

LA REVISTA DECANA
DE OBRA PÚBLICA

potencia

Revista profesional de maquinaria, obras públicas e infraestructuras

www.potenciahoy.es

Actualidad

► **El Observatorio de la Construcción confirma la buena marcha del sector**

Mercado

► **Las ventas de maquinaria aumentan un 30,6% en el primer semestre**



Andicop ha difundido los datos de ventas de maquinaria del primer semestre, que superan las 3.700 unidades y certifican el ritmo de crecimiento registrado por el sector en los últimos años.

Informe

► **Alquiler de maquinaria y equipos en España 2019**

Protagonistas

► **Pablo Budía, presidente de AEDED**

Dossier

► **Dúmpers, los pesos pesados de la obra**

Empresas

► **Extendedoras Wirtgen en el nuevo aeropuerto internacional de Pekín**

► **MB Crusher: viaje al gasoducto de Vaca Muerta**

TAKEUCHI

TAR

TALLERES ANGEL ROIG

CTRA. N.º 448 - 25181 SOGES (LLEIDA) - Tel: 973 797155
angelroig@talleresangelroig.com
www.talleresangelroig.com

LIEBHERR

TABE

DEUTZ

TENEMOS LA PIEZA QUE NECESITAS



~~AVOID~~ ATTACK



It's time to defeat downtime. Our new KDI engines are loaded with maximum power and torque, **so you never have to stop.** They're also ultra compact and equipped with KOHLER® Flex technology — a suite of integrated engine systems that allows you to meet every emission standard on earth, including Stage V. The future of power is here. **BE UNSTOPPABLE.**

KOHLER®
IN POWER. SINCE 1920.



A pesar de todo, las ventas siguen creciendo

Los datos de ventas de maquinaria del primer semestre del año vuelven a ser positivos. El informe de ventas que elabora Andicop refleja que el sector continúa con la senda de los últimos años, registrando un notable crecimiento (superior al 30% en esta ocasión) aunque todavía sobre un volumen sensiblemente inferior al de los años previos a la crisis.

Esta coletilla, la de que se crece sobre una base poco sólida, empieza a ser cada vez más matizable. Primero, porque seguimos acordándonos de la situación del mercado hace doce años, en un contexto económico que poco tiene que ver con el actual y en medio de una burbuja inmobiliaria que sería poco deseable repetir. Y en segundo lugar, porque tras encadenar varios ejercicios de crecimiento, la proyección de máquinas vendidas a final de año se acercaría a la nada desdeñable cifra de 8.000 unidades.

El mercado de maquinaria continúa ofreciendo buenas noticias a pesar de que la situación económica muestra cada vez mayor incertidumbre, donde los datos del paro comienzan a generar dudas y en un contexto de desaceleración internacional. Aunque España continúa en la senda del crecimiento, el INE acaba de revisar el crecimiento del año 2018, situándolo en el 2,4% en lugar del 2,6%. Un ajuste que, lejos de resultar anecdótico, tiene su impacto en el peso del déficit y la deuda pública sobre el PIB y, en consecuencia, dificulta el objetivo de cumplimiento de déficit para este año. Y al fondo, el riesgo de un Brexit duro, cuyas consecuencias resultarían nefastas para el conjunto de la economía de la Unión Europea, está más presente que nunca.

A todo ello, sumemos que en el momento del cierre de este número de POTENCIA se certificaba lo que desde hace varias semanas se daba por hecho: la nueva convocatoria de elecciones, probablemente en el mes de noviembre. Otro elemento de incertidumbre que añadir a una situación económica que necesita de certezas más que nunca. Y de un Gobierno con capacidad de tomar decisiones. O lo que es lo mismo; elaborar un programa económico y ejecutarlo en forma de Presupuestos Generales del Estado. ●

www.recinsa.es

Todo el recambio que necesitas en un mismo sitio



Recambios



Distribuciones



Marcas

CASE · NEW HOLLAND · FIAT · JCB · KOMATSU · CATERPILLAR · TEREX · O&K · LIEBHERR · TESMEC · TRENCOR
TRENCH · ASTEC · WIRTGEN · LEBRERO · HAM · EUROPACTOR · BOMAG · MANITOU · BOBCAT · JLG

CÓRDOBA
957 42 00 42
cordoba@recinsa.es

PALENCIA
979 72 80 73
palencia@recinsa.es

LLEIDA
973 25 70 09
lleida@recinsa.es

JEREZ
956 18 05 08
jerez@recinsa.es

SANTIAGO
981 55 81 32
santiago@recinsa.es

MADRID
91 795 31 13
ventas@recinsa.es

JAÉN
953 28 07 07
jaen@recinsa.es

LORCA
968 44 42 22
lorca@recinsa.es

ÚBEDA
953 79 02 57
ubeda@recinsa.es

SEVILLA
954 25 85 68
sevilla@recinsa.es



4. Editorial

8. Actualidad

- 8. El Observatorio Industrial de la Construcción del primer semestre confirma la buena marcha del sector
- 10. Víctor García Brosa, nuevo presidente de Oficemen

18. Mercado

- 18. Las ventas de maquinaria aumentan un 30,6% en el primer semestre del año
- 20. El alquiler sigue ganando terreno

24. Protagonistas

- Entrevista con Pablo Budía, presidente de AEDED.

32. Dossier dúmperes

Los pesos pesados de la obra

42. Novedades

- 42. Equipos de asfalto
- 46. KMMB presenta las pinzas de manipulación Klemm HBR

48. Empresas

- 48. Palfinger entrega dos grúas articuladas de gama alta
- 52. MB Crusher: viaje al gasoducto de Vaca Muerta

62. Agenda de eventos y congresos

66. Índice de anunciantes

TPI Edita

www.grupotpi.es | Tel. 91 339 67 30
Avda. de la Industria 6, 1ª planta
28108 Alcobendas (Madrid)

CONSEJERO DELEGADO

José Manuel Galdón Brugarolas

DIRECTOR GENERAL COMERCIAL

David Rodríguez Sobrino

CONSEJO EDITORIAL

Ricardo Cortés Sánchez, José Manuel Illescas Villa, José Manuel Relancio, Juan Ángel Toledo, Juan Antonio Muro Murillo, Juan Francisco Lazcano Acedo, Julián Núñez y Sánchez



REDACCIÓN

DIRECTOR DE INFORMACIÓN
José Henríquez | jihenriquez@grupotpi.es

DIRECTOR

Lucas Manuel Varas Vilachán
lucas.varas@grupotpi.es
91 339 69 91

REDACCIÓN Y COLABORADORES

Laura García-Barrios, Nuria López,
Beatriz Miranda, Marisa Sardina

PUBLICIDAD

JEFE DE VENTAS

Ángel Luis Lara | angel.lara@grupotpi.es
Tel.: 91 339 86 99 | Móvil 618 732 312

DEPARTAMENTO COMERCIAL

Teresa del Amo, Corina Estrella,
Ignacio Vázquez

PRODUCCIÓN

JEFE DE PRODUCCIÓN

Enol Álvarez | enol.alvarez@grupotpi.es

MAQUETACIÓN Y DISEÑO

Jaime Dodero

DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN

Katherine Jácome, Jaime Dodero

SUSCRIPCIONES Y DISTRIBUCIÓN

Marta Jiménez | marta.jimenez@grupotpi.es
Tel. 91 339 67 30

SISTEMAS

Joaquín Moll y Felipe Alzate

BASE DE DATOS

Sandra García

ADMINISTRACIÓN

Susana Sánchez
susana.sanchez@grupotpi.es

IMPRESIÓN

Rotaclick S.L.

DEPÓSITO LEGAL / ISSN
M-15534-1964 / 0032-5600

DISTRIBUCION POSTAL

Servicios Postales
TGIES



Prohibida la reproducción total o parcial de los contenidos de esta publicación sin previa autorización por escrito. Las opiniones y artículos publicados son responsabilidad exclusiva del autor, sin que esta revista las comparta necesariamente.

NUEVO ESTANDAR PARA EL FUTURO



AMMANN PLANTAS ASFALTICAS MODULARES. LA MEJOR TECNOLOGÍA AL MEJOR PRECIO.

ABA UNIBATCH

La plantas ABA Unibatch ofrecen un amplio rango de capacidad productiva desde 100 t/h hasta 340 t/h con la máxima personalización, combinadas con el mejor rendimiento y eficiencia económica.

ABC VALUETEC

Las plantas ABC ValueTec son eficientes, productivas, y se adaptan perfectamente a las empresas que desean procesos sencillos y fiables, junto con la posibilidad de personalizarlas. Con un rango de capacidad productiva desde 80 t/h hasta 260 t/h.

El Observatorio Industrial de la Construcción **del primer semestre confirma la buena marcha del sector**



El Observatorio Industrial de la Construcción ha publicado su última infografía en la que recoge los principales indicadores del sector del primer semestre del año, que evidencian la buena racha que continúa viviendo el sector.

Entre los datos extraídos destacan las positivas cifras relacionadas con el empleo en la construcción. La afiliación a la Seguridad Social en el sector creció un 5,8% en mayo con respecto al mismo período de 2018 y alcanzó los 1.265.970 afiliados. Además, el número de parados se situó en el primer trimestre del año en 131.600 personas, un 11,2% menos que hace un año.

Respecto al número de contratos, los datos del Barómetro del Observatorio procedentes del Boletín del Mercado de Trabajo del Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE) indican que, de enero a marzo, se firmaron 336.372 nuevos contratos, un 4,7% más que hace un año. Por sección de actividad, destaca el aumento en las contrataciones en «Construcción de Edificios», con un 8,3% más, alcanzando los

155.495 contratos, y en «Actividades de Construcción Especializada», un 3,1%, con 168.052 contratos. Por el contrario, descende la contratación en «Ingeniería Civil» un 13,1%, con 12.825 contratos registrados.

Por otro lado, atendiendo al número de empresas inscritas en la Seguridad Social, el pasado mes de mayo se registraron 132.578 entidades, con una variación interanual del 3,1%. Las cifras extraídas del Ministerio de Trabajo, Migraciones y Seguridad Social muestran que las medianas empresas, con un 13,6%, son las que experimentaron mayor crecimiento.

Más del 44% en licitación y del 19% en visados

Respecto al volumen de licitación de obra pública, de enero a abril de 2019, acumuló un total de 6.656.354 euros, lo que supone un 44,2% más que en el mismo periodo del año anterior.

Además, los visados de obra se situaron en 35.725 unidades en el acumulado de enero a marzo, lo que

supone un aumento del 18,7% en comparación con el mismo periodo del año anterior. Por tipo de obra, los visados de obra nueva aumentaron un 18,9% (27.886 unidades), los de ampliación un 20,8% (592), mientras que los de reforma lo hicieron un 18% (7.247).

Asimismo, el Observatorio Industrial de la Construcción recoge también que el número de hipotecas firmadas sobre viviendas durante el primer trimestre de 2019 ascendió a 98.566, un 16% más que en 2018, según el INE.

Cifras del sector por CCAA

Junto a esta completa radiografía visual sobre el sector de la construcción, el Observatorio Industrial también ha publicado los últimos boletines autonómicos con la evolución trimestral del sector por Comunidades Autónomas.

Estos boletines analizan en cada región: la afiliación a la Seguridad Social, los datos de ocupación en el sector, licitación de obra pública y la firma de hipotecas. También repasa la evolución del mercado de trabajo y el número de visados de obra nueva. ●

Tecniberia y sindicatos firman el nuevo convenio colectivo de ingeniería

Tecniberia ha firmado con los sindicatos el XIX convenio colectivo sectorial de empresas de ingeniería y oficinas de estudios técnicos, con vigencia temporal hasta el 31 de diciembre de 2020. La firma, que ha tenido lugar en la sede de la patronal en Madrid, ha reunido a representantes de la asociación, así como de la Federación de Servicios de CCOO y de la Federación de servicios, movilidad y consumo de la UGT.

Los cambios que se recogen en el nuevo documento afectan principalmente a dos elementos: la jornada laboral y el salario y sus complementos. En lo referente a la reducción de la jornada laboral

anual, esta pasa de 1800 horas a 1792. Además, se regulariza la distribución irregular de la misma, y se establece una serie de condiciones que afectan al número máximo de horas y su distribución en el calendario, entre otros. Por otra parte, se suprime el permiso por nacimiento de hijo, como resultado de la nueva ley que afecta al permiso de paternidad.

Las tablas salariales también han sufrido modificaciones al alza. De esta manera, y en función del nivel, los incrementos anuales serán de entre 0,75% y 5,68%. Además, a partir del 1 de enero de 2021, se establece un salario mínimo bruto anual de 14 000€, correspondiente

a la jornada completa, realizándose un cálculo proporcional para jornadas inferiores.

“Después de muchos meses de negociación, nos complace haber llegado a un entendimiento para la firma del nuevo convenio colectivo tan necesario para nuestras empresas como para los trabajadores. La patronal no ha escatimado esfuerzos y ha mostrado en todo momento su mejor disposición para obtener un documento coherente que contemple las necesidades de los trabajadores sin perder de vista la situación actual del sector”, ha declarado Luis Villarroya, presidente de Tecniberia. ●



De izq a dcha: Luis Villarroya (Tecniberia), Juana de la Puente (Federación de Servicios de CCOO), María Pedraza López-Rey (Federación de Servicios, Movilidad y Consumo de UGT), y Eduardo Castán Sánchez (Tecniberia).

Víctor García Brosa, nuevo presidente de Oficemen



Víctor García Brosa, director general adjunto al CEO del Grupo Cementos Portland Valderrivas, ha sido elegido presidente de la Agrupación de fabricantes de cemento de España (Oficemen) tras la última junta directiva celebrada por la patronal cementera. García Brosa releva en el puesto a Jesús Ortiz Used, consejero delegado de HeidelbergCement en España.

Desde su nueva responsabilidad, García Brosa liderará todas aquellas

iniciativas de la industria cementera española encaminadas a afrontar la situación actual del sector, marcada por una fuerte caída del consumo doméstico —un 80% desde 2007—, junto a la pérdida de competitividad en el mercado internacional motivada principalmente por los elevados costes energéticos de producción que soporta la industria en España.

“La energía eléctrica que consumen nuestras fábricas es, a nivel industrial, entre un 20 y un 30% más cara que en Francia o Alemania. A esta situación se suma ahora la incertidumbre sobre el servicio de interrumpibilidad y los nuevos peajes eléctricos, lo que puede generar aún más diferencial con los precios eléctricos europeos”, ha explicado el nuevo presidente de Oficemen. “Por lo que respecta a las nuevas exigencias europeas sobre emisiones de CO₂, nuestra industria no las percibe como un coste adicional, sino como un reto en la mejora continua de la conciliación y armonía con el medio ambiente”, ha afirmado García Brosa.

García Brosa está vinculado al sector cementero desde 2005, año en el que se incorporó al Grupo Cementos Portland Valderrivas para crear el área de Planificación Estratégica. Tras incrementar sus competencias en la compañía durante una década, fue nombrado director general del Grupo en 2015, siendo responsable de los negocios de España, EE. UU., Túnez y Reino Unido. Actualmente, ocupa el puesto de director general adjunto al CEO y es consejero de diversas sociedades.

Víctor García Brosa, de 48 años, es Ingeniero Químico por la Universidad Nacional de Mar del Plata y MBA por el Instituto Tecnológico de Massachusetts (MIT). El nuevo presidente de Oficemen inició su carrera profesional en BASF y Hoechst (actual Sanofi – Aventis) en Alemania, desde donde pasó a Exxon Mobil en Argentina. Tras su MBA, se unió a McKinsey & Company, donde trabajó en consultoría estratégica en España, EE. UU., Alemania, Suecia y México, antes de incorporarse, finalmente, a Cementos Portland Valderrivas. ●

Smopyc 2020 contará con la participación de Anefhop

La Asociación Nacional de Fabricantes de Hormigón Preparado participará en la XVIII edición del Salón Internacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcción y Minería (Smopyc), que tendrá lugar del 1 al 4 de abril de 2020 en Feria de Zaragoza.

Smopyc, cuya última edición tuvo lugar en 2017, “es una gran oportunidad para analizar la actualidad del sector y dotar de mayor visibilidad a la industria del hormigón preparado, tanto a nivel nacional como internacional, y a nuestros asociados”, ex-

plica Carlos Peraita, director general de Anefhop.

El salón, que tendrá lugar de miércoles a sábado, contará con diferentes sectores de exposición: movimiento de tierras y carreteras, áridos y hormigón, elevación y manutención, vehículos industriales y transporte, equipos auxiliares para la construcción, componentes, repuestos, accesorios y servicios, así como prensa técnica.

Asimismo, en paralelo se desarrollará un potente programa de jornadas técnicas, aún por definir, Misiones Comerciales y visitas de

grupos de compradores internacionales. Las firmas expositoras también podrán participar en el Concurso de Novedades Técnicas presentando sus innovaciones tecnológicas para el sector.

Anefhop, que contará con un stand en Smopyc 2020, expondrá, entre otros asuntos, su distintivo Hormigón Expert “con el objetivo de continuar con nuestro Plan de Sostenibilidad que iniciamos hace ya ocho años para desarrollar plantas más sostenibles, y con ello, un sector más fuerte”, subraya Peraita. ●

CYDIMA JCB

Distribuidor oficial JCB Castilla León, Galicia y Asturias



Siente el
podder

 **LIDER MUNDIAL**

www.cydima.com

León | Burgos | Salamanca | Valladolid | Asturias

+34 (9) 83 371 896


BY TRIMBLE AGRICULTURE



Distribuidor oficial tecnologías
Vantage y Cummins

Con la garantía de



+ de 6.000 Máquinas vendidas
35 años de historia

Acciona culmina la fase de pruebas del lanzador de vigas para el Puente de Cebú, en Filipinas

Acciona ha finalizado la fase de pruebas de uno de los elementos clave para la construcción del Puente de Cebú, en Filipinas: un novedoso lanzador de vigas que ha sido diseñado y fabricado por la propia Compañía durante siete meses.

Tras la fase de pruebas realizada en Madrid, Acciona ya ha comenzado el envío del lanzador a la obra, donde se montará y se realizará la prueba de carga en el escenario real.

Este lanzador, diseñado por el equipo de Ingeniería de Acciona, es capaz de lanzar y montar vigas de hasta 110 toneladas en condiciones de rampa (subida) y pendiente (bajada) de hasta el 7%, y hasta una longitud máxima de 52 metros.

El lanzador utiliza un innovador sistema de cremallera y rueda dentada que aumenta la seguridad y la precisión de la operación y permite un control total de la maniobra en pendientes, sorteando los riesgos ligados al sistema convencional mediante cabrestante y cable.

Para la construcción del Puente de Cebú, Acciona y sus socios utilizarán un total de 470 vigas, que en total tendrán una longitud de 2.670 metros.

Este proyecto, que está siendo ejecutado por el consorcio CLJV en asociación con First Balfour Inc y D.M. Consunji, Inc., consiste en un puente atirantado de 612 metros como es-



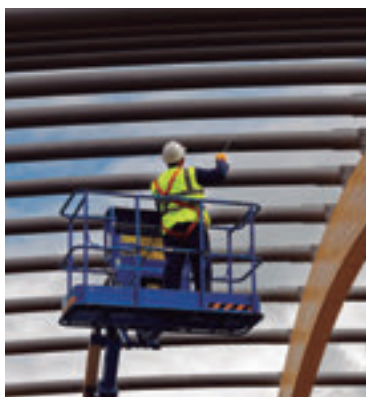
estructura principal, con un vano principal de casi 400 metros de luz entre pilonos. Esta nueva infraestructura también incluirá dos viaductos de aproximación de vigas prefabricadas que suman un total de 2.185 metros, las cuales se instalarán utilizando el lanzador de vigas. También incluirá un tramo de calzada sobre terraplén de 5 kilómetros de longitud. ●

Anapat abre las inscripciones para su Comité de Formación

Como cada año, Anapat convoca a su Comité de Formación para una próxima reunión, que tendrá lugar en Madrid el próximo 22 de octubre de 2019.

En el Comité se tratarán temas como el estado actual de la Plataforma de Formación de Anapat y las propuestas de mejora por parte de los miembros del Comité.

Más información en www.anapat.es ●



Buenos Aires acoge el III Congreso InterCISEV de Seguridad Vial

Con el lema "Las carreteras y su equipamiento, piezas clave del Sistema Seguro", da comienzo este miércoles 18 de septiembre en Buenos Aires, Argentina, el III Congreso InterCISEV (Congreso Ibero-Americano de Seguridad Vial), un encuentro que se ha convertido en cita obligada para los gestores de la seguridad vial en Iberoamérica, y que tiene como objetivo reducir las elevadas cifras de siniestralidad vial que se registran en la Región, así como las dramáticas consecuencias que de ello se derivan, tanto en el plano social como en los aspectos económicos y sanitarios.

En la primera mesa de trabajo del III InterCISEV, participan representantes del Ministerio de Transporte de Argentina y los Ministerios de Interior y Fomento de España. ●

EXCELENCIA EN MOVIMIENTO

PALFINGER es líder mundial en innovación y tecnología aplicada a sus productos, por eso cuenta con las más rentables y eficientes soluciones de elevación del mercado.

LIFETIME EXCELLENCE



Calle Sierra de Guadarrama, 2
28830 | San Fernando de Henares | Madrid
T. +34 916 088 000

PALFINGER.COM

Sacyr se adjudica su sexto contrato de tratamiento de agua en Australia

Un consorcio formado por Sacyr Industrial y Westforce Construction ha sido seleccionado por la empresa pública Water Corporation para construir la ampliación de la potabilizadora de aguas subterráneas de Neerabup, al norte de Perth, capital de Australia Occidental. El importe del contrato asciende a 33 millones de euros (52 millones

de dólares australianos) y el periodo de ejecución es de 15 meses.

Este es el sexto contrato adjudicado a Sacyr desde su implantación en Australia y consolida a la multinacional como una empresa referente en tecnologías de tratamiento del agua.

El contrato de Neerabup es de tipo EPC, o llave en mano, e incluye

la ingeniería de detalle, suministro de equipos y materiales, construcción civil y montaje electromecánico, así como las pruebas y comisionado de las obras para la ampliación de la potabilizadora.

Con este proyecto, Water Corporation ampliará la producción de la planta existente desde los 100.000 m³ diarios a los 150.000 m³. ●

Conexpo Latin America 2019 completa su programa con nuevas actividades

Conexpo Latin America 2019 anuncia nuevas oportunidades de desarrollo profesional para ayudar a los asistentes a aumentar la eficiencia y seguridad operativa y hacer crecer sus negocios en un mercado en cambio. El certamen ha firmado acuerdos con NCCCO, la Comisión Nacional para la Certificación de Operadores de Grúas y la IPAF, Federación Internacional de Acceso Motorizado para llevar actividades interactivas de educación y formación a la feria.

Pezco Economics llevará a cabo un programa interactivo centrado en las oportunidades económicas regionales. Los tres nuevos eventos se suman al ya anunciado Congreso Regional sobre Pavimentos de Asfalto, de la Federación Internacional de Carreteras (IRF), la organización global sin fines de lucro líder en la industria vial.

“Estamos muy orgullosos de dar la bienvenida a estos prestigiosos grupos a Conexpo Latinoamérica 2019 para compartir sus conocimientos y experiencia”, explica

Fred Vieira, director de Conexpo Latinoamérica y director de Exposiciones y Eventos Internacionales de AEM. “Estas oportunidades educativas y de aprendizaje compartidas

aumentan el valor de la feria para todos los participantes”.

Conexpo Latinoamérica 2019 se realizará del 2 al 5 de octubre en Santiago de Chile (Espacio Riesco). ●



DOOSAN



© OPMACHINERY

Robustez, fiabilidad, mínimo consumo, máxima producción, excelencia en el servicio y... garantía de hasta 5 años o 10.000 horas*

** Siempre que se cumplan las condiciones específicas del fabricante.*

Importador exclusivo de Doosan en España, Portugal, Angola y Mozambique.



Madrid: 91 875 20 00
Asturias: 984 108 579
www.centrocar.com

El Santiago Bernabéu, sede de los Premios Potencia 2019

Los Premios Potencia cumplen trece ediciones consolidados como el certamen de referencia de los sectores de obra pública, construcción y minería. La edición 2019 de estos galardones tendrá un marco muy especial, con su celebración en el palco VIP del estadio Santiago Bernabéu en la cena de gala que tendrá lugar el 7 de noviembre.

El icónico recinto que acoge los partidos del Real Madrid será la sede de los Premios Potencia de Maquinaria de OP e Infraestructuras, que vuelven a celebrarse de forma conjunta en Madrid de la mano de Feria de Zaragoza y SMOPYC 2020.

Inaugurado en el año 1947, el Bernabéu es uno de los recintos deportivos más icónicos de la historia, siendo sede de acontecimientos como las finales de Copa de Europa de los años 1957, 1969, 1980 y 2010 o la final del Mundial de España 82, que disputaron las selecciones de Italia y Alemania Federal.

Los asistentes a los Premios POTENCIA tendrán la oportunidad de realizar un Tour privado por el interior del estadio, con visita a la sala de trofeos, los vestuarios, el palco presidencial y la sala de prensa, así como fotografiarse con la última gran conquista del equipo de fútbol: la 13ª Champions League.

En su edición 2019, los Premios Potencia se renuevan con nuevas categorías que dan respuestas a las nuevas tendencias del sector. Así, los Premios Potencia premiarán por un lado a las mejores obras y proyectos en seis categorías y, por otro, a los mejores equipos de maquinaria de obra pública prestando especial atención a aspectos como la sostenibilidad, la seguridad o la innovación.

Las bases de los premios y las instrucciones para la inscripción de candidaturas se pueden consultar en la web habilitada para ello:

www.premios2019.potenciahoy.es ●



EQUIPOS DE RIEGO



DISTRIBUIDOR EXCLUSIVO PARA ESPAÑA

DÍEZ ALONSO Y CIA, S. L.

PASEO DE LA CASTELLANA, 210 - 9º 2 - 28046 MADRID

Tel: 91 345 37 33 / 91 353 07 50 - Fax: 91 345 07 06 - E-mail: javier@diezalonso.com

www.diezalonso.com



Las ventas de maquinaria aumentan un 30,6% en el primer semestre del año



Texto: Andrea Garde

Las ventas de maquinaria entre enero y junio aumentaron un 30,6% con respecto al mismo periodo de 2018, con un total de ventas de 3.787 unidades vendidas, según los datos difundidos por la Asociación Nacional de Distribuidores e Importación de Maquinaria de Obras Públicas, Minería y Construcción (Andicop). Se mantiene así el ritmo de crecimiento registrado en el primer semestre de 2018, que fue del 29,8%.

A partir de las cifras aportadas, este crecimiento se apoya principalmente en el mercado de elevación, que aumenta sus ventas un 72,7% respecto a 2018, con un total de 855 unidades, y en el de maquinaria de compactación, que con 615

unidades alcanza un crecimiento del 61,4% más que el periodo anterior.

En cuanto a los equipos de producción, el incremento en ventas es del 16,5%, con un total de 750 equipos vendidos. Destaca especialmente el fuerte crecimiento de las excavadoras de ruedas, un 87,5%, con 105 unidades. Todos los tipos de maquinaria se mantienen en positivo, a excepción de los dúmpers rígidos (una unidad frente a 8 en el mismo periodo de 2018). Así, las ventas de excavadoras de cadenas aumentan un 15,1% (145 unidades), las de retrocargadoras un 8,2% (263 unidades) y las cargadoras de ruedas un 10% (209 unidades). Las 7 unidades registradas de

los tractores de cadenas suponen un crecimiento del 133,3%.

El crecimiento de la maquinaria «mini» se ralentiza

Por su parte, el segmento de ma-



quinaria «mini» cierra este primer semestre con 1.558 unidades vendidas, con un crecimiento interanual del 13,6%. Ralentizan así su crecimiento respecto al pasado año, cuando en los primeros seis meses el crecimiento registrado fue del 40,1%.

Las miniexcavadoras son el tipo de maquinaria que registra mayores ventas, con un total de 900, lo que representa un crecimiento del 12,9% frente al mismo periodo de 2018. Por su parte, las minicargadoras de ruedas registran 334 unidades vendidas, con un crecimiento interanual del 19,7%, mientras las miniexcavadoras de cadenas se sitúan en 272 unidades y un incremento del 15,3%. Las minicargadoras de cadenas registran el mayor crecimiento de este segmento, con 28 unidades que suponen un crecimiento del 64,7%.

Por su parte, las midiexcavadoras de ruedas y las cargadoras de ruedas menores de 4,6 toneladas cierran el semestre en negativo. Las primeras caen un 54,6%, con 5 unidades, mientras que las segundas registran un descenso del 40,6%, con 19 unidades.

La compactación se mantiene fuerte

El mercado de maquinaria de compactación cierra el primer semestre con 615 unidades vendidas, lo que supone un aumento del 61,4% frente al mismo periodo de 2018. Tan solo los pisones con un -9,8% han retrocedido con respecto a 2018. El resto de valores se presenta en positivo, destacando los rodillos tándem menores de 1,3 m, con 149 unidades y un crecimiento del 152,5%. Los rodillos dúplex también se muestran fuertes, con 160 unidades y un crecimiento del 107,8%. Por último, las bandejas reversibles aumentan un 96,8%, llegando a las 61 unidades frente a las 31 del periodo de 2018. ●



Ventas de maquinaria primer semestre 2019			
	enero-mayo 2019	enero-mayo 2018	% variación
Producción	Enero-junio 2019	Enero-junio 2018	Diferencia 19/18
Excavadoras de cadenas	145	126	15,1%
Excavadoras de ruedas	105	56	87,5%
Retrocargadoras	263	243	8,2%
Cargadoras de ruedas	209	190	10%
Dúmpers rígidos	1	8	-87,5%
Dúmpers articulados	20	18	11,1%
Tractores de cadenas	7	3	133,3%
Motoniveladoras	0	0	0
Total producción	750	644	16,5%
Minis	Enero-junio 2019	Enero-junio 2018	Diferencia 19/18
Miniexcavadoras	900	797	12,9%
Midiexcavadoras de cadenas	272	236	15,3%
Midiexcavadoras de ruedas	5	11	-54,6%
Cargadoras de ruedas < 4,6t	19	32	-40,6%
Minicargadoras de ruedas	334	279	19,7%
Minicargadoras de cadenas	28	17	64,7%
Total minis	1558	1372	13,6%
Compactación	Enero-junio 2019	Enero-junio 2018	Diferencia 19/18
Rodillos monocilindros autopropulsados	31	14	121,4%
Rodillos tándem > 1,3m	22	18	22,2%
Rodillos tándem < 1,3m	149	59	152,5%
Rodillos vibrantes mixtos	8	6	33,3%
Rodillos dúplex	160	77	107,8%
Rodillos estáticos sobre ruedas	16	10	60%
Bandejas mono direccionales	64	51	25,5%
Bandejas reversibles	61	31	96,8%
Pisones	104	115	-9,8%
Total compactación	615	381	61,4%
Elevación	Enero-junio 2019	Enero-junio 2018	Diferencia 19/18
Manipuladoras telescópicas no giratorias	855	495	72,7%
Total elevación	855	495	72,7%
Trituración y clasificación	Enero-junio 2019	Enero-junio 2018	Diferencia 19/18
Mandíbulas	1	0	100%
Impactor	3	4	-25%
Cono	0	1	-100%
Precribador	4	1	300%
Cribas	1	1	0%
Total trituración	9	7	28,6%
TOTAL MAQUINARIA	3787	2899	30,6%

El alquiler sigue ganando terreno

Aseamac, la Asociación de Alquiler de Maquinaria y Equipos, ha presentado las conclusiones de su estudio del estado del sector del año 2019. El encuentro ha servido también para dar a conocer las novedades del Foro Aseamac que se celebrará el 29 y 30 de enero en Madrid.

Texto: Marisa Sardina



“**E**n términos generales, la inestabilidad a nivel económico y político global (tensiones entre China y Estados Unidos, el Brexit...) y a nivel nacional (incertidumbre política, tensiones en Cataluña...) están favoreciendo el mercado del alquiler”.

Una idea que han compartido y puesto de relieve José Blanco, secretario general de Aseamac; Daniel Sáenz de Tejada, CEO del grupo FERSA y presidente de AESPE y Rosa Naranjo, directora de Desarrollo de Nuevos Negocios de GAM. El motivo del encuentro ha sido la presentación a la prensa especializada del Estudio del alquiler de maquinaria y equipos en España 2019 de Aseamac, así como de las previsiones del Foro 2020, que tendrá lugar el 29 y 30 de enero en Madrid.

En términos generales, este estudio, “basado fundamentalmente en tendencias”, tal y como ha puntualizado José Blanco, arroja datos positivos, reflejados en factores como la evolución de la facturación de las empresas encuestadas y el acceso a la financiación, entre otros. Asimismo, la perspectiva para 2019 es que continúe este progreso. En este sentido, las cifras muestran que el 68% de las empresas prevé un ligero incremento de entre un 5 y un 20%. Otro aspecto que Blanco ha destacado ha sido la diversificación, puntualizando que “hoy en día casi ninguna empresa se dedica solo al alquiler”, con una tendencia al alza.

“Tradicionalmente el alquiler de maquinaria y equipos ha sido muy fuerte, sobre todo en el sector de la construcción, en el que está muy implantado, pero poco a poco aumenta el

porcentaje en sectores como industria, eventos y agricultura/ganadería”, ha apuntado José Blanco, quien ha valorado este escenario como algo muy positivo, ya que “favorece la diversificación de las empresas.

En cuanto a la facturación, de los resultados del estudio puede concluirse que 2018 fue un buen año para las empresas del sector. Así, un 31% declaró haber incrementado su facturación por encima del 20% durante el pasado año, mientras que el porcentaje se eleva hasta el 56% para incrementos de entre el 5% y el 20%. Un 10% de las empresas encuestadas declaran mantenerse estables (entre +5% y -5%) mientras que solo un 3% afirman haber reducido sus ingresos entre el 5% y el 20% (ver gráfico 1).



Gráfico 1.
Fuente: Estudio del alquiler de maquinaria y equipos 2019 de Aseamac.

En esta línea, las empresas se muestran optimistas para este 2019, con un 68% que esperan aumentar su facturación entre un 5% y un 20%, e incluso un 15% que espera hacerlo por encima de este porcentaje. El ratio de empresas que esperan un año estable es del 13%, mientras que un 5% espera reducir ligeramente la facturación, hasta un 20% (gráfico 2). En relación a las actividades donde más se ha experimentado un crecimiento en facturación, destacan maquinaria y equipos ligeros, elevación de personas y generación de energía.



Gráfico 2.
Fuente: Estudio del alquiler de maquinaria y equipos 2019 de Aseamac.



Un peso pesado incondicional.

La evolución implica una mejora continua. Nuestras planchas vibratorias siempre han sido de primera calidad. ¡Convéncese ahora mismo con nuestra nueva generación!

www.wackerneuson.com/dpu



**WACKER
NEUSON**
all it takes!

El secretario general de Aseamac ha subrayado que la inversión en 2018 “ha sido muy acentuada y las previsiones son muy similares”. En este sentido, cabe destacar que los alquiladores, en general, coinciden en un mejor acceso a la financiación, lo que se refleja en los datos recogidos en este estudio: más de un 75% de los encuestados ha realizado un incremento en su inversión en maquinaria, equipos y consumibles, porcentaje que se sitúa en el 67% referido a la previsión para este año 2019 (gráficos 3 y 4).

Como viene siendo habitual, el estudio recoge también, los temas que más preocupan a los alqui-



Gráfico 3.

Fuente: Estudio del alquiler de maquinaria y equipos 2019 de Aseamac.



Gráfico 4.

Fuente: Estudio del alquiler de maquinaria y equipos 2019 de Aseamac.

ladores, como son la reparación y mantenimiento de materiales y equipos propios, el retraso en los plazos de pago legales, las averías de maquinaria/equipos por mal uso o los precios de los servicios y el transporte, entre otros. “El problema de los robos de maquinaria sigue estando presente, aunque con menos fuerza que en años anteriores”, ha apuntado Rosa Naranjo, quien ha puesto de relieve “el avance que se ha conseguido en la prevención con el uso de nuevas tecnologías, la facilidad para acceder a estas y el mayor peso del sector industria con respecto a la construcción”. ●



Daniel Sáenz de Tejada, CEO del grupo FERSA y presidente de AESPE, y Rosa Naranjo, directora de Desarrollo de Nuevos Negocios de GAM

EL FORO ASEAMAC LLEGA CARGADO DE NOVEDADES

Además de la presentación del Estudio del alquiler de maquinaria y equipos en España 2019, Aseamac ha dado a conocer las previsiones de su Foro del alquiler 2010. En esta ocasión, la asociación rompe con la tendencia de los últimos años de celebrar el evento en un hotel y se traslada el Foro al Teatro Goya, un espacio multidisciplinar que permite compaginar las sesiones de conferencias con los momentos de encuentro entre los profesionales del sector.

La primera jornada del Foro consistirá en cuatro sesiones de conferencias en paralelo, acompañadas de momentos de encuentro y networking para fomentar el intercambio de experiencias y perspectivas sobre el estado del alquiler en España y su evolución.

Como colofón a un primer día intenso de charlas, Aseamac ha preparado una competición de karting para promover la unión entre los asistentes con una actividad lúdica. A continuación, como viene siendo habitual en las últimas ediciones, se celebrará una cena para continuar con las actividades de Networking.

El programa para la segunda jornada del Foro continuará con las sesiones de conferencias, pero estas ya con ponencias en exclusiva. Además, durante las dos jornadas, se contará con sesiones de speed-networking, así como con espacios para fomentar el encuentro entre asistentes y patrocinadores para que estos puedan promocionar sus productos y servicios en torno a las mesas que se instalarán en la zona para expositores.



Ven y compra los mejores equipos de ocasión!

Además de alquilar, Rival puede ser tu proveedor de Plataformas Aéreas y/o manipuladores de ocasión. ¿Porqué? Rival esta constantemente ampliando y renovando su flota y por ello tiene una gran cantidad y variedad de maquinaria procedente directamente de su flota de alquiler. Maquinaria de gran calidad adquirida a los mejores fabricantes, que ha sido mantenida siguiendo y excediendo las especificaciones técnicas de dichos fabricantes. ¡Tenemos mas de 1000 maquinas de ocasión disponibles para la venta! Todas las maquinas se encuentran en perfecto funcionamiento y listas para alquilar, directas de nuestra flota y con el historial de mantenimiento disponible. Toda maquina de ocasión vendida se entrega con certificado de verificación de organismo de control autorizado (OCA).



Toucan 10E

Fabricante: JLG

Año: 2007

Precio: € 9.500,00



GS3268DC

Fabricante: Genie

Año: 2006

Precio: € 6.000,00



GS2646

Fabricante: Genie

Año: 2004

Precio: € 3.500,00



S85

Fabricante: Genie

Año: 2005

Precio: € 25.000,00



800AJ

Fabricante: JLG

Año: 2006

Precio: € 30.000,00



Z4222/IC

Fabricante: JLG

Año: 2006

Precio: € 11.000,00



H16TPX

Fabricante: Haulotte

Año: 2004

Precio: € 8.000,00



2030ES

Fabricante: JLG

Año: 2006

Precio: € 4.500,00



1350SJP

Fabricante: JLG

Año: 2008

Precio: € 65.000,00

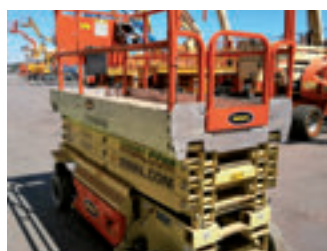


T800

Fabricante: JLG

Año: 2007

Precio: € 8.500,00



2646ES

Fabricante: JLG

Año: 2006

Precio: € 4.500,00



4393RT

Fabricante: JLG

Año: 2006

Precio: € 12.900,00



E450AJ

Fabricante: JLG

Año: 2006

Precio: € 12.500,00



1250AJP

Fabricante: JLG

Año: 2007

Precio: € 62.500,00

Todas estas máquinas y mas se encuentran en **Cheste (VALENCIA)** .

Mas información en:

Teléfono: 667 586 147
Email: ventas@riwal.com

www.riwal.com/sales

Above all. Rival

Protagonistas

Pablo Budía, presidente de AEDED

“Si no se definen medidas de control y penalización, no se incita a las empresas a cumplir la ley”



Los profesionales de la demolición, descontaminación, corte y perforación, tienen una de sus grandes citas de mano de la asociación que los representa, AEDED, con el Foro de deconstrucción 2019. Esta edición, que se celebrará en Madrid los días 25 y 26 de septiembre, tendrá la gestión de RCD y las actividades de deconstrucción de instalaciones eléctricas como núcleos principales en un formato, además de acoger la clásica entrega de premios del sector. **Hablamos con Pablo Budía, presidente de AEDED, sobre cómo llega el sector a la cita.**

Texto: Lucas Manuel Varas Vilachán

¿Cómo llega el sector al Foro sobre deconstrucción?

Este año le hemos dado una vuelta al tipo de evento que veníamos realizando en ediciones anteriores, dirigiéndonos a un público muy específico. En esta ocasión, el evento está enfocado a empresas del sector eléctrico principalmente y empresas de reciclaje de RCD. Busca-

mos fomentar el encuentro entre los profesionales de ambos grupos y los miembros de AEDED, a la vez que seguir avanzando en la economía circular, con una reunión del grupo de trabajo de construcción circular.

Por este motivo, nos alejamos del formato de conferencias magistrales y este año el Foro se estructura en



**25 Y 26 DE SEPTIEMBRE
MADRID**



torno a talleres, mesas de trabajo y sesiones de debate, para hacer más participativo y enriquecedor el encuentro con contratistas y fabricantes de equipos, ingenierías y representantes del sector eléctrico.

Mantenemos, eso sí, dos de nuestros sellos característicos. Por un lado, los espacios para el networking y el diálogo entre profesionales, en una zona habilitada para ello donde los patrocinadores también expondrán sus productos y servicios a los asistentes. Y, por otro lado, la entrega de premios del sector de la deconstrucción con una fuerte presencia de empresas de demolición.

¿Dónde se pondrá el foco en esta edición, cuáles serán los principales temas a tratar?

Además de la gestión de RCD's y la construcción circular, la edición de este año se centra sobre todo en ofrecer una visión detallada de las actividades de actividades de deconstrucción en instalaciones de generación, transformación o transporte eléctrico. A través de sesiones prácticas, los miembros de AEDED y las entidades invitadas del sector eléctrico harán un repaso por todo el proceso, desde la preparación del proyecto de obra, pasando por la contratación y ejecución, hasta llegar al fin de obra. Todo ello se

Autosur
de levante

**TU CAMINO
NUESTRO COMPROMISO**

Autosur de Levante, venta y reparación de cajas de cambio, servotransmisiones, ejes y recambios para vehículos industriales y maquinaria de obra pública.

Contamos con servicio especializado de Asistencia Técnica móvil para que ninguna incidencia haga parar tu vehículo.

Distribuidor oficial

Allison Transmission Voith Partner Kubota NESSLER-CO VDO DANA ZE SERVICE PARTNER

Especialistas en cajas de cambio Volvo, Mercedes, Scania, Caterpillar y Komatsu

www.autosurdelevante.com

Barcelona

Pol. Ind. Can Bernades Subirà, C/ Anola nº4
08130 Sta. Perpètua de Mogoda (BARCELONA)
(+34) 93 518 33 28

Valencia

Pol. Ind El oliveral C/ A nº6
46394 Ribarroja del Túria (VALENCIA)
(+34) 96 164 30 40

Zaragoza

Pol. Ind Ciudad del Transporte C/ N nº23
50820 San Juan de Mozarrifar (ZARAGOZA)
(+34) 976 45 57 77



presentará de una forma muy interactiva y práctica para los asistentes.

[¿Cuáles son los mayores retos a los que se enfrenta el sector en estos momentos?](#)

Un problema que se viene repitiendo en los últimos años es la falta de mano de obra cualificada, no sólo para las actividades que competen a AEDED, sino en general para todo el sector de la construcción. La recuperación tras la crisis inmobiliaria no ha traído de vuelta a los anteriores trabajadores dedicados a la construcción (algunos desde hace muchos años) y, por desgracia, las nuevas generaciones parecen no estar interesadas en este sector. Es necesario trabajar en planes de formación atractivos para los jóvenes y que den una formación completa y adecuada para las necesidades del sector.

El otro problema que tenemos enquistado es la competencia desleal que llevan a cabo empresas y profesionales dedicados (supuestamente) a estas actividades. Concretamente, la mala gestión de RCD's y la despreocupación en el área de riesgos (ya sean laborales, de salud o medioambientales) hacen que el daño al conjunto del sector sea muy grave.

[Uno de los problemas que más preocupación están causando en la opinión pública es el del amianto. Con la experiencia que Deltapunt tiene en trabajos de desamiantado, ¿qué valoración haces de esta problemática? ¿Cuál es su gravedad real?](#)

La problemática es muy real, no es ninguna tontería, porque es un tema de salud pública. Nosotros llevamos casi 20 años desamiantado, y ahora parece que es un tema nuevo. Hay países muy cercanos a nosotros, Francia por ejemplo, que nos llevan más de 30 años de ventaja tanto en la concienciación social como en la política.

En nuestro país, por desgracia y como siempre, existen varios motivos que han contribuido a que el amianto no fuera tratado como se debe: la intrusión y competencia

“Hay un sinfín de motivos que han llevado a que el amianto no haya sido tratado como se debe, quitándole importancia a un causante de cáncer de pulmón sin cura, ¡recordémoslo!”

desleal, la falta de información social (no se si voluntario o no por parte de las grandes corporaciones,) el intento de no tratarlo bien por el ahorro de costes en las obras, la falta de conocimiento por parte de los técnicos, tanto privados como del sector público, la falta de interés por la parte política (no debe dar votos, por lo menos hasta ahora),...

Hay un sinfín de motivos que han llevado a que el amianto no haya sido tratado como se debe, quitándole importancia a un causante de cáncer de pulmón sin cura, ¡recordémoslo! Y escondido siempre por los grandes fabricantes que lo incluían en sus productos.

[En cuanto a la economía circular, ¿está el sector satisfecho con el grado de implantación en nuestro país del paquete de directivas de la UE?](#)

No, pero, por una razón muy clara y, a la vez, difícil de solucionar. Para que esto sea posible es necesario una implicación de todos los agentes involucrados en ello, lo que implica que los primeros movimientos (o al menos los de mayor calado) vengan desde la esfera política, cosa que no es así. Aunque las asociaciones y otras entidades hacen toda la presión posible para que los cambios sean efectivos, es necesario que desde la cúspide de la pirámide se lleven a cabo las medidas necesarias para que la aplicación sea efectiva y real.

[¿Cuáles son los principales déficits desde un punto de vista regulatorio para alcanzar un modelo real de economía circular?](#)

Realmente a nivel de regulación no hay mayor problema. ¿Qué ocurre con los impagos o los interminables





“es especialmente importante la formación al promotor para que sea consciente de qué parámetros tener en cuenta a la hora de valorar los planes de gestión de residuos que lleguen a su mesa para que pueda tomar la mejor decisión”

el papel todo funciona a la perfección, pero si no se definen medidas de control y penalización, no se incita a las empresas y entidades a cumplirlo.

plazos de pagos? Existe una ley contra la morosidad que establece las medidas para luchar contra este problema pero no existen sanciones efectivas para promover que efectivamente se cumplan esta normativa. ¿Por qué? Pregúntenles a los políticos...

Lo mismo ocurre con la economía circular. El Real Decreto 105 de 2008 recoge cómo llevar a cabo una efectiva economía circular pero nadie lo cumple (posiblemente por la falta de sanciones efectivas). Sobre

En zonas como la periferia de Madrid siguen abundando los vertederos ilegales y descontrolados. ¿Hace falta más vigilancia, endurecer las sanciones o bonificar las buenas prácticas?

Partimos de la base de que es imposible tener más vigilancia para controlar estas acciones delictivas. Aunque nos encantaría (y ayudaría a resolver o mitigar este problema), no es viable poner un agente de seguridad en cada punto conflictivo. Por esta razón, desde nuestro punto de vista, lo mejor es fomentar los mecanismos de autorregulación que se promueven desde las entida-



BARROP®

De la mano de Vicente Alcaina, surge el proyecto de crear un implemento de barrido único en el mercado, capaz de dar mayor durabilidad y producción. Cada una de estas barredoras es fabricada a mano, numerada y registrada como única en el mercado.

Barre todo tipo de materiales y superficies: fresado, arena, fertilizantes, etc. Se diferencia por ser 10 veces más duradera que sus competidoras, tener un fácil acceso al cambio de discos de pelo y desplazarse para barrer los accesos más difíciles.


40 AÑOS DE EXPERIENCIA


10 VECES MÁS DURADERA


TECNOLOGÍA I+D+i


100% PERSONALIZABLE

RBARRI® BARRIDOS DE O.P S.L.
 www.bar www.barrop.es
 Av. Barc. Av. Barcelona, 49 Museros 46136 (Valencia) +34 699099924 jmorales@barrop.es

**FABRICACIÓN · VENTA · ALQUILER
 RECAMBIOS · REPARACIÓN**

“Sobre el papel todo funciona a la perfección, pero si no se definen medidas de control y penalización, no se incita a las empresas y entidades a cumplirlo”

des y asociaciones, como una gestión muy definida de los residuos de construcción y demolición en España y otras vías como las que se recogen en la Guía sobre gestión de residuos de construcción y demolición.

*¿Cuál es el daño que la actividad ilegal provoca en el sector?
¿Qué acciones se llevan a cabo desde asociaciones como AEDED o EDA para luchar contra la piratería en el sector?*

Hacer las cosas mal sale barato (o al menos, a corto plazo). Teniendo en cuenta que el coste de la gestión de residuos ronda entre un 30-40%, aquellos proyectos que eluden este aspecto o no lo hacen con todas las garantías de seguridad, ofrecen precios más atractivos y se llevan las obras a las que se presentan. El hecho de no respetar la legalidad en este aspecto no tiene consecuencias visibles en un futuro cercano ni tampoco una sanción directa, por tanto es una vía fácil para abaratar costes que repercute negativamente en el resto de actores implicados.

Desde las asociaciones realizamos, por un lado, una labor de denuncia de vertederos ilegales (o incluso vertederos “legales” descontrolados), malas prácticas en demoliciones, etc. para elevarlas a instancias superiores que puedan llevar a cabo acciones sancionadoras.

En relación con este punto, se trabaja codo con

codo con las Administraciones aportando nuestro conocimiento del sector para facilitar la toma de decisión, la creación o actualización de normativas, la formación de los actores implicados...

En este sentido, es especialmente importante la formación al promotor para que sea consciente de qué parámetros tener en cuenta a la hora de valorar los planes de gestión de residuos que lleguen a su mesa para que pueda tomar la mejor decisión. De esta manera, una gran cantidad de obras se verán muy beneficiadas a medio y largo plazo.

Por último, para que la actividad ilegal tenga cada vez menos incidencia, desde AEDED se trabaja en promover la acreditación para establecer estándares comunes de buenas prácticas y normalizar procedimientos de producción específicos para las empresas que se dedican a una misma actividad. De esta manera, se promueve la autorregulación, como indican las directrices generales de la Unión Europea.

En cuanto a la actividad, ¿cómo se está comportando este 2019, tanto en corte y perforación como en la demolición? ¿Hay perspectivas de que el crecimiento continúe en el futuro?

En cuanto a la demolición, la actividad sigue en aumento, aunque este incremento va por áreas en España. En general la actividad sigue en auge pero por desgracia, como todos sabemos, no es sostenida, dependemos de factores externos que no dependen de nosotros, hay que contar que la incertidumbre política en general está haciendo mella en el gremio, y habría que añadir que todavía tenemos resaca de crisis a nivel de inversión pública en infraestructuras públicas, y esto tampoco ayuda. Debemos tener en cuenta también que han cambiado los canales de inversión tenemos mucha dependencia de grupos inversores internacionales que miran con desconfianza a nuestro país por la calidad política que tenemos.

En la descontaminación, los trabajos relacionados con amianto siguen siendo mayoritarios, aunque con una competencia irregular. Los autónomos que se dedican a estas actividades no tienen las mismas exigencias de seguridad ambiental y de salud que las empresas profesionales. Por este motivo, la balanza se inclina más hacia ese lado ya que las medidas que se les pide no son tan estrictas y pueden presentar mejores plazos o precios.

Para el corte y la perforación, actualmente sigue habiendo trabajo en estas actividades, pero se vislumbran pocas perspectivas de aumento significativo a corto plazo.

Por estas razones, aunque hablemos de un crecimiento en cuanto a perspectivas de futuro, según apuntan los informes económicos como el del año pasado de CEOE, éste será menos que el que hemos experimentado en este año. De hecho, aunque los datos relativos a construcción reflejan la recuperación del sector, no se espera un incremento sustancial en este aspecto. ●



potencia

Profesionales
Hoy

TPI

La revista profesional de *maquinaria, obras públicas e infraestructuras*



Visita nuestra web:

www.potenciahoy.es

y suscríbete gratis a nuestro Newsletter



Dossier

Dúmperes

Los pesos pesados de la obra



El mercado de dúmperes se presta a pocas alegrías. Si bien cerró 2018 con importantes crecimientos en ventas (hasta un 212% en el caso de los articulados, según los datos que elabora Andicop, la Asociación Nacional de Distribuidores e Importadores de Maquinaria de Obras Públicas, Minería y Construcción), estas suelen moverse en torno a la treintena de unidades. Incluso las ventas del primer semestre reportadas por la asociación reflejan una sensible caída en el caso de los dúmperes rígidos, con solo una unidad reportada, mientras que los 20 camiones articulados registrados suponen un crecimiento del 11% en este periodo.

A pesar de ser un mercado limitado en cuanto a su volumen, la evolución es constante es en la tecnología y diseño de estos equipos. Terminando su adaptación a los estándares Stage V, vemos cómo los fabricantes cada vez se vuelcan más en ofrecer al operario una experiencia de trabajo más productiva a la vez que confortable. Por ejemplo encontramos tecnologías como los controles de carga, para optimizar cada ciclo de trabajo, se han convertido prácticamente en un estándar en la industria.

En las siguientes páginas hacemos un repaso a algunos de estos avances de la mano de algunos de los principales fabricantes. ●



LAS CARGADORAS COMPACTAS DE ORUGAS PUEDEN CON TODO

En Bobcat desarrollamos cargadoras, excavadoras, manipuladores telescópicos y más de 100 implementos para que pueda realizar cualquier trabajo.

Durante más de 60 años, nuestras máquinas han demostrado su resistencia en el lugar de trabajo. No obstante, en lugar de mirar atrás, nos enfocamos constantemente en el futuro para asegurarnos de construirlo para usted.

Ofrecemos una gama inigualable de cargadoras compactas de orugas con:

- ▶ elevada fuerza de empuje
- ▶ presión mínima sobre el suelo
- ▶ alta versatilidad con 30 implementos de construcción

Todo lo que puede esperar de la gama compacta de Bobcat: ágiles, duraderas y versátiles.



La agilidad, durabilidad y versatilidad vienen de serie, pero, para mayor tranquilidad, puede optar por la extensión de la garantía y el programa de mantenimiento planificado.

ENCONTRARÁ MÁS INFORMACIÓN EN WWW.BOBCAT.COM



Los dúmperes articulados Doosan se pasan a la Fase V



En la pasada edición de Bauma, Doosan Construction Equipment lanzó los nuevos dúmperes articulados (ADT) de 30 y 40 toneladas conformes con la Fase V, en sustitución de los modelos anteriores DA30-5 y DA40-5 de Fase IV.

Las innovaciones introducidas en el diseño y el desarrollo de los ADT Fase V son el resultado de dilatados análisis de mercado, visitas a clientes, entrevistas con operadores y la información adicional obtenida por los equipos de I+D y de productos ADT en la planta de Molde, Noruega.

En 2018, el ADT DA30 se actualizó con una serie de características, que incluían una nueva cabina, una nueva suspensión delantera con nivelación automática y un nuevo sistema de bogie de tándem, que se incorporan en el nuevo modelo Fase V. Se ha aplicado un proceso similar en la nueva máquina de 40 toneladas y Fase V, con una nueva cabina y una suspensión delantera con nivelación automática que se ajusta automáticamente en función de las condiciones operativas para garantizar un entorno de trabajo cómodo para el operador.

Además de estos cambios, los nuevos modelos Fase V ofrecen muchas más características; una de las más llamativas es un nuevo diseño para el bastidor delantero y los componentes del capó creado por el equipo de dise-

ño de Doosan siguiendo las últimas tendencias del mercado. El nuevo aspecto de los ADT de Fase V refleja el alto rendimiento, la gran potencia y la enorme resistencia de la gama ADT de Doosan y se alinea aún más estrechamente con el resto de la gama de maquinaria de construcción de Doosan.

Complementando los sorprendentes cambios externos de los nuevos ADT, los nuevos motores Scania conformes con la Fase V de 9 y 13 litros constituyen ahora el núcleo de las máquinas. Durante los últimos 2 años los nuevos motores de Scania han estado sometidos a pruebas muy exigentes en entornos que han reproducido los de la construcción y la minería, pruebas que han pasado con brillantez. Mientras que la esencia de los motores Scania, que ha sido responsable de su excepcional fiabilidad, no ha cambiado, la diferencia principal en los nuevos motores respecto a sus predecesores es la mejora del sistema pos tratamiento.

Junto con los cambios visuales, hay una serie de cambios funcionales en los nuevos ADT que mejoran la seguridad, la comodidad y la facilidad del mantenimiento. Estos incluyen un nuevo posicionamiento de los depósitos de diésel y de AdBlue. Estos están ahora en una posición mucho más baja que antes, de forma que el operador puede llenar ambos depósitos estando

de pie junto a la máquina ("llenado a nivel del suelo").

El sistema de engrase también ha sido reubicado para que sea fácilmente accesible desde el nivel del suelo. El sistema de lubricación automática (de serie) cuenta ahora con más espacio para cartuchos de grasa adicionales y una bomba de llenado. Además, se han instalado filtros de transmisión cerca del sistema de engrase para facilitar el acceso. Todos estos sistemas están protegidos para garantizar que cualquier exceso de aceite/grasa quede recogido y se puedan eliminar durante el mantenimiento.

Ambas máquinas están equipadas con barandillas externas adicionales para evitar accidentes y situaciones de riesgo. En el interior de la cabina, un nuevo asidero adicional en el lado derecho ofrece mayor seguridad para el operador. Los sistemas hidráulicos y electrónicos de los nuevos dúmperes también han sido actualizados para mejorar el rendimiento con funciones ampliadas y nuevas tecnologías.

Con todas estas avanzadas características, el nuevo DA30 establece un nuevo referente en capacidad de carga, eficiencia en consumo de combustible, mayor facilidad de control y gran confort para el operador, todo ello unido a mejoras en fiabilidad y durabilidad y a la reducción de los gastos de mantenimiento.

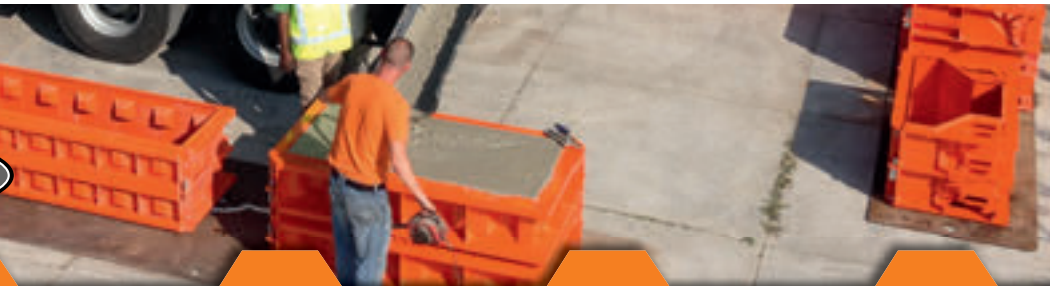


Como todos los dúmperes articulados de Doosan, los nuevos modelos cuentan con una conexión articulada situada detrás del anillo de giro para ofrecer una distribución equilibrada del peso en el eje delantero, incluso durante la articulación máxima de la direc-

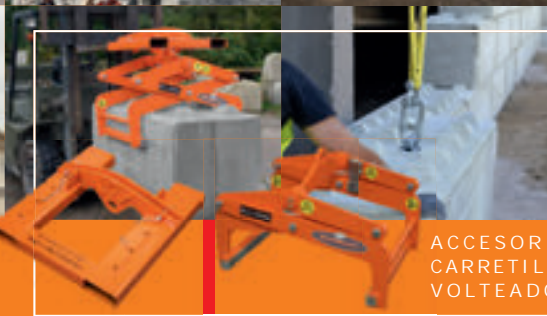
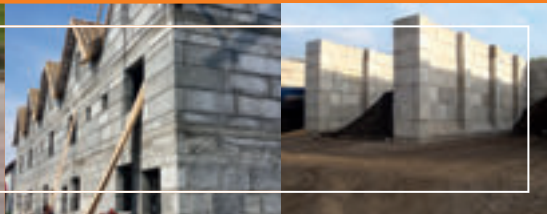
ción. Esta función, junto con el bogie trasero en tándem de libre oscilación, garantiza el reparto del peso por igual a cada rueda, así como la tracción y el contacto permanente de las seis ruedas para lograr una distribución homogénea de la potencia y un rendimiento

excelente sobre terrenos difíciles como terrenos blandos, superficies irregulares, pendientes muy pronunciadas, giros muy cerrados o una combinación de todas estas condiciones.

En conjunto, el punto de giro adelantado, el exclusivo bogie en tándem y el bastidor trasero inclinado logran el mejor comportamiento en terrenos agresivos o blandos. La forma exclusiva de la carrocería y el bastidor inclinado garantizan una buena distribución de la carga sobre todas las ruedas y convierten a estas máquinas en la mejor opción para trabajar en terrenos blandos. El diseño de la articulación también proporciona una distribución equilibrada de la carga sobre las ruedas de la izquierda y de la derecha en los giros, lo cual es muy importante para la tracción y la estabilidad de las máquinas. Todas estas importantes características están disponibles en los nuevos modelos de dúmperes articulados Doosan de Fase V. ●



MOLDES PARA BLOQUES DE HORMIGÓN PRODÚCELOS. MÓNTALOS. CÁMBIALOS.



Oficina Principal Países Bajos | T +31 (0)72 503 93 40 | info@betonblock.com



A60H, máximo rendimiento en el gran dúmper articulado de Volvo

Uno de los últimos pesos pesados de Volvo para trabajos en minas y canteras, un dúmper articulado A60H, que, de la mano de Ascendum, ha dado buena muestra de sus capacidades en diversos puntos y canteras de la geografía española.

El A60H completa la popular gama de dúmperes articulados de Volvo en su parte más alta. Su corazón es un motor Volvo de 639 cv con recirculación de gases de escape (ERG), catalizador de oxidación diésel (DOC) y filtro de partículas diésel (DPF), de acuerdo con las normativas de emisiones Tier 4 Final / Stage IV. Esta potencia de motor y una capacidad de carga de 55 toneladas y 33,6 m³ garantizan unos ciclos de trabajo más cortos y una mayor

productividad. Así, en las demostraciones realizadas en Garraf, la carga de material del A60H por parte de la

excavadora EC750E se completaba en siete ciclos durante dos minutos de tiempo.



Asimismo, para ayudar en estas labores de carga, el Volvo A60H está equipado con los sistemas inteligentes Matris y CareTrack, además del sistema On Board Weighing, que permite optimizar la carga sobre el terreno; la combinación de todos estos elementos permiten incrementar la productividad hasta un 40% y el ahorro de combustible derivado de una carga óptima en todo momento.

No obstante, el conductor es el centro del A60H. A la comodidad de una cabina espaciosa, su gran visibilidad y los bajos niveles de ruido, se suman sistemas como el freno de motor dinámico de Volvo o el freno de carga y descarga que permiten al operador disponer del control total del dúmper con los mayores niveles de confort y seguridad para él y para su entorno. Asimismo, los controles permiten la automatización de ciertas funciones, al tiempo que la pantalla a color ofrece



información en tiempo real del estado de la máquina y su rendimiento.

El A60H está equipado con suspensión hidráulica delantera activa, lo que permite unas velocidades de transporte elevadas en condiciones difíciles. El resultado es más comodidad y más estabilidad para el operador durante el desplazamiento. Mueva más material en menos tiempo y consiga una productividad inigualable.

También queda demostrada la facilidad de acceso a los puntos de mantenimiento de la máquina para que los tiempos de parada del A60H sean mínimos: la rejilla delantera puede bajarse, actuando como plataforma de acceso con peldaños antideslizantes. El capó de apertura eléctrica se abre 90 grados lo que permite acceder de forma total y segura al compartimento del motor. ●



SUMINISTRO, REPARACIÓN E IMPORTACIÓN DE ELEMENTOS OLEO-HIDRAULICOS REPUESTOS / BOMBAS / MOTORES

BOMBAS/MOTORES PISTONES (SERIE 90/SERIE 51/H3)



BOMBAS H1



BOMBA SERIE 90



MOTOR H1



MOTOR SERIE 90



BOMBAS SERIE 45



BOMBA / MOTOR SERIE 20



ORBITROL DIRECCIÓN



MOTORES ORBITALES



JOYSTICK/PEDAL/MICROCONTROL



DISTRIBUIDORES PVG



BOMBAS ENGRANAJES ALUMINIO



BOMBAS ENGRANAJES HIERRO FUNDIDO



Service Partner
Repair Center



BOMBA A4VG



MOTOR A5VM



ELECTROVÁLVULAS 4WE



BOMBA A10VO

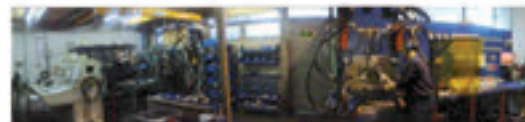


MOTOR MCR



BOMBA/MOTOR A2F

TALLER / BANCOS DE PRUEBAS



CENTRAL MADRID
Pol. Ind. El Algujón - C/Sierra de Estrella, 4
28500 Arganda del Rey (Madrid)
Tel. +34 910 719 240 - Fax. +34 910 719 104
www.trisehico.com - ventas@trisehico.com

DELEGACIÓN ZARAGOZA
C/ Drenas 71-73 Local 104
50007 Zaragoza
Tel. +34 976 189 901 - Fax. +34 976 189 901
zaragoza@trisehico.com

Liebherr: última tecnología para gestionar la flota



Liebherr lleva más de 20 años diseñando, desarrollando y realizando mantenimiento de camiones mineros de alta calidad. La fábrica de producción de la compañía en Newport News, VA trabaja para mejorar continuamente la eficiencia y la disponibilidad de sus equipos mineros.

La inversión en la última actualización de producto para los camiones mineros T264 de Liebherr tuvo como resultado una capacidad de carga útil superior de 240 toneladas. Para mantener el rendimiento y mejorar la productividad, el T 264 ofrece múltiples opciones de motor con calificaciones de potencia de hasta 2013 kW o 2700 HP. Esto permite que los clientes transporten más materiales en menos tiempo y

soporten el peso adicional de la carga útil aumentada.

Asimismo, el nuevo diseño de las ruedas delanteras y el sistema de frenos mejorado ofrecen tiempos de reacción más rápidos que mejoran la seguridad de los operadores, en particular cuando viajan colina abajo. Las mejoras en los motores de las ruedas y en la relación de transmisión trasera mejoran la rotación y la aceleración para ofrecer tiempos de ciclo similares con un 10 % de carga adicional.

Liebherr ofrece a sus clientes una atractiva propuesta en opciones de motores. Las soluciones de nivel 4 están diseñadas para reducir las emisiones y satisfacer los requisitos mundiales (establecidos por la EPA para todas las máquinas nuevas de mine-

ría y construcción). Esta consideración práctica es un ejemplo del compromiso de Liebherr con la satisfacción del cliente y la sustentabilidad ambiental. El nivel 4 definitivo ya está disponible en los modelos T 264 y T 284.

Los camiones mineros actuales (T 282 C y T 284) se pueden adaptar para aumentar la capacidad de carga útil y producción. Con la nueva capacidad de transportar una carga útil adicional para alcanzar una capacidad total de 375 toneladas, esta mejora permitirá maximizar la productividad y tendrá como beneficio adicional una compatibilidad mejorada con las excavadoras de minería R 9800 de Liebherr en una combinación de cinco puntos.

El nuevo portal en línea Liebherr Mining Data (LMD) proporciona da-



tos y apreciaciones en tiempo real acerca del rendimiento y la disponibilidad de los camiones mineros. Este software de OEM presenta un único tablero para mejorar la administración de la flota de camiones mineros Liebherr y permite que los clientes realicen un seguimiento de los indicadores clave de rendimiento y generen informes personalizados.

El sistema LMD ya está disponible por defecto en todos los nuevos camiones mineros Ultra Class de Liebherr y el equipo de hardware está disponible como una adapta-

ción para la generación de camiones mineros T 282 C.

En cuanto a los modelos articulados, el TA 230 Litronic continúa siendo el buque insignia del fabricante alemán. Con una carga útil de 30 toneladas, está diseñado para ofrecer la máxima productividad en cada ciclo de trabajo de la mano de su motor Liebherr de 270 kW. El sistema hidráulico de detección de carga inclina el cuerpo de descarga completamente cargado en 12 segundos y lo baja nuevamente en solo 8 segundos.

La cabina del operador del camión volquete Liebherr TA 230 Litronic se desarrolló para garantizar un funcionamiento sencillo y la máxima visibilidad. Esto da como resultado que el concepto de control ergonómico sea completamente intuitivo. Los grandes ventanales también proporcionan una visibilidad perfecta de toda el área de trabajo. Esto permite que el operador

permanezca alerta y concentrado durante todo el día y asegura que pueda continuar trabajando a gran capacidad todo el tiempo. ●

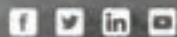


cohidrex



Trasteel WEAR PARTS

Repuestos e implementos para
Obra Pública, Construcción y Minería



Pol. Ind. Las Capellanías
C/ Alpargateros, 1
10005 Cáceres - España

+34 927 230 834
info@cohidrex.es
www.cohidrex.com



Nuevos dúmperes Caterpillar de 30 toneladas: diseñados para el operario

A principios de año, el Centro de Demostraciones y Desarrollo que Caterpillar tiene en Málaga acogió la puesta a largo de las numerosas incorporaciones a la gama de dúmpers articulados, con el lanzamiento de los modelos 730, 730EJ, 735 y 740 EJ, 740 GC y 745. Con el operador como pilar fundamental, estos modelos en el rango de las 30 toneladas de capacidad de carga ofrecen nuevas mejoras en seguridad, confort, facilidad de uso y visibilidad. Características como el elevador automático o el control de tracción automático avanzado permiten reducir a la mitad el número de acciones a ejecutar por parte del operador para realizar las mismas acciones. Además, en el modo manual, gracias al nuevo asistente para el control de elevación se pueden ejecutar las acciones de carga y descarga de forma más intuitiva y en ciclos más cortos.

De forma opcional se puede incorporar la tecnología Cat Connect Payload para el control de carga gracias a unos sensores situados en la suspensión de la máquina.

El nuevo diseño externo "ROPS espinal" de la cabina incorpora un vidrio de cuarto trasero que elimina un pilar estructural en el diseño de la Serie C, para una mejor visibilidad

trasera. Además, una nueva característica de "activación" inicia las pantallas de la máquina cuando la puerta se abre. La puerta es de un diseño más ligero y fuerte con una función de cierre asistido para un mejor sellado contra la infiltración de polvo. El diseño general de la cabina da como resultado niveles de sonido interior más bajos a 72 dB (A), una reducción de 7 dB (A) en comparación a modelos anteriores.

El nuevo vidrio infrarrojo opcional reduce el calentamiento solar dentro de la cabina, y las ventanas deslizantes izquierda y derecha aumentan la ventilación y facilitan la comunicación con los trabajadores y el operador del vehículo de carga. Un nuevo sistema de climatización automática (HVAC) coloca más ventilaciones por encima y detrás del operador para aumentar la eficiencia de calefacción y refrigeración. Un nuevo asiento con calefacción / enfriamiento está diseñado para brindar a los operadores mayores ajustes que permiten "marcar" la configuración de comodidad personal; Además, el asiento del pasajero ahora utiliza un diseño abatible hacia arriba / abajo y una amortiguación adicional.

Para mayor seguridad, un nuevo sistema de iluminación, controlado mediante un interruptor a nivel del

suelo, ilumina los escalones de entrada de la cabina y el área de enganche. Las luces de carga útil integradas opcionales proporcionan una indicación externa de los niveles de carga útil para el operador del cargador. Las luces de trabajo LED de largo alcance opcionales mejoran la visibilidad por la noche o en situaciones de menor visibilidad. Los nuevos espejos montados en la cabina, incluido un espejo de visibilidad delantera, mejoran la visibilidad panorámica para el operador. Las características de la cabina exterior incluyen un guardabarros inferior flexible mejorado y una pila de escape de bajo perfil que no es necesario quitar para el transporte.



1-4 ABRIL/APRIL ZARAGOZA (ESPAÑA/SPAIN)

SMOPYC

2020

18 SALÓN INTERNACIONAL DE MAQUINARIA DE
OBRAS PÚBLICAS, CONSTRUCCIÓN Y MINERÍA

18 INTERNATIONAL SHOW OF PUBLIC WORKS,
CONSTRUCTION AND MINING MACHINERY

www.smopyc.es



ANMOPYC
ASOCIACIÓN NACIONAL DE MAQUINARIA DE
OBRAS PÚBLICAS, CONSTRUCCIÓN Y MINERÍA

 **FERIA
ZARAGOZA**

Terex Trucks actualiza su gama de articulados

El dumper articulado TA300 de Terex Trucks, de 28 toneladas de peso, tuvo su gran puesta de largo a nivel internacional en la última edición de Bauma, celebrada en Múnich, y que ha continuado en eventos como en la reciente feria de Matexpo.

Los visitantes han podido comprobar de primera mano cómo los dos dúmpers articulados de la empresa -el TA300 y el TA400- ofrecen un bajo coste total de propiedad y una alta productividad en trabajos que incluyen proyectos de construcción a gran escala, desarrollos de infraestructuras, canteras y minas.

"Bauma es la mayor feria comercial de nuestra industria", ha dicho Paul Douglas, director general de Terex Trucks. "Atrae todo tipo de equipos de todo el mundo, pero para nosotros, se trata de dumperes articulados robustos - ese es el único producto que Terex Trucks fabrica. Esto nos da el lujo de poder centrar toda nuestra atención en esta máquina. Somos los expertos en transporte articulado de todo tipo, y lo hemos sido durante muchas décadas".

"Terex Trucks ha estado invirtiendo y mejorando tanto el TA300 como el TA400", continuaba Paul. "Ambas máquinas son robustas, fiables y productivas. Nuestros transportistas articulados nunca han sido mejores y Terex Trucks nunca ha sido más fuerte".

"Los camiones articulados de Terex Trucks, el TA300 y el TA400, son robustos, simples de operar y fáciles de mantener", dice por su parte Luc Deleener, director del Departamento de Industria del Grupo Maternaco. "Recientemente nos hemos convertido en un distribuidor de Terex Trucks en la región del Benelux, además de ser su distribuidor de larga data en Argelia, y estamos entusiasmados de exhibir el TA300 actualizado y hablar con los clientes sobre la máquina en Matexpo. Llevamos mucho



tiempo trabajando con Terex Trucks en Argelia, por lo que conocemos bien las máquinas y sabemos por nuestra propia experiencia que son una marca de confianza y de alta calidad que destaca en las condiciones más difíciles".

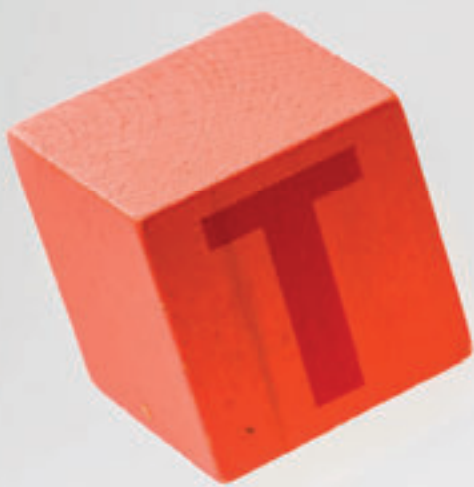
En su última actualización, el TA300 ha incorporado la nueva transmisión EP320, que viene con dos marchas adelante adicionales - ocho en total - así como cuatro marchas atrás. Esto ayuda a asegurar un cambio de marchas más suave y, por lo tanto, un mayor confort para el operador. Además, el TA300 ofrece ahora una mejora del 5% en la eficiencia del combustible, así como un mayor rendimiento, productividad y comodidad del operador. Ahora también viene con un fluido de transmisión de larga duración, que ha ayudado a aumentar el tiempo entre los intervalos de mantenimiento del aceite de 1.000 a 4.000 horas. La velocidad máxima del transportista también ha aumentado a 55 km/h (34 mph), frente a los 50 km/h (31 mph). En última ins-

tancia, esto significa que los clientes pueden lograr tiempos de ciclo más rápidos, reducir el costo de operación por tonelada y minimizar su consumo de combustible. ●



PRODUCCIÓN Y WEB

LA MAYOR PROYECCIÓN Y CRECIMIENTO PARA TU EMPRESA.
AHORA ES POSIBLE CON TPI.



Avda. de la Industria, 6 - 1º
28108 Alcobendas (Madrid)
Tel. +34 91 339 6563
www.grupotpi.es



Extendedoras Wirtgen para el nuevo aeropuerto internacional de Pekín

Cuatro extendedoras de encofrado deslizante de Wirtgen están jugando un papel muy importante en la construcción de la pista de estacionamiento del nuevo aeropuerto chino. Está previsto que el nuevo aeropuerto internacional de Pekín comience a operar el 30 de septiembre de 2019 y, según los pronósticos, a su finalización será el aeropuerto más grande del mundo.

El megaaeropuerto de Pekín

Pekín es el principal nodo de pasajeros de Asia. El nuevo aeropuerto está a 67 km de la capital, junto a la frontera con la provincia de Hebei. Liberará presión del aeropuerto ya existente al noreste de Pekín, que actualmente es el segundo más grande del mundo en cuanto a volumen de pasajeros. El nuevo aeropuerto prestará servicio inicialmente a 45 millones de pasajeros, pero su capacidad total será de 100 millones. El extendido de hormigón está siendo realizado por cuatro extendedoras de encofrado deslizante SP 500 de Wirt-

gen con el soporte para la aplicación ofrecido íntegramente por la sucursal de Wirtgen Group en China.

Procesos acreditados para el extendido de hormigón

Las bajas temperaturas en torno a los 0 °C en los fríos inviernos de Pekín fueron uno de los desafíos que se

encontró el equipo de Beijing Sino-Aero Construction Engineering Co., Ltd. durante la fase de construcción de la enorme pista de estacionamiento. Un total de cuatro extendedoras de encofrado deslizante SP 500 de Wirtgen extendieron sobre moldes fijos placas de hormigón de capa única de 5 m de anchura y 42 cm de grosor. Los pará-





metros de nivelación y dirección se comunicaron al sistema de control de máquina de Wirtgen a través de sensores en líneas de guía. Para resistir las altas cargas de los aviones, las placas de hormigón están reforzadas mediante clavijas de acero. Gracias al rendimiento productivo y a la alta disponibilidad de las máquinas, los obje-

tivos de producción diaria se pudieron alcanzar con facilidad, lo que permitió cumplir el ajustado calendario.

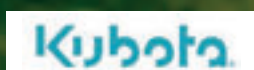
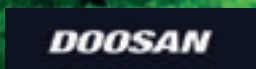
Máximo nivel de calidad y eficiencia de costes

En las obras a gran escala, cada pequeño ahorro ejerce un impacto significativo en los costes finales.

A la hora de elegir la flota de equipamiento para un proyecto de estas características, el contratista debe considerar varios factores. Minimizar la mano de obra fue uno de los criterios fundamentales evaluados por Sino-Aero Construction Engineering: llegaron a la conclusión de que las extendedoras de encofrado deslizante de Wirtgen eran la solución idónea para un extendido de hormigón eficiente y automatizado. El proceso marchó a la perfección y exactamente según lo planificado, y el robusto molde de pavimento culminó el encofrado deslizante del hormigón excediendo incluso las especificaciones requeridas. Unos vibradores eléctricos que emitían vibraciones de alta frecuencia garantizaron una compactación óptima del hormigón durante el proceso de encofrado deslizante. Por último, pero no por ello menos importante, la barra alisadora y el alisador longitudinal dieron los toques finales al nuevo pavimento. ●



“EL OBJETIVO DE NUESTRO ESFUERZO ES OFRECERLE UNA SOLUCION”



Mayor productividad y precisión con la niveladora láser Bobcat

Vladimir Excavaciones, empresa familiar fundada en 1993, basa su éxito en la cualificación de sus operarios, sus máquinas en perfecto estado, y apuesta sobre todo por la tecnología aplicada a la excavación con la nivelación en 3D – 2D y en el reciclaje a pie de obra. Pioneros en los últimos años en su zona en estos ámbitos, Vladimir Excavaciones ha adquirido una niveladora láser Bobcat 274 cm (Grader 96).

Vladimir García, gerente de dicha compañía, comenta que esta niveladora láser equipa habitualmente una cargadora Bobcat A770 de cuatro ruedas directrices convirtiendo su cargadora compacta Bobcat en una máquina niveladora de alto rendimiento.

“La cargadora Bobcat A770 se caracteriza por su gran capacidad de empuje y de elevación, con 92 CV y 3400cm³, por su eficacia, sus capacidades nominales de funcionamiento, sus ciclos más breves y sus giros más rápidos.”

La Bobcat A770 permite seleccionar la dirección a las cuatro ruedas para un radio de giro cerrado, con daños mínimos sobre las superficies delicadas y menos desgaste de los neumáticos para trabajar en terrenos delicados. Además ofrece la posibilidad de cambiar fácilmente entre la dirección a las cuatro ruedas para proteger el suelo sobre el que trabaja y las ruedas fijas para tener gran capacidad de maniobra, con solo tocar el interruptor de su tablero de instrumentos en la cabina.

“Tenemos este implemento desde Enero de 2019 y desde entonces hemos efectuado varios trabajos como la nivelación de campos de fútbol con arena fina a un espesor tan solo de 2 cm, el arreglo de ca-

minos, la nivelación en interior de algunas naves o de espacios reducidos en los que no puede trabajar una motoniveladora convencional. Sin embargo con esta combinación cargadora compacta Bobcat e implemento niveladora láser el trabajo es de mayor precisión y calidad. Nos permite ahorrar tiempo y mano de obra, movernos y trabajar en espacios con poca maniobrabilidad, respetando los suelos para efectuar un trabajo más cuidado con el implemento de niveladora laser Bobcat que permiten un mejor acabado.

Nivelación de alta precisión

“El último encargo ha sido la nivelación de una pista de atletismo una operación de precisión por el tipo de peralte de las curvas y del material. En ella se extendió grava, seguido de una grava más fina de terminación con la niveladora y posteriormente el acabado en caucho.”

“Como comentaba anteriormente las ventajas principales que percibimos son la reducción del tiempo de ejecución para un mismo trabajo. Antes este mismo trabajo se realizaba con la pala de la cargadora, lo que representa un mayor número de pasadas de máquinas con un menor control del material que está distribuyendo sobre el terreno. Con el sistema de nivelación por láser el operador tiene un control mucho más fiable (de hasta 6 mm de precisión) a la vez que permite ahorrar material y mano de obra. Los tiempos de ejecución de cada proyecto los hemos reducido al 50%. Además de la calidad de las terminaciones y la precisión de ejecución, cabe destacar la simplicidad de su uso. La niveladora lleva unos sensores de movimientos y estos van conectados al panel Deluxe de la cargadora,



al conectar el implemento original Bobcat la cargadora detecta de forma inmediata el implemento que se acaba de acoplar por lo que da automáticamente lista para iniciar el

trabajo, es lo que se denomina integración de los sensores BLR 2 en el panel Deluxe. Una vez introducidas las coordenadas ella misma regula la nivelación y el grosor de la capa de material a esparcir, el operador tan solo tiene que ir avanzando desde la cabina.”

Implementos Bobcat “enchufar y usar”

Los implementos originales Bobcat han sido diseñados para operar en las máquinas de la misma marca y gracias a la conectividad con la centralita esta otorga a la cargadora todas las posibilidades sin necesidad de hacer instalaciones paralelas. Estos cuentan además con la exclusiva tecnología «Enchufar y usar», por lo que se pueden intercambiar múltiples flujos de datos utilizando un único cable eléctrico desde la cabina. Los implementos están equipados con el identificador de implementos

(ACD), que permite a la máquina reconocerlos instantáneamente y establecer comunicación.

“Con el sistema de enganche de implementos Bob Tach hidráulico el cambio de accesorio es sencillo, cómodo y rápido. El mismo operador puede realizarlo solo. El uso de este implemento es fácil en automático y algo más complejo en el modo manual. Esta simplicidad nos permite también usar otros implementos para otorgar a la máquina de una mayor polivalencia y así poder efectuar diferentes tipos de trabajos en un mismo proyecto.”

“Los implementos Bobcat ofrecen un buena calidad y una larga durabilidad. La visibilidad es muy buena desde el interior de la cabina lo que proporciona mayor seguridad. La anchura de la cuchilla es un punto a destacar ya que la capacidad para una máquina de estas características es considerable. La

hoja dispone de un borde de ataque reversible que también puede ser fácilmente reemplazable.”

“Recientemente hemos incorporado a nuestro parque de maquinaria también una cargadora de orugas Bobcat T770 con alta prestación hidráulica para poder usar diversidad de implementos de gran producción, con la que también podemos usar la niveladora láser.”

“No es habitual en nuestra localidad usar un implemento de estas características, pero GGM, distribuidor oficial Bobcat de la zona, nos convenció para así poder dar un plus de calidad a nuestros trabajos. Nuestros clientes aún no están acostumbrados y es todavía un accesorio desconocido para la gran mayoría de ellos, sin embargo nuestra valoración es excelente y animamos a que lo prueben ya que el resultado es muy satisfactorio y los beneficios son inmediatamente visibles”. ●



Ofreciendo casi 50 años de experiencia en repuestos.

De un garaje a una red mundial que abarca 70 países, desde 1975 nuestro negocio ha crecido gracias al compromiso de calidad, precio y disponibilidad. Seguimos siendo independientes y seguimos siendo una empresa familiar. Estamos orgullosos de ser considerados uno de los proveedores líderes a nivel mundial de piezas alternativas genuinas para JCB, ofreciendo precios competitivos, stock permanente y entrega rápida.

Directorio distribuidores de Interpart en España

 Para Valencia T 945 26 03 66 Madrid / Zona Centro T 91 470 52 50 www.lazarso.com	 Repuestos y Maquinaria de O.P. S.L. T 902 304 400 E repuestos@opmap.com www.opmap.com	 Comercial / Repuestos de Maquinaria S.L. C/ Manuel Gago / Tomás, 30 23001 Liria Pinar Miguel Simón T 915 20 44 00 F 968 37 99 96
 C/ Los Ingleses, Parc. 11-4, Pol. Ind. El Esparguet 47133 Santovenia de Pisuerga (Valladolid) T 983 25 53 58 F 983 25 58 97	 C/ Argemones, 1 Pol. Ind. Las Capelleras 10016, Cáceres T 921 20 00 84 F 921 20 00 85 E info@comasa.es www.comasa.com	 C/ Nicolás Domercq, 0755-08 Pol. Ind. Ovejas 30180 San Ginés (Murcia) T 968 37 99 91 F 919 37 99 96
 C/Oval Planchón, 50 46100 Sagunto (Valencia) T 963 25 01 06 F 963 25 08 01	 Pol. Ind. De Bergando, Parc. 6 18 13640 Bergando-A Conife T 961 79 53 79 F 961 79 53 79	 C/ra General del Norte, Nº 2019 18230 Tucayente (Granada) T 932 56 23 54 F 932 57 33 67

Servicio de Repuestos MADRID SEVILLA
 T (91) 878 14 18 T (95) 425 00 25
 F (91) 802 63 29 F (95) 467 06 49



interpart.com

KMMB presenta las pinzas de manipulación Klemm HBR

KMMB ha introducido en el mercado español las pinzas para tubería Klemm HBR, un sistema de manipulación utilizado a modo de herramienta adicional montado sobre miniexcavadora.

El pasado mes de octubre de 2018, la empresa Miramar Gunitados fue la primera empresa de nuestro país en incorporar a su flota una pinza Klemm HBR.

Normativa de seguridad

Los cambios en la normativa europea de seguridad introducen obligaciones para la carga de tubería en las máquinas de perforación de cimentaciones especiales.

Actualmente existen tres opciones recogidas en la normativa:

- Cargador de tubería incorporado en el equipo de perforación
- Jaula de seguridad
- Carga por medios mecánicos

La utilización de pinzas Klemm HBR cumple con la normativa más exigente.

Versatilidad

La utilización de equipos auxiliares para la manipulación de tubería de perforación, permite su empleo en distintos equipos de perforación, sin importar el tamaño o el tipo de obra.

Los cargadores de tubería convencionales, exigen un mayor peso del vagón perforador para proporcionar suficiente estabilidad y solo pueden utilizarse en la máquina en la que se han instalado.

Además tienen limitaciones en obras con espacio reducido.

Las jaulas de seguridad impiden la perforación en muchas posiciones y no ofrecen ninguna ventaja operativa.

Fácil manipulación y colocación

Las pinzas HBR cuentan con un rotor basculante para coger y colocar la tubería cómoda y rápidamente en cualquier posición.

- Función de rotación 360°, sin fin
- Función basculante de +/-40° mediante cilindros

Todas las válvulas hidráulicas controladas eléctricamente son sumamente compactas y están bien protegidas mecánicamente dentro de la estructura del rotor basculante.

Las mordazas están equipadas con válvulas de sujeción de carga para garantizar la seguridad ante una avería hidráulica. La tubería nunca puede escaparse de las mordazas por fallo hidráulico.

Durante el proceso de agarre, las mordazas centrarán automáticamente en el eje central cualquier combinación de tubo.

Una ventaja adicional de la pinza HBR es que alarga la vida de la rosca, al reducir en gran medida los golpes a las tuberías.

Tubería de gran diámetro en grandes longitudes

Mediante el sistema de carga manual, la longitud de tubería se ve limitada por la capacidad de los operadores de manejar grandes pesos.

En la actualidad, se perfora con diámetros muy grandes y no es posible utilizar longitudes superiores a 1 m en algunos diámetros.

Ello ralentiza el trabajo del equipo de perforación, que depende en todo momento de que los operadores suministren tubería para continuar perforando.

Con las pinzas HBR se puede manipular varillas de perforación



Posición pinza	Varilla utilizada			Mod.HBR	Mordazas	Dist.mordazas (mm.)
	Simple/Doble	Ø (mm.)	Long. (m)			
Horizontal	Simple	76.1 - 177.8	3	120	2	600
			4	120	2	1000
		114.3 - 254	3	122	2	600
			4	122	2	1000
	Doble	76.1 - 177.8	2	120	2	600
			2	120	2	1000
			3	120	3	1000 / 350
		114.3 - 254	2	122	2	600
			2	122	2	1000
			3	122	3	1000 / 350
		133 - 356	1.5	124	2	500
			2	124	2	500
Vertical	Simple	76.1 - 177.8	2	120	1	-
			3	120	2	350
		114.3 - 254	2	122	1	-
			3	122	2	350
	Doble	76.1 - 177.8	2	120	2	350
		114.3 - 254	2	122	2	350



(simple) de hasta 4 m de longitud y varillas con tubería de revestimiento (doble) de hasta 3 m de longitud.

Gracias a ello, los trabajos de perforación se agilizan porque la pinza siempre tiene preparada la siguiente tubería para el vagón.

La sarta de perforación se abarata al evitar uniones de tubería y se minimizan las pérdidas de potencia por el número de uniones. Los tiempos de perforación son más cortos.

En el momento de extraer la maniobra, las mordazas de la pinza HBR son de gran utilidad para aflojar la tubería, ayudando a las mordazas del vagón.

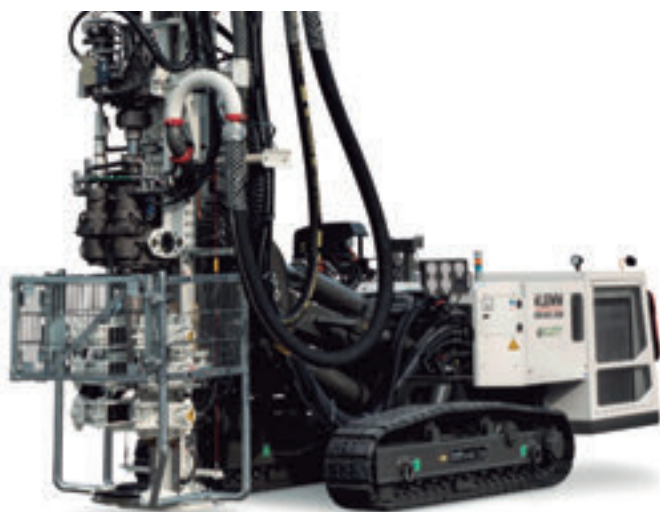
Seguridad y calidad laboral

La manipulación del varillaje de perforación por medios mecánicos disminuye en gran medida los accidentes causados durante la carga de tubería y reduce también las bajas médicas.

La operación de carga manual se hace muy penosa, debido a las condiciones de este tipo de obras, por ello la utilización de pinzas Klemm HBR mejora las condiciones de trabajo de los operadores.

Variedad de modelos para distintos trabajos

KMMB puede ofrecer el modelo más adecuado en función de los rangos deseados de diámetro y longitud de varilla/tubería, así como del tipo de perforación más habitual, ya sea en vertical o en horizontal. ●



Palfinger entrega dos grúas PK 165.002 TEC 7



Palfinger Ibérica, ha expandido sus horizontes llegando hasta Andorra y Huesca, respectivamente; gracias a la confianza de Mauco S.A. y Claveria Servicios S.L., siendo ambas compañías reconocidas por su larga trayectoria en la industria de alquiladores de grúas, al adquirir las Grúas hidráulicas articuladas de gama alta, la PK 165.002 TEC 7 con cesta autobasculante BB042 EN280.

Ambas empresas, clientes de Palfinger desde hace años, son líderes en servicio y se destacan en sus zonas por desarrollar trabajos con grúas hidráulicas articuladas y en general soluciones de elevación.

Claveria Servicios, localizada en Binéfar (Huesca), nace con un claro objetivo, proporcionar servicio al cliente. Para ello cuentan con un amplio parque de vehículos, que van desde camiones grúa de 16 a 100 toneladas, camiones plataforma de dos y tres ejes, góndolas, gabarras, bañeras con tráiler, giratorias, mixtas, minis, telescópicas y contenedores de escombros, todas con operario. Su filosofía es clara: "Prueba nuestro servicio y no



te arrepentirás, en cualquier lugar, a cualquier hora, servicio 24 horas. Si nos necesitas, allí estaremos".

Por su parte Mauco S.A. ubicada en Encamp (Andorra), está especializada en la venta, alquiler y reparación de maquinaria para la construcción y obra pública. Ofrece asesoramiento y apoyo logístico a las empresas y constructores.

La PK 165.002 TEC 7, es la mayor grúa de Palfinger en la gama TEC. Los modelos de esta gama resultan seductores gracias a su perfil en P poligonal con forma de gota. Un innovador diseño que aligera el sistema de brazo y al mismo tiempo lo hace más estable, demostrando de forma contundente que en el tema de las grúas el rendimiento y



el peso propio no siempre van de la mano.

La grúa hidráulica PK 165.002 TEC 7 consta de nueve prolongas hidráulicas (H), Fly-JIB PJ 240 H con 6 prolongas hidráulicas, que le permite alcance horizontal de 32 m (hasta 37 con MFA) y levantar más de 1.120 kg a 35 m de altura.

Los nuevos modelos de la serie TEC optimizados para el cliente no solo disponen de brazos articulados auxi-

liares (los llamados Fly-Jibs), sino que también cuentan con todos los sistemas de confort y asistencia, como el P-FOLD, Soft Stopp, RTC, MEXT, WEIGH, FPM y, en un futuro próximo, el Smart Boom Control. Todo ello dependiendo de la gama de equipamiento por la que se decida (TEC 3, TEC 5 o TEC 7).

Las PK 165.002 TEC 7 entregadas están equipadas con los siguientes sistemas de control Palfinger:

- **P-FOLD:** Sistema de asistencia de Palfinger. Este convierte el plegado y desplegado del brazo articulado en una tarea fácil para el operario. El operador es guiado de forma clara y segura gracias a la navegación por menús intuitiva del mando PALcom P7.

- **SRC:** El sistema SRC es la regulación sincrónica del cabestrante. Mantiene una distancia constante entre el cabezal de la polea y el

Especialistas en filtración y térmico



imprefil



Distribuidor de:



imprefil@imprefil.com • www.imprefil.com • Tienda online: [e-imprefil](http://e-imprefil.com)



CENTRAL:
IMPREFIL
Avda. Artesanos, 38 • 28760 Tres Cantos (MADRID)
Tel. 902 180 726 - 918 031 115 • Fax 918 034 756

Delegación Cataluña:
IBARFIL, S.L.
C/ Escultor Ordoñez, 164 • 08016 BARCELONA
Tel. 902 180 358 - 933 592 620 • Fax 933 594 265



bloque del gancho. Esta ventaja es especialmente útil en lo relativo a la facilidad de uso para el operador, además de mejorar en gran medida la eficacia de cualquier operación.

- **AOS:** El sistema patentado de SUPRESIÓN DE OSCILACIÓN ACTIVA (AOS) de PALFINGER amortigua el sistema de brazo de la grúa, compensando la vibración y los impactos, incluso tras una parada repentina de la función de elevación. El resultado es un aumento significativo de la seguridad en el funcionamiento de la grúa para el operador, las cargas y las áreas circundantes.

- **DPS-C:** Aumenta tremendamente la capacidad de elevación de la pluma al incluir los centros de gravedad de la carga y el peso muerto en los cálculos de Paltronic.

- **Dispositivo Soft Stop:** El dispositivo Soft Stop es una amortiguación electrónica de fin de carrera. Se encarga de frenar suavemente todos los movimientos de la grúa antes de alcanzar el tope final mecánico. Así pueden evitarse los movimientos bruscos y que golpee la carga en los movimientos pendulares protegiendo con ello al conductor de la grúa, a la carga y al vehículo.

- **Power Link Plus:** El brazo articulado extensible de 15 grados, desarrollado especialmente por

PALFINGER, se destaca por su extraordinaria geometría de movimientos. Incluso cuando se utilice en lugares con poco espacio, sigue siendo posible realizar los trabajos más difíciles.

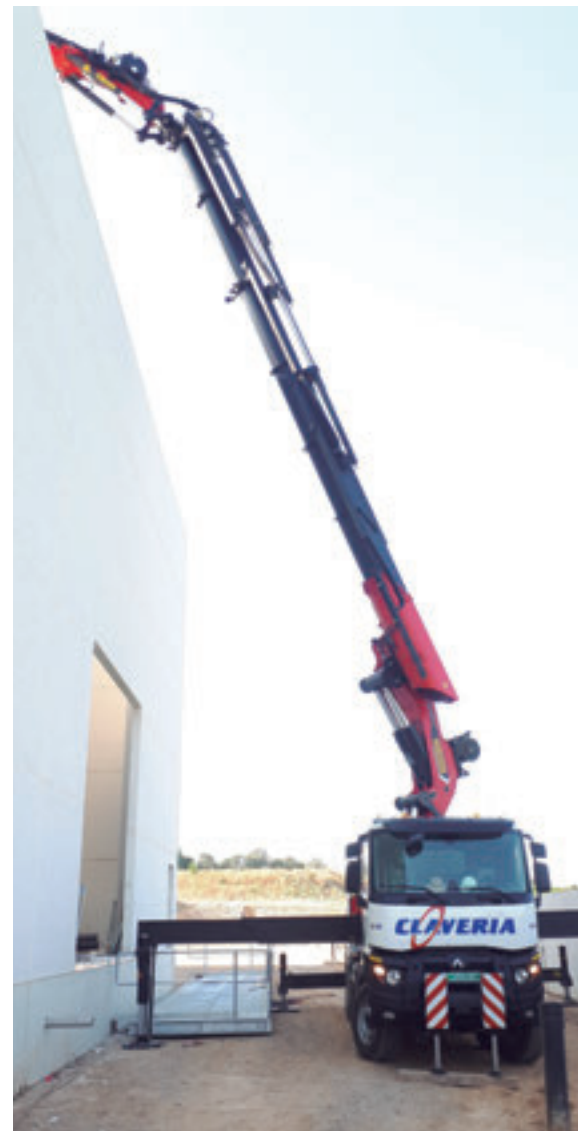
- **HPSC:** Máximo aprovechamiento del área de trabajo. La posición variable de gatos que permite el High Performance Stability Control System, permite aprovechar al máximo la potencia de elevación. También puede emplearse la grúa en circunstancias de espacio limitado.

Gracias a las nuevas funciones denominadas Mext, Tool y Weigh, la PK 165.002 TEC 7 presenta una gama de opciones innovadoras adicionales.

- **Mext:** Monitorizar una o dos extensiones mecánicas mediante sensores y, como resultado, integrarse en el sistema de protección de sobrecarga.

- **Tool:** Permite que varios dispositivos adicionales, que están conectados a través del adaptador multifuncional (MFA), se incluyan en el cálculo del límite de estabilidad.

- **Weigh:** Permite a los operadores de grúa pesar la carga directamente con la grúa, como en una báscula, obteniendo así una visión general de las posiciones a las que se puede llegar.



EL GRAN ESPECTÁCULO DE LAS VEGAS



NO SE LO PUEDE PERDER



LA MAYOR FERIA DE LA
CONSTRUCCIÓN EN AMÉRICA
CONEXPOCONAGG.COM

DEL 10 AL 14 DE MARZO DE 2020 | LAS VEGAS, EE. UU.

MB Crusher: viaje al gasoducto de Vaca Muerta

“Las constructoras de ductos del mercado la tienen. En Añelo y Vaca Muerta se ven un montón de equipos como este de MB. La marca siempre es MB Crusher, no vimos otra alternativa”. Es con las palabras del ingeniero Mauro Ortiz, de la empresa CISA Construcciones de Neuquén, que empieza el viaje de MB Crusher a través de las obras para la construcción del gasoducto de Vaca Muerta, en Argentina.



El gasoducto de Vaca Muerta es una obra gigantesca, donde el ahorro de tiempo, dinero y maquinaria hace la diferencia.

Hay varias empresas involucradas en este proyecto, pero también en otros sitios de construcción de gasoductos y acueductos. Diferentes empresas, pero con un denominador común: todas están utilizando los productos MB Crusher, sobretodo las cucharas de cribado MB-18, con la cual seleccionan el material para utilizarlo en el relleno de las canalizaciones.

“Hace 5 años estamos usando los baldes MB Crusher -explica Marcelo Guth, presidente de Servicios Santa Monica, en Añelo-. El trabajo consiste en el aporte del material zarandeado en los gasoductos. Estamos haciendo un promedio de 400 km anuales de cañería y, si bien tenemos zarandas autopropulsadas, el 80% lo hacemos con los baldes MB. El rendimiento es bueno.”

De hecho, la cribadora MB Crusher tiene muchas ventajas: se puede transportar junto con la máquina operadora, así se reducen los costos de transpor-

te. El material se criba directamente en la obra con extrema facilidad y el mantenimiento es simple y rápido.

El ahorro de dinero y tiempo, por lo tanto, es inmediato, como nos cuenta Alejandro Roa, gerente de logística y compras de EDVSA – Electrificadora del Valle S.A. de Neuquén: “Estamos ahorrando entre 4 y 5 viajes de traslados con bateas para llegar al sitio con arena volada. Esa es la producción aproximada diaria de ahorro. Y también nos ahorra no comprar el material de arena volada en una cantera; esto, porque el mismo producto los producimos nosotros. Eso es el ahorro”.

La empresa Cisa Construcciones Industriales dice “nuestros clientes usan la cribadora MB donde tienen arena muy lejos y necesitan zarandear el terreno del lugar para hacer el tapado de las cañerías”

Ahorro y calidad de la mano

Gustavo Mauad, gerente general de Mauad, afirma “logramos obtener una buena productividad. Hemos tenido buena respuesta del equipo en productividad”.

También de Techint Ingeniería y Construcción de Neuquén aseguran que “las cribadoras MB son muy ágiles. Las podemos operar con una excavadora. Otros equipos necesitan más operadores. Son equipos de muy buena calidad. Son muy prácticos para el traslado y la instalación y también para el mantenimiento”.

De Mendoza, la empresa Temis SA sostiene “somos una empresa constructora que hace servicio para YPF Argentina. Ocupamos la criba MB para tapar la serie de oleoductos y gasoductos. Ha trabajado muy bien y el servicio es muy bueno”.

De la empresa Victor Contreras de Añelo, Lucas Salatic explica “Estamos utilizando los baldes cribadores para hacer la pretapada y tapada de cañería, con el fin de evitar traer material fino de canteras, bajar costos y obtener un mejor rendimiento de la producción de cañerías”.

Pero no sólo hay cribadoras MB que trabajan en las obras de los gasoductos. También hay trituradoras, como cuenta Fernando Álvarez de la empresa OPS: “Ambos equipos MB trabajan muy bien. Con la cribadora



Lejandro Herrea y Vicente Ferreira, de Techint Ingeniería y Construcción.



Marcelo Guth, presidente de Servicios Santa Monica.

seleccionamos el material para utilizarlo en el relleno de las canalizaciones de gasoductos y oleoductos. También usamos la trituradora para moler las piedras de río y cemento indio que extraemos directamente en el lugar. ¿Las ventajas? Trabajamos ágil y velozmente y obteniendo material de distintas dimensiones con un único equipo. Entonces ahorramos también tiempo”.

Hoy, hay miles de obras en todo el mundo, con obras de canalizaciones en curso para la construcción de nuevas rutas para el transporte de gas, petróleo y agua. Por kilómetros y kilómetros, la maquinaria pesada sigue la obra para excavar la zanja, preparar el lecho de asiento, colocar las tuberías, preparar el material para cubrir las tuberías y cerrar la zanja. Pero a veces las plantas grandes ni siquiera pueden llegar a ciertas obras. Porque no hay carreteras que puedan facilitar su desplazamiento. O el material que se va a reutilizar se debe tomar de otro lugar, trabajado y colocado de nuevo en el lugar final de uso. Con un gran derroche de tiempo y dinero.

Los productos MB, en cambio, siguen la obra paso a paso. Se instalan directamente en las excavadoras que ya están presentes en el sitio, por lo que quienes las utilizan no tienen otros costos de transporte. Recogen el material extraído de la excavación y lo trabajan, reduciéndolo por tamaño y cribándolo. Y así sucesivamente a lo largo de toda la obra.

Este año, también, MB Crusher lanzó la serie MB-HDS, que selecciona, tritura y hace reutilizable inmediatamente, los materiales de excavación o demolición, asfalto, material orgánico, madera, corteza, plástico ligero, carbón incluso con alto porcentaje de humedad. Permite también cambiar los ejes de rotación directamente en la obra y con total seguridad: son suficientes unos minutos de una sola persona. El sistema patentado mantiene los soportes giratorios inmóviles, los rotores se extraen y se reposicionan fácilmente. La fase angular ya está alineada.

El nuevo hospital de Toledo contará con energía de emergencia Genesal Energy

La empresa gallega Genesal Energy ha diseñado para el nuevo Hospital de Toledo cuatro equipos de última generación, eficaces y precisos, fabricados a medida de las necesidades del cliente. Los edificios de este tipo necesitan contar con los grupos electrógenos más avanzados, con equipos muy precisos para hacer frente a un accidente, apagón o fallo en la red, ya que el abastecimiento eléctrico en un hospital siempre debe estar garantizado, la prioridad es el bienestar de los pacientes.

Con una inversión superior a los 300 millones de euros, el futuro hospital dispondrá de las más modernas

tecnologías –solo en equipos médicos de última generación la Junta de Castilla-La Mancha ha destinado 50 millones de euros– y las previsiones apuntan a que entrará en servicio en el primer semestre de 2020.

El edificio contará con energía de emergencia Genesal Energy a través de cuatro grupos electrógenos de 2.500 kVA para su funcionamiento en paralelo que estarán perfectamente sincronizados. Genesal Energy realizó un estudio previo sobre el terreno antes de ejecutar el proyecto donde, dadas las especiales condiciones que rigen los espacios hospitalarios, los equipos fueron fabricados garanti-

zando, entre otros aspectos, que las emisiones acústicas fueran mínimas.



La fábrica de Haulotte en Changzhou celebra su décimo aniversario

La fábrica de Haulotte Changzhou ha soplado diez velas. Desde la fabricación de una sola plataforma elevadora de tijera hasta una amplia gama de productos, la planta se enorgullece del camino emprendido

hasta ahora y espera con ilusión los próximos diez años.

Han pasado diez años desde la apertura de la fábrica de Haulotte en la provincia de Jiangsu, China. Con la intención de servir al mercado

testigo y apoyó el crecimiento de la industria de plataformas de trabajo aéreo en China y los cambios cualitativos. Patrice Métairie, COO de Haulotte, recordó: «Haulotte siempre ha creído en el mercado chino. El objetivo de Haulotte es aumentar y diversificar su producción en China para responder a la expansión del mercado asiático.

Con motivo de esta ocasión, se organizó una ceremonia en presencia del gobierno corporativo de Haulotte. Casi 220 personas asistieron al evento, entre ellas funcionarios del distrito de Changzhou Xinbei, los equipos APAC de Haulotte, los empleados, proveedores y clientes de la fábrica de Changzhou.



PREMIOS POTENCIA

2019

PARTICIPA

Nuevas categorías y oportunidades

TODA LA INFORMACIÓN SOBRE LA CONVOCATORIA EN
WWW.PREMIOS2019.POTENCIAHOY.ES



www.grupotpi.es

potencia

www.potenciahoy.es

Case, patrocinador en el Campeonato de Europa de Carreras de Camiones de 2019



Desde el 25 de mayo al 6 de octubre de 2019, se celebra el Campeonato Europeo de Carreras de Camiones de la Federación Internacional del Automóvil (FIA ETRC, por sus siglas en inglés) en ocho países, entre los que se incluyen Alemania, Italia, Francia, Eslovaquia y España. Este año, Case patrocina a la piloto del equi-

po Schwabentruck, Steffie Halm, al volante de un Iveco. El FIA ETRC está considerado como la competición de carreras de camiones más prestigiosa de Europa y Halm como una de las mejores conductoras femeninas de este deporte.

“Patrocinar un camión fabricado por nuestra marca hermana Iveco es la forma perfecta de demostrar la fuerza de la unión del grupo CNH Industrial”, comenta Nicola D’Arpino, vicepresidente de Ventas y Marketing de Case Construction Equipment Europa. “Estamos encantados

de ver el logotipo de Case en el camión y a Power Abe, nuestra emblemática águila, adornando el techo de la cabina. Este evento es muy esperado y respetado y le deseamos a Steffie Halm y a todos los miembros del equipo Schwabentruck la mejor de las suertes con las restantes carreras de este año”.

“Con citas por toda Europa, el FIA ETRC es la oportunidad perfecta para promocionar la marca Case en algunos de nuestros mercados clave, así como fortalecer la presencia de nuestra marca en otras zonas menos conocidas”, prosigue D’Arpino.

Volvo colabora en la construcción del túnel submarino más largo del mundo

La reconstrucción de la carretera costera E39 no solo es el proyecto de infraestructura más grande de Noruega, sino que el Túnel Rogfast, del que forma parte, será la carretera submarina más larga y profunda del mundo. Con una profundidad de hasta 392 metros bajo el nivel del mar, este proyecto pionero es la octava y emocionante entrega de la lista de megaproyectos de Volvo Construction Equipment (Volvo CE).

Con un costo de US\$39 mil millones, la reconstruida Ruta E39 de la Carretera Costera reducirá el tiempo de viaje entre Trondheim y Kristiansand de 20 horas a solo 11. Y el Túnel Rogfast, que se completará en 2026, es una parte importante de esta mejora. Esta-

blecido para ser el túnel de carreteras submarinas más largo y más profundo del mundo, se extenderá 27 kilómetros de longitud y 392 metros por debajo del nivel del mar en su punto más profundo.

Pero construir túneles a esta profundidad plantea un desafío. Para que el viaje sea lo más seguro posible para los usuarios de la carretera, la construcción incluirá la construcción de dos túneles separados para el flujo de tráfico. Además, cada 250 metros habrá pasajes que unen los dos.

Tiffany Cheng, directora global de Comunicaciones Externas en Volvo CE

ha señalado que “cuando esté completo, este túnel hará que la vida de las personas que viven y trabajan en Noruega y más allá sea mucho más fácil. Ser parte de este excepcional proyecto y tener un rol en mejorar el acceso a través de este hermoso rincón del mundo, es un verdadero orgullo para nosotros”.



PREMIOS POTENCIA

2019

NO PUEDES FALTAR

¿Te lo vas a perder?

PATROCINADOR PREMIOS MAQUINARIA

COLABORA

SMOPYC
2020

**FERIA
ZARAGOZA**

 **industrystock.es**

PATROCINADORES ORO PREMIOS DE OBRAS Y PROYECTOS

PATROCINADORES PLATA PREMIOS DE OBRAS Y PROYECTOS

CASE
CONSTRUCTION

SANDVIK

 **MAQUINTER**

rb **RITCHIE BROS.**
Auctioneers **IRON**
PLANET

OBRAS URBANAS

TÚNELES

COLABORADORES

AP 

BYG

cohidrex


etesa


Husqvarna

JCB

MANITOU

 moicano


olipes

TVH
CL

 **TPI**

www.grupotpi.es

potencia

www.potenciahoy.es

La primera excavadora eléctrica Bobcat sale de la línea de producción

Bobcat ha anunciado que la primera de las nuevas minie excavadoras a batería de 1 tonelada con giro de voladizo cero (ZTS) E10e de la empresa ha salido de la línea de producción en la planta de fabricación de equipos compactos de Bobcat en Dobris, en la República Checa.

La primera E10e que sale de la línea, terminada a las 13:08 horas del 11 de julio de 2019, tiene el número de serie B4KL11001. Se dirige a los Países Bajos, al distribuidor autorizado de Bobcat, Inter-Techno, con sede en Apeldoorn, donde se utilizará como máquina de demostración y estará disponible para su alquiler en la

empresa asociada de Inter-Techno, 123Machineverhuur.

Doosan Bobcat ha elegido la fábrica de Dobris para producir la E10e para todos los mercados del mundo. Las primeras máquinas se venderán en EMEA (Europa, Oriente Medio y África), y posteriormente se pondrán a la venta en los mercados de América del Norte y Asia. Los Países Bajos, Suecia, Alemania, Austria y Noruega son los primeros en ser seleccionados en Europa, en línea con los estudios que muestran que la mayor demanda se da en estos países. Las



ventas posteriores de la E10e en otros países dependerán de la disposición de los mercados, de los distribuidores y de la demanda de los clientes.

La unidad de negocio de Rolls-Royce Power Systems reestructura sus marcas

La nueva estructura de marca respaldará la estrategia PS 2030 de la unidad de negocios de Power Systems y de crecimiento global. Rolls-Royce será la marca corporativa. En consecuencia, las empresas dentro de la unidad de negocios que incluyen MTU en sus nombres recibirán una nueva designación. MTU, como los clientes de marca están familiarizados, continuará siendo utilizado para identificar los productos y soluciones de la compañía. La marca actual MTU Onsite Energy para sistemas de suministro de energía descentralizados se integrará en MTU.

Uno de los primeros pasos visibles que se tomarán será el cambio de nombre de cuatro compañías ope-



rativas, que fabrican productos y soluciones: MTU Friedrichshafen GmbH se convertirá en Rolls-Royce Solutions GmbH en otoño de 2019. Seguirá MTU America Inc., que en el futuro operará como Rolls-Royce Solutions America Inc. La actual MTU Onsite Energy GmbH en Augsburg se convertirá en Rolls-Royce Solutions Augsburg GmbH y MTU Onsite Energy Systems GmbH en Ruhstorf pasará a llamarse

Rolls-Royce Solutions Ruhstorf GmbH. Las filiales restantes recibirán sucesivamente nuevas designaciones basadas en los ejemplos anteriores. Los productos de Bergen Engines también serán parte de la nueva arquitectura de la marca.

“La nueva arquitectura de la marca proporcionará claridad y mejorará el reconocimiento de nuestra empresa y sus productos”, explica Andreas Schell, CEO de Rolls-Royce Power Systems. “Nuestro nuevo perfil es un claro compromiso con Rolls-Royce, como su segunda unidad comercial más grande. Del mismo modo, Rolls-Royce está comprometido con nuestra marca MTU, de lo cual estamos orgullosos”, agregó Schell.

¿NECESITAS POSICIONAR TUS PRODUCTOS EN EL MERCADO INTERNACIONAL?



industrystock.es

DISPONIBLE EN 16 IDIOMAS

CON INDUSTRYSTOCK AHORA ES POSIBLE

ACCELERAR TUS VENTAS
VENDER TUS PRODUCTOS
EN INTERNET
CONSEGUIR MEJOR VISIBILIDAD
EN GOOGLE
COMERCIALIZAR EN EL
MERCADO INTERNACIONAL
GENERAR LEADS CUALIFICADOS



708

€/anual
sin iva.

¡HAZ QUE TU NEGOCIO CREZCA!

REGISTRA TU EMPRESA EN  **industrystock.es**

Pedro Torres, nuevo CEO de Riwal

Pedro Torres ha sido nombrado nuevo CEO tras sus 25 años de experiencia de gestión en la industria de alquiler internacional. En el año 2012, se unió a Riwal como Director Regional y fue ascendido a Director de Operaciones en 2015. A lo largo de los años, ha contribuido en gran medida a los resultados operativos positivos de la empresa y a la implementación de The Riwal Way, el programa de mejora continua que ha transformado la cultura de la empresa.

Junto con René Timmers (CFO) y Søren Rosenkrands (CBDO), ha dirigido con éxito el crecimiento continuo de las ope-



raciones internacionales de Riwal durante el período anteriormente citado.

Ellen Meijer, miembro de la Junta Directiva de Riwal, comenta: “Estamos muy contentos de haber podido seleccionar a la persona adecuada para el puesto desde dentro de la empresa. Los otros miembros del equipo de Dirección Ejecutiva de Riwal apoyan completamente el nombramiento de Pedro Torres. Las habilidades operativas y estratégicas de Pedro, así como su capacidad para impulsar el rendimiento del equipo, lo hacen altamente adecuado para el trabajo”.

Himoinsa abre una filial en Marruecos

Después de 18 años operando en el mercado marroquí, Himoinsa ha decidido abrir una oficina comercial en Casablanca, con un equipo técnico local y un área de almacén para el stock de grupos electrógenos, torres de iluminación y recambios a fin de dar una respuesta aún más rápida al mercado.

El evento inaugural se ha celebrado en las nuevas instalaciones ubicadas en Zenata (Casablanca) al que ha asistido parte del equipo directivo de Himoinsa, así como empresas marroquíes con las que la compañía lleva trabajando varios años en el país. El evento contó con la presencia de autoridades de la diplomacia española en Marruecos, así como prensa especializada del sector industrial y energético.

La puesta en marcha de la filial en Marruecos es un proyecto estratégico para Himoinsa, asegura Lydia Gracia, di-

rectora Ejecutiva de Himoinsa. “Las nuevas instalaciones permitirán dar soporte no solo al mercado marroquí sino a los países de África Occidental con los que trabajamos desde hace casi dos décadas”, añade. El objetivo de la compañía es estar cada vez más cerca del mercado y la puesta en marcha de oficinas comerciales y almacenes logísticos en cada región “nos permiten reforzar el asesoramiento técnico en cada proyecto, así como intensificar el soporte en servicio”.

Con la puesta en marcha de esta filial, Himoinsa refuerza su presencia en el continente africano. Guillermo Elum, EMEA Región Director, describe el proyecto como uno de los principales hitos que la compañía se había planteado para 2019. “Esta nueva filial nos ayudará

a consolidar nuestra presencia en África y se sumará a la intensa labor que está realizando el equipo comercial en África Oriental y Occidental, así como las filiales de Angola y Southern Africa”, añade.

Con más de 37 años trabajando en el diseño, fabricación y comercialización de sistemas de generación de energía, Himoinsa cuenta ya con 12 filiales y 8 centros productivos en los cinco continentes para atender así las necesidades del mercado internacional.



Imprefil aumenta la gama de enfriadores de la firma AKG

Imprefil distribuye para los mercados de España y Portugal los enfriadores de aceite/aire de la marca alemana AKG. Durante estos 27 años, no solo ha suministrado este producto a pequeños fabricantes, empresas de ingeniería y talleres especialistas, sino que también ha contribuido a su desarrollo, dando soporte de ingeniería en el diseño y dimensionamiento de los equipos a montar.

Imprefil comercializa fundamentalmente la gama de enfriadores «T» de AKG, que engloba desde equipos pequeños como los T1, pensados para dar un soporte de refrigeración adicional a un equipo hidráulico existente, hasta los T11, que bien podrían dar servicio a un aerogenerador o un grupo electrógeno de un hospital.

Se trata de sistemas de refrigeración de alta eficiencia fabricados en aluminio, con alto rendimiento y presión de trabajo, también en industria pesada. Ofrece gran flexibilidad para uso con transmisión, motor, hidráulico y aceites lubricantes.

Pueden montarse tanto en instalaciones móviles (excavadoras, dumpers, carretillas, etc.) con motores de 12V o 24V en corriente continua o con motor hidráulico, como en instalaciones fijas (grupos electrógenos, compresores, prensas hidráulicas, etc.) con motores trifásicos 220/380V.

Además de enfriar aceite pueden ser usados para enfriar agua con un mínimo de 50% de refrigerante en la mezcla.

Además de enfriar aceite pueden ser usados para enfriar agua con un mínimo de 50% de refrigerante en la mezcla.



DOFI

LA EXPERIENCIA LA MEJOR CALIDAD



Cuchara zanjas



Enganche rápido



Cuchara 4 x 1



Cucharón estándar



Cuchara talud



Cuchara simpleza



Bivalda



Pulpo



Pinza troncos



Pinza troncos suspendida

Pol. Ind. Camí dels Frares - C. J-E parc. 40 - 25190 LLEIDA (España)
Tel. (34) 973 201 291 - Fax (34) 973 202 812 - sldofi@dofi.es - www.dofi.es



Skyline de Santiago, Chile.

Feria agraria de Sant Miquel

65° SalóN Nacional de la Maquinaria Agrícola

Fecha: del 26 al 29 de septiembre

Localización: Recinto ferial de Fira de Lleida

Exposición Caminos de Hierro

Una mirada fotográfica al mundo del ferrocarril

Fecha: hasta el 7 de octubre

Localizaci3n: estaci3n de Valencia Nord

Conexpo Latin America

Fecha: del 2 al 5 de octubre

Localizaci3n: Santiago, Chile

www.conexpolatinamerica.com

MMH Sevilla 2019

Metallic Mining Hall

Fecha: del 15 al 17 de octubre de 2019

Localizaci3n: Sevilla

www.mmhseville.com

CECE Summit 2019

Fecha: del 16 al 17 de octubre

Localizaci3n: Bruselas (Bélgica)

www.cece.eu

EXCON India

Fecha: del 10 al 14 de diciembre

Localizaci3n: Bangalore, India

www.excon.in

Conexpo-CON/AGG 2020

Feria Internacional de Maquinaria de Construcci3n

Fecha: del 10 al 14 de marzo de 2020

Localizaci3n: Las Vegas, Estados Unidos

www.conexpoconagg.com

Smopyc 2020

Sal3n Internacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcci3n y Minería

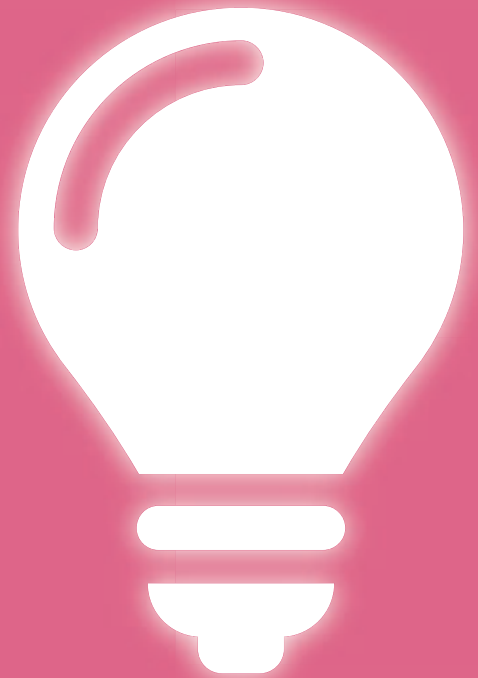
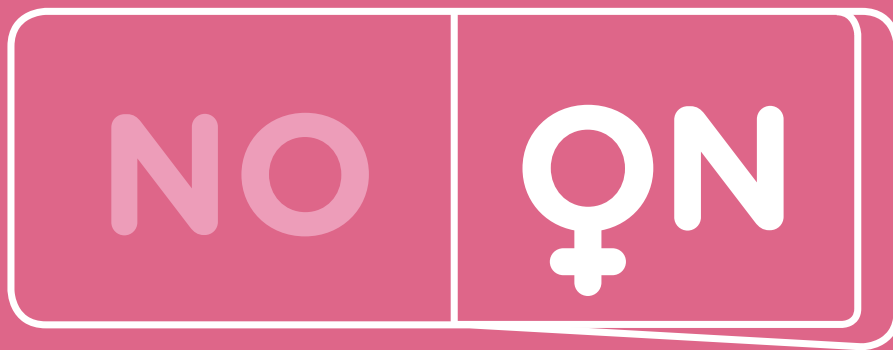
Fecha: del 1 al 4 de abril de 2020

Localizaci3n: Zaragoza

Si eres una mujer con discapacidad,
encuentra trabajo o formación en:

mujeresenmodoON.es

Dale al **ON** tú también



MUJERES
en modo **ON**

y brilla con luz propia.

#MujeresEnModoON

*La parrilla de
Juan Adán*



*¿te gusta
la carne?*

Telf.: 914 167 653

C/ Santa Hortensia, 62

28002 Madrid

www.laparrilladejuanadan.com

TE AYUDAMOS A CONSTRUIR EL MEJOR FUTURO

ALQUILER DE MAQUINARIA PARA LA CONSTRUCCIÓN

- Alquiler o compra, al mejor precio
- En 24 horas, disponible en todo
- Todo tipo de maquinaria
- Gran variedad de marcas y productos
- Reserva online y entrega en cualquier zona

Movimientos de tierra - Excavación - Compactación - Manipulación y Elevación - Construcción

Carrer del Pó, 4
Villaroya del Valle - BCN
Tel: 93 840 41 00
www.moicanorent.com

moicano RENT

TALLERS ANGEL ROIG, s.l.

CTM, N-8, KM. 448 - 20181 SOGES (LLERDA) - Tel: 973 797155
Fax: 973 797150 - E-mail: angelroig@tallersangelroig.com
NÚMERA Pag. Web: tallersangelroig.com

DISTRIBUIDOR OFICIAL
LIEBHERR

Kayati PRESENTA LA ALTERNATIVA AL EXPLOSIVO

GRASDEMOL CEMENTO EXPANSIVO **20 AÑOS FABRICADO POR Kayati**

DESMONTE EN CARRETERAS DESMONTE EN ACCESO DIFÍCIL

DESMONTE ENTRE EDIFICACIONES DESMONTES SUBMARINOS

**RACIONALIDAD Y SIMPLIFICACIÓN EN DEMOLICIÓN
SIMPLEMENTE CARGAR Y ESPERAR
NO REQUIERE AUTORIZACIÓN SU USO
OFERTAMOS m³ DEMOLIDO**

Kayati Calle A, nº5 - Pabellón 1
Polígono Industrial San José de los Llanos
01230 MANCLARES DE LA OCA (ÁLAVA)
Tel: 945 135 626 - Fax: 945 130 592
kayati@kayati.com - http://www.kayati.com

R **7000**

GRUPO CARTÉS
Expertos en soluciones globales desde la filtración

• EFICIENCIA, OPTIMIZACIÓN Y CONTROL DE COSTES •
1 MILLÓN DE FILTROS EN STOCK

Madrid • Barcelona • Sevilla • A. Canaria • País Vasco • Valencia
302 300 360 • Industria 916 707 212 • industria@grupocartes.es • www.grupocartes.es

Índice

de anunciantes

Autosur de Levante	25
Betonblock	33
Blumaq	Interior de portada
Bobcat	31
Centrocar	15
Cohidrex	37
Corinsa	7
Cydima	11
Diez Alonso	17
Dofi	61
HDT	43
Imprefil	49
Interpart	45
Kohler	3
La Parrilla de Juan Adán	64
Palfinger	13
R-B Componentes	66
Recambios Moicano	Interior de contraportada
Recinsa	5
Riwal	23
Smopyc 2020	39
Tallers Angel Roig	Portada
Tri Sehico	35
Wacker Neuson	21
Weycor	Contraportada

R-B COMPONENTES

Recambios adaptables / compatibles para plataformas elevadoras

 FAST ORDER ✓

 REAL-TIME STOCK ✓

 EASY SEARCHES ✓

 MULTI LANGUAGE WEB ✓

 Parts produced by and for rbcomponents

 Piezas fabricadas por y para rbcomponents

 Pièces fabriquées par et pour rbcomponents

 Pezzi fabbricati da e per rbcomponents



PARA CONSEGUIR EL ÉXITO LAS PIEZAS SON CLAVE



Material
hidráulico

Repuestos motor



Material de
desgaste



Rodajes



EXPERTOS EN RECAMBIOS, SIN INTERMEDIARIOS



Garantizamos el
mejor precio



Sin intermediarios



Primeras marcas



Entrega en 24
horas

30

30 años de
experiencia

Carrer del Plà, 4
Vilanova del Vallès · BCN
Tel. 93 845 61 00
www.moicano.com



RECAMBIOS
moicano



CARGADORAS SOBRE NEUMÁTICOS

www.weycor.de/es

■ MADE
■ IN
■ GERMANY



MAX EQUIPMENT SL
Av Puente Cultural, 1 bis
28702 San Sebastián de los Reyes
Madrid

MAX
Equipment



www.maxequipment.es
info@maxequipment.es
Telf. +34 902 303 305
Telf. +34 656 603 107