiten un mejor mantenimiento.

Obtenga más información en:
www.jlg.com/en-gb/destination/boom-lifts



Plataformas Elevadoras Maqel
C/ Trapadella 2
Pol. Ind. Santa Rita (Castellbisbal Sur)
08755 Castellbisbal | Barcelona | Spain



“Necesitamos evolucionar, olvidar el papel y trabajar sobre la metodología BIM para lograr una transformación en el sector que traerá grandes beneficios”, ha asegurado Francisco Vea. Por su parte, las palabras de Joana Menerés ha explicado la importancia de esta metodología en términos de seguridad vial, sobre todo referida a carretera que pasan bajo grandes estructuras como puentes o presas. Rafael González reflejó el antes y el después del BIM a la hora de planificar un proyecto. “Antes solo se veían líneas y polígonos básicos, teníamos que saber su función y nada quedaba del

todo claro. El BIM ofrece una información más detallada que facilita en entendimiento y aprendizaje del proyecto en cuestión”.

Para finalizar esta decimotercera Jornada ofrecida por Asefma, se han expuesto los datos de los proyectos que se licitaron en 2017 y que, en palabras de Manuel Niño, “esperamos sacar adelante”. Se trata de un total de 147 contratos de carreteras por un valor de 1.300 millones de euros, de los cuales 135 estarán destinados a obras de conservación de nuestra extensa red de carreteras. ●



En el centro, Pablo Sáez Villar, director gerente de Acex.

Llega la

GENERACIÓN

EXTREMA
EXCEPCIONAL
EXCELENTE
EXTRAORDINARIA

**Nueva Generación X
de Excavadoras JCB**

JCB 210X (20 Tn) y **JCB 220X** (22 Tn)
Motor JCB 448 de 174 CV, Stage 4
Nueva cabina Command Plus

Burgos acoge la 37^a Asamblea General de Anagrual



La Agrupación Empresarial Nacional de Alquiladores de Grúas de Servicios Público, Anagrual, celebró en Burgos su trigésimo séptima Asamblea General que volvió a obtener un respaldo masivo de sus asociados, también con el mismo ambiente general de optimismo de la anterior edición en Valencia, constatada la reactivación de la inversión privada que se traduce en una aún tímida pero sólida recuperación económica del sector. El alcalde de Burgos, Javier Lacalle, inauguró el acto con un encendido elogio a la labor de las empresas privadas como las que conforman esta asociación, “por el empeño en salir de la crisis”. “Agradezco su esfuerzo y colaboración para llevar a cabo actuaciones en infraestructuras tan cualificadas como las que se llevan a cabo en ciudades como Burgos, equipos específicos como los suyos resultan imprescindibles”.

El presidente de Anagrual, José Manuel García, cedió la palabra al director General, David Ruiz Gargón, para exponer un resumen de las principales actuaciones desarrolladas por la asociación en 2017, con una mención especial para la reducción en un 37% del número de morosos introducidos en la asociación, y un 36% menos de deuda incorporada. “En el periodo 17-18 se han incorporado 11 empresas y se han recuperado 75.777 euros, mientras que de enero a mayo de este ejercicio de las siete empresas incorporadas, tres han liquidado la deuda” subrayó, ponderando este mecanismo del Registro de Morosidad del Sector que ofrece a sus asociados y que en 2018 cuenta aún con 288 empresas deudoras por una cantidad de más de 2,4 millones de euros. Ruiz también hizo hincapié en la nueva Ley de Protección

de Datos, que Anagrual aplicará de forma muy estricta, sin autorización expresa no habrá envíos de boletín ni información de las actividades de la asociación.

Tras el informe de cuentas realizado por José Luis Muñiz, tocó el turno a las presentaciones técnicas centradas en 'La seguridad en grúa móvil' a cargo de los patrocinadores oro de la convención, Liebherr, centrada en 'El viento y las medidas de seguridad' y Palfinger, con el título 'Seguridad en el montaje y desmontaje de plumines'. La mesa de debate sobre 'Seguridad, movilidad y responsabilidad penal en las empresas de grúas móviles' fue el punto final a la mañana. Tras el almuerzo y las presentaciones de los socios colaboradores, se procedió a la lectura del acta y las conclusiones, antes del acto de clausura que contó con el Delegado Territorial de la Junta de Castilla y León, Baudilio Fernández. El punto y final a la Asamblea General de Anagrual fue una cena de gala en el patio del claustro del hotel NH Collection Palacio de Burgos. ●



TADANO



GRÚAS AUTOPROPULSADAS



GRÚAS SOBRE CAMIÓN



**PRESTACIÓN Y SEGURIDAD
ELEVADAS A LA MÁXIMA POTENCIA**

MÁS INFORMACIÓN // WWW.MYCSAMULDER.ES // 91 660 04 60



Maquinaria 'mini': a la cabeza de la recuperación



Dentro de las cifras de crecimiento que está registrando el mercado de maquinaria de construcción la maquinaria denominada "mini" está jugando un papel destacado. A rebufo del buen momento que vive el mercado residencial y con la mayor estabilidad que ofrece el sector agrícola, el segmento de maquinaria mini cerró 2017 con un crecimiento en ventas del 62%, con 1.848 unidades, según los datos de la Asociación Nacional Distribuidores e Importadores de Maquinaria de Obras Públicas, Minería y Construcción (Andicop). Se trata además del quinto año consecutivo en el que el segmento de maquinaria compacta

Gráfico 1: Ratio de ventas por tipo de maquinaria

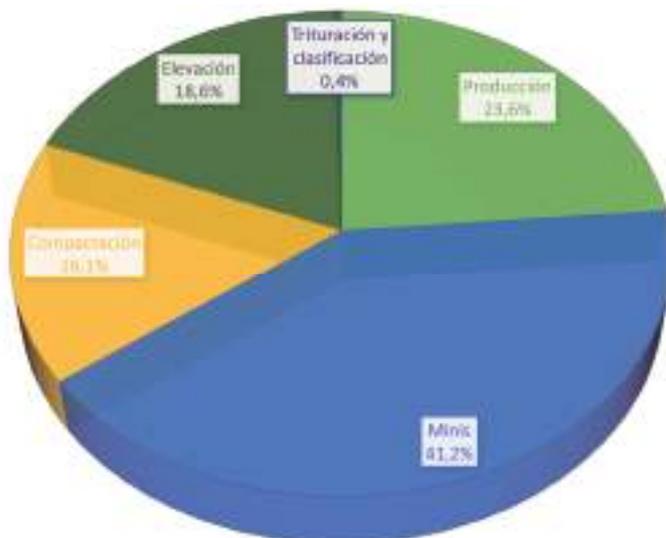
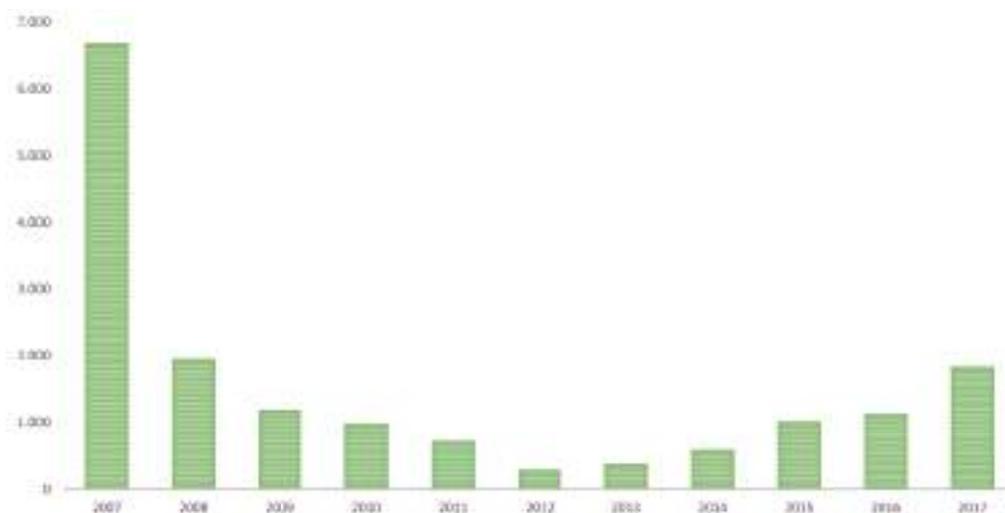


Gráfico 2: Ventas de maquinaria mini desde 2007



cierra el ejercicio en crecimiento e igualando los niveles del año 2008.

Todos los tipos de equipos dentro del grupo de maquinaria mini cerraron 2017 en positivo, destacando el

espectacular crecimiento en ventas de las minicavadoras de cadenas, que aumentan un 144,5% en el último ejercicio, con un 144%. Le siguen las minicargadoras de cadenas

(75,7%, con 65 unidades), Minicargadoras de ruedas (66,8% con un total de 66,8 equipos), las midicavadoras de ruedas (66,7% y 10 unidades) y las minicavadoras, que con un



MOLDES PARA BLOQUES DE HORMIGÓN PRODÚCELOS. MÓNTALOS. CÁMBIALOS.

MOLDES PARA BLOQUES DE HORMIGÓN
180 x 60 x 60 € 1.275,-

BARRERA
€ 1.650,-

TETRAPODS
tasas de € 2.325,-

en nuestra web puedes ver todos los tipos y tamaños de moldes disponibles

ACCESORIOS DE TRANSPORTE: ACOPLE PARA CARRETILLA ELEVADORA € 350,- | MORDAZAS € 1.850,- VOLTEADOR DE BLOQUES AUTOMÁTICO € 3.850,-

Oficina Principal Países Bajos | T +31 (0)72 503 93 40 | info@betonblock.com

WWW.BETONBLOCK.COM



crecimiento en ventas del 44% y un volumen de mercado 992 unidades no solo es el tipo de maquinaria que más ventas registra en maquinaria mini (el 53,7% del total), sino dentro de todas las tipologías de maquinaria analizadas por Andicop.

Asimismo, por volumen de ventas, la maquinaria mini registra la mayor cuota de mercado dentro de los cinco grandes grupos de maquinaria del informe, con un 41,2% sobre el total de maquinaria vendida en 2017 (ver gráfico 1). Asimismo, es el segundo seg-

mento de maquinaria que registra mayor crecimiento el pasado año, tras los equipos de elevación, que cerraron 2017 con un incremento en ventas del 75,4%.

A pesar de que todos los indicadores muestran una tendencia positiva y que 2017 fue el mejor año para el sector desde 2008 (ver gráfico 2), el volumen de maquinaria vendida sigue siendo sensiblemente bajo, arrastrando la fuerte caída que se produjo tras el año 2007; aquel año las ventas de maquinaria compacta se situaron en torno a las 6.700 unidades, con lo que actualmente el sector tendría un volumen en torno al 30% respecto a los años previos a la crisis. ●



Exija versatilidad



ZW-6.
Sin concesiones

HJM

Exija versatilidad sin comprometer la productividad. Con los sistemas de transmisión hidrostática HST y de control de tracción, la ZW150-6 es fácil de maniobrar y muy efectiva en un amplio abanico de condiciones duras de trabajo. **ZW-6: diseñada y fabricada para cumplir con sus expectativas más exigentes.**

Hispano Japonesa de Maquinaria

Hispano Japonesa de Maquinaria, S.L. www.hjm.eu Pol. Ind. Bierzo Alto, Parcela E3-E4, 24318 SAN ROMÁN DE BEMBIBRE (León) / Delegación Centro: Avda. de Lyon, 1, 19200 AZUQUECA DE HENARES (Guadalajara) T: +34 902 210 350 F: +34 902 210 670 Distribuidor autorizado de Hitachi Construction Machinery

HITACHI

Reliable solutions

Confort y diseño en la nueva gama de miniexcavadoras de Bobcat

Más confortables y fáciles de manejar, con mayor fuerza de excavación y una estabilidad excepcional, así son las nuevas miniexcavadoras que ha lanzado Bobcat al mercado esta primavera. La firma coreana sigue demostrando su amplia capacidad para diseñar, probar y fabricar potentes equipos con esta revolucionaria gama que incluye cinco nuevos modelos de excavadoras compactas: E26, E27z, E27, E34 y E35z.

Cada uno de los cinco modelos presentados ha sido creado pensando en un tipo de cliente concreto. En el caso de E26, nos encontramos con una máquina que destaca por su robustez y fácil manejo, presentando nuevas características como el grupo de trabajo del cilindro dentro de la pluma (CIB) y su geometría, lo que permite aumentar la protección frente a la colisión de la cuchara con la cabina. De esta manera, esta nueva máquina compacta satisface las necesidades específicas del sector del alquiler.

Por su parte, el nuevo E27 es idóneo para espacios reducidos, convirtiéndose en una gran solución en situaciones en las que prima el rendimiento y la facilidad de transporte



frente a la compactibilidad. Con respecto al E27z, consiste en una herramienta ideal cuando se trabaja cerca de paredes gracias a su gran flexibilidad de movimientos. De tal modo, es la mejor elección para los constructores urbanísticos como consecuencia de su gran capacidad de excavación y confort del operador.

Si nos fijamos en el modelo E34, cabe resaltar una amplia cabina que dispone de un potente aire acondicionado con el objetivo de adaptarse a diferentes cambios meteorológicos. Por su parte, entre las ventajas del modelo E35z es reseñable su gran intervalo de funcionamiento del grupo de trabajo, su gran estabilidad y la amplitud del área del operador. Estas máquinas están dirigidas a todos aquellos que prioricen en los costes de propiedad más bajos en lugar de máquinas de gran tonelaje.

Entre los detalles en los que el equipo de Bobcat ha prestado especial atención,

cabe destacar el nuevo diseño de hoja, el cual ofrece más resistencia y capacidad avanzada de auto limpieza. Además, la remodelación del protector del cilindro de la pluma se completa al incrementar la protección de los latiguillos, los tubos y las válvulas del grupo de trabajo.

Por su parte, los grandes protagonistas de la cabina completamente renovada son espacio y la calidad de su interior.

Otro de los suplementos característicos de esta nueva línea es la pantalla en el panel de control Deluxe, mediante la cual el operador podrá visualizar información con la que poder resolver diversos incidentes que puedan surgir durante el trabajo. Por su parte, Bobcat ofrece varios sistemas de acopladores mecánicos o hidráulicos que facilitan una conexión fácil y segura de los implementos. En este sentido, los acopladores Lehnhoff ahora también estarán disponibles con adaptadores de inclinación instalados en fábrica, además de un kit de válvulas de desvío para accionar el implemento de cuchara bivalva. Todos los modelos incluyen motores de inyección mecánica probados de fácil mantenimiento que cumplen los requisitos de la futura Fase V de la normativa europea sobre emisiones de motores. ●



Case, una oferta completa para el sector urbano



Case proporciona a las empresas de construcción una amplia selección de soluciones que combinan un excelente rendimiento con la maniobrabilidad, agilidad y versatilidad necesarias para maximizar su productividad en las obras urbanas.

La excavadora de cadenas CX145DSR es la máquina perfecta cuando el espacio es limitado, como en los proyectos de construcción urbana. Los modelos Case SR llevan al lugar de trabajo todas las ventajas de la Serie D para realizar el trabajo en espacios reducidos sin comprometer el rendimiento. Las máquinas ofrecen la mejor capacidad de elevación de su clase y aseguran una elevada productividad en una gran variedad de aplicaciones. Las excavadoras de la Serie D cumplen las normas Tier 4 Final con una combinación de tecnologías de reducción catalítica selectiva (SCR) y de catalizador de oxidación diésel (DOC) que ayuda a maximizar el tiempo de servicio y el rendimiento.

La retrocargadora CASE 695ST mostrada se actualizó el año pasado para cumplir las normas de emisiones Tier 4 Final con la solución de solo

SCR, desarrollada por FPT Industrial, de la marca. La mejora también introdujo la posibilidad de elegir la geometría del equipo retro para responder a las distintas exigencias de las obras urbanas. La geometría de la pluma característica de Case es la solución perfecta para las condiciones de trabajo más exigentes, ya que la parte deslizante nunca toca el suelo, mientras que los componentes que sí lo hacen se encuentran protegidos frente a los impactos y la acumulación de material.

La agilidad extrema supone una gran ventaja en las obras urbanas, y las nuevas minicavadoras de la Serie C de Case no tienen rival. La CX17C exhibida destaca en su categoría por su productividad, comodidad y seguridad. El potente caudal hidráulico ofrece una eficacia de excavación espectacular y ciclos rápidos. La función de cambio automático a una marcha más corta, que optimiza la tracción y la velocidad, y el sistema hidráulico auxiliar controlado mediante joystick permiten al operador realizar el trabajo aún con

más rapidez. La CX26C de 2,6 toneladas destaca por su excelente gama de trabajo, una profundidad de excavación y un alcance que son los mejores de su clase y amplios ángulos de giro de la pluma. También es sumamente versátil, gracias a una variada oferta de características, como una selección de longitudes de brazo, contrapesos adicionales y cadenas de caucho. Además, tanto el primer circuito hidráulico auxiliar controlado por joystick como el segundo permiten utilizar una gran diversidad de accesorios. Estas dos minicavadoras pertenecen a la nueva Serie C, que ofrece una amplia gama de modelos de entre 1,7 y 6,0 toneladas para obras urbanas.

Con la mejor potencia y fuerza de arranque de la cuchara de su clase, las minicavadoras de Case garantizan el rendimiento y la productividad en espacios reducidos de las obras urbanas, así como un entorno de trabajo cómodo y una visibilidad excelente con la cabina más ancha del sector. ●



Máquinas compactas Hitachi: la combinación perfecta



Una miincargadora Hitachi ZW75-6 y una miniexcavadora ZX55U-5 ofrecen un apoyo excepcional a una empresa de jardinería paisajista en el suroeste de Alemania. Susewind está utilizando las dos máquinas compactas para construir y mantener jardines privados cerca de la ciudad de Friburgo, así como para proyectos forestales adicionales.

Una de sus últimas tareas fue construir un jardín adosado en la parte trasera de dos casas recién construidas en el suburbio de Bötzingen. Las ZW75-6 y ZX55U-5 fueron suministradas por Kiesel, el distribuidor autorizado de Hitachi Construction Machinery para Alemania, con quien Susewind comparte una relación larga y mutuamente beneficiosa. También complementan la flota existente de equipos de construcción Hitachi de Susewind, que incluye las miniexcavadoras ZX10U-2 y ZX33U-3.

El propietario Sven Susewind se complace en continuar su asociación con Hitachi: "El servicio que

recibimos es excepcional. Mis dos consideraciones más importantes al comprar nuevos equipos son el servicio general que recibo y la calidad de la máquina. Puedo confiar completamente en Kiesel para que me proporcione una excavadora Zaxis superior o una cargadora de ruedas ZW".

En este sitio, la ZX55U-5 se estaba utilizando para trabajos generales de preparación, incluida la eliminación de escombros y malezas. Su diseño ha convencido al operador Erwin Ufheil: "Tener una máquina de cola corta es muy conveniente. Debido a su forma, la miniexcavadora Hitachi es ideal para el tipo de trabajo que estamos haciendo. Para mí, la característica número uno tiene que ser la hidráulica, que es extremadamente suave".

El ZW75-6 se estaba utilizando para transportar materiales en el lugar de trabajo. La cargadora compacta de ruedas también estaba limpiando cualquier vegetación demasiado grande y cargando los camiones. Cuando fue necesario,

también se utilizó para el barrido de caminos en los alrededores. "La forma estrecha y el diseño general de la cargadora de ruedas son ideales", explica su operador Rainer Kühnle.

"Me gusta especialmente el Hitachi ZW75-6, debido a su maniobrabilidad. Ofrece una excelente visibilidad y puedo ver cada rincón de la máquina. También es altamente receptivo. En comparación con otros modelos, es mucho más suave en terrenos irregulares, mientras que la cabina es espaciosa y cómoda".

Una excelente asociación

La combinación de ZW75-6 y ZX55U-5 ha sido una revelación para Sven: "La asociación entre las dos máquinas Hitachi es fantástica, y siempre intento que trabajen juntas en el mismo proyecto.

"Tener todo el equipo de una marca no solo facilita el servicio, sino que también se ve impresionante en el lugar. El diseño de las máquinas Hitachi es maravilloso y poseerlas crea una imagen excelente para mi empresa". ●



**EQUIPOS
DE RIEGO**



**PLANTA
DE EMULSIÓN**



GRAVILLADORES

DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO PARA ESPAÑA

DÍEZ ALONSO Y CIA, S. L.

PASEO DE LA CASTELLANA, 210 - 9º 2 - 28046 MADRID

Tel: 91 345 37 33 / 91 353 07 50 - Fax: 91 345 07 06 - E-mail: javier@diezalonso.com

www.diezalonso.com



JCB lleva el plan “renove” a su gama más pequeña



La firma británica ha renovado recientemente buena parte de su portfolio de maquinaria compacta. Una de las novedades llega de la mano de la popular Teleskid, el híbrido entre pala cargadora y manipulador telescópico con el que JCB sorprendió al mercado. Recientemente se presentaba en Europa su nuevo modelo de cadenas, la 3TS-8T. Este se une a la popular 3TS-8W para ofrecer una altura de carga máxima de 4.1 m y un alcance hacia delante de 2.25 m. Entre sus prestaciones encontramos un potente motor diésel de 55 kW (74 CV) JCB EcoMAX, una mayor carga de vuelco con pluma retraída y extendida y un agarre adicional de las orugas de goma con baja presión sobre el suelo en condiciones deficientes.

La gama de minicargadoras y cargadoras compactas también verá renovados sus equipos con modelos “HiViz”, de alta visibilidad, con cambios que además de mejorar sensiblemente la visibilidad del operador en el interior de la máquina, ofrece numerosas novedades orientadas a mejorar la productividad y el mantenimiento de estos equipos. En total son siete nuevos equipos que incluyen una nueva pluma de alta visibilidad, montada 50 mm por debajo para mejorar aún

más la visibilidad desde la cabina hacia el ángulo derecho.

La primera miniexcavadora eléctrica

El fabricante ha renovado cinco modelos de la gama de miniexcavadoras: el ya mencionado 15C-1; el 16C-1, con bomba de caudal variable y que supone la máquina de entrada para el sector del alquiler; y las 18Z-1, 19C-1 y su variante de voladizo cero, la 19C-1 PC, orientadas a operarios autónomos o empresas de canalización que en lugar de alquilar los equipos tienden a

comprarlos. Se trata de un segmento muy importante para la firma británica, que desde 2014 ha presentado hasta 13 nuevos modelos. A ellos se suma ahora la JCB 19C-1 E-TEC, su primera excavadora eléctrica con cero emisiones y la más silenciosa de su gama.

El lanzamiento de hasta nueve dúmperes de obra da paso a una gama completamente nueva de JCB con la seguridad como una de sus principales banderas. Así, la estructura se ha fabricado en acero y la cabina JCB SiteSafe con bastidor reforzado ofrece protección contra impactos en los modelos de 6 a 9 toneladas.

La presentación más llamativa en esta gama es el nuevo 7T-1, un modelo HiViz de siete toneladas. Su visibilidad ha sido incrementada hasta un 77% comparado con un dúmper convencional de siete toneladas gracias a una disminución del centro de gravedad de la pala un 16%. El operador puede ver un objeto de 1,4 metros de altura a una distancia de 1 m con la máquina cargada y un objeto de 0,8 m de altura a una distancia de 1 m con la máquina descargada. ●





EL CAMINO MÁS FIRME



Fresadoras, Recicladoras, Extendedoras de hormigón Estabilizadores, Minadores



Extendedoras de asfalto y suelo-cemento



Compactadores de tierra, Rodillos vibrantes Compactadores de neumáticos



Instalaciones fijas y móviles de trituración, cribado y reciclaje



Excavadoras, Palas cargadoras, Bulldozers y Teléscopicas



Plantas asfálticas, Equipos de reciclado en central

DIRECCIÓN COMERCIAL / TÉCNICA

Crta. de la Marañosa Km. 0,8 • A-4 Salida Km. 20 • 28320 Pinto (MADRID)

tel. 91 307 81 33 - fax 91 357 47 62 - www.emsamaquinaria.es



El camino más firme

Kubota, el gigante de las miniexcavadoras



Recientemente Ubaristi, distribuidor en nuestro país de los equipos Kubota, celebró un evento con concesionarios de toda España. Al acto acudieron responsables de la forma nipona como Shinichi Miyake, vicepresidente de Kubota en España. Con cerca de 50.000 empleados, la firma nipona fabrica más de 20.000 tipos de productos, incluidos tractores, motores y excavadoras, mercado este último en el que es uno de los líderes a nivel global; no obstante, de los 13.000 millones de facturación de la compañía, aproximadamente un 82% procede del sector de maquinaria, que comprende obra pública, motores y maquinaria agrícola.

La exitosa relación de Kubota con las miniexcavadoras se remonta a 1974, año en el que fabrica su primer modelo, la KH1. Desde entonces, la firma lleva más de 600.000 miniexcavadoras fabricadas, con un crecimiento continuado en este segmento hasta convertirse en líder global con 45.5000 máquinas vendidas en todo el mundo en 2017, año récord para la compañía.

A nivel europeo, Kubota tiene una cuota de mercado superior al 25%, con más de 15.000 miniexcavadoras vendidas en 2017. Para abastecer esta demanda, la compañía cuenta con tres filiales en Europa –Kubota UK, Kubota Europe y Kubota Baumas-

chinen- y un gran centro de distribución en Born, Países Bajos. Creado en el año 2006, este Centro Europeo de Distribución ocupa una superficie de 30.000 metros cuadrados y dispone de una capacidad de 3.400 unidades. Desde allí se lleva a cabo la distribución de equipos y accesorios y más de 20 países, con una flota de más de 300 camiones por mes.

“El principal desafío de 2018 está centrado en el departamento de motores” señalan en Kubota, donde esperan alcanzar una producción de 950.000 en 2018 tras fabricar 780.000 el pasado año. No obstante, en 2020 verá la luz la nueva serie 5 de excavadoras de la compañía, con la que cumplirá la nueva regulación de emisiones que entrará en vigor. En su apuesta por este mercado, Kubota controla todo el proceso y fabrica todos los componentes principales de sus motores.

En el evento, Andrea Basso Luca, responsable de Producto de Kubota, realizó un repaso a la gama de equipos de la compañía y cómo afronta el salto a los estándares de emisiones Stage 5, además de interesantes novedades introducidas en el mercado. Entre ellas, las excavadoras KX027-4, KX030-4, U36-4 y KX042-4, que completan una gama de 16 miniexcavadoras y dos modelos por encima de las seis toneladas. Asimismo, la firma japonesa apuesta por el mercado de elevación con el lanzamiento del manipulador telescópico KTH4815 que ofrece una altura de elevación de 4.80 metros para una carga de hasta 1,4 toneladas. Andrea Basso también realizó un repaso a la gama de minidúmpers de orugas en sus distintas variantes de tolva (convencional, de descarga en altura o autocargable), ancho de orugas (variable o fijo) y arranque (eléctrico y manual). ●

SEGURIDAD COMPACTIBILIDAD PRODUCTIVIDAD **MANITOU**



Takeuchi lanza la TB225 su nueva excavadora hidráulica compacta



Takeuchi ha puesto en el mercado la excavadora hidráulica compacta TB225. Compartiendo el mismo concepto de diseño de los populares TB230, TB240 y TB260. La TB225 es una oferta de 2.3 t que satisfará las necesidades de una amplia gama de clientes, incluidos contratistas generales, paisajistas, contratistas de servicios públicos y la industria del alquiler.

Con un peso de máquina de 2.325 kg, una profundidad de excavación de 2.455 mm, un alcance máximo de 4.255 mm y una fuerza de arranque del cucharón de 19.3 kN, el TB225 proporciona un excelente rango de trabajo y rendimiento. Además, el TB225 está propulsado por un motor de 16.5 kW y no requiere ningún sistema adicional de postratamiento del escape.

La estación del operador es espaciosa y presenta un interior de estilo automotriz con una pantalla multi-informativa para mantener al operador informado de la condición y la salud de la máquina. Hay disponible una opción de cabina con calefac-

ción y descongelación que proporcionará comodidad al operador durante todo el año en diferentes climas y condiciones.

La gran apertura del capó del motor trasero permite un fácil acceso a los puntos de mantenimiento diario y de rutina, mientras que el panel de acceso lateral derecho proporciona un excelente acceso a la batería, el tan-

que hidráulico y el llenado de combustible. El TB225 viene de serie con un sistema automático de purga de combustible y un bastidor retráctil que va de los 1.100 mm a los 1.500 mm. ●



PALFINGER

PK 135.002 TEC 7

**LA NUEVA GRAN
GRUA DE LA
GAMA TEC**

LIFETIME EXCELLENCE

PALFINGER

PK 135.002 TEC7

Sierra de Guadarrama 2, 28830
San Fernando de Henares, Madrid
palfinger@palfinger.es
+34 916 088 000

Wacker Neuson lanza dos nuevas excavadoras en la categoría de 3,5 toneladas



Las nuevas excavadoras ET35 y EZ36 destacan por sus ciclos de trabajo rápidos, así como por un trabajo eficiente y preciso. Todo ello gracias a una hidráulica optimizada y a la modificación de la gestión de las bombas y el motor. Especialmente diseñada para trabajar en obras estrechas o complejas, como las que se encuentran a menudo en zonas urbanas, la EZ36 ha sido concebido como excavadora Zero Tail con sobresaliente trasera nula. Así el usuario no tiene que preocuparse por dañar la máquina durante el trabajo ni tampoco molestar al tráfico. La parte trasera de la excavadora compacta EZ36 no sobresale del carro tractor inferior en ningún momento. Al mismo tiempo, el interior de la cabina de ambos modelos dispone de un diseño espacioso y ergonómico.

“Hemos detectado una necesidad en el mercado y, con los nuevos modelos de 3,5 toneladas de Wacker Neuson, ofrecemos aún más flexibilidad y confort. La nueva generación destaca por un nuevo espacio interior, un nuevo diseño y más opciones de equipamiento, que permiten trabajar de forma productiva

y sin cansancio”, ha señalado Gert Reichetseder, el portavoz de la dirección de Wacker Neuson Linz.

Para la elevación de cargas pesadas, el diseño de los rodillos portantes exteriores como también una distribución óptima del peso en las excavadoras ET35 y EZ36 ofrecen la máxima estabilidad. Hay disponibles hasta cuatro circuitos de control adicional ex fábrica, que convierten a estas excavadoras en unos portaherramientas muy versátiles. De este modo las empresas pueden utilizar ambos modelos de forma flexible y económica. Una de las opciones de equipamiento es la pala niveladora de giro regulable con posición de flotación, que aporta una mayor flexibilidad y eficiencia. Otra de las novedades en los dos modelos es la abrazadera hidráulica para el cazo, el “pulgár hidráulico”. Esta prestación facilita las tareas con la pinza, por ejemplo, para retirar material suelto como ramas o piedras en el entorno de trabajo. Ambos modelos también están disponibles con orugas de acero o de goma.

Para un manejo seguro y un trabajo rápido en la obra, es imprescindible

una buena visibilidad del entorno de trabajo y de la herramienta. El nuevo diseño de las excavadoras ET35 y EZ36 ofrece un campo de visión óptimo. Gracias al parabrisas dividido, que se monta de serie, el usuario tiene la opción de adaptar la cabina a la situación actual de la obra en muy pocos pasos. Puede fijar tanto la parte inferior como la superior del parabrisas debajo del techo de la cabina. Esto no solo facilita la ventilación de la cabina, sino que ya no será necesaria la extracción por separado ni el molesto almacenamiento de la parte inferior del parabrisas. De modo que los cristales están mejor protegidos contra cualquier daño. Además, este sistema ofrece distintas formas de apertura, por ejemplo, la posición de ventilación o la posición de comunicación. Las ventanas laterales deslizantes en la zona delantera y la trasera, que se pueden abrir en ambas direcciones, también ofrecen una circulación óptima del aire en la cabina. También se ha aumentado la potencia del aire acondicionado, de modo que la cabina se puede refrigerar hasta 16 grados por debajo de la temperatura exterior. ●



Ven y compra los mejores equipos de ocasión!

Además de alquilar, Rival puede ser tu proveedor de Plataformas Aéreas y/o manipuladores de ocasión. ¿Porqué? Rival esta constantemente ampliando y renovando su flota y por ello tiene una gran cantidad y variedad de maquinaria procedente directamente de su flota de alquiler. Maquinaria de gran calidad adquirida a los mejores fabricantes, que ha sido mantenida siguiendo y excediendo las especificaciones técnicas de dichos fabricantes. ¡Tenemos mas de 1000 maquinas de ocasión disponibles para la venta! Todas las maquinas se encuentran en perfecto funcionamiento y listas para alquilar, directas de nuestra flota y con el historial de mantenimiento disponible. Toda maquina de ocasión vendida se entrega con certificado de verificación de organismo de control autorizado (OCA).



SJIII4620

Fabricante: Skyjack
Año: 2005
Precio: € 3.800,00



1230ES

Fabricante: JLG
Año: 2007
Precio: € 5.000,00



260MRT

Fabricante: JLG
Año: 2007
Precio: € 9.950,00



4394RT

Fabricante: JLG
Año: 2004
Precio: € 11.900,00



Z34/22N

Fabricante: Genie
Año: 2004
Precio: € 14.500,00



H12SX

Fabricante: Haulotte
Año: 2008
Precio: €13.500,00



Z34/22IC

Fabricante: Genie
Año: 2006
Precio: € 12.600,00



Z45/25JDC

Fabricante: Genie
Año: 2005
Precio: € 15.500,00



H16TPX

Fabricante: Haulotte
Año: 2004
Precio: € 11.000,00



H23TPX

Fabricante: Haulotte
Año: 2008
Precio: € 16.400,00



T800

Fabricante: JLG
Año: 2007
Precio: € 10.000,00



T10E

Fabricante: JLG
Año: 2005
Precio: € 10.750,00



Compact 10

Fabricante: Haulotte
Año: 2007
Precio: € 5.200,00



Compact 10 N

Fabricante: Haulotte
Año: 2007
Precio: € 6.300,00

Todas estas máquinas y mas se encuentran en Cheste (VALENCIA).

Mas información en:

Teléfono: 667 586 147
Email: ventas@riwal.com

www.riwal.com/sales



Ascendum acoge la última parada de ‘Volvo on Tour’

El evento exclusivo para propietarios y operadores de equipos de construcción, Volvo On Tour hizo su última parada en Madrid en el municipio de Camarma de Esteruelas después de haber recorrido Europa desde Suiza hasta Portugal. A lo largo del viaje, se presentaron muchas de las últimas novedades de sus máquinas, productos y soluciones de servicio de Volvo CE.

El evento organizado por Ascendum ofreció la oportunidad de conocer la amplia gama de máquinas Volvo en las que se han incluido: excavadoras de ruedas, excavadoras de cadenas, dumper, palas, compactadores y extendedoras.

El poder de convocatoria de Ascendum se vio reflejado en el gran número de personas llegadas desde distintos puntos de España que no quisieron perderse la jornada que contaba con un programa de lo más interesante.

El equipo de profesionales y expertos de Ascendum Maquinaria y de Volvo CE se prestaron a resolver cualquier duda e informaron sobre las máquinas expuestas a los más de 200 asistentes que llegaron a lo largo de toda la jornada. Además, se realizaron dos exhibiciones donde se presentaron las novedades de la compañía en un show que sorprendió a todos los allí presentes. En el

interior del recinto, se habilitó una carpa climatizada donde el principal protagonista fue un simulador de excavadora EXC de Volvo disponible para probar las habilidades del operador en un entorno seguro que fue de lo más solicitado. Asimismo, la carpa interior contó con una zona de photocall donde los asistentes pudieron hacerse una foto donde se plasmó el desarrollo de la jornada, así como un catering que contó con gran variedad de productos que degustar, cuidados al máximo detalle.

En la zona exterior se habilitaron varias carpas en las que se encontraban expertos explicando a los distintos clientes que se acercaban los

productos y las máquinas Volvo que estaban expuestas. Además, para el almuerzo, se ofreció una barbacoa que pudieron disfrutar todos los allí presentes.

Puro espectáculo

Durante el show se exhibió la mini excavadora de ruedas EW60E, ideal para entornos reducidos, que fue una de las principales novedades del evento. Las nuevas y mejoradas características de la EWR60E incluyen una cabina más grande, diseñada para la comodidad, creando un ambiente más productivo para el operador, entre otras peculiaridades. Esta máquina potente y versátil se puede configurar a medida para cualquier trabajo y es adecuada para una amplia variedad de aplicaciones.

Diseñada para trabajos urbanos, la mini excavadora EC27D, con controles muy intuitivos, realizó su aparición ante los ojos de los espectadores. Con impresionantes capacidades de elevación y excelentes fuerzas de excavación, la mini exca-



vadora compacta EC27D puede realizar una gran variedad de trabajos.

La excavadora de ruedas EWR-150E se presentó como la excavadora de ruedas con el radio de giro más corto del mercado, ideal para trabajos a pleno rendimiento en espacios reducidos. Con esta incorporación a la gama de Volvo ofrece un excelente

rendimiento con una alta potencia y la máxima estabilidad.

Otra de las grandes novedades que se mostraron durante el espectáculo fue la nueva excavadora EWR170E con sistema Steelwrist Tiltrotator con totalidad de movimiento, muy versátil y flexible, ideal para trabajos urbanos.

En el show tampoco pudo faltar la cargadora de ruedas Volvo L90H, una máquina de lo más versátil, ideal para los trabajos más pesados gracias a un gran abanico de implementos diseñados a medida.

También se expuso la resistencia y durabilidad del dumper articulado Volvo A40G. Su diseño inteligente ofrece más capacidad y, al mismo tiempo, reduce el consumo de combustible para que pueda mover más por menos. En definitiva, toda la potencia, resistencia y fiabilidad que se necesita para lidiar con los trabajos más duros quedó demostrada.

Como ejemplo de máquina para obras de carretera se mostró el compactador SD45B de un solo rodillo. Su diseño, hecho para aumentar la rentabilidad y sacar partido a la inversión, está pensado para la compactación en lugares y áreas de difícil acceso con el sistema de tracción totalmente integrado.

Por último, se expuso la nueva extendidora de orugas P4820D ABG, una máquina reducida, pero





con un gran potencial para trabajos urbanos o grandes proyectos en carreteras, una máquina “diseñada para durar”.

Todas estas novedades se presentaron alrededor de un espectáculo único nunca visto hasta el momento del cual los visitantes quedaron asombrados.

La combinación definitiva

Durante más de 55 años, Ascendum se dedica a la distribución de maquinaria Volvo en España.

Fue en el año 2012 ASC sufre un importante proceso de transformación, con la constitución del holding del grupo, su reconversión en S.A. y el cambio a la actual denominación: Ascendum Group. Así forman hoy parte de Grupo Ascendum, un grupo empresarial de escala global y con un volumen de negocio superior a los 900 millones de euros que, en los últimos años, ha diversificado

su gama de productos, incluyendo otras firmas de prestigio internacional como Sandvik, Fuchs, Terex, Award, Lännen o Genie.

Por todo ello y, sin lugar a dudas, Ascendum Maquinaria consiguió reunir en un único evento, y alrededor de un ambiente festivo, a personas llegadas de diferentes rincones de España que no quisieron faltar a la gran cita del sector. ●





Sea cual sea la necesidad de su negocio,
con el **Renting Flexible** de **Northgate**
tendrá los vehículos que le hacen falta
en cada momento.



**Furgonetas • Furgonetas Isotérmicas • Furgones • Furgones Isotérmicos
Vehículos eléctricos* • Camiones hasta 3,5 Tn**



SIN PERMANENCIA

Podrá devolver su vehículo cuando quiera, a partir de un mes, sin penalizaciones.



RÁPIDO

Su vehículo, operativo en un plazo de 48 horas.



CERCA

Siempre cerca de su negocio, con la mayor red de delegaciones del renting nacional para ayudarle.



VEHÍCULO DE SUSTITUCIÓN

Tantos vehículo de sustitución como necesite. Siempre de la misma categoría.

* Consultenos las condiciones de contratación para los vehículos eléctricos

TODO INCLUIDO EN UNA SOLA CUOTA:

- Mantenimiento y revisiones • Seguro a todo riesgo sin franquicia • Asistencia 24h
- Cambio de neumáticos • Impuestos de matriculación y circulación • Tasas de ITV

900 923 900 | www.northgateplc.es

NORTHGATE
Renting Flexible

Tallers Àngel Roig: 30 años de vocación de servicio



De izquierda a derecha: Martin Långe, director gerente de LWT, Àngel Roig, Rosa María Arqué y Jorge Boned, director de Liebherr Ibérica.

Tallers Àngel Roig ha celebrado sus 30 años de actividad en un evento con sus clientes. Y lo ha hecho además presentando los nuevos manipuladores telescópicos y palas cargadoras X-Power de Liebherr, fabricante del que es distribuidor en la provincia de Lleida, parte de la provincia de Huesca y Andorra desde hace tres décadas.

Texto: [Lucas Manuel Varas Vilachán](#)

Al acto de celebración, que ha tenido lugar en Alcarràs, Lleida, cerca de donde Tallers Àngel Roig tiene su centro de operaciones, han asistido más de un centenar de invitados entre clientes, personal de la compañía y responsables de Liebherr. La marca germana de maquinaria contó con una amplia repre-

sentación, entre la que se encontraban Jorge Boned, director general de Liebherr Ibérica; Fernando Martín, jefe del Departamento comercial; Manuel Martínez, técnico demostrador; Lucas Rössler, Area Sales Manager de Liebherr-Werk Telfs; y Martin Långe, director gerente de LWT y responsable de los mercados español, por-

tugués, ruso y brasileño de la firma.

El evento, conducido por el presentador de televisión Santi Roig, comenzaba con una exposición sobre la historia de la empresa. Tallers Àngel Roig iniciaba su andadura en 1987, año en el que Àngel Roig y su mujer Rosa María Arqué, fundaban la firma. Desde entonces, y con una

clara vocación de servicio y atención al cliente, Tallers Àngel Roig se ha consolidado como uno de los principales distribuidores de Liebherr donde destaca su cuota de mercado y el porcentaje de fidelidad de sus clientes en el servicio postventa. "La filosofía de Tallers Àngel Roig ha sido, es y será dar siempre el mejor servicio tanto en la venta como en la postventa para todos sus clientes. Y para ello es fundamental contar con el esfuerzo y la constancia del mejor equipo humano posible", destacaba Santi Roig en su intervención.

El propio acto reflejó muy bien la filosofía familiar y de cercanía con el cliente de la empresa: el gerente y fundador Àngel Roig dirigió un breve pero emocionado discurso a los asistentes, en los que agradeció la confianza de los clientes y de Liebherr: "Quiero agradecer a todos nuestros clientes la confianza que han depositado en Tallers Àngel Roig a lo largo de estos años y especialmente agradecer a Liebherr que confiara en nosotros desde un inicio".

Especialmente cariñosas fueron las palabras dedicadas por Àngel a su mujer, Rosa Mari, con la que fundó la empresa y a la que agradeció "el haber creído en mí y haberme ayudado a despegar desde la nada". Apoyo que extiende a "todos los días de estos treinta años que ha luchado a mi lado. Me ha levantado cuando todo parecía hundirse y se ha arriesgado conmigo siempre que ha sido necesario. No puedo concebir Tallers Àngel Roig sin ella, no hubiéramos podido llegar hasta aquí sin ti".

Nueva gama de manipuladores telescópicos

Esta filosofía de servicio que ha acompañado a la empresa desde sus inicios, tiene garantizada su continuidad con la siguiente generación familiar, en la figura de sus hijos vinculados al 100% a la empresa: Àngel y Cristina. Esta última fue además la encargada de explicar las características técnicas de los nuevos productos Liebherr que fueron presentados a los asisten-

tes aprovechando la celebración del aniversario.

El fabricante alemán ha lanzado una nueva gama de manipuladores telescópicos, compuesta por los modelos T35-6, T32-7, T36-7, T41-7 y T33-10. Estos se fabrican también bajo la denominación "S", que ofrece una serie de configuraciones especiales y algunas diferencias técnicas. La nomenclatura de estos equipos hacen mención a la capacidad de carga y altura de elevación; así, esta gama comprende equipos con una altura de elevación de 6 a 10 metros para cargas de entre 3,2 y 4,1 toneladas. Proximamente, Liebherr lanzará más modelos para completar una gama extensa del producto.

"Todas las máquinas están equipadas con motor Deutz de 3,6 litros y cuatro cilindros bajo normativa Tier 4F, con urea pero sin filtro de partícu-

las" explicaba Cristina, coordinadora del departamento de ventas. Motores que están disponibles con dos potencias disponibles: de 74 kW o 100 kW.

Su funcionamiento completamente hidrostático permite una aceleración continua sin operaciones de cambio de marcha, "lo que garantiza un rendimiento óptimo en distintas aplicaciones y en todo tipo de espacios", destacaba la responsable de ventas de Tallers Àngel Roig. Los tipos de conducción pueden seleccionarse a través del propio mando: dirección delantera, a las cuatro ruedas y marcha de cangrejo. Además, en los modelos "S" el eje posterior puede bloquearse en cualquier posición para realizar las maniobras con las ruedas giradas, lo que reduce todavía más el radio de giro. El centro de grave-





Cristina Roig, coordinadora del Departamento de Ventas de Tallers Àngel Roig.

dad a baja altura y el bastidor de nueva configuración garantizan la máxima estabilidad en todo momento.

Máximo rendimiento con las palas XPower

La otra gran novedad presentada en el evento son las nuevas palas cargadoras X-Power, con seis modelos comprendidos en la L 550 y la L 586. Estos equipos, galardonados con el prestigioso premio de diseño Reddot Award, equipan motores Tier 4F sin filtro de partículas con potencias de entre 140 kW y 260 kW. Los pesos de esta serie oscilan entre las 17,7 toneladas del L 550 y las 32,6 toneladas del L 586, el hermano mayor de la gama.

Estas nuevas palas ofrecen un ahorro de combustible del 30% frente a los modelos anteriores. El sistema XPower combina la fuerza hidros-

tática con la fuerza dinámica. Esta tecnología ofrece un rendimiento máximo en la recogida de material y en el acarreo, así como una aceleración continua en todos los rangos de velocidad sin que se perciban cambios y sin interrumpir la fuerza de tracción. La cabina, renovada, ofrece un diseño moderno y ergonómico, con una gran visibilidad del área de trabajo en todas las direcciones.

“Lieherr ha conseguido una pala fiable en todos sus modelos, con la misma filosofía de transmisión en todos ellos”, concluía Cristina Roig.

Vocación de servicio

Javi Girol, responsable del departamento de servicio postventa de Tallers Àngel Roig, explicó algunas de las claves detrás de este servicio sobre el que la compañía ha ido

construyendo su piedra filosofal. Exposición que comenzó con un agradecimiento a sus “jefes”, Àngel Roig, Rosa Mari y el “señor Àngel”, padre del fundador de la compañía que introdujo en 1992 la comercialización y servicio postventa de motores Deutz.

“Ellos me han impregnado la filosofía de servicio, una filosofía que es nuestra bandera, nuestro estandarte para poder responder a nuestros clientes y a nuestras marcas”, explicaba Javi Girol. Para el responsable del servicio postventa, para que esto se pueda cumplir es muy importante el apoyo de los clientes y las marcas: “Necesitamos el apoyo de nuestras marcas. Por parte de Liebherr y Deutz tenemos apoyo a nivel nacional y europeo, a través de las fábricas y con apoyo de servicio, nuevas tecnologías y cursos de formación”.

No obstante, Tallers Àngel Roig está además consolidado como distribuidor de motores Deutz, martillos y equipos de perforación Tabe y la gama de maquinaria ‘mini’ Eurocomach.

Tras las presentaciones de la compañía y los nuevos equipos, los asistentes pudieron conocer cerca de cerca las máquinas en la zona de exposición, además de probarlas sobre el terreno en los diferentes circuitos preparados para la ocasión y dirigidos por el personal técnico de Tallers Àngel Roig. Un cóctel con los invitados puso final a la celebración de los 30 años de Tallers Àngel Roig con Liebherr. ●

KX080-40

La referencia



No dejes de probar el nuevo modelo de 8t. Cumple con las expectativas de los más exigentes: equilibrio perfecto entre comodidad, seguridad, altas prestaciones y bajo consumo. Made by Kubota. Excelencia Kubota.

Kubota

Nº 1 MUNDIAL EN MINIECAVADORAS

UBARISTI

www.ubaristi.com

60 años de Putzmeister: la innovación como tradición



A lo largo de 60 años, Putzmeister se ha consolidado como exitoso fabricante de maquinaria de construcción que apuesta por la innovación y la orientación internacional. La fusión con Sany Heavy Industries Co. Ltd. en el año 2012 marcó un hito al sentar las bases de una sólida asociación que, desde entonces, no ha dejado de crecer. A través de los años, Putzmeister ha evolucionado con paso firme en los segmentos técnicos del mercado, como la tecnología del hormigón, del mortero, industrial y de subsuelo.

Desde el principio, el fundador de Putzmeister Karl Schlecht se mantuvo fiel a un principio cuya importancia todavía hoy suele infravalorarse: el contacto con el cliente no termina con la entrega de la máquina sino que se mantiene todo el tiempo después.

La proximidad al cliente exigía disponer de una red de distribución y servicio extensa y bien estructurada. Ya en los años 60, Putzmeister comenzó a abrir delegaciones propias en Alemania, con emplazamientos en Múnich, Essen, Hamburgo, Frankfurt y más tarde en Berlín y Gera. A

partir de los años 70 se añadieron filiales y oficinas comerciales en el extranjero que fueron el punto de partida de las operaciones internacionales de Putzmeister. Se establecieron filiales en Francia, España, Gran Bretaña, EE. UU., Brasil, Sudáfrica, Singapur, China, Corea, Japón, Rusia, India, los Emiratos Árabes Unidos, Iraq y Turquía.

Las máquinas de mortero Putzmeister racionalizan el sector

Con el desarrollo de una bomba de mortero viable (1958), de la primera bomba mezcladora continua para enlucidos de yeso (1965) y de un transportador de solados asistido por aire comprimido (1965), Karl Schlecht consiguió revolucionar el sector de obras menores, interiores y acabados. Y es que, además de aliviar considerablemente el agotador trabajo físico en las obras, estos hitos técnicos suponían una racionalización de estas tareas. Tras la adquisición de la marca "Brinkmann" en 2008 y el traslado de la sede al emplazamiento de Aichtal en el año 2012, la posición de la empresa

en el mercado es más fuerte que nunca. Incluso con acciones no cotidianas, Putzmeister Mörtelmaschinen da que hablar. Durante la Eurocopa de Fútbol de Francia en 2016 se instaló en el ala este de la estación central de Leipzig un campo de fútbol-playa que se puso a disposición de los equipos interesados en esta variante futbolística.

Tecnología del hormigón para aplicaciones eficientes en cualquier lugar del mundo

A finales de los años 60, Putzmeister amplió su gama de productos con el desarrollo de las bombas de hormigón. A diferencia del exitoso lanzamiento comercial de las bombas de mortero, Putzmeister no venía con la aureola de "inventor" sino que tuvo que competir desde el principio con fabricantes ya establecidos. Karl Schlecht comprendió que para conseguir presiones más altas, volúmenes de bombeo mayores y un transporte de hormigón más uniforme había que cuestionarse los principios de diseño aplicados en aquel momento y explorar otras posibilidades. Con el concepto de la bomba de émbolo bicilíndrica de accionamiento hidráulico combinado con el sistema de trampilla (1969), Putzmeister causó gran revuelo como recién llegado al mercado. El récord mundial de transporte vertical de hormigón de 310 m en la torre de telecomunicaciones de Frankfurt (1977) fue la llave que abrió a Putzmeister las puertas a la industria de las grandes obras. Este hito vino precedido en 1971 por la invención de un tubo oscilante a prueba de presión combinado con bombas de hormigón de accionamiento oleo hidráulico.

Putzmeister completó su actual gama con la compra de la empresa y la marca Intermix en el año 2012 y el inicio de la producción de plantas de hormigón. Hoy, Putzmeister desarrolla y produce autobombas de hormigón,

bombas de hormigón estacionarias, camiones hormigonera con bomba de hormigón, camiones hormigonera, plumas estacionarias y accesorios para el sector del hormigón.

Con la introducción en 2017 de la nueva generación de autobombas de hormigón en la clase de 30 m, Putzmeister volvió a causar sensación en todo el mundo.

Tecnología conocida para nuevos ámbitos de aplicación

Desde 1977, Putzmeister utiliza sus conocimientos sobre tecnología de bombeo para transportar también otros tipos de fluidos. Inicialmente fueron bombas de hormigón de serie que bombeaban, p. ej., el lodo de la presa de Asuán hasta tierra a través de tuberías flotantes o transportaban exterior los residuos generados durante la construcción de túneles. Sin embargo, Putzmeister no tardó en evolucionar estas máquinas hasta convertirlas en

sistemas de bombeo de alto rendimiento para el transporte de materias consistentes, que pueden combinarse, p. ej., con dispositivos de alimentación y dosificadores, mezcladores, silos y sistemas de descarga especiales. Los campos de aplicación típicos de las bombas de materias consistentes Putzmeister son la minería, las plantas de tratamiento de aguas residuales o las instalaciones de eliminación de residuos domésticos, orgánicos y peligrosos.

Tecnologías que definen el sector

Putzmeister ha escrito varios capítulos en la historia de la tecnología no solo con sus numerosos récords mundiales, sino también con innovaciones pioneras e intervenciones espectaculares. Esto incluye, Por ejemplo, logros pioneros en el desarrollo de grandes autobombas de hormigón con plumas

distribuidoras flexibles de 5 y hasta 6 brazos. Algunas de estas grandes autobombas equipadas con componentes especiales de protección contra radiación intervinieron en 1986 en la construcción sin interrupciones de un revestimiento de hormigón armado alrededor del reactor nuclear accidentado de Chernóbyl. En lo que se refiere a la construcción del Eurotúnel (1988-1994), Putzmeister presentó nada menos que dos soluciones para este gran proyecto: por una parte, bombas de materias consistentes de muy alto rendimiento transportaron ingentes cantidades de residuos desde los túneles hasta un vertedero. Por otra, el espacio anular entre los segmentos tubulares de entibación y la montaña circundante fue hormigonado con un mortero especial de dos componentes mediante plantas de inyección y llenado asistidas por ordenador. ●

DOFI

LA EXPERIENCIA LA MEJOR CALIDAD

Cuchara zanjas

Empacche rápido

Cuchara 4 x 1

Cucharón estándar

Cuchara talud

Cuchara limpieza

Biselda

Pinza

Pinza troncos

Pinza troncos suspendido

Pol. Ind. Camí dels Frares - C. J-E parc. 40 - 25190 LLEIDA (España)
Tel. (34) 973 201 291 - Fax (34) 973 202 812 - sldofi@dofi.es - www.dofi.es

Hidromek cumple una década al más alto nivel en Turquía

Perteneciendo a la zona más estratégica del mundo, ciertamente no es fácil llevar este peso y ser el puente entre Asia y Europa. Sin embargo, según los actuales resultados en cuanto a inversión económica turca, percepción y futuro, el país está muy motivado a cumplir con todos los objetivos de cara al año 2023.

La economía turca ha crecido un 3% en 2016. La situación actual para la economía turca sigue uno de los puntos más interesantes en el mundo gracias a recibir inversiones. Al haber vivido algunos crisis en los años de 1990 a 2002, Turquía sabe luchar y tener una posición inteligente en cada situación. Eso nos muestra también los inversores que tiene el país: EEUU, Alemania, Inglaterra, Francia y Japón.

Con esta seriedad encara el país su futuro, siendo un gran potencial actual y futuro. Pensando en que 2030 la economía turca va a ser mayor que la Francesa, los inversionistas y las empresas multinacionales la ven como una gran oportunidad para posicionarse en un mercado importante y estratégico. Con todo esto Turquía sigue invirtiendo en su economía y sus marcas también suben puestos en el mercado y ganan prestigio alrededor del mundo.

Turquía se ha impuesto unos objetivos muy competitivos para 2023, cuando se celebra el centenario de la república. Dentro de estos objetivos, hay algunos que destacan por su importancia, entre ellos algunas grandes construcciones. Echemos un vistazo a estos proyectos:

Central Nuclear Sinop: 22.000 millones de dólares

Será la primera central nuclear del país y acarreará una inversión de unos 22 mil millones de € para Turquía.

Puente Canakkale: 4.600 millones de dólares

El gobierno turco anunció esta nueva inversión para 2018 y va a ser el nue-

vo puente entre Asia y Europa, disponiendo de las más sofisticadas características. Es importante para vincular el país con Europa, la inversión va a ser de unos 4.6 mil millones de €.

bul va a ganar la medalla de ser el HUB más importante del mundo ya que por su ubicación es así.

Hidromek, como uno de los actores más importantes del mercado



Puente de golfo de Gebze: 1.300 millones de euros

Este puente está conectando los dos lados de Mar de Marmara a la altura del golfo de Gebze. La construcción se está ejecutando en una zona de alta actividad sísmica.

Canal Estambul: 15.000 millones de dólares

Es un proyecto capital y futurista. Se redefine la modernidad y tecnología de una ciudad que no para de crecer y mejorar. El proyecto está valorado en 15 mil millones de dólares.

Tercer aeropuerto de Estambul: 23.000 millones de euros

Será el más grande del mundo, con una capacidad de 200 millones de pasajeros al año.

Está valorado en 23 mil millones de euros. Comenzará a funcionar en 2018. Con este aeropuerto Estam-

turco, forma parte importante de la ejecución de estas obras impresionantes. Los equipos creados para rendimientos altos en un ambiente de condiciones extremas – cambios de las temperaturas ambientales desde 35 bajo cero hasta 50 en positivo, en combinación con el terreno tan específico, les hace preferidos “socios” para cualquier empresa que está tomando parte en proyectos de este calibre.

Ante esta situación, Hidromek está invirtiendo también con sus nuevas fábricas en Ankara; unos 300 millones en ampliar sus instalaciones, nuevas tecnologías y desarrollo de nuevas líneas de productos. En los últimos años el fabricante turco ha invertido en Tailandia donde se fabrica el producto de Motoniveladora (adquirida en 2013 de Mitsubishi) para el mercado Asiático y en Rusia un centro de venta y postventa con Hidromek Rus. ●

**EN UNA PYME
EN CRECIMIENTO
RESULTA COMPLICADO
CENTRARSE EN EL FUTURO,
CUANDO HAY TANTO POR
HACER EN EL PRESENTE.**



**HA LLEGADO EL MOMENTO
DE SIMPLIFICAR
CON SAP BUSINESS ONE®
POWERED BY SAP HANA®.**

Cuando una pyme está creciendo, cada minuto cuenta. SAP Business One powered by SAP HANA, proporciona a su empresa visibilidad en tiempo real a fin de que pueda tomar mejores decisiones más rápidamente. Acelere los ciclos de planificación, los procesos de venta, las transacciones financieras y sus actividades diarias, de modo que tenga más tiempo disponible para pensar en el futuro.

Si desea obtener más información, vaya a discover.sap.com/business-one-sap



Run Simple

Brokk presenta cuatro nuevos robots de demolición

La última edición de Intermat, celebrada el pasado mes de abril en París, fue el marco elegido por Brokk para llevar a cabo el mayor lanzamiento de productos en su historia. Se trata de cuatro robots de demolición, equipados con la nueva tecnología SmartPower.

Los cuatro nuevos modelos de Brokk son la fuerte, pero ligera Brokk 170, la potente y flexible Brokk 200, la versátil y de alto rendimiento Brokk 300 y la máquina diésel ecológica Brokk 520D.

La nueva Brokk 170 sustituye a la Brokk 160 dentro de esta gama de productos. Cogiendo lo mejor de la 160 y añadiendo por completo SmartConcept, –la potencia de SmartPower, la fiabilidad de SmartDesign, la ergonomía y productividad de SmartRemote– la Brokk 170 es la máquina de demolición definitiva para la construcción en industria. Con una potencia eléctrica SmartPower de 24 kW, esta máquina ligera viene con un 15 % más de potencia de demolición que su predecesora. Capaz de incrementar el rendimiento de picado gracias también al nuevo martillo Brokk BHB 205 y de demoler con una fuerza brutal gracias al nuevo Darda CC440. Mantiene, aun así, las mismas dimensiones compactas de la Brokk 160 y la amplia gama de accesorios totalmente compatibles entre los dos modelos.

El robot Brokk 200 establece una nueva clase de peso para robots de demolición, rellenando el hueco entre la Brokk 170 y la Brokk 300. Y lo hace comprimiendo la potencia que caracteriza a una Brokk 280 (de 3100 kg) en sólo 2100 kg, gracias a la tecnología SmartPower de Brokk. Esta máquina de 27.5 kW, es capaz de llevar herramientas de un rango

muy superior al que le correspondería por su peso y tamaño, y eleva al mismo nivel la potencia hidráulica. Comparado con su hermano pequeño, la Brokk 170, la Brokk 200 viene con el nuevo martillo Brokk BHB 305 que golpea un 40% más fuerte y la nueva y más fuerte Darda CC480.

La Brokk 200 tiene un alcance vertical y horizontal 15 % mayor, mientras que conserva la mayoría de las dimensiones compactas de la Brokk 160. La longitud adicional del chasis y el peso de la máquina asegura un equilibrio excelente, incluso usando los accesorios más pesados y potentes. Con todo, la Brokk

aumenta a 37kW, proporcionando el caudal y la presión hidráulicos necesarios para alimentar por completo los accesorios más pesados y potentes con los que se combina.

Un poco más largo que la Brokk 280 y pesando 500kg más, la Brokk 300 conserva el mismo ancho y alto permitiendo su acceso a los mismos lugares confinados. Un nuevo sistema de brazo aumenta el alcance vertical y horizontal a unos impresionantes 6,5 y 6,1 metros respectivamente. Con una potencia, alcance y estabilidad impresionantes, este modelo está destinado a convertirse en otra leyenda en la industria.

Por último, la Brokk 520D establece un nuevo estándar en los robots de demolición diésel, con un martillo hidráulico más grande que golpea con un 40 % más de potencia que la Brokk 400D, a la que reemplaza. Esta máquina ecológica de cinco toneladas viene con dos opciones de motor diésel: una unidad Stage 4/Tier 4 Final Kohler que cumple las normas sobre emisiones de Europa y Norte América, y un modelo Kubota disponible para el resto del mundo.

“La presentación de estas cuatro máquinas no solo representa el mayor lanzamiento de productos en la historia de Brokk, sino que también redefine lo que se consideraba posible de alcanzar en términos de ratio de rendimiento potencia/tamaño para robots de demolición. Todo esto ha sido posible por la única y nueva tecnología de Brokk: SmartPower. Es realmente emocionante poder decir que, después de más de 40 años, Brokk todavía tiene la capacidad de redefinir la industria.” dice Martin Krupicka, presidente y CEO de Brokk AB. ●



200 representa un nuevo nivel en potencia compacta a control remoto – ideal para proyectos y aplicaciones duros, pero difíciles de acceder.

La innovadora Brokk 300 es un ejemplo de lo rápido que evolucionan los robots de demolición de Brokk para satisfacer las crecientes demandas de la industria. Sustituyendo el reciente modelo Brokk 280, esta versión viene con un martillo más potente: el Brokk BHB 455, con un 40 % más de potencia de golpeo. Equipado con la nueva tecnología SmartPower, la potencia de salida

TANTAS SOLUCIONES

COMO CLIENTES

EN TU EMPRESA.



EMPRESAS

yoigo

FIBRA | MÓVIL | FIJO
1496 • EMPRESAS.YOIGO.COM

Agenda



Plaza Navona, Roma.

Congreso CECE 2018

Committee for European Construction Equipment

Fecha: del 17 al 19 de octubre

Localización: Roma, Italia

www.cece.eu

Bauma 2019

Salón Internacional de Maquinaria de Construcción y Minería

Fecha: del 8 al 14 de abril de 2019

Localización: Múnich, Alemania

www.bauma.de

XII Premios Potencia de Maquinaria de OP

Fecha: 6 de noviembre

Localización: Palacio de Congresos de Zaragoza

www.premios2018.potenciahoy.es

Conexpo-CON/AGG 2020

Feria Internacional de Maquinaria de Construcción

Fecha: del 10 al 14 de marzo de 2020

Localización: Las Vegas, Estados Unidos

www.conexpoconagg.com

Premios Potencia de Obras e Infraestructuras 2018

Fecha: 14 de noviembre

Localización: Teatro Príncipe Pío, Madrid

www.premios2018.potenciahoy.es

Smopyc 2020

Salón Internacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcción y Minería

Fecha: del 1 al 4 de abril de 2020

Localización: Zaragoza

www.feriazaragoza.es

12 PREMIOS

potencia

Grupo TPI y la revista Potencia convocan los
12º Premios de Maquinaria de Obra Pública
y los **Premios de Obras y Proyectos**

PREMIOS POTENCIA DE OBRAS Y PROYECTOS

- ◆ VÍAS TERRESTRES
 - ◆ TÚNELES
 - ◆ PUENTES
- ◆ OBRAS URBANAS
 - ◆ DEMOLICIÓN
 - ◆ ACCIÓN MINERA

PREMIOS POTENCIA DE MAQUINARIA DE OBRA PÚBLICA

- ◆ EQUIPOS PARA CONSTRUCCIÓN DE CARRETERAS Y VÍAS
 - ◆ IMPLEMENTOS Y REPUESTOS
 - ◆ PERFORACIÓN, CIMENTACIÓN Y MINERÍA
 - ◆ ELEVACIÓN Y MANIPULACIÓN
 - ◆ EQUIPAMIENTO AUXILIAR
 - ◆ EQUIPOS COMPACTOS
 - ◆ DEMOLICIÓN
- ◆ PREPARACIÓN Y TRATAMIENTO DE ÁRIDOS, RCDS, CEMENTOS Y HORMIGÓN
 - ◆ MOVIMIENTO DE TIERRAS SOBRE RUEDAS
 - ◆ MOVIMIENTO DE TIERRAS SOBRE CADENAS

Toda la información, bases de los premios e inscripción de candidaturas en:
www.premios2018.potenciahoy.es.

PATROCINADOR PREMIOS MAQUINARIA

SMOPYC
2020

FERIA ZARAGOZA

PATROCINADORES PREMIOS DE OBRAS Y PROYECTOS



VÍAS TERRESTRES



DEMOLICIÓN



OBRAS URBANAS



TÚNELES



TPI
www.grupotpi.es

potencia
www.potenciahoy.es

La parrilla de
Juan Adan



*¿te gusta
la carne?*

Telf.: 914 167 653

C/ Santa Hortensia, 62

28002 Madrid

www.laparrilladejuanadan.com

TE AYUDAMOS A CONSTRUIR EL MEJOR FUTURO

ALQUILER DE MAQUINARIA PARA LA CONSTRUCCIÓN

- Mantenimiento preventivo
- No se cobra depósito en dinero
- Flota equipada en 100% nacional
- Gran variedad de marcas y productos
- Flota de coches y servicios de traslado de obras

Movimiento de tierra · Excavación · Compactación · Manipulación y Deviación · Construcción

Carrer del Pla, 4
Vitoria del Valle, 404
Tel: 945 41 30
www.molcanorent.com

TALLERS ANGEL ROIG, s.l.

CTRA. N-1, KM. 448 - 25181 DOBOS ALBORN - Tel: 973 787156
Fax: 973 757130 - E-mail: angelroig@tallersangroig.com
MIDA Fig. Web: tallersangroig.com

DISTRIBUIDOR OFICIAL
LIEBHERR

Kayati PRESENTA LA ALTERNATIVA AL EXPLOSIVO

CRAS DEMOL 20 AÑOS FABRICADO POR **Kayati**
CEMENTO EXPANSIVO

DESMONTE EN CARRETERAS DESMONTE EN ACCESO DIFÍCIL

DESMONTE ENTRE EDIFICACIONES DESMONTE SUBMARIOS

**RACIONALIDAD Y SIMPLIFICACIÓN EN DEMOLICIÓN
SIMPLEMENTE CARGAR Y ESPERAR
NO REQUIERE AUTORIZACIÓN SU USO
OFERTAMOS m² DEMOLIDO**

Kayati Calle A, nº 5 - Pabellón 1
Polígono Industrial San José de los Llanos
01230 MANCLARES DE LA OCA (ÁLAVA)
Tel: 945 135 626 - Fax: 945 130 592
kayati@kayati.com - <http://www.kayati.com>

FILTROS cartes
Especialista global en filtración

Explora en la filtración,
de la mano del especialista

8 MILLONES DE CRUCES DE REFERENCIAS

1 MILLÓN DE FILTROS EN STOCK

STEP MANN FILTER WIX Hengst PUSI Certools Itelquart STEP
MARLE purflux moflex VAICO AIRAIR SEPAR FILTER B.M.F. RACOR

Madrid · Barcelona · Sevilla · A Coruña · cat@filtroscartes.com 902 300 360 · www.filtroscartes.es

Índice

de anunciantes

Aerial Platforms	19
Ascendum	5
Autosur de Levante	7
Betonblock	41
Blumaq	Interior de portada
Case	17
Cohidrex	33
Corinsa	Portada
Díez Alonso y Cia	47
Dofi	65
Doosan	27
Emsa	49
Etesa	3
Hidromek	13
Hispano Japonesa de Maquinaria	43
Huppenkothen	29
IndustryStock	Contraportada
JCB	37
La Parrilla de Juan Adán	72
Manitou	51
Maqel	35
MB Crusher	25
Mycsa	39
Northgate	59
Palfinger	53
Recambios Moicano	Interior de portada
Riwal	55
SAP	67
Ubaristi	63
Vamasa-Mateco	31
Wacker Neuson	11
Yoigo	69

www.profesionaleshoy.es



PARA CONSEGUIR EL ÉXITO LAS PIEZAS SON CLAVE

Material hidráulico

Repuestos motor

Transmisiones

Diferenciales

EXPERTOS EN RECAMBIOS, SIN INTERMEDIARIOS



Garantizamos el
mejor precio



Sin intermediarios



Primeras marcas



Entrega en 24
horas

30

30 años de
experiencia

Carrer del Plà, 4
Vilanova del Vallès · BCN
Tel. 93 845 61 00
www.moicano.com



RECAMBIOS
moicano

EL LÍDER MUNDIAL B2B LLEGA A ESPAÑA



industrystock.es

DISPONIBLE EN 16 IDIOMAS



**DE 300.000 EMPRESAS
DE 3,2 MILLONES DE PRODUCTOS
DE 40 MILLONES DE VISITAS ANUALES**



¡ NO BUSQUE MÁS ! ENCUENTRE CON  **industrystock.es**