

LA REVISTA DE CALIDAD
DE OBRA PÚBLICA

potencia

Revista profesional de maquinaria, obras públicas e Infraestructuras

www.potenciahoy.es



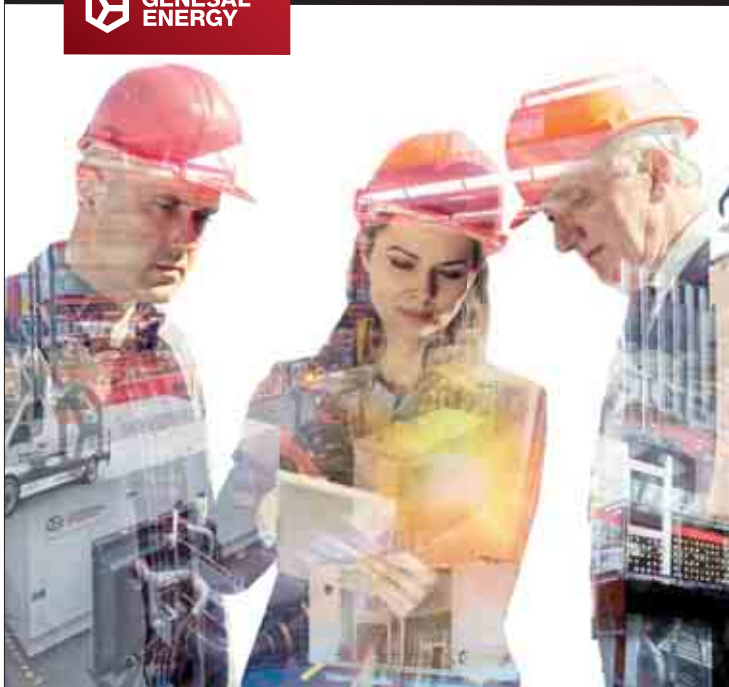
Premios Potencia 2019

- ▶ La crónica de la gala
- ▶ El fallo del jurado
- ▶ Ganadores de maquinaria
- ▶ Ganadores de obras y proyectos
- ▶ Las imágenes de la ceremonia

ESPECIAL
PREMIOS



Soluciones personalizadas a retos energéticos



Ponemos el alma en todo lo que hacemos

Partir del folio en blanco y crear un proyecto personalizado. Servirnos de la innovación puntera para alcanzar la máxima fiabilidad en nuestros grupos electrógenos. Llevar nuestro Servicio de Asistencia Técnica allí donde nos necesites. Este es el resultado de la experiencia y el talento de nuestro equipo pero, sobre todo, es el fruto de una actitud.

Porque llevamos dentro dar lo mejor.



www.genesalenergy.com

Tenemos
la Pieza que
Necesitas



Moviendo el mundo



Teléfono de contacto

902 118 000

www.blumaq.com

**REPUESTOS ALTERNATIVOS PARA MAQUINARIA
DE OBRAS PÚBLICAS CATERPILLAR®, KOMATSU®,
CUMMINS®, VOLVO® Y CASE®**

NUESTRO TRABAJO ES SINÓNIMO DE GARANTÍA

En Blumaq estamos comprometidos con el trabajo bien hecho. Cuidamos el desarrollo del producto, su fabricación y almacenaje, garantizando así un perfecto funcionamiento en su máquina.

Contamos con más de 90.000 referencias a su disposición en cualquiera de nuestras 28 delegaciones en Europa, Asia, América y África.

Síguenos en:



ES HORA DE **PEDIR MAS**

EXCAVADORAS DE CADENAS SERIE-D



NO EXISTEN TAREAS DURAS

■ **RENDIMIENTO SIN IGUAL**

- Tiempos de ciclo más rápidos
- Rendimiento líder en ahorro de energía
- Control excepcional

■ **PRECISION EN ESPACIOS REDUCIDOS**

- El mejor radio de giro trasero de su clase y excelente capacidad de elevación.

■ **BAJOS COSTES TOTALES DE EXPLOTACIÓN**

- Motor TIER IV FINAL SIN DPF
- Menor frecuencia de llenado gracias a su gran depósito de Adblue®.

CASE
00800-2273-7373

www.casece.com
EXPERTS FOR THE REAL WORLD
SINCE 1842

CASE
CONSTRUCTION

La oportunidad del 2020



Con la resaca de los Premios Potencia 2019, de los que damos amplia cuenta en este número de la revista, llegamos a un final de año que supone, además, el cierre a una década marcada por la crisis. Es, por tanto, tiempo de hacer balance.

En líneas generales, el año 2019 arroja datos de crecimiento para el sector de la construcción, si bien los últimos doce meses han estado definidos por una incertidumbre que amenaza en convertirse en inestabilidad en 2020.

El panorama político, lejos de aclararse, continúa enfangado. A pesar del acuerdo para un Gobierno de coalición presentado por PSOE y Podemos, el complejo acuerdo para alcanzar la investidura continúa lejos de estar cerrado. Aunque finalmente Pedro Sánchez consiga los acuerdos necesarios para renovar su mandato en Moncloa, son muchas las dudas que surgen sobre el recorrido que tendría el Gobierno de coalición ante un panorama tan enquistado en cuestiones como la del conflicto catalán. Y ante este panorama, se cierne la amenaza de unas terceras elecciones que serían críticas para una economía que empieza a mostrar síntomas preocupantes.

A pesar de que el gobierno lleva instalado en la situación de “provisional” desde el 28 de abril (más incluso si se tiene en cuenta su incapacidad para aprobar los Presupuestos Generales), 2019 ha arrojado datos positivos tanto desde el punto de vista macroeconómico como para el propio sector, si bien la ralentización del crecimiento en muchos de ellos comienza a ser un hecho.

Este 2019 concluye con la sensación de que el tiempo se ha congelado en estos doce meses. Los mismos problemas siguen sin resolverse, la economía empieza a dar señales de ralentización y el panorama político se ha enquistado de manera que la estabilidad a corto plazo parece una quimera. Sin embargo, tampoco conviene olvidar cómo cerramos la década comparado con cómo la iniciamos; a pesar de la desaceleración de la economía, el crecimiento se mantendrá por encima del 1,5% hasta 2021, lejos de la recesión que padecemos hace no tantos años.

Con todo, el 2020 nos brinda la oportunidad de iniciar una nueva etapa con nuevas oportunidades bajo el brazo. Ahí tenemos retos apasionantes como los de la digitalización o hacer frente al cambio climático apostando por una nueva economía que, además de permitirnos vivir en un planeta más limpio, sea generadora de riqueza y nuevos puestos de trabajo. En nuestras manos está.



EVOLUCIÓN EN EL EXTERIOR REVOLUCIÓN EN EL INTERIOR

NUEVA SERIE DE TRITURADORES DE CONO SANDVIK 800i

Estos ocho trituradores de cono maximizan la productividad ofreciendo la mejor solución posible en cualquier aplicación minera o de áridos. Conectados 24/7 al portal MySandvik y con la nueva generación del Sistema de Conectividad de Automatización (ACS) como estándar, son capaces de incrementar la productividad ayudando a predecir el rendimiento. Con la opción de Sandvik Reborn y los kits de overhaul, la trituración nunca antes había sido tan fácil de actualizar y operar de forma tan rentable y eficiente.

Únase a la revolución en trituración.
ROCKTECHNOLOGY SANDVIK/800i

SANDVIK



04. Editorial

08. Actualidad

Smopyc 2020 ya supera las cifras de su anterior edición

12. Foros

12. Infraestructuras para mejorar la movilidad en Madrid

16. Santiago de Compostela acoge la 30ª Semana de la Carretera

18. Protagonistas

18. José Manuel Fernández, director comercial de Genesal Energy

22. Antonio Zerolo, director general de Anzeve

30. Especial Premios Potencia 2019

32. La crónica de la gala

38. El fallo del jurado

40. Ganadores de maquinaria

66. Itainnova, primer Premio Potencia a la investigación

68. Antonio Bello recibe el Premio Potencia Honorífico 2019

70. Ganadores de Obras y Proyectos

82. Las imágenes de la ceremonia

86. Agenda

89. Guía del comprador

90. Índice de anunciantes

TPI Edita

www.grupotpi.es | Tel. 91 339 67 30
Avda. de la Industria 6, 1ª planta
28108 Alcobendas (Madrid)

CONSEJERO DELEGADO

José Manuel Galdón Brugarolas

DIRECTOR GENERAL COMERCIAL

David Rodríguez Sobrino

CONSEJO EDITORIAL

Ricardo Cortés Sánchez, José Manuel Illescas Villa, José Manuel Relancio, Juan Ángel Toledo, Juan Antonio Muro Murillo, Juan Francisco Lazcano Acedo, Julián Núñez y Sánchez

REDACCIÓN



DIRECTOR DE INFORMACIÓN
José Henríquez | jihenriquez@grupotpi.es

DIRECTOR

Lucas Manuel Varas Vilachán
lucas.varas@grupotpi.es
91 339 69 91

REDACCIÓN Y COLABORADORES

Laura García-Barrios, Nuria López,
Beatriz Miranda, Marisa Sardina,
Paola Marín, Elena Bartolomé

PUBLICIDAD

JEFE DE VENTAS

Ángel Luis Lara | angel.lara@grupotpi.es
Tel.: 91 339 86 99 | Móvil 618 732 312

DEPARTAMENTO COMERCIAL

Teresa del Amo, Corina Estrella,
Ignacio Vázquez

PRODUCCIÓN

JEFE DE PRODUCCIÓN

Enol Álvarez | enol.alvarez@grupotpi.es

MAQUETACIÓN Y DISEÑO

Jaime Dodero

DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN

Katherine Jácome, Jaime Dodero

SUSCRIPCIONES Y DISTRIBUCIÓN

Marta Jiménez | marta.jimenez@grupotpi.es
Tel. 91 339 67 30

SISTEMAS

Joaquín Moll

BASE DE DATOS

Sandra García

ADMINISTRACIÓN

Susana Sánchez
susana.sanchez@grupotpi.es

IMPRESIÓN

Rotaclick S.L.

DEPÓSITO LEGAL / ISSN

M-15534-1964 / 0032-5600

DISTRIBUCIÓN POSTAL

Servicios Postales
TGIES



Prohibida la reproducción total o parcial de los contenidos de esta publicación sin previa autorización por escrito. Las opiniones y artículos publicados son responsabilidad exclusiva del autor, sin que esta revista las comparta necesariamente.

BOMAG.

LAS EXTENDEDORAS CON MAS

MORDIDA



La fresadora más potente de su clase

- 350 cv con un bajo consumo de gasoil.
- 3 velocidades de fresado
- Gran potencia con mínimos desgastes
- 1000-1200-1300 mm anchuras

Portapiças libres de mantenimiento con el sistema BOMAG exchange

- Mayor rendimiento de fresado
- Mayor durabilidad gracias al nuevo acero templado Menor tiempo para cambiar los nuevos portapiças comparado con la competencia

Más confort para el maquinista en el modelo Standard

- Asiento confortable con mayor acceso y visibilidad para el operador
- Gran aislamiento contra las vibraciones y el ruido
- Excelente visibilidad tanto hacia adelante, como hacia atrás desde el asiento del maquinista

www.bomag.com



MAQUINTER



BOMAG

FAYAT GROUP

MAQUINTER, S.A. · C/Las Estaciones, 1 – P.I. Las Monjas · 28850 Torrejón de Ardoz – Madrid
Tfno.: 91 677 77 05 - info@maquinter.es · www.maquinter.es

Smopyc 2020 ya supera las cifras de su anterior edición

El presidente de la Feria de Zaragoza, Manuel Teruel y el presidente del Comité Organizador de Smopyc, Stoian Markov, avanzaron las últimas novedades del Salón Internacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcción y Minería, en la rueda de prensa que se celebró en el Estadio Santiago Bernabéu, por motivo de los Premios Potencia 2019.

Teruel destacaba que gracias al esfuerzo comercial y al compromiso que la feria de Zaragoza tiene con Smopyc, las cifras de venta de suelo son, a falta de cinco meses, muy superiores a las de 2017, llegando a sobrepasar la superficie bruta de los 100.000 metros cuadrados. Añadió que, además, las reservas ya superan las mil marcas.

“Es importante apoyar a Smopyc ya que es un sector que genera mucho valor añadido, además de un empleo de calidad”, señalaba el presidente de la Feria. Él mismo aboga por marcar en el horizonte la cifra del 2008, la cual está muy lejos, pero recuerda que se debería intentar llegar a ella cuanto antes: “Debemos de ser capaces de ocupar más metros y atraer a más empresas”.

La crisis de 2007 afectó gravemente al sector de Obra Pública, ya que, según Teruel, “los presupuestos de estos años se han nutrido de dar respuesta a los temas sociales y se han preocupado más de los temas estratégicos a medio/largo plazo. Por lo que el capítulo de inversiones ha bajado sustancialmente, y eso se nota”.

Mientras esperamos a saber qué pasa con el nuevo Gobierno, alertados ante una posible desaceleración económica y con todavía en vigor los presupuestos del 2017, el máximo responsable de la institución ferial auguró revalidar la cifra de visitantes

de la pasada edición, que llegó hasta los 55.000 profesionales y confió en la recuperación plena del sector.

Según Teruel, todos estos datos invitan a pensar que Smopyc 2020 “será un importante empuje al mercado nacional y servirá para poner sus miras en áreas tan relevantes como el Norte de África o Latinoamérica”.

Stoian, por su parte, enfatizaba la necesidad de crecimiento de obra pública que correspondería tener a España debido a la puesta en marcha de los futuros presupuestos.

Sin duda, el sector vuelve a tener su cita de referencia, del 1 al 4 de abril de 2020, con Smopyc. ●



Polonia acoge la conferencia europea de distribuidores de LiuGong

Bajo el nombre de Vision 2020, la sede de LiuGong Europa, ubicada en Polonia, ha acogido la conferencia de distribuidores la compañía en el viejo continente. A la cita han acudido más de un centenar de personas procedentes de 25 países, entre las que se encontraban

distribuidores de la firma, empleados de la compañía y expertos de la industria para hacer balance de los logros del pasado año y compartir la visión para el 2020.

Zeng Guang'an, presidente del Grupo LiuGong, fue el encargado de abrir el acto: “Somos una empresa

global, pero mantener la filosofía local es un factor clave para nuestro negocio. Este evento es muy importante para mí, porque me da la oportunidad de reunirme y hablar con ustedes en el corazón de sus propios mercados. Como todos saben, hemos aumentado significativamente



GRAN SUBASTA

La mejor forma de comprar y vender equipos, camiones, tractores y mucho más

OCAÑA (TOLEDO)
PROXIMAS SUBASTAS EN MARZO, JUNIO,
SEPTIEMBRE Y DICIEMBRE DE 2020



rbauction.es/ocana
925.157.580

fb RITCHE BROS.
Auctioneers®

IRON
PLANET

nuestra inversión en investigación y desarrollo, mejora de la calidad, ciencia e innovación. Estamos comprometidos con el diseño en Europa, la fabricación en Europa y el soporte de nuestras máquinas desde Europa. Pero, sobre todo, estamos comprometidos a apoyar a nuestros socios comerciales europeos para que alcancen el éxito haciendo crecer un negocio sostenible y renta-

ble, construido sobre los más altos niveles de satisfacción del cliente. Durante los próximos dos días, veremos una clara evidencia de esta innovación en acción. El tema de este evento es Vision 2020, que respalda nuestra ambiciosa visión estratégica para 2025.”

Por su parte, Howar Dale, presidente de LiuGong Europa, presentado en mayor profundidad Vision 2020

y aseguró que “trata de dos grandes compromisos. En primer lugar, cumplir con nuestro plan de inversión y, en segundo lugar, acelerar nuestro negocio para que, junto con nuestros distribuidores, podamos capitalizar las oportunidades de mercado. LiuGong tiene serias ambiciones globales y estamos comprometidos a tener éxito en Europa.”. ●



Más de 100 máquinas de Case en las obras de mejora de la pista del aeropuerto de Milán

Desde el pasado verano, más de 100 excavadoras de cadenas y cargadoras de neumáticos de Case Construction Equipment pertenecientes a la flota de la empresa italiana Vitali Spa llevan trabajando en las tareas de remodelación del Aeropuerto de Milán-Linate. Estas máquinas están siendo empleadas en las obras de mejora de los 2,5 km de la pista de aterrizaje, lo cual permitirá que el aeropuerto reciba un mayor número de pasajeros en los próximos años.

Como parte de las obras de mejora, se ha reconstruido toda la pista de aterrizaje. Esto ha supuesto la demolición de la superficie de hormigón armado existente, trabajo para el que las excavadoras de Case han resultado ser vitales: “Retirar la pista antigua en un periodo de tiempo relativamente reducido requiere de

una potencia muy precisa. Las excavadoras de Case que están trabajando allí han ofrecido esto de forma constante, ayudando a que este monumental proyecto se lleve a cabo dentro del plazo y se ajuste al presupuesto”, comenta Luca Vitali, propietario de Vitali Spa. “Asimismo, se está colocando la nueva superficie asfáltica a razón de 3.000 toneladas diarias, un trabajo para el cual la maniobrabilidad de las excavadoras de Case se ha adaptado a la perfección

a la potencia de las cargadoras de neumáticos”.

Para cumplir con el estricto plazo del proyecto, se ha trabajado bajo un calendario muy ajustado y con las máquinas funcionando casi 24 horas al día. Por eso la fiabilidad es esencial, como explica Vitali: “Nuestras máquinas deben estar siempre disponibles, así que prestamos mucha atención a factores como la resistencia y la facilidad de mantenimiento”. ●





RE-ADAPTADO

RE-INVENTADO

RE-VOLUCIONARIO



INMESOL PRESENTA:

C-GENSET

EL PRIMER GRUPO ELECTRÓGENO CON

CARROGERÍA CILÍNDRICA



www.inmesol.es



Inversión y proyectos para el Madrid del futuro

En el foro “Infraestructuras para mejorar la movilidad en Madrid”, organizado por ABC, en el que se reunieron numerosos expertos en movilidad, se debatió y profundizó en torno a las necesidades y retos del transporte y en cómo deben encarar este desafío las diferentes administraciones.

Texto: Paola Marín

El foro, inaugurado por el alcalde de la capital, José Luis Martínez-Almeida, y clausurado por el Ministro de Fomento en funciones, José Luis Ábalos, desarrolló el catálogo de infraestructuras –presentes en un informe elaborado por la Asociación de Empresas Constructoras y Concesionarias de Infraestructuras (Seopan)– y los posibles modelos de financiación para uno de los planes presentados: el cierre del norte de la M-30, extrapolando el modelo de Madrid Río.

El alcalde de Madrid, ha avanzado que en 2020 se licitará el proyecto de soterramiento de la A5 y la ejecución de la obra del Nudo norte. Se ha referido a estas cuestiones en el Foro ABC, donde ha puesto de manifiesto la voluntad que tiene de retomar el proceso que inició Alberto

Ruiz Gallardón con el soterramiento de la M30. “La M30 fue una infraestructura que modificó el urbanismo de Madrid, una infraestructura que garantizó una sostenibilidad de la movilidad en la ciudad y, por tanto, que abarcaba muchas facetas que trataban de solucionar un problema concreto que teníamos con relación a la circulación de los coches en esta ciudad”, ha señalado. A su vez destacó la gran importancia del reto de la movilidad en Madrid, asumiendo los grandes proyectos de infraestructuras que necesita la ciudad, basándolo siempre en la sostenibilidad, la creación de un modelo urbano y fundamentando su proyecto en convertir a Madrid en una de las grandes capitales del mundo.

Madrid se prepara para treinta y ocho grandes actuaciones inverso-

ras en la que el objetivo principal es mejorar la calidad de vida de los ciudadanos que, medido en términos de rentabilidad social, es la primera variable que debe considerarse según Seopan. Al mismo tiempo, consideran un factor cardinal la creación de empleo, además de la necesidad de entrar dentro del cumplimiento de los objetivos de desarrollo sostenible que marca la agenda de 2030.

Con más de trece millones de euros en inversión, con un impacto económico de 14,742 millones de euros de actividad económica inducida y la creación de 216.191 nuevos empleos según Julián Núñez, el presidente de Seopan, está justificada la rentabilidad del proyecto y, por lo tanto, su ejecución.

Todos estos datos se basan en un estudio realizado por Seopan “Infraestructuras al servicio de la movi-



Julían Núñez, presidente de Seopan.

lidad: ejemplos de su impacto económico y beneficio social”, en el que consideran que a lo largo de los próximos treinta años el total de beneficio social ascenderá a 36.122 millones de euros, dividido en beneficios que irán directamente destinados a la población, como son un ahorro en tiempo del 72% calculado en 815 millones de horas. Existen asimismo más pros de este futuro proyecto, en-

tre ellos se encuentra la liberación de hectáreas para el disfrute ciudadano y la reducción de emisiones de CO2 (veintitrés mil toneladas menos).

Todos estos datos se basan en un estudio realizado por Seopan “Infraestructuras al servicio de la movilidad: ejemplos de su impacto económico y beneficio social”, en el que consideran que a lo largo de los próximos treinta años el total de be-

neficio social ascenderá a 36.122 millones de euros, dividido en beneficios que irán directamente destinados a la población, como son un ahorro en tiempo del 72% calculado en 815 millones de horas. Existen asimismo más pros de este futuro proyecto, entre ellos se encuentra la liberación de hectáreas para el disfrute ciudadano y la reducción de emisiones de CO2 (veintitrés mil toneladas menos).

“¿Quién puede criticar ahora el soterramiento de la M-30?”, preguntó Martínez-Almeida en referencia al modelo de ciudad que busca para Madrid, con la reflexión de que la capital «puede mirarle a cualquier otra ciudad del mundo»: “No es movilidad, es sostenibilidad; hablamos del futuro”. O como Ábalos señalaba, “la movilidad se percibe como un derecho”, incidiendo en el impacto que esto tendría en la vida de los ciudadanos.

BOMBAS/MOTORES PISTONES (SERIE 60/SERIE 51/H1)

BOMBAS H1

BOMBA SERIE 50

MOTOR H1

MOTOR SERIE 50

BOMBAS SERIE 43

BOMBA / MOTOR SERIE 20

DISTRIBUIDOR DIRECCIÓN

TUROLLA

MOTORES ORBITALES

PLUS 61

JOYSTICK/PEDAL/MICROCONTROL DISTRIBUIDORES PVG

BOMBAS ENGRANAJES ALUMINIO

BOMBAS ENGRANAJES HIERRO FUNDIDO

Rexroth Bosch Group

Servicio al Cliente
Repair Center

BOMBA A4VD

MOTOR A4VM

ELECTRÓNVALVULAS 4WE

BOMBA A10VD

MOTOR MCR

BOMBA/MOTOR A2F

TALLER / BANCOS DE PRUEBAS

CENTRAL MADRID

Ped. Ind. 51 Bujarroz - Ciudad de España, 4
28008 Arganda del Rey (Madrid)
Tel. +34 918 715 200 - Fax. +34 918 715 160
www.rexroth.com rexroth@rexroth.com

DELEGACIÓN ZARAGOZA

C/ Derrida 71-73 Lersa-369
50007 Zaragoza
Tel. +34 976 100 901 - Fax. +34 976 100 901
zaragoza@rexroth.com

Top cinco estructuras seleccionadas

El grueso del encuentro, presentado por el director de ABC, Bieito Rubido, ahondó en el catálogo de proyectos que podrían contribuir a ese Madrid del futuro. Estos son algunos de los trabajos recogidos en el informe que presentó de la Asociación de Empresas Constructoras y Concesionarias de Infraestructuras (Seopan):

- Soterrar el paseo de la Castellana entre San Juan de la Cruz y la plaza de Castilla, con un beneficio de 157 millones de euros de ahorro por kilómetro de infraestructura y una inversión de 1 millón de euros. Señalan que esto cambiaría toda la configuración actual que tenemos en el norte de Madrid. Es uno de los proyectos más ambiciosos. Cubriría 770 metros del paseo para abrir un enorme espacio verde en superficie, con un total de 46.200 metros cuadrados. La premisa fundamental es recuperar espacio para el peatón.
- Cubrir la Autovía de Toledo (A-42) según Seopan, creando más de 16.000 nuevos empleos, consiguiendo una potenciación de la economía madrileña del 12,7%. Con una inversión de 450 millones de euros, el plan proyecta actuar sobre poco más de cuatro kilómetros en la Autovía de Toledo, desde su conexión con la M-50 hasta la unión con la M-45. Con esta actuación se beneficiarían los vecinos de Getafe y liberaría 130.000 metros cuadrados. Soterraría el paso de 160.000 vehículos diarios.
- Cierre del norte de la M-30 (1.386 millones de euros), surge con la idea de extrapolar la obra de Madrid Río al norte de la capital, con la premisa de eliminar la brecha geográfica en la ciudad. Se desarrolla a lo largo de 4,8 kilómetros, con la creación de 16.437 empleos, según Seopan.
- Construir un túnel que atraviese la almendra central de este a oeste, con más de veintiocho ki-

lómetros que pasan por el centro de Madrid. Con una inversión de 725 millones de euros. Este plan destaca como otro de los grandes proyectos para la capital. Plantea soterrar un eje entre la calle de Cea Bermúdez y María de Molina. Conectaría el actual subterráneo de Ríos Rosas y José Abascal con la salida a la A-2. Crearía, según Seopan, 2.234 empleos.

- Terminar la línea 11 o la ampliación de la línea 2 de metro son algunos de los proyectos de este transporte. En el plan se incluiría el desarrollo del metro de castellana norte o el desdoblamiento de la línea de Chamartín, con una inversión de 250 millones de euros. El mayor componente es el beneficio social.
- Abrir un eje transversal de cercanías, la prolongación de la línea C4, que es "claramente" necesaria o cuadruplicar una doble vía paralela en la C3, que es actualmente una vía doble, son algunas de las propuestas.

Se señaló finalmente, que, en la gran totalidad de estas actuaciones, según el ratio de beneficio sobre coste (5,2) se obtendrían beneficios de la mayoría de ellas. Y declaran que es "paradójico", ya que el coste económico de la infraestructura es brutal. Esto induciría a la utilización por parte de 450 mil usuarios nuevos, que podría paliar algunos de los problemas de la población norte de Madrid. Además, consideran importante la recuperación de gran parte del espacio público para los ciudadanos, con un ratio de 2,17 veces de beneficio social, el cual no tiene ningún tipo de consideración de explotación comercial.

Los constructores cifran una inversión de 13.162 millones de euros, aunque vaticinan una actividad económica inducida de 14.742 millones, con la creación de 216.191 empleos directos e indirectos. «Estas inversiones son clave para mejorar la movilidad y la calidad de vida de los ciudadanos y contribuir a los objetivos de la Agenda 2030», destacó el presidente de Seopan, Julián Núñez. ●



José Luis Ábalos, ministro de Fomento en funciones.



Nº1

**EN ALQUILER
DE MAQUINARIA
Y MEDIOS PARA
LA CONSTRUCCIÓN
E INDUSTRIA**



SABEMOS LO QUE NECESITAS Y TENEMOS LOS MEDIOS

MÓDULOS PREFABRICADOS - EDIFICACIÓN MODULAR - GRÚAS - ANDAMIOS
ENCOFRADOS Y ENTIBACIONES - ELEVACIÓN Y PLATAFORMAS AÉREAS
EXCAVACIÓN Y MAQUINARIA - MEDIOS PARA EVENTOS



ALCO

Siempre cerca de ti

BARCELONA - LÉRIDA - ZARAGOZA - BINÉFAR - MONZÓN



El sector reclama un pacto de Estado en la 30ª Semana de la Carretera

Los cuatrocientos asistentes a la 30ª Semana de la Carretera vuelven a sus casas con numerosos retos que podríamos enmarcar en el trinomio Financiación-Innovación-Comunicación. Más de sesenta expertos han debatido sobre estos tres aspectos que se han convertido en el caballo de batalla de un sector que debe luchar por revitalizar uno de los mayores patrimonios del estado.

Durante la sesión de inauguración se hizo referencia a las dificultades presupuestarias padecidas por el sector viario durante la última década, y se plantearon los principales retos a los que técnicos y gestores deberán hacer frente, tales como la financiación de infraestructuras, su sostenibilidad, la optimización de recursos, la necesidad de ser respetuosos con el medio ambiente, o la prioridad de adaptarse a una era donde la comunicación constituye un elemento clave no solo desde el punto de vista político, sino también técnico. Se animó al sector a sacudirse los complejos, centrar los retos, ofrecer objetivos realistas, no tener miedo a equivocarse y exigirlos recursos

públicos necesarios. En este sentido, se expresó el deseo de que estas jornadas de encuentro supongan un punto de inflexión.

Las carreteras son mucho más que caminos. En palabras del Presidente de la Xunta de Galicia, Alberto Núñez Feijoo, constituyen la forma en la que un país presenta su estado del bienestar. Las carreteras mejoran la competitividad y disminuyen los costes. Priorizar las carreteras es apostar por una razonable ejecución de los gastos públicos, por ello es imprescindible encontrar un modelo estatal de financiación que garantice la sostenibilidad del patrimonio viario, superando las posibles asimetrías existentes, un modelo

que tenga en cuenta un parámetro de responsabilidad económica y otro de equidad territorial. Es el momento de la inteligencia y el compromiso.

Asimismo, las personalidades encargadas de inaugurar la trigésima edición de la Semana de la Carretera felicitaron a la Asociación Española de la Carretera por su 70º aniversario, siendo punta de lanza en todos aquellos aspectos relacionados con las infraestructuras viarias.

¿Quién paga las carreteras?

El gasto social supone, para muchas administraciones públicas, más de la mitad de su presupuesto anual y va en aumento, por lo que los recursos para otras prioridades

se ven reducidos año tras año. Es hora de que la carretera sea considerada un gasto social, porque la infraestructura viaria une y acerca servicios fundamentales a los ciudadanos, como los centros sanitarios o educativos. Una red de carreteras bien planificada y financiada puede racionalizar el gasto público en servicios básicos.

A la vista está que el tiempo de las grandes infraestructuras e inversiones ha pasado, ya que por fortuna poseemos un extraordinario patrimonio vial que da servicio a la mayoría de las necesidades de los usuarios, aunque sin duda quedan pendientes algunos proyectos que mejoren la conexión entre determinados núcleos de población, lo que exigirá una planificación presupuestaria responsable.

No es tarea sencilla definir un modelo estatal de financiación de infraestructuras, pues por un lado existen diferencias territoriales que pueden suponer un problema de equidad, y por otro, resulta evidente que la mera mención del pago por uso de las infraestructuras viarias no es bien recibida por la sociedad, probablemente debido a una comunicación ineficaz por parte del sector. Sea como fuere, la situación es insostenible. Existe un problema real, agravado por los años, que no debería ser utilizado con fines partidistas. Necesitamos un pacto de estado para no dejar morir a nuestras carreteras. Urge sacar del debate político la financiación de las infraestructuras viarias.

Seguridad vial

La sesión "Buscando soluciones a unas cifras estancadas" permitió poner de manifiesto los problemas prioritarios para la mejora de la seguridad vial. La presentación del profesor Alfredo García puso sobre la mesa cinco grandes cuestiones: las causas de la reducción de la siniestralidad en los últimos meses, la necesidad de adaptar la infraestructura para los vehículos conectados y automatizados, la necesidad de

racionalizarlos adelantamientos, la potencialidad de las carreteras 2+1 y la transparencia en la gestión de la seguridad vial.

Por primera vez en la Semana de la Carretera, el público pudo participar en el debate, aportando sus opiniones a las cuestiones planteadas en la sesión. En cuanto a las intervenciones de los participantes en la mesa de debate, destaca la necesidad de implantarlas auditorías e inspecciones de seguridad vial, la preocupación por los usuarios vulnerables, los accidentes por salida de vía y la gestión de la seguridad en zonas periurbanas. Además, se puso de manifiesto el interés de implantar medidas innovadoras en tramos piloto, iniciativa que varias administraciones están poniendo en marcha.

Conservación de carreteras

La sesión dedicada a la conservación profundizó en la inspección de obras de fábrica, cuyo presupuesto es significativamente bajo teniendo en cuenta su enorme valor patrimonial.

Debemos admitir que, en la actualidad, el sector de la conservación es analógico, pero existen nuevas tecnologías aplicables a la inspección, como pueden ser los drones. Los expertos reunidos en esta sesión coincidieron en que la

realidad va por delante de la programación, así como en la necesidad de que los protocolos sean ejecutables. De nada sirve definir estrategias de actuación que no puedan llevarse a cabo en caso de posibles incumplimientos de contrato.

Innovaciones en pavimentación

El mundo de la pavimentación también está inmerso en un proceso de transformación digital, desde la fase de proyecto y licitación, a las de fabricación, extendido y compactación, control de calidad y explotación. Se denomina Asfalto 4.0.

La reducción del tamaño de la partícula, las eco-emulsiones, los nanomateriales o las emulsiones de alta concentración de ligante son algunas de las líneas de investigación que llevarán a la pavimentación al siguiente nivel.

Existe consenso en la necesidad de investigar en la relación existente entre el estado de conservación del pavimento y el consumo de combustible y las emisiones, por no hablar de la reducción de ruido, consumo de aceite, reducción del tiempo de viaje, etc. La decidida apuesta de la Unión Europea por la descarbonización nos sitúa en un momento crucial para poder plantear proyectos de investigación en este sentido. ●



Protagonistas

José Manuel Fernández

“Es esencial que la gente te sienta cerca”



José Manuel Fernández es director comercial de Genesal Energy, empresa fabricante de grupos electrógenos con más de 25 años de experiencia en el sector de la energía distribuida. Este grupo gallego tiene su sede central en Bergondo (A Coruña) y desde allí lleva su ingeniería de alta calidad a todo el mundo. Con oficinas propias en países estratégicos como México y Perú, en la actualidad, sus grupos electrógenos se venden en más de 30 países de los cinco continentes. Este año, Genesal Energy celebra su 25 aniversario. ¿Su siguiente reto? No parar, seguir creciendo.

Texto: Lucas Manuel Varas Vilachán

Genesal fabrica grupos electrógenos desde hace 25 años, manteniendo un sólido crecimiento. ¿Qué evolución ha seguido la compañía estos años?

La obsesión de la compañía es, desde el principio, la expansión internacional siempre al servicio del cliente, y la fabricación proyectos especiales, basados en las necesidades e ingeniería de detalle del cliente, diferenciándonos así de la mayoría de los fabricantes. Actualmente, Ge-

nesal tiene un departamento de ingeniería amplio y experimentado que es sin duda un valor añadido que nos distingue de la competencia. Hoy podemos decir que el reto de exportación se ha conseguido con un 70% de ventas internacionales y siendo uno de los referentes en la fabricación de grupos electrógenos personalizados y adaptados a la necesidad de cada proyecto y cliente.

¿Cuál es su sello de identidad, filosofía y valores

para conseguir mantenerse con éxito en el mercado durante su larga trayectoria?

Tratamos con personas que tratan con personas, haciendo de sus necesidades y problemas los nuestros propios.

Su cartera de clientes abarca diferentes sectores desde centrales nucleares hasta empresas de construcción y minería ¿Cómo están funcionando

las diferentes familias de productos?

Realmente en Genesal estamos muy focalizados en el grupo industrial y proyecto personalizado, sin dejar de prestar atención a los equipos rental, donde este año hemos sacado un nuevo diseño mucho más robusto, insonorizado y respetuoso con el medio ambiente.

¿Qué sectores son más significativos para su firma o se están potenciando más?

Hay muchos: centrales energéticas, subestaciones eléctricas y sectores de alimentación, telefonía, CPD, hospitales; la verdad es que no hay un sector significativo en concreto. Tocamos muchos palos dentro de la especialización de nuestro producto y del tipo de servicio y atención que damos a nuestros clientes.

Una de las máximas de la compañía es incorporar cada año nuevos productos ¿Cuáles son las últimas novedades que han añadido a su amplio catálogo de generadores?

Como comentaba antes, este año hemos desarrollado una nueva gama rental, muy focalizada en Sudamérica, donde incluso hemos celebrado un acto de presentación al que han asistido numerosos alquiladores en México DF donde pudieron ver máquinas en vivo desde 30 a 250 KVA con este nuevo formato. La aceptación ha sido muy buena.

¿Cómo se está desarrollando el ejercicio 2019 a nivel nacional y en el plano de la exportación?

En general ha sido un año muy positivo tanto interna como externamente. Hemos logrado mantener el nivel de facturación de 2018, año en el que crecimos más de un 40%, e incluso vamos a superarlo. El objetivo es consolidar la cifra de negocio, que ha ido en ascenso en los últimos tres años, mantener el nivel de servicio y adaptar la estructura

“Vivimos del cliente y tenemos claro que hay que darle lo que nos pide, saber escuchar es importante.

Pero también hay que escuchar a los que te critican, no vaya a ser que alguno tenga razón”

al crecimiento experimentado. Queremos aprovechar desde estas páginas para agradecer el trabajo a todos nuestros comerciales en España y a nuestros distribuidores en el resto del mundo, sin ellos nada de esto sería posible

¿Está afectando a la compañía los diferentes acontecimientos del mercado y de la política nacional e internacional?

Es cierto que hay una serie de sucesos a todos los niveles que enrarecen la situación general porque cuando eres una empresa internacionalizada no dependes simplemente de España y, sí, podemos constatar la inquietud general. Pero esto es como la vida, hay que mirar siempre al frente con paso corto y mirada larga.

¿Podría darnos algunos datos generales para conocer la magnitud alcanzada por Genesal?

A diferencia de otros muchos actores nacionales, en Genesal no solo jugamos la partida en España, sino que contamos con filiales fuera del país, concretamente en Perú y México, que desarrollan un papel muy importante por la proximidad tanto al cliente como al mercado. Porque es esencial estar y que la gente te sienta cerca. Si nos centramos en el grupo empresarial, la plantilla ronda en la actualidad las 100 personas y la facturación del grupo en torno a unos 17 millones de euros.

Por otra parte, el crecimiento constante nos ha llevado a ampliar nuestra capacidad productiva este mismo año con unas nuevas instalaciones de 3.000 m2 en el mismo polígono de Bergondo (A Coruña),

donde tenemos nuestra sede central. Estas instalaciones están destinadas a crear la capacidad productiva para seguir afrontando nuevos retos con un crecimiento ordenado para que el cliente nunca se sienta desatendido, ni con la sensación de que los plazos de entrega no son los que necesita. Vivimos del cliente y tenemos claro que hay que darle lo que nos pide, saber escuchar es importante, y también hay que escuchar a los que te critican, no vaya a ser que alguno tenga razón... Por este motivo hacemos constantes encuestas de calidad de servicio y producto para intentar mejorar constantemente, para escuchar, para estar siempre atentos y no bajar la guardia.

En 2019, con motivo de su 25 aniversario, han dado un nuevo impulso a su empresa con una potenciación de marca en un ambicioso proyecto de branding en un sector tan competitivo. ¿Cuáles van a ser sus siguientes pasos en el mercado nacional e internacional?

Hay sobre la mesa un ambicioso plan de comunicación que venimos trabajando desde hace dos años con un objetivo claro: no solamente vale con serlo, hay que hacer que se sepa. En el mercado nacional la marca está muy reconocida con grandes referencias de instalaciones en todos los sectores. El próximo objetivo está en potenciar la relación con nuestros distribuidores en mercados externos y posicionar la marca en estos mercados con la misma fuerza. Nuestro equipo de Marketing y Comunicación, con Paula Avendaño al frente, está realizando un gran trabajo.



Aseguran que su misión es suministrar energía a industrias y particulares, ofrecer soluciones eficientes para cualquier tipo de problema energético, adaptando el producto a cada situación. ¿Cómo han conseguido cumplir con este objetivo tan ambicioso durante 25 años?

Dentro del grupo Genesal hemos podido integrar el CETED (Centro Tecnológico de Energía Distribuida) el cual sirve de palanca para el estudio de nuevas soluciones energéticas, realizando proyectos de I+D de forma conjunta con proveedores y clientes.

La colaboración con los proveedores y colaboradores es fundamental para conseguir la calidad en la fabricación de los generadores, resultado de las acciones planificadas de prevención, detección, corrección y mejora continua

durante todo el ciclo de producción. ¿Cómo ha ido mejorando Genesal todo este mecanismo a lo largo de su historia?

Puede imaginar que el cambio desde los inicios hasta el día de hoy ha sido totalmente radical en cuanto a medios y sistemas, no en cuanto a filosofía, pero hoy en día contamos con una cadena de suministro totalmente estructurada con su responsable, Alejandro Estévez, así como el resto de responsables de producto y el departamento de logística. Es algo esencial en el entorno que nos movemos hoy en día.

¿Qué países son sus principales destinos en la actualidad y en cuáles han puesto sus miras a corto y medio plazo?

En la actualidad, Europa y Latinoamérica son nuestros principales mercados sin olvidar otros muchos como Qatar o Taiwan, por ejemplo, pero un gran reto será sin duda el

mercado africano, que si bien es un mercado complicado, su carencia a nivel de electrificación lo hace muy interesante para una empresa como la nuestra.

¿Cómo ve el mercado nacional de la obra pública y construcción al que se dirige nuestra publicación POTENCIA y qué importancia tiene para Genesal?

Creo que va a tocar remar, hay una situación coyuntural de debilidad, presupuestos prorrogados ya de hace dos años, falta de estabilidad política y esto se reflejará en este mercado.

¿Y el mercado del alquiler?

Creo que en estos tres últimos años los alquiladores, tras una gran crisis, han realizado inversiones en renovación del parque de maquinaria y en estos momentos estarán muy atentos al desenlace de la actualidad, pero se han preparado para abordar el nivel de obra pública que se pueda prever. ●

LIMPIO
SIN RUIDO
SIN VIBRACIONES
SIN POLVO

anzeve
www.anzeve.com



El **Brokk 500** junto al cilindro quebrantador **Darda C20** con mejor ratio peso/potencia del mercado

ANZEVE



BROKK

Los robots de demolición Brokk se caracterizan por su amplio abanico de soluciones, tanto por su variedad de tamaños como de implementos.

El **Brokk 70** es la solución perfecta para una demolición eficiente y segura en cualquier espacio confinado.

Máxima potencia, más rápido que nunca y extremadamente compacto.

Protagonistas

Antonio Zerolo

“Todos los productos de nuestro catálogo son productos estrella”

Anzeve nació en el año 2000 “con el firme propósito de abastecer a los sectores de la construcción y siderurgia con productos innovadores”. Es en “productos innovadores” donde radica la diferencia porque desde su fundación llevaron esa combinación de palabras a su máxima expresión: todas las marcas que distribuyen fabrican equipos que siempre han marcado un hito para cada uno de los sectores a los que se dirigen. En la mayoría de los casos eran absolutamente desconocidos en nuestro país, incluso ahora en Anzeve sigue siendo una máxima anticiparse en la búsqueda de distribuidos que puedan tener un largo recorrido en el mercado español. De la evolución de la compañía en estas casi dos décadas y de la situación del mercado hablamos con Antonio Zerolo, director general de la compañía.

Texto: Lucas Manuel Varas Vilachán



A punto de cumplir dos décadas de existencia, Anzeve puede presumir de haberse consolidado como uno de los distribuidores multiproducto más relevantes de España. ¿Cuál ha sido la fórmula para alcanzar esta prestigiosa consideración en el mercado?

No sé si podemos presumir de nada. Lo único que intentamos es aportar el máximo valor a nuestros clientes y también a nuestros proveedores. Nuestra filosofía es muy simple. Entender las inquietudes y puntos de mejora de nuestros clientes y buscar las mejores soluciones en todo el mundo para los mismos. En el momento que encontramos la solución la probamos y adaptamos al mercado local.

¿Cómo recuerda esos inicios en los que debía realizar demostraciones in situ sobre el terreno para que el usuario conociera la utilidad de los equipos?

Lo recuerdo con mucha ilusión. Parece que fue ayer. La verdad es que eran otros tiempos, no teníamos recursos, pero creíamos ciegamente en lo que hacíamos.

Con todo nuestro capital nos compramos un robot y una furgoneta y nos dedicamos a enseñar a todo el mundo que nos hacía caso el valor en uso de los equipos. La única manera de vender algo tan distinto era demostrar que la inversión se recuperaba inmediatamente. Mucha gente se fio de nosotros y apostaron; casi todos siguen siendo clientes hoy en día, de lo cual estamos muy agradecidos.

En la actualidad, ¿los populares ‘Demotour’ y la presencia en numerosas ferias y eventos siguen siendo las principales tarjetas de visita de Anzeve?

Sí, son eventos muy importantes para nosotros. Tener actividad, que los métodos se conozcan y que se hable y piense en ellos. Casi todos nuestros productos y sistemas siguen siendo muy desconocidos, incluso dentro del sector, y no se piensa en ellos para el día a día, sino como solución. Creemos que cuanto más seamos capaces de dar visibilidad a los métodos y demostrar su valor, más se utilizarán y más los mandarán los clientes de nuestros clientes. Son estos últimos los que de verdad deben creer en las solu-



ciones para que los clientes tengan siempre mucho trabajo.

¿Qué evolución ha tenido Anzeve en estos casi 20 años de vida?

Ha sido una montaña rusa. Empezamos con muy pocos recursos y mucho trabajo. Fue una apuesta muy firme y hubo clientes que apostaron fuerte por nosotros; no era fácil, pues ni nosotros ni nuestros métodos éramos conocidos, y además la inversión necesaria era muy fuerte. Según los clientes iban rentabilizando la inversión, iban aumentando el parque de máquinas nuestras y fuimos creciendo muy rápidamente, casi nos duplicábamos cada año.

Así hasta el verano del 2007. Todos pensábamos que iba a haber un cambio de ciclo, que nos íbamos a frenar; nosotros teníamos presupuestado un 30% de caída, pero nos equivocamos, caímos del infinito al cero en un mes. De repente,

no vendíamos nada, y no solo eso, un montón de lo ya vendido nos lo impagaron. Teníamos un stock impresionante y un montón de empleados que confiaban en nosotros. Aguantamos casi un año con todos ellos, sobrevivíamos de las reservas y de vender el stock, pero siempre al límite. Muchas veces no teníamos liquidez un viernes para los pagos comprometidos el lunes, pero al final se conseguía. Fue una época terrible, de dormir muy muy poco... Pasamos de ser más de 40 a una plantilla de menos de 15 en la que todos hacíamos de todo. La verdad es que todo el mundo se portó muy bien, hicimos fuerza juntos para salir del bache. Incluso los que se tuvieron que ir se portaron también muy bien (alguno de ellos volvió con el tiempo). Nadie se fue de malas maneras.

Tenemos que dar las gracias por la gente tan buena que siempre hemos tenido. Desde hace ya cuatro años hemos recuperado las

ventas y hemos crecido también en equipo, aunque aún estamos lejos de los niveles del 2007. En estos momentos estamos muy bien, con un equipo de gente con ya mucha experiencia, pero aún joven y con ganas. Creciendo tanto en facturación como en productos y soluciones. Estamos muy contentos.

¿Cuál es su sello de identidad, filosofía y valores para conseguir mantenerse en la cúspide de un mercado tan selecto como al que se dirigen?

¿En la cúspide? ¡Qué va! ¡Ojalá! Nuestros valores son muy sencillos: intentamos ayudar. Ayudar a nuestros clientes y a los clientes de nuestros clientes y también ayudar a nuestros proveedores. Les intentamos ayudar a ser más productivos, más eficientes, más rentables, más seguros, y más ecológicos. Además, tenemos la suerte de poder ayudarles con productos y sistemas probados, que sabemos que funcionan.

Su cartera de clientes abarca diferentes sectores como son el de obra pública

“Nuestros valores son muy sencillos: intentamos ayudar. Ayudar a nuestros clientes y a los clientes de nuestros clientes y también ayudar a nuestros proveedores”

y construcción, alquiladores, demolición, industria, siderurgia... ¿Cómo están funcionando las diferentes marcas en cada uno de los sectores? ¿Cuáles son ahora mismo más significativas para su firma o se están potenciando más?

Sí, es verdad que queremos aportar un valor diferencial a un gran número de clientes distintos. Para nosotros siempre ha funcionado bien la demolición, que es algo más de la mitad de nuestro negocio; la industria y los suelos también son una parte muy importante. En minería y en el sector del alquiler somos todavía muy nuevos, pero ya estamos viendo clientes que apuestan por nosotros con éxito. Tenemos muy buenas sensaciones.

Aunque se está avanzando mucho y de forma rápida, ¿qué debe hacerse en España para convertir el reciclaje en una obligación y así cumplir con la economía circular?

Es verdad que estamos avanzando mucho. Partimos de muy atrás. Creo que la única manera de avanzar más rápido y mejor es que los procesos

de revalorización sean rentables, es decir, que al que genera residuo le sea más rentable reciclarlo/valorizarlo que verterlo. Nadie vierte el cobre ¿no? Pues hay que dar valor al reciclado. Hay muchas fórmulas.

Todas sus marcas se caracterizan por un extremo cuidado con la seguridad laboral ¿Considera que es suficiente con la legislación actual para eliminar cualquier riesgo en el trabajo?

Sí, para nosotros es muy importante la seguridad del trabajador, su ergonomía y su felicidad me atrevería a decir. Es la única manera de hacer las cosas bien. Son los empleados, la gente, los que hacen las empresas. Ya puedes tener todo el dinero del mundo, los mejores productos, las mejores máquinas, que, si no tienes buena gente, no conseguirás nada. En cuanto a la legislación yo creo que estamos todos más o menos de acuerdo en que es muy apropiado y suficiente y además va evolucionando y mejorando poco a poco. El problema es el cumplimiento de la legislación. Ahí sí que debemos mejorar, no puede ser que no cumplir no tenga consecuencias.

Centrados en el mercado de maquinaria de obra pública y minería, usted está viviendo en primera persona los cambios de hábitos por parte del comprador. ¿En qué punto sitúa ahora la importancia de los nuevos equipos en relación a los tradicionales como la retrocargadora mixta?

Efectivamente el mercado va evolucionando. Hay una gran parte de moda, de creencia, de imitación hacia lo que hace el resto del mercado, y es normal. Cuando el mercado era de las mixtas nadie creía en las miniexcavadoras, hasta que alguien las probó y vio que rendían mucho más y se pagaban antes. Lo mismo pasa y pasará con otras máquinas e implementos. A largo plazo, el tiempo pone a cada uno en su lugar, pues esto también pasa con los equipos, sistemas, empresas...

¿Cuáles son ahora mismo los productos estrella de Anzeve?

Es una pregunta muy difícil de contestar. Tenemos grandes productos que son todos muy relevantes. Nuestro producto más conocido son los robots Brokk, pero todos



los productos de nuestro catálogo son productos estrella o lo serán en un futuro. Si no creyésemos en ellos de esta manera, no los distribuiríamos.

¿Por dónde cree que irá la evolución de los equipos y sobre todo del uso de los mismos por el comprador a corto y medio plazo?

Pues creo que los equipos cada vez serán más productivos e inteligentes. Darán mucha más información a los operarios y a las empresas. La inteligencia artificial, el Internet de las cosas, la interacción hombre/máquina cada vez será más relevante en nuestro sector. No sé si esto ocurrirá a corto o medio plazo, pero seguro que ocurrirá. Solo es cuestión de que el valor que aporte sea mayor que la inversión. Al final las empresas quieren ser lo más productivas posibles y tener a sus clientes satisfechos.

“Puedes tener todo el dinero del mundo, los mejores productos, las mejores máquinas, que, si no tienes buena gente, no conseguirás nada”

Si hay otros valores que distinguen a Anzeve son la formación del usuario y el apoyo comercial durante la vida útil del equipo, además de un servicio de asistencia técnica muy potente. ¿Cómo han adaptado la empresa para responder a las necesidades tan específicas de los clientes? ¿Han implementado las nuevas tecnologías?

Sí, no somos vendedores de máquinas ni de productos. Queremos transferir valor a nuestros clientes, que sepan manejar las máquinas y los sistemas es fundamental para el éxito de nuestros clientes, el nuestro y el de nuestros proveedores. Esta cercanía hacia ambos clientes

y proveedores nos ayuda también a crecer y entender cuáles serán las necesidades y soluciones futuras. Es a lo que nos dedicamos...

La asistencia técnica es fundamental. Sin ella no hay producto ni sistema que funcione. Nuestro equipo de técnicos es capaz de solucionar casi todo tipo de problemas a nuestros clientes de manera muy eficaz. Su nivel de capacitación es muy amplio y la experiencia acumulada también. Son capaces de solucionar un 80% de los problemas de forma remota.

Tenemos la suerte también de trabajar con marcas punteras y de gran experiencia, por lo que la asistencia de los fabricantes es también puntera. No seleccionamos a ningún proveedor que no cumple este criterio.

**FURTHER.
FASTER.**

Robit®

**DISTRIBUIDOR NACIONAL
AUTORIZADO**

Suministros Guillemet

15190 - La Coruña
Tlf.: 981 915 747

comercial@suministrosguillemet.com
www.suministrosguillemet.net

SG
SUMINISTROS GUILLEMET S.L.



Por supuesto la tecnología ayuda en este sentido, las máquinas se comunican con nuestros técnicos y muchas veces se diagnostican solas, pero el conocimiento y capacitación de los técnicos es fundamental.

¿Cuáles considera que son los cambios que habrá que introducir en la formación en el futuro inmediato?

Los que sean necesarios. La formación es clave para todo, para el bienestar del trabajador, para la productividad, para la satisfacción del cliente final, para la calidad de los trabajos y por supuesto para la rentabilidad de las empresas. Cuanto más conocimiento y decisiones pueda tomar el operario mejor va a funcionar todo. Cuanto más individualizada y personal sea la capacitación, mejores resultados dará.

¿Cómo van a cerrar este ejercicio 2019?

El 2019 ha sido un año fantástico con muy buenos resultados y con muchos retos y oportunidades para el futuro.

¿Está afectando a la compañía los diferentes acontecimientos del mercado?

Claro, todo afecta. Sobre todo, a una empresa como la nuestra que necesita que nuestros clientes inviertan. La incertidumbre es lo peor que hay para las decisiones empresariales. De todas maneras, somos bastante optimistas, tenemos métodos muy productivos y rentables además de seguros y ecológicos, con lo que estamos seguros de que se necesitarán más y más en el futuro. Solo hace falta que los conozca todo el mundo.

¿Qué balance haría del mercado de la obra pública y construcción?

En la parte de obra pública que nosotros estamos presentes y podemos aportar valor solo puede haber evolución positiva. Esperamos que en algún momento se reactive.

¿Y en el alquiler?

El mercado del alquiler es nuevo para nosotros, aunque tenemos muchas esperanzas puestas en el puesto que nuestras marcas funcionan muy bien en este mercado en otros países. Poco a poco esto será cierto también en España.

De momento, los pocos clientes que han apostado están contentos y están repitiendo. Así que estamos contentos.

¿Y en la minería?

Es otro de los sectores nuevos para nosotros. De momento tenemos pocos clientes y han sido muy difíciles de conseguir, pero están muy satisfechos. Así que también es cuestión de tiempo ir teniendo éxito.

Por último, en uno de los puntos fuertes de Anzeve, la demolición, la recuperación del mercado va en consonancia con la actividad residencial, ahora de nuevo en boga. ¿Qué previsiones augura para este mercado a corto y medio plazo?

Sí, es nuestro mercado principal y está bastante ligado a la construcción. Nosotros creemos que la demolición irá siempre a más, en especial en las ciudades.

Las ciudades se están transformando, están cambiando el uso de las calles, el de los edificios, de las instalaciones, de los transportes; es decir, de todo. Para todos estos cambios hace falta demolición, de una forma u otra, y cada vez habrá más cambios. Además, la demolición será cada vez más precisa y técnica, intentando valorizar y reutilizar todo. Pues justo esto es lo que se nos da bien a nosotros y a nuestros clientes. ●

Las ciudades se están transformando, están cambiando el uso de las calles, el de los edificios, de las instalaciones, de los transportes; es decir, de todo. Para todos estos cambios hace falta demolición, de una forma u otra, y cada vez habrá más cambios. Además, la demolición será cada vez más precisa y técnica, intentando valorizar y reutilizar todo. Pues justo esto es lo que se nos da bien a nosotros y a nuestros clientes. ●



**COMMITTED
TO LIFTING
EVOLUTION**



MÁS DE 50 AÑOS

de experiencia en el diseño,
fabricación, suministro y
soporte de grúas torre para
la construcción.

+20.000 GRÚAS

fabricadas por COMANSA.



**UNA COMPLETA GAMA DE GRÚAS TORRE,
ADECUADA PARA CUALQUIER TIPO DE
PROYECTO DE CONSTRUCCIÓN**

COMANSA.COM

ASIA
Hangzhou - P.R. China
+86 571 8299 5555
sales@comansacm.com.cn

INTERNATIONAL HQ
Huarte - Spain
+34 948 33 50 20
export@comansa.com

NORTH AMERICA
Pineville (NC) - USA
+1 800 589 7980
sales@lccranes.com



El futuro de la demolición: la visión de Anzeve

Anzeve ha analizado en su cita anual las principales líneas estratégicas de la empresa y ha dado a conocer los futuros retos de 2020. La cita de este año también ha incluido un encuentro de la prensa técnica con el director general de la compañía, Antonio Zerolo.

La compañía es ya una consolidada referencia en el suministro de productos y servicios para una gran cantidad de sectores como son la geotecnia, la construcción, la demolición, la minería, la industria y el tratamiento de los suelos y superficies, entre otros.

Según su director, su función principal no es solo la de vender productos sino más bien la de asesorar, y en esto, son los únicos que destacan en el mercado. Se centran especialmente en dar una atención más especializada para que los clientes no solo compren una máquina, si no que encuentren la solución más óptima; como decía Zerolo “el que prueba repite”. Anzeve se plantea ampliar su horizonte pensando básicamente en dos líneas estratégicas: la apuesta por productos eléctricos y a batería, y la incorporación de nuevas medidas que puedan en las obras hacer frente a los retos medioambientales, como por ejemplo la captación del polvo.

Equipos eléctricos

En la gama eléctrica ofrecen productos ya consolidados como son los robots Brokk, los minidumpers Alittrak o las minicargadoras Sherpa; a estos se siguen sumando importantes innovaciones como las minicargadoras eléctricas tipo skid steer loader del fabricante Kovaco. Próximamente también se añadirá una nueva gama de

miniexcavadoras y estas ofrecen como principales ventajas la ausencia de emisiones de gases, la reducción de ruidos y menores costes operativos (no requieren combustible). Zerolo declaraba que el mercado de demolición sigue suponiendo la mitad de sus ingresos, pero que con estos nuevos productos la empresa busca entrar en otros ámbitos como pueden ser el movimiento de tierras, la rehabilitación, la minería, los túneles o las municipalidades.

A modo de curiosidad, el director contó como Anzeve ha vendido incluso minicargadoras eléctricas Sherpa a varias explotaciones ganaderas portuguesas para para rebajar los ruidos en sus granjas y que estos no estresen a las gallinas.

Soluciones medioambientales

La búsqueda de soluciones medioambientales sostenibles es la segunda gran línea estratégica que Anzeve recapita para 2020. De hecho, la compañía ya ofrece diversos sistemas para cumplir con

la inminente normativa sobre exposición a la Sílice Cristalina Respirable (SCR).

2019 está siendo un año “fantástico” según su director, pero espera que el 2020 sea todavía mejor. El miedo a que la inversión se rebaje es evidente, pero espera que la estabilidad económica no influya en la decisión de los clientes, “lo que es seguro es que el uso de nuestras máquinas por parte de los clientes supera el 100%, lo que les está llevando en muchos casos a doblar los turnos”.

Ante estos buenos resultados Anzeve se está planteando aumentar su plantilla con cuatro nuevos profesionales.

La nueva incorporación

Zerolo avanzó que sería la nueva Kovaco la próxima incorporación de la empresa. Con una carga conectada a la red y un rápido cambio de batería hacen de la máquina un producto muy operativo. Además, cuenta con un kit doble de batería que posee una duración de 6 horas en uso, y aun así no pierde autonomía frente a otras. ●



cohidrex



Pól. Ind. Las Capillanas,
C/ Alparaguiras, 1
10005 Cáceres - España

+34 927 250 834
info@cohidrex.es
www.cohidrex.com

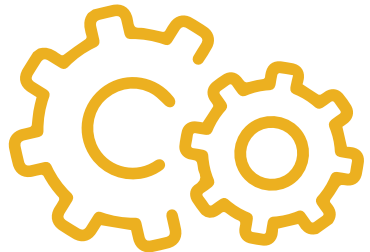
Trasteel WEAR PARTS

Repuestos e implementos para
Obro Público, Construcción y Minería

Premios Potencia

Maquinaria OP e Infraestructuras

XIII Premios Potencia de Maquinaria OP e infraestructura





Premios Potencia

Maquinaria de OP e Infraestructuras



Texto: Lucas Manuel Varas Vilachán

Potencia entrega los Premios de Maquinaria e Infraestructuras 2019

Los Premios Potencia han celebrado su decimotercera edición en un evento que contó con más e240 asistentes. El palco VIP del Estadio Santiago Bernabéu fue el recinto que acogió la ceremonia de entrega de los galardones.

Más de 240 profesionales de la industria de la construcción se congregaron ayer en la ceremonia de los Premios Potencia de Maquinaria de Obra Pública e Ingeniería Civil 2019. Bajo el patrocinio de Feria de Zaragoza – Smpoyc, Case, Sandvik, Maquinter, Ritchie Bros e Iron Planet, y la colaboración de una docena de empresas y entidades sectoriales, los Premios Potencia, que celebran con esta su XIII edición pretenden reconocer la calidad y el esfuerzo de los agentes partícipes del sector de la obra pública en España, tanto provee-

dores de equipos como empresas de construcción e ingenierías.

Convocados por la revista Potencia y su empresa editora TPI, la cena de entrega de los premios congregó a 200 asistentes provenientes de las principales constructoras del país y de los fabricantes y distribuidores de maquinaria de obra pública, dándose cita en un evento singular que sirvió para reconocer, por décimo tercer año consecutivo, la inagotable capacidad de innovación por parte del sector, y los trabajos de nuestras empresas constructoras.

El icónico recinto que acoge los partidos del Real Madrid fue la sede escogida este año por los Premios Potencia, una cita anual ineludible para el sector, que volvió a contar con el apoyo de Feria de Zaragoza y Smpoyc 2020. De esta manera, fue Manuel Teruel, presidente de Feria de Zaragoza, quien se encargó de abrir el acto, tras las palabras de bienvenida del consejero delegado de TPI, José Manuel Galdón. Ambos destacaron la relevancia de esta cita, cuya nueva edición representa una reinversión de los premios,



con la incorporación de nuevas categorías que tratan de responder a las tendencias actuales del sector como son la sostenibilidad, la innovación y la investigación, además de un Premio Especial del Jurado para destacar el apoyo de cualquier entidad a la industria de la construcción. Asimismo, Galdón tuvo palabras de agradecimiento para Juan Antonio Muro Murillo, miembro del jurado que se despedía en esta edición de su papel activo en los Premios, y para Juan José Cerezuola, presidente de Honor de Con-

fedem, entidad que ha presidido en los últimos años.

Lo que no cambia es la independencia y cualificación del jurado, que junto a la calidad de las candidaturas presentadas este año, es donde reside el valor de los Premios Potencia. Una vez más fueron Julián Núñez, presidente de Seopan, y Juan Francisco Lazcano, presidente de la Confederación Nacional de la Construcción, los encargados de presidir un jurado de excepción formado por los responsables de los parques de maquinaria de las mayores constructoras del país y por las principales asociaciones sectoriales, entre las que este año se suma una entidad del prestigio de Anmpopyc.

Entrega de premios

Tras el tour privado por el interior del estadio y la cena ofrecida a los asistentes al evento, Lucas Varas, director de la revista Potencia, tomó la palabra para presentar los fallos de ambos jurados, tanto en las categorías de maquinaria como las de obras.

En el capítulo de reconocimientos especiales, tuvo lugar la entrega de una placa a Ricardo Cortés, director técnico de Seopan y miembro del jurado de los Premios, en agradecimiento por su apoyo a esta convocatoria, con la que ha colaborado de forma ininterrumpida desde la primera edición en el año 2007. Asimismo, se hizo entrega del tradicional premio honorífico 2019 a Antonio Bello Gil, fundador de



José Manuel Galdón, consejero delegado de TPI.



Ricardo Cortés, director técnico de Seopan, fue homenajeado en agradecimiento a su apoyo a los premios.

Grupo Ibergrúas. Este es un galardón fuera de concurso que otorga la revista Potencia de forma discrecional en reconocimiento a la trayectoria profesional.

Tras las palabras de agradecimiento del galardonado, clausuró la ceremonia Juan Lazcano con un breve pero contundente discurso en el que reveló algunas cifras de interés. Además, destacó la imperiosa necesidad de revitalizar la construcción como sector clave en la recuperación económica de nuestro país, la creación de empleo y la lucha contra el cambio climático. ●



Juan Lazcano reclama un plan para la modernización de las infraestructuras

Los Premios Potencia volvieron a ser, un año más, el gran punto de encuentro del sector. Al evento asistieron los principales representantes y expertos de la industria, representantes de asociaciones y empresas de maquinaria y construcción. Juan F. Lazcano, presidente de CNC y del jurado de los Premios, fue el encargado de clausurar el evento.

Texto: Elena Bartolomé

Juan Lazcano, Presidente de la Confederación Nacional de la Construcción (CNC) y presidente del jurado de los Premios Potencia, fue el encargado de clausurar el evento. En su intervención, Lazcano resumió las propuestas que la CNC para los partidos de cara a la nueva legislatura.

Para el presidente de la CNC, las infraestructuras son esenciales para el crecimiento económico y la competitividad: "La idea equivocada de que en España está hecho todo en materia de infraestructuras va a conducir a un país inmovilista y con un grave retroceso económico".

Por ello, subrayaba que "es importante seguir avanzando en la mejora y modernización de los puntos en los que somos más deficientes, para garantizar el bienestar de todos los ciudadanos". Incidía que para resolver esto se necesitaba aprobar un plan de nuevas infraestructuras. También considera necesario un plan de conservación y mantenimiento de la red viaria ante el estado deficitario de la gran parte de estas. Además, alertó del impacto que ello supone en el cambio climático, puesto que cada kg de CO2 invertido en conservación evita la emisión de 36 kilos de CO2 procedentes del transporte por carretera.

En otro de los bloques de su discurso recalca la importancia de

"desarrollar un modelo concesional y de colaboración público privada ya que si no malamente va a existir inversión". Asimismo, cree necesario el impulso de la compra de vivienda y añade la importancia de que "el suelo no puede formar parte del precio a la hora de alquilar; este hecho solo se podría resolver con una colaboración público privada".

Lazcano también tuvo palabras de alabanza hacia el sector: "Como sabéis, hemos sufrido la mayor crisis en el pasado que se pueda tener, hemos perdido más de un millón de trabajadores en un

periodo muy corto, sin haber tenido ninguna reconversión industrial, y lo hemos soportado con nuestras propias fortalezas. Esto debe ser reconocido a la industria, cosa que no viene ocurriendo".

Para finalizar, incidió en la necesidad de que la economía española se modernice, ya que existe un importante reto que llama a nuestra puerta, el cambio climático. A lo que añadía que "en ese ámbito hay que hacer un esfuerzo para reducir las emisiones, el cambio climático plantea un riesgo significativo para las infraestructuras. Cada vez son

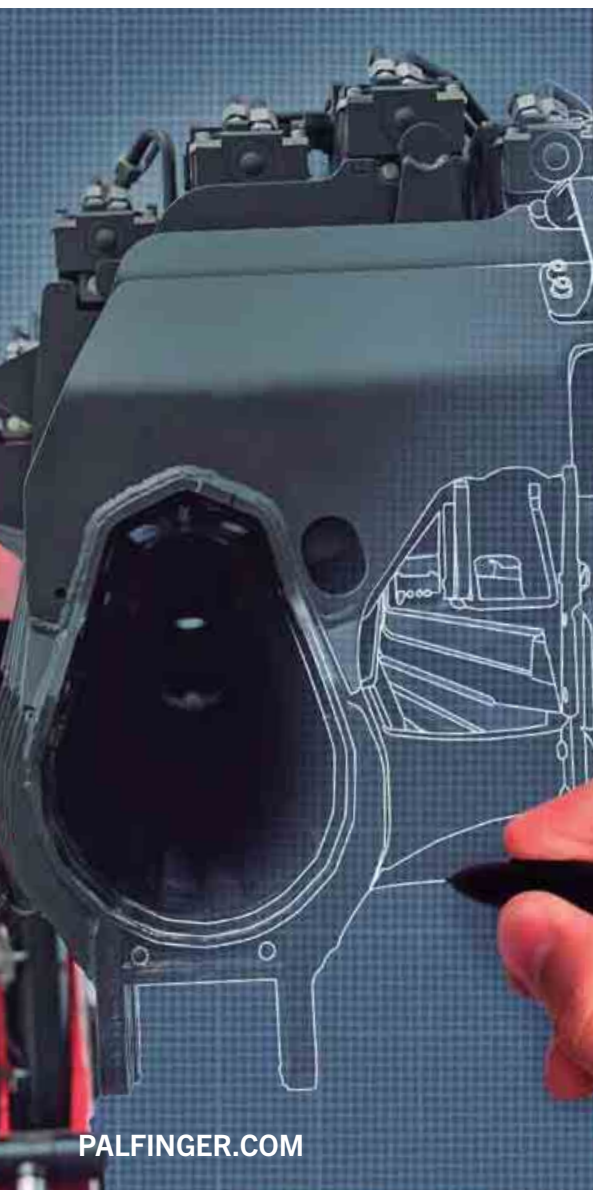


Juan F. Lazcano, presidente de CNC y presidente del jurado de los Premios Potencia.

TEC RANGE

creada desde nuestras mejores ideas

Nuestra gama **TEC** ofrece nuevos y potentes modelos de grúas para las operaciones más complejas y especializadas.



MODELOS TEC	TEC 3	TEC 5	TEC 7
COMODIDAD Grado de asistencia al operador de la grúa	—	—	—
PALTRONIC Electrónica de la grúa	40	150	150
HPLS Sistema de elevación de alta potencia	—	S-HPLS	S-HPLS
CONTROL DE ESTABILIDAD Sistema de control de estabilidad de la grúa	HPSC-E	HPSC	HPSC
MANDO Modalidad de mando por radio	MANUAL	P3	P7
POWER LINK PLUS Sistema de enganche inverso	✓	✓	✓
P-PROFILE Perfil de prolongas tipo P	✓	✓	✓
MFA Adaptador Multifuncional para grúa y/o jib	✓	✓	✓
SOFT STOP Sistema de frenado suave de la grúa	—	✓	✓
TOOL Cálculo de estabilidad con dispositivos MFA	—	✓	✓

OPCIONALES	TEC 3	TEC 5	TEC 7
FLY-JIB	—	✓	✓
DPS Sistema que aumenta la capacidad de elevación del jib.	—	DPS-P	DPS-C
ESTABILIZADORES DESDE MANDO POR RADIO	—	✓	✓
CESTA DE TRABAJO	—	✓	✓
MFA-JIB Cuarto brazo articulado manual para instalar sobre el jib.	—	✓	✓
AOS Sistema activo de supresión de oscilaciones.	—	✓	✓
SRC Control sincronizado del cable de cabrestante.	—	✓	✓
FPM Modo de seguridad personal controlado desde el mando.	—	✓	✓
LOAD Módulo HPSC para detección de la carga según inclinación del vehículo.	—	✓	✓
GEOM Módulo HPSC para detección precisa de centros de gravedad de brazo y carga.	—	—	✓
FSTAB Módulo HPSC para detección de fuerza al suelo de los gatos.	—	—	✓
P-FOLD Sistema automático de plegado-desplegado de grúa.	—	—	✓
RTC Control de tensión automática en cable de cabrestante.	—	—	✓
WEIGH Función de pesaje de la carga enganchada.	—	—	✓
MEXT Función de monitorización de extensiones mecánicas.	—	—	✓

Premios Potencia

más frecuentes los fenómenos naturales extremos que nos comprometen, por lo tanto, hay construir edificios más resistentes. La gota fría no es más que una muestra de lo que está ocurriendo y por ello es necesario un cambio en la economía circular, por lo que también hay que proveer a la construcción de materiales reciclados”.

Apoyo de Feria de Zaragoza

Los Premios Potencia volvieron a contar con el apoyo de Feria de Zaragoza y Smopyc 2020, patrocinadores de los Premios de Maquinaria. Tras las palabras de bienvenida de José Manuel Galdón, consejero delegado de TPI, empresa editora de la revista Potencia, fue Manuel Teruel, presidente de Feria de Zaragoza, quien se encargó de abrir el acto: “Mi papel como presidente de la feria y patrocinador de estos premios es la de felicitar a la revista Potencia por su iniciativa, a los miembros del jurado y a los beneficiarios de estos galardones de tanto prestigio”.

Teruel animó a los asistentes a acudir a la cita que tendrá lugar el próximo año: “Zaragoza les está esperando la primera semana de abril de 2020”.

Asimismo, destacó que Smopyc sigue siendo la feria de referencia en obra pública y que a pesar de haber pasado unos años muy duros como consecuencia de la crisis, afortunadamente a día de hoy está creciendo y repuntando: “Puedo deciros que cinco meses antes de celebrarse la edición ya hay vendidos más de cien mil metros brutos de superficie, y tenemos más de cien marcas comprometidas con la feria”. “Lo que es bueno para el grupo, es bueno para todos” señalaba el presidente de la feria. “Es un sector que genera empleo importante y de calidad”.

Por último, Manuel Teruel señaló que desde feria Zaragoza “tienen nuestro compromiso de que vamos a poner todo el esfuerzo y toda la ilusión para que las cifras vuelvan a ser las

mismas que en los mejores años”.

Stoian Markov, presidente del Comité Organizador de Smopyc 2020, también intervino en la ceremonia señalando que “estos galardones nos ayudan a reencontrarnos e intercambiar opiniones, pero sobre todo son unos premios que nos invitan a mejorar y ganar competitividad dentro de nuestras empresas.

Markov destacaba que Smopyc 2020 “es la feria de todos los que

estamos aquí y una cita como los Premios Potencia nos invita a crecer y mejorar en nuestra gestión, para ofrecer productos de más calidad”.

Smopyc ha dado a conocer algunos de los datos de la próxima feria, unas cifras muy optimistas que según él demuestran el buen trabajo. Añadía Stoian que “este es el momento de apostar por la feria, porque apostar por Smopyc supone apostar por el sector. Todos debemos estar a una”. ●



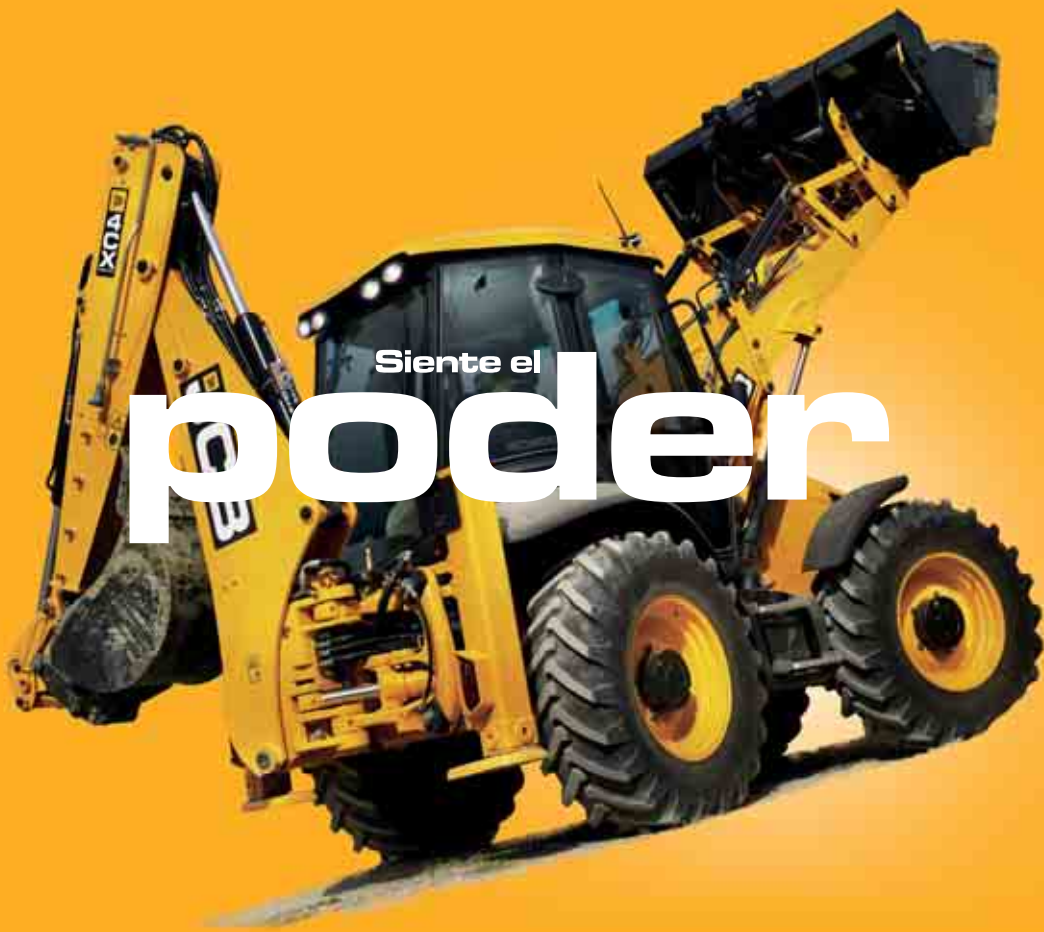
Manuel Teruel, presidente de Feria de Zaragoza.



Stoian Markov, presidente del Comité Organizador de Smopyc 2020.

CYDIMA

Distribuidor oficial JCB Castilla León, Galicia y Asturias



Siente el
podder

 **LIDER MUNDIAL**

www.cydima.com

León | Burgos | Salamanca | Valladolid | Asturias

+34 (9) 83 371 896


vantage
BY TRIBLE AGRI-TECH



Distribuidor oficial tecnologías
Vantage y Cummins

Con la garantía de



+ de 6.000 Máquinas vendidas
35 años de historia

Premios Potencia

Maquinaria de OP e Infraestructuras

Premios Potencia de Maquinaria 2019

Movimiento de tierras, cimentación y demolición

Ausa – Dúmpster DR1001AHG
 Finanzauto – Excavadora de cadenas CAT 336
 Wacker Neuson – Dúmpster eléctrico DW15e

GANADOR: Finanzauto

Elevación, manipulación y transporte

AP Aerial / Hinowa – LightLift 33.17 Performance
 Ills Binergy
 Finanzauto – Manipuladora de materiales CAT MH2026
 Manitou – Plataforma todoterreno eléctrica Oxygen

GANADOR: AP Aerial / Hinowa

Firmes y estructuras: áridos, hormigones y aglomerados

Baryserv – Bombas de hormigón Cifa K40H Carbotech
 Corinsa – Extendedora Sumitomo HA60C-8B
 Sandvik – Triturador de cono CHB40i

GANADOR: Baryserv

Perforación y obras subterráneas

Epiroc – Mobile Miner
 Finanzauto – Cargadora subterránea CAT 2900
 Sandvik – Jumbo de túneles DT1132i

GANADOR: Epiroc

Medios y maquinaria auxiliar, componentes, implementos y repuestos

Atlas Copco – Torre de iluminación LED HiLight Z3
 +Himoinsa – Grupos electrógenos S5
 Manitou – Portatorquillas rotatorio 360 CAT 1200/4000 R

GANADOR: Manitou

Premio a la sostenibilidad

AP Aerial / Hinowa – LightLift 33.17 Performance
 Ills Binergy
 Atlas Copco – Torre de iluminación LED HiLight Z3+
 Wacker Neuson – Dúmpster eléctrico DW15e

GANADOR: Wacker Neuson

Premio a la innovación

Herrenknecht – Máquina para la implantación de ancho de vía estándar
 Hidromek – Excavadora eléctrica HMK 70W
 MOBA – Pave-TM

GANADOR: Herrenknecht

Premio a la investigación

GANADOR: Itainnova

Premio especial del jurado

GANADOR: Finanzauto

Premio Honorífico Potencia 2019

GANADOR: Antonio Bello

Fallo del jurado de obras y proyectos de los XIII Premios Potencia

Categoría	Empresa	Proyecto
Acción Minera	Acciona	The Site C Hydroelectric Project (Columbia Británica, Canadá)
Demolición	Hercal	Deconstrucción de la nave de turbinas de la central térmica Cristóbal Colón, en Huelva
Obras urbanas	Dragados	Caixaforum Sevilla
Puentes y vías terrestres	Acciona	Autovía en el Fiordo de Roskilde (Dinamarca)
Túneles y obras subterráneas	Lantania en UTE con Construcciones Taboada y Ramos	Línea de alta velocidad Madrid-Galicia. Tramo: Túnel de El Corno

Vive el progreso.



Maquinaria Liebherr para obras civiles especiales

- Alta confiabilidad y larga vida útil debido a una construcción robusta
- Bajas emisiones y alta eficiencia gracias a los accionamientos inteligentes
- Confort y precisión de manejo por su innovador concepto de control
- Herramientas de trabajo compatibles que garantizan una excelente productividad
- Procesos de construcción optimizados gracias a un asesoramiento integral

Liebherr Ibérica, S.L.
Calle de los Muchos, 53
19160 Albolleque, Guadalajara
Tfno: +34 949 34 87 30
foundation.equipment@liebherr.com
facebook.com/LiebherrConstruction
www.liebherr.com

LIEBHERR

FINANZAUTO

Excavadora de cadenas Cat 336

La Excavadora de cadenas Cat 336 es una máquina de la Nueva Serie de Excavadoras Caterpillar. Incorpora tecnología que mejora la eficiencia hasta en un 45 %. El sistema Grade Assist, incluido de manera estándar, automatiza los movimientos de la pluma, el balancín y el cucharón, de modo que los operadores pueden mantener la nivelación de forma sencilla y sin esfuerzo con una sola palanca de excavación. El sistema de pesaje a bordo Cat Payload, integrado de fábrica, ofrece

precisión en los objetivos de carga y una mayor eficiencia de carga con el pesaje en movimiento y las estimaciones en tiempo real de carga útil sin giro para evitar el riesgo de carga excesiva o insuficiente del camión. El hardware y software Cat Link conecta el lugar de trabajo con la oficina y proporciona a los clientes información esencial del funcionamiento de la máquina. Ahorro de combustible de hasta el 25 %.

Los fiables motores Cat consumen hasta un 25 % menos de combusti-

ble que los modelos a los que sustituyen. El nuevo modo inteligente adapta automáticamente la potencia hidráulica y la del motor a las condiciones de excavación, lo que optimiza el consumo de combustible y el rendimiento. El régimen del motor se reduce de forma automática cuando no hay demanda hidráulica para disminuir aún más el consumo de combustible.

Con un sistema de ventilación optimizado, de mayor eficiencia, que funciona en función de la demanda y que controlan las temperaturas del aceite hidráulico, el radiador y el post-enfriador aire a aire, para suministrar con exactitud el caudal de aire requerido. Asimismo, están equipadas con un nuevo sistema hidráulico diseñado para ofrecer capacidad de respuesta y eficiencia, incorporan una nueva válvula de control principal que elimina la necesidad de tuberías piloto, reduce las pérdidas de presión y disminuye el consumo de combustible. Gracias a esa menor cantidad de tuberías hidráulicas en las excavadoras se necesita un 20 % menos de aceite, lo que aminora los costes de operación a largo plazo.

En esta línea, los costes de mantenimiento se reducen en un 15%. Espaciando los intervalos de mantenimiento, las nuevas excavadoras Cat realizan más trabajo a un coste menor y reducen los costes de mantenimiento hasta en un 15 % en comparación con la serie anterior. Al tener una capacidad de retención de suciedad mayor, la vida útil del nuevo filtro de retorno hidráulico Cat es de 3000 horas, un 50 % más con respecto a los filtros anteriores. Un nuevo filtro de aire Cat con prefiltro





integrado, así como filtros primario y secundario, amplía su vida útil a 1000 horas, un 100 % más que los modelos anteriores, mientras que el nuevo filtro de la tapa del depósito de combustible aumenta su vida útil a 2000 horas. Los tres filtros del sistema de combustible ofrecen un

intervalo de servicio de 500 horas. Todas las comprobaciones de mantenimiento diarias se realizan a nivel del suelo: aceite del motor, separador de combustible y agua, nivel del sistema de refrigeración, etc., con lo que la rutina resulta más rápida, sencilla y segura. ●



Finalistas



Ausa

Dúmpер DR1001AHG

Reversible, seguro y de fácil mantenimiento. El nuevo dumper que AUSA ha lanzado al mercado se llama DR1001AHG, tiene una capacidad de carga de 10 toneladas, equipa una cómoda transmisión hidrostática y tiene la gran novedad de un puesto de conducción reversible.



Wacker Neuson

Dúmpер eléctrico DW15e

Sin emisiones gracias a su accionamiento eléctrico, pero con los mismos parámetros de rendimiento que su homólogo convencional, el 1501, se trata del dumper sobre ruedas zero emission DW15e. Su accionamiento eléctrico convierte a esta máquina en la mejor ayuda para el manejo de materiales en aquellos lugares donde no se puedan generar emisiones, como en zonas urbanas o en espacios interiores

Premios Potencia



Manuel Teruel, presidente de Feria de Zaragoza, entrega el galardón a Javier León, jefe del Departamento de Marketing de Finanzauto.

“El jurado ha valorado su mejora de la eficiencia, el sistema Grade Assist para automatizar los movimientos de pluma, balancín y cuchara, el sistema de pesaje a bordo y el nuevo diseño del sistema hidráulico. Igualmente destacable es su alto nivel de conectividad”.



Movimiento de tierras, cimentación y demolición



Nueva Generación de Excavadoras Cat[®]

La nueva generación de excavadoras hidráulicas Cat ofrecen innovaciones tecnológicas y digitales adaptadas a su trabajo junto a unas impresionantes cifras:

- **45% de incremento en producción.**
- **25% de ahorro en consumo.**
- **15% de ahorro en mantenimiento.**

WE WORK TOGETHER



Atención al Cliente:
901 13 00 13
www.finanzauto.es

Finanzauto



Premios Potencia

AP Aerial - Hinowa Plataforma Hinowa LightLift 33.17 Performance Iils Binergy

Hinowa sorprendió en Bauma 2019 con su mayor novedad técnica desarrollada hasta el momento en el sector de las plataformas elevadoras sobre orugas: el modelo LightLift 33.17 Performance Iils Binergy. Con una altura de trabajo de 32,60 metros y un peso de solo 7.860 Kg, se ha redefinido por completo para ofrecer tanto el motor diésel como el paquete de baterías de litio integrados en la misma máquina, permitiendo seleccionar la fuente de energía de manera absolutamente independiente. Se obtienen así dos máquinas en una. Está equipada con un motor Kubota D902 de tres cilindros (Autorev system, 21,6 CV, 3.600rpm), además del paquete de baterías "Hinowa Lithium-Ion" que proporciona una energía limpia y silenciosa mediante baterías de litio (150Ah/76V), con sistema de recarga rápida. La tecnología con iones de litio, desarrollada por Hinowa, permite emplear la energía de las fuentes renovables

producida de manera centralizada, eficiente y con bajo impacto ambiental en el ámbito de las plataformas aéreas con orugas. La necesidad de maximizar la autonomía de trabajo de la máquina pasa inevitablemente por el ahorro energético. Por ejemplo, la máquina está dotada de un sistema Start & Stop: el motor eléctrico se pone en marcha solo mediante el control de los movimientos. El uso del equipo con baterías es muy silencioso y no emite humos ni gases, se puede utilizar en los entornos más exigentes en cuanto a limpieza y emisiones. Este equipo completa la familia Performance Iils ofreciendo una altura de trabajo excepcional y un alcance lateral de 16,50 m sin limitación de carga en toda el área de trabajo (capacidad de 230 kg), mientras que la altura de la articulación permite superar obstáculos de hasta 17 m. Se mantienen la versatilidad y todas las prestaciones que ya ofrecía la serie Iils en perfecta combinación con las

características de rendimiento "Performance" y con la tecnología más avanzada y exclusiva de este modelo. Destacan algunos detalles únicos como el plumín articulado de gran alcance, los "displays" a color en cesta y tierra, la función "go home", la visibilidad del estado visible en la web mediante GPS integrado, la apertura sincronizada del brazo principal y el telescópico, o la posibilidad de trabajar en negativo. Toda la tecnología orientada a la simplificación de uso para minimizar los riesgos asociados al factor humano. La estructura de acero de alta resistencia dota a la unidad de una estabilidad excelente, aunque también hay que destacar su compacidad; en posición de transporte mide solo 5,80 m de longitud, la anchura mínima es de solo 1,20 m y la altura de plegado no supera los 2 m para permitir el acceso por las puertas de tamaño estándar. Además, cuenta con un sistema de estabilización de área variable que

Elevación, manipulación y transporte





permite colocar los cuatro estabilizadores de dos modos diferentes para adaptarse a las dimensiones del punto de trabajo: el área de nivelación completa (514 x 460 cm) permite el acceso total a cualquier punto del diagrama, mientras que con el área de nivelación reducida (630 x 330 cm) el alcance lateral queda limitado.

La estabilización es automática (asistida sobre pendientes de hasta 16°) y se permite una distancia al suelo de 775 mm con la máquina completamente estabilizada. Otra característica distintiva de la marca es el carro de orugas ensanchable. La anchura mínima es de 1.200 mm para acceder por zonas estrechas, pero puede alcanzar los 1.700 mm para mejorar

la estabilidad lateral en modo de desplazamiento. También se ha optimizado la velocidad de los movimientos de trabajo, en la línea de “máximo rendimiento” que ya se había iniciado para los modelos “Performance”. Todas las funciones se controlan desde cesta a través de un panel de uso sencillo e intuitivo y permite movimientos simultáneos. ●

Finalistas



Finanzauto

Manipuladora de materiales CAT MH3026

Este equipo refleja la filosofía de diseño de Caterpillar orientada a la eficiencia de la aplicación y la reducción de los costes de propiedad. Entre las mejoras de este modelo, se incluyen funciones que permiten obtener un rápido retorno de la inversión, así como mejorar el rendimiento general, la versatilidad y la seguridad



Manitou

Plataforma todoterreno eléctrica 200 ATJ E Oxygen

Con una altura de trabajo hasta 20 metros y una capacidad máxima de 230 kg, esta versión conserva el rendimiento de un modelo térmico al tiempo que reduce el coste total de propiedad para el usuario. Equipada con una batería de 48 V, su autonomía aguanta una jornada laboral en condiciones climáticas duras.


Premios Potencia



Florencio Alonso, gerente de AP Aerial Platforms, y Enrico Fracca, director de Marketing de Hinowa, reciben el premio de mano de Manuel Teruel, presidente de Feria de Zaragoza (en el centro).

“El jurado ha valorado en esta plataforma la posibilidad de opción del tipo de accionamiento, bien eléctrico con baterías de litio, o bien mediante motor diésel. Además, destaca su diseño innovador, su altura de elevación y su alcance lateral, sin limitación de carga.”





Nueva tecnología:
baterías de iones de litio
(100 Ah – 150 Ah)
combinadas con
motor diesel
(Kubota D902 – 21,6 HP)

Plataformas aéreas
sobre orugas



Bi-ENERGY

disponible en las versiones



LL26.14



LL33.17

PERFORMANCE **///S**

HINOWA S.p.A.

www.hinowa.com - info@hinowa.com

Via Fontana • 37054 Nogara • Verona • ITALY

Tel. +39 0442 539100 • Fax +39 0442 539075



Hinowa[®]
the future is now

Baryserv "B+S" - Cifa Bomba de hormigón K40H Carbotech



Con estos materiales, las plumas de distribución Carbotech de Cifa son más ligeras, más resistentes y de mayor longitud. Permiten obtener resultados inimaginables, superando límites nunca antes vistos en términos de altura y de longitud. Más robusta: +20%, para soportar los mayores esfuerzos. Con respecto al acero, los materiales compuestos ofrecen mayor resistencia a los esfuerzos; más ligera: -25% más ligero, también en los desplazamientos. Para respetar los límites legales y ahorrar combustible en carretera con respecto a las bombas tradicionales con la misma longitud; longitud: +20%, para llegar a todos lados. Menos lugares de posicionamiento de las bombas en la obra.

Gestión y control de la máquina: Smartronic Gold

El sistema Smartronic Gold permite gestionar electrónicamente la bomba de hormigón Cifa K40H Carbotech. Se trata del sistema de gestión electrónico más avanzado del mercado para bombas de hormigón sobre camión; simplifica las operaciones y recoge datos para gestionar las funciones con facilidad y precisión. Además, Smartronic Gold incluye también el sistema ASC (Sistema Avanzado de Estabilización) que controla en tiempo real la estabilidad de la bomba de hormigón. Es un sistema inteligente que cambia en función de las condiciones; así, el modo de funcionamiento de la pluma cambia según la configuración de la estabilización, para optimizar el rendimiento en cada momento. Gracias al ASC, la máquina garantiza una total seguridad en cualquier posición, al mismo tiempo que optimiza el rendimiento de bombeo en cualquier circunstancia.

La bomba de hormigón CIFA K40H sobre camión, que distribuye Baryserv Equipos y Servicios "B+S" en exclusiva en España, pertenece a la serie Carbotech, la categoría top de la gama e incluye de serie una configuración muy completa. Destaca no sólo por sus 40 m de alcance, sino también porque está montada sobre un camión de tres ejes, con un peso inferior a las 26 toneladas, gracias a su estructura más ligera: tecnología Carbotech en su pluma de distribución, con los dos últimos brazos fabricados con fibra de carbono. El grupo de bombeo HP1608EC, con un caudal máximo de 160 m³/h, es eléctrico y, por ello, se reducen significativamente los costes en combustible y en instalaciones hidráulicas. La incorporación de fibra de carbono, el sistema de gestión y seguridad Smartronic Gold y el nuevo sistema

de extensión máxima de la pluma, MBE (Max. Boom Extension), una aplicación de especial utilidad en sitios de trabajo estrechos que permite un ahorro considerable de tiempo, son algunas de las innovaciones que incorpora este equipo.

Uso de materiales compuestos

El uso de materiales compuestos, como la fibra de carbono, en la fabricación de los brazos de distribución de la bomba de hormigón Cifa K40H Carbotech, es una innovación tecnológica que hace a Cifa pionera en innovación en la industria de la construcción. Estos innovadores materiales ya produjeron una verdadera revolución en otras industrias, como la aeroespacial, náutica, deportiva, etc., y tienen como fin aportar características exigentes en términos de ligereza, resistencia, durabilidad; objetivos difícilmente alcanzables por otras vías.



La máquina dispone de varios tipos de sensores y gracias a ellos la máquina calcula el centro de gravedad y los límites a los que puede trabajar de forma segura.

Uso, durabilidad y seguridad

El grupo de bombeo, completamente extraíble, asegura un flujo delicado, continuo y regular. Esta tecnología garantiza un sistema de alta eficiencia para el bombeo de diferentes tipos de hormigón, con áridos de todos los tamaños, reduciendo el número de ciclos por minuto sin disminuir el caudal, lo que asegura menor desgaste y mayor duración.

La estructura de la válvula "S" está realizada con un espesor variable para lograr la máxima resistencia al desgaste, incluso cuando se utilizan tipos difíciles de hormigón.

El anillo y la placa de desgaste están fabricados de un material especial antidesgaste contra la abrasión y tensiones mecánicas, debidas al flujo de hormigón.

La máquina proporciona varios sistemas de funcionamiento y movimiento



del brazo de distribución para trabajar con cualquier tipo de configuración, de forma totalmente segura: el sistema sólo permite movimientos seguros.

Al ser un equipo muy compacto, se reduce el tamaño y la máquina ofrece buena maniobrabilidad, pudiendo entrar en sitios todavía más estrechos. ●

Finalistas



Sandvik

Triturador de cono CH840i

Triturador de cono tecnológicamente avanzado, de rango medio y alta capacidad, para trituración secundaria y terciaria, diseñado para aplicaciones de trituración en minas o canteras de gran tamaño. Cada triturador tiene un eje principal con soporte hidráulico, que está apoyado en ambos extremos. Con un diseño robusto, excéntrica ajustable y apertura de admisión constante, se puede alcanzar un alto rendimiento mediante la selección adecuada de la cámara de trituración Sandvik OEM.



Corinsa

Extendidora Sumitomo HA60C-8B

Extendidora de aglomerado de la marca japonesa Sumitomo con regla de extendido JP2360 de 2.300 a 6.000 mm de ancho. Con 2.490 mm de ancho, es capaz de extender de 2.300 a 6.000 mm sin utilizar extensiones y sin desmontar las persianas laterales calefactadas para su transporte.

Premios Potencia



Rogelio Cuairán, director general de Feria de Zaragoza, entrega el premio a Susana Andaluz, responsable de Marketing y Comunicación de Baryserv Equipos y Servicios.

“El jurado ha valorado la incorporación de fibra de carbono en la fabricación de los dos últimos tramos de pluma, que permiten su montaje sobre un camión de tres ejes y consiguiendo un alcance de 40 metros. Además, está equipada con controles que aumentan la seguridad a la vez que el rendimiento”



Firmes y estructuras: áridos, hormigones y aglomerados



HORMIGONERA ELÉCTRICA ENCHUFABLE



NUOVO SEMIRREMOLQUE 12 m³



AUTOBOMBAS: TECNOLOGÍA CARBOTECH



K40H - 3 EJES
MENOS DE 26 TONELADAS

¡PREMIO POTENCIA!



TECNOLOGÍA E INNOVACIÓN
PROVEEDOR DE CONFIANZA

Su mejor socio - Your best partner



BARYSERV EQUIPOS Y SERVICIOS, S.L.
POL. IND. MALPICA, C/D, 97 50016 ZARAGOZA (Spain)
Tlf: +34 976 876 764 baryserv@baryserv.es www.baryserv.es



CIFA 
Distribuidor exclusivo

Premios Potencia



Manitou

Portahorquillas rotatorio 360 CAT 1200/4000 R

Los portahorquillas rotatorios 360° Manitou CAT-R ofrecen beneficios como un manejo y colocación de cargas más fáciles y largos en espacios estrechos. Al requerir menos movimientos de la máquina se traduce en un menor consumo de combustible. El manejo y colocación de la carga se efectúa de manera

más rápida, por lo que ofrece más eficiencia y menos tiempo perdido. Su rotación 360° permite un mayor uso del espacio de almacenamiento. El portahorquillas CAT 1200/ 4000 R tiene una anchura de 1.290 milímetros para una capacidad de 4.000 kilos hasta 15° de rotación y 2.500 por encima de los 15°. Incluye sen-

sor de rotación y de inclinación, que ofrece una carga segura si la rotación supera los 90°.

Este implemento, opcional en los modelos MRT2150 y MRT 2550 de la gama de manipuladores telescópicos rotatorios, ofrece un control de carga constante que aporta una estabilidad perfecta de 360°. Asimismo, cuenta con sensor de rotación y de inclinación. Monitoriza constantemente la carga para una perfecta estabilidad. La seguridad es uno de los puntos fuertes de este implemento, gracias al monitoreo constante de la posición y el peso de la carga. La rotación se bloquea por encima de los 15° si excede los 2.500 kg. Además, el movimiento hacia abajo se bloquea si el ángulo es superior a 90° (en esta posición los movimientos de inclinación son inversos), previniendo cualquier pérdida accidental de la carga.



Detalles del portahorquillas rotatorio 360° CAT-R:

- Respaldo para la carga
- Pasador de seguridad especial
- 1.200 mm de ancho
- Capacidad: 4.000 kg entre 0° y 15°/2.500 por encima de 15°
- Sensor de rotación Canbus
- Estructura reforzada
- Rotación 360° con motor hidráulico
- Conexión mediante conector de plataforma MRT

En conclusión, se trata de un implemento pensado para los clientes que necesitan mover numerosos pallets con un MRT, portar cargas largas, para trabajar en espacios que requieren emisiones de ruido más bajas y para trabajos en condiciones de máxima seguridad. ●



Medios y maquinaria auxiliar, componentes, implementos y repuestos



Finalistas



Atlas Copco

Torre de iluminación LED HiLight Z3+

El rendimiento mejorado de la torre de iluminación HiLight Z3+ se debe al uso de la tecnología de baterías de ion-litio. En comparación con las baterías de plomoácido y las de GEL, ofrece hasta un 20 % más de profundidad de descarga o DoD, una densidad energética tres veces mayor y una vida útil de 6 mil ciclos, equivalente a 6 veces más en comparación a tecnologías alternativas.



Himoinsa

Grupos electrógenos S5

Himoinsa ha diseñado grupos electrógenos con motores Yanmar, FPT y Scania que albergan un nuevo sistema de post-tratamiento en cumplimiento con la normativa de emisiones UE Stage V. Con ellos, se ha dado un salto cualitativo que garantiza una reducción de hasta un 90% de las emisiones de componentes perjudiciales con respecto a la anterior tecnología. La Gama S5 garantiza un amplio rango de potencia de 9 a 550 KV.

Premios Potencia



Susana Teixeira da Mota y João Hébil directora de marketing y director general de Manitou para España y Portugal, recogen el galardón de manos de Alberto López, director comercial y de marketing de FERIA de Zaragoza.

“El jurado ha valorado la mayor facilidad en el manejo y colocación de cargas largas en espacios estrechos y de acceso reducido, además de su sistema de monitorización constante de la carga para una estabilidad perfecta y una mayor seguridad”



SEGURIDAD COMPACTIBILIDAD PRODUCTIVIDAD **MANITOU**



MANITOU MANUTENCIÓN ESPAÑA, S.L.
Tel.: +34 91 622 13 24
comercial.immes@manitou-group.com

manitou.com

MANITOU
GROUP



Epiroc Mobile Miner

La serie Mobile Miner de Epiroc se compone de tres equipos de excavación mecánica de rocas: Mobile Miner 22H, Mobile Miner 40V y Mobile Miner 55V. Máquinas que permiten el minado y excavación de túneles continuas, consiguiendo

una planificación y programación de un proyecto más sencilla que con la técnica de perforación y voladura. Además, gracias a la eliminación de las explosiones se consigue un entorno de trabajo más limpio y seguro, una menor necesidad de ventilación

y menos dilución. El Mobile Miner 22H (la H indica una disposición horizontal del cabezal de corte) se suele utilizar para minería de vetas estrechas o de perfil bajo, cuando se necesita una galería de tan solo 2,2 metros. ●



Rogelio Cuairán, director general de Feria de Zaragoza, hace entrega del premio a Jaime Huidobro, General Manager de Epiroc.



Finalistas



Finanzauto

Cargadora subterránea CAT 2900

La R2900 está impulsada por un motor Cat C15, duradero y de bajo consumo, disponible en diferentes configuraciones con distinto nivel de emisiones para satisfacer las necesidades de las operaciones mineras en todo el mundo.



Sandvik

Jumbo de túneles DT1132I

Este robusto y altamente productivo equipo de perforación de interior es la última incorporación a la ya extensa gama existente de perforadoras Sandvik de interior. Junto con el nuevo martillo de alta frecuencia

Sandvik RD535 y las herramientas de perforación diseñadas para una perforación de alta velocidad, proporciona a los usuarios una solución potente para sus necesidades en aplicaciones de interior.

TU CAMINO NUESTRO COMPROMISO



Autosur de Levante, venta y reparación de cajas de cambio, servotransmisiones, ejes y recambios para vehículos industriales y maquinaria de obra pública.

Contamos con servicio especializado de **Asistencia Técnica móvil** para que ninguna incidencia haga parar tu vehículo.

Distribuidor oficial



Especialistas en cajas de cambio Volvo, Mercedes, Scania, Caterpillar y Komatsu

www.autosurdelevante.com

Barcelona

Pol. Ind. Can Bernades Subirà, C/ Ansa nº4
08130 Sca. Perpètua de Mogoda (BARCELONA)
(+34) 93 518 33 28

Valencia

Pol. Ind. El oliveral C/ A m/b
46364 Ribarroja del Turia (VALENCIA)
(+34) 96 164 30 40

Zaragoza

Pol. Ind. Ciudad del Transporte C/ N nº23
50820 San Juan de Mozarrifar (ZARAGOZA)
(+34) 976 45 57 77



Premios Potencia

Wacker Neuson Dúmpер eléctrico DW15e

Sin emisiones gracias a su accionamiento eléctrico, pero con los mismos parámetros de rendimiento que su homólogo convencional, el 1501, se trata del dúmpер sobre ruedas zero emission DW15e.

Se trata de un equipo con una carga útil de 1.500 kg. Su accionamiento eléctrico convierte a esta máquina

en la mejor ayuda para el manejo de materiales en aquellos lugares donde no se puedan generar emisiones de escape o de ruido, como en zonas urbanas o en espacios interiores. Su accionamiento en las cuatro ruedas hace que el DW15e sea el colaborador perfecto para terrenos irregulares o en pendientes. La unión articulada se adapta a cualquier irre-

gularidad y, por tanto, proporciona la estabilidad necesaria. Una barra antivuelco plegable y sus pequeñas dimensiones lo hacen imbatible en el transporte:

- Dimensiones reducidas y alto rendimiento, equivalente al dúmpер 1501 convencional.
- Nivel muy bajo de emisión sonora, ideal para zonas sensibles al ruido
- Dos motores eléctricos individuales, uno para el sistema de accionamiento y otro para la hidráulica de trabajo.
- Recuperación de energía durante el frenado y el descenso.
- Siempre seguro, con alarma de retroceso, baliza giratoria y retrovisores exteriores disponibles de manera opcional.

Ofrece un gran rendimiento, con una eficiencia de los motores eléctricos del 94 al 97 % y una pérdida de potencia mínima (escape y calor) en comparación con los accionamientos convencionales. Al menos el mismo rendimiento que las máquinas convencionales.

Libre de todo mantenimiento y con baterías de larga duración el DW15e es impulsado mediante tecnología de última generación que Wacker Neuson ha usado durante años y que sigue desarrollando constantemente, además de disponer de una larga durabilidad. De este modo el dúmpер completamente eléctrico funciona durante toda una jornada de trabajo. Una toma de corriente doméstica standard (230 V) es todo lo que se necesita para cargar la batería durante la noche. Por supuesto, se suministra un cargador adecuado con la máquina y se instala "a bordo".

Sus características ofrecen una gran facilidad de uso. Gracias al accionamiento eléctrico, no es neces-





sario cambiar a menudo de marcha y el usuario puede centrarse por completo en su trabajo. El acciona-

miento de marcha y la hidráulica de trabajo pueden funcionar de forma independiente.

El accionamiento eléctrico no requiere prácticamente mantenimiento y no es necesario formar al personal de servicio. Esto hace que el dúmper eléctrico sea muy atractivo para las flotas de alquiler. El display multifunción muestra de un vistazo todas las funciones y el estado actual de carga de la batería.

La caja de volteo en altura equipada de forma standard, así como la caja de volteo giratoria opcionalmente disponible, garantizan la cobertura de todas las necesidades.

Todo ello da como resultado una máquina que ofrece amplia protección del usuario y el medio ambiente, tanto frente a las emisiones de escape como frente al ruido. ●

Finalistas



Atlas Copco

Torre de iluminación LED HiLight Z3+

Ofrece tiempos de funcionamiento de hasta 32 horas, una larga vida útil, un mantenimiento mínimo y bajos costes operativos. Esta torre de iluminación funciona con baterías de ion-litio y ofrece una iluminación mejorada para obras metropolitanas, eventos al aire libre y zonas industriales.



AP Aerial – Hinowa

Plataforma LightLift 33.17 Performance Illis Binergy

Con una altura de trabajo de 32,60 metros y un peso de solo 7.860 Kg, esta plataforma se ha redefinido por completo para ofrecer tanto el motor diésel como el paquete de baterías de litio integrados en la misma máquina permitiendo seleccionar la fuente de energía de manera absolutamente independiente.

Premios Potencia



Jesús Serrano, director técnico de Feria de Zaragoza, entrega el premio a Alberto Villanueva, director técnico de Wacker Neuson.

“El jurado ha valorado su capacidad para mantener los mismos parámetros que su homóloga diésel, ofreciendo un equipo sin emisiones de ningún tipo. Este premio además quiere resaltar el esfuerzo investigador del fabricante apostando por el accionamiento eléctrico en casi todos los productos de su gama”



Su
colaborador
en todos los
aspectos.



Máxima potencia sin emisiones

Las innovaciones de Wacker Neuson para trabajar sin emisiones protegen al usuario y el medio ambiente sin renunciar a la máxima potencia.

¡Preste atención a la **e**verde! Puede encontrar más informaciones acerca de las soluciones sin emisiones de Wacker Neuson en:

www.wackerneuson.com/zeroemission



**WACKER
NEUSON**
all it takes!



HERRENKNECHT

Máquina para la implantación de ancho de vía estándar

Con este proyecto Herrenknecht presenta un nuevo concepto empleado en la ampliación de túneles convencionales para la instalación de un tercer carril en la infraestructura de vía, con la novedad de permitir el tráfico de trenes utilizando la red electrificada durante los trabajos de excavación y sostenimiento. Una máquina Herrenknecht D-835 se ha fabricado y se está empleando para la ampliación de gálibos en tres túneles en el tramo Irún-Astigarraga.

Antecedentes

En muchos países europeos existen multitud de túneles de considerable antigüedad que por razones técnicas y de seguridad, se están quedando obsoletos en relación a la normativa actual. La principal razón de obsolescencia se debe a los gálibos insuficientes, tanto por las mayores velocidades de los trenes como por los criterios y normativa de seguridad de túneles en la actualidad. Un paso más allá en el estado de la técnica y nunca realizado hasta la fecha implica la realización de la ampliación del gálibo del túnel simultáneamente al tráfico ferroviario alimentado por catenaria.

Tecnología Herrenknecht

De forma novedosa y por primera vez en España, la empresa Herrenknecht ha suministrado una máquina para la ampliación de los gálibos en tres túneles de la red convencional con el objeto de instalar un tercer carril sin interrumpir el tráfico ferroviario en un tramo de la densamente transitada línea Madrid-Irún. Es el caso de los túneles de Gaintxurizqueta (535 metros de longitud), Loyola (288 metros de longitud) y Capuchinos (196 me-



tros de longitud). El desplazamiento de la máquina se realiza sobre zapatas provisionales en las cuales hay un perfil metálico embebido que hace de carril de guiado y rodadura para la máquina, que se mueve sobre ruedas metálicas.

El tráfico debe pasar de doble vía a vía simple provisional, al igual que la catenaria, que va alimentada a 3.000 V CC y se instala centrada de forma provisional sobre las zapatas. Principio operativo del TES La máquina de ampliación de túneles está

compuesta por cuatro unidades principales: 1. Unidad de sostenimiento: equipa la estructura metálica accionada hidráulicamente para sostener la bóveda del túnel. 2. Unidad de excavación y gunitado: equipa los martillos hidráulicos que excavan el terreno y el revestimiento, así como las toberas de gunitado. Ambos componentes son intercambiables mediante acoples hidráulicos rápidos. Aloja además los estabilizadores y el sistema de traslación. 3. Unidad de perforación: equipa la



perforadora para realizar paraguas de sostenimiento del terreno. 4. Unidad de equipos auxiliares: equipa el transformador, compresor, cuadros eléctricos, sistema PLC, tambor de cable de alimentación, depósitos y bomba de dosificación de aditivo.

La unidad de sostenimiento tiene como función principal soportar la bóveda original del túnel previamente y durante los trabajos de excavación y sostenimiento de la sección final del túnel. Para ello está dotada de dos placas de grandes dimensiones accionadas hidráulicamente mediante cilindros que pueden desplazar las placas en dirección vertical en ambos sentidos (hacia arriba y hacia abajo). Por su parte, la unidad de excavación tiene la función principal de excavar el revestimiento original y el terreno hasta alcanzar la sección final prevista del túnel. Para ello, consta de 3 brazos multifunción dotados de martillos hidráulicos que son los encargados de romper la sección a excavar mediante percusión mecánica. Los martillos están equipados

para trasladarse en dirección longitudinal en ambos sentidos mediante un carro portante sobre guías mecanizadas de forma que su movimiento tiene gran precisión.

En cuanto a la unidad de perforación, está equipada con una perforadora que está montada sobre una guía-carrilera de cremallera radial para abarcar el alcance completo que debe realizarse para la realización de los paraguas de micropilotes. Además, la unidad equipa las plataformas de trabajo para el servicio de la perforadora.

Por último, La unidad de equipos auxiliares está equipada con los dispositivos que permiten el funcionamiento y suministro de los componentes de las unidades de sostenimiento, excavación y perforación. Los principales elementos son: transformador para convertir la tensión de alimentación, grupo hidráulico con depósito y bombas hidráulicas de alimentación de todos los dispositivos hidráulicos de la máquina (cilindros, motores, etc.), compresor de aire, depósitos



y bombas de aditivo y agua, armario eléctrico que alberga la instrumentación necesaria y el autómatas de control, bomba de agua a alta presión y tambor de cable de alimentación. La unidad de equipos auxiliares está equipada con 4 ruedas para la rodadura sobre las zapatas. ●

Finalistas



MOBA Pave-TM

Sistema automático patentado a nivel mundial para el control y medición continua del espesor de capa. Medición de alta precisión del espesor de la capa, el ancho de la regla y la distancia de trabajo. Visualización en vivo de las mediciones para posibles medidas correctoras. Adicionalmente al sistema clásico, se puede medir y visualizar la temperatura del material.



Hidromek

Excavadora eléctrica HMK 70W

Excavadora compacta 100% eléctrica HMK 70W: inteligente, económica y respetuosa con el medio ambiente. No solo el motor, sino también todo el sistema es diferente de las máquinas estándar. Con su diseño, los costos operativos de mantenimiento fácil se reducirían significativamente. La máquina tiene un motor eléctrico y una batería, con un sistema hidráulico diseñado en consecuencia.

Premios Potencia



Juan Arroyo, director gerente de Herrenknecht, e Íñigo Suárez, ingeniero de Proyectos de la compañía.

“Equipo diseñado para ampliación de gálibos en túneles ferroviarios sin interrupciones de tráfico. Este equipo que hoy se premia representa un esfuerzo investigador por solucionar de la forma más técnica, segura y automatizada la problemática real que supone este tipo de ejecuciones.”





SIEMPRE ENCONTRAMOS UN CAMINO

Herrenknecht AG es líder de tecnología y de mercado en la excavación mecanizada de túneles.

Es la única empresa que provee toda una gama de productos y servicios mundialmente, y que suministra máquinas de perforación de túneles de alta tecnología (High-tech) para todo tipo de terrenos y en todos los diámetros de 0.10 m hasta 19.0 m. Las máquinas Herrenknecht son fabricadas a medida para crear sistemas de abastecimiento y evacuación de aguas, gas y petróleo (rama del Utility Tunnelling), así como túneles de carretera, metro y de tráfico ferroviario (rama del Traffic Tunnelling) en todo el mundo.

El grupo Herrenknecht emplea a más de 5.000 personas y cuenta con alrededor de 80 filiales y empresas asociadas que trabajan en campos relacionados, por ejemplo, en soluciones de logística o sistemas de perforación profunda. Siempre encontramos un camino. Junto con nuestros clientes.

HERRENKNECHT AG
77963 Schwanau
Alemania
Teléfono +49 7824 302-0
Fax +49 7824 3403
pr@herrenknecht.com
www.herrenknecht.com

HERRENKNECHT IBÉRICA, S.A.U.
Paseo de la Castellana 192-13°
28046 Madrid
España
Teléfono +34 91 3598008
herrenknechtiberica@herrenknecht.es



Premios Potencia

Itainnova se alza con el primer Premio Potencia a la Investigación



David Díez, consultor de innovación en Itainnova, y Esther Borao, directora de la institución, recogen el premio de manos de Jorge Cuartero, director general de Anmpoc (en el centro).

El Instituto Tecnológico de Aragón (Itainnova) ha sido reconocido en los Premios Potencia 2019 por su labor investigadora en el ámbito de la maquinaria de la construcción. Se trata de la primera ocasión que TPI hace entrega de este Premio a la Innovación, que otorga el jurado a propuesta de sus miembros a una empresa o institución que haya destacado en este campo.

En su fallo, el jurado ha destacado la «vocación investigadora» del Instituto desde su ubicación geográfica (Zaragoza), así como su apoyo y colaboración con entidades como Anmpoc y Smopcy.

En su fallo, el jurado destaca que “ha sido innumerable la promoción y su participación en proyectos de investigación en los que la maquinaria ha sido su leitmotiv, siendo los fabricantes y las empresas constructoras los principales beneficiarios”. Asimismo, señala que «su actividad investigadora se incrementa y diversifica ofreciendo además servicios de ensayos, calibraciones y simulaciones, sin olvidar la actividad formativa llevada a efecto a través de numerosos cursos y jornadas en los que la innovación, la tecnología y la evolución de la industria 4.0 siempre están presentes de forma protagonista».

Por todos estos motivos, Itainnova ha sido merecedora del primer Premio Potencia a la Investigación, galardón que fue recogido por Esther Borao, directora de la institución, y David Díez, consultor de innovación.

Uno de los desarrollos más destacados llevados a cabo por Itainnova es el del dúmper autónomo para el desescombro de túneles, llevado a cabo junto a la empresa Vías y Construcciones; la Asociación Española de Fabricantes de Maquinaria de Construcción, Obras Públicas y Minería (Anmpoc) y la Universidad de Zaragoza. ●

Finanzauto, Premio Especial del Jurado Potencia 2019



Ricardo Cortés, director técnico de Seopan y miembro del jurado de los Premios Potencia, hace entrega del galardón a Javier León, jefe del departamento de Marketing de Finanzauto, y a Francisco Carrillo, director comercial de Máquinas de la compañía.

Finanzauto se ha alzado con el Premio Especial del Jurado en la gala de entrega de los Premios Potencia 2019. Se trata una categoría novedosa en esta edición y que, como en el caso del Premio a la Investigación, se concede a criterio del jurado fuera de concurso. Este galardón se concede a una actuación relevante en la que haya habido una presencia importante de algún tipo de maquinaria de construcción.

En esta primera ocasión que se entrega el premio, el jurado ha valorado la participación de Finanzauto en todas las ediciones de los galardones y la calidad de las candidaturas que ha presentado a lo largo de los años.

En su fallo, el jurado ha querido destacar como hecho relevante «la colaboración constante que ha recibido durante las doce ediciones anteriores por parte de todos ustedes presentando año tras año sus novedades y sus mejores realizaciones, lo que ha sido determinante para que los Premios Potencia se hayan configurado como una referencia en el sector tanto por el número y la importancia de los concurrentes como por la novedad, desarrollo tecnológico y la calidad de los equipos presentados».

«Ante la imposibilidad de premiar a todos los que han concurrido a los Premios Potencia -continúa el fallo-, este jurado ha decidido por

unanimidad premiar a la empresa que ha presentado sus productos en todas y cada una de las ediciones, presentando en muchas de ellas más de una candidatura todas ellas de un alto interés técnico, y haciéndolo además, con una inmejorable calidad de presentación, acompañando a los datos y características, esquemas de funcionamiento, fotografías y vídeos».

El galardón, entregado por Ricardo Cortés, director técnico de Seopan y miembro del jurado de los Premios Potencia, fue recogido por Francisco Carrillo, director comercial de Máquinas de Finanzauto, y por Javier León, jefe del departamento de Marketing de la compañía. ●

Premios Potencia

Antonio Bello recibe el Premio Potencia Honorífico



Antonio Bello Gil recoge el Premio Potencia Honorífico 2019 de manos de José Manuel Galdón, consejero delegado de TPI

Antonio Bello Gil, fundador de Grupo Ibergrúas, ha sido reconocido con el Premio Honorífico 2019, que otorga la revista Potencia de forma discrecional en reconocimiento a la trayectoria profesional.

Bello, fundador de la compañía en 1984, agradeció el galardón con un cariñoso discurso de agradecimiento: "Es muy emotivo para mí que después de 45 años dedicado a la maquinaria, se me entregue este premio. Todo este tiempo ha sido un cúmulo de trabajo y satisfacción, y ya sabéis que un empresario nunca se retira, así que a partir de ahora estaré aconsejando a mis hijos.

Siempre tendré el teléfono abierto para atender a cualquiera de cualquier asunto".

El galardonado comenzó en el sector de las grúas tras acabar la carrera de arquitectura, cuando en una entrevista de selección de personal le propusieron vender para la marca Potain. A partir de ahí su crecimiento profesional fue imparable, situando a Ibergrúas como uno de los mayores distribuidores a nivel mundial de Potain.

En 2006 comenzaría su expansión internacional, con la apertura de nuevas vías de venta en Sudamérica, primero en Perú y después en México.

Uno de los puntos de inflexión en la historia del Grupo llegó con el comienzo de la distribución de JCB en Galicia, a lo que siguió la distribución de los equipos de la compañía fundada por Antonio Bello en Castilla y León y Asturias tras la adquisición de Cydima. El último gran paso de la compañía fue la distribución de JCB en México, con la que esperan convertirse en uno de los mayores distribuidores a nivel europeo.

El galardón fue recogido por Antonio Bello de manos de José Manuel Galdón, consejero delegado de TPI, empresa editora de la revista Potencia. ●

RIWAL

Ven y compra los mejores equipos de ocasión!

Además de alquilar, Riwal puede ser tu proveedor de Plataformas Aéreas y/o manipuladores de ocasión. ¿Porqué? Riwal esta constantemente ampliando y renovando su flota y por ello tiene una gran cantidad y variedad de maquinaria procedente directamente de su flota de alquiler. Maquinaria de gran calidad adquirida a los mejores fabricantes, que ha sido mantenida siguiendo y excediendo las especificaciones técnicas de dichos fabricantes. ¡Tenemos mas de 1000 maquinas de ocasión disponibles para la venta! Todas las maquinas se encuentran en perfecto funcionamiento y listas para alquilar, directas de nuestra flota y con el historial de mantenimiento disponible. Toda maquina de ocasión vendida se entrega con certificado de verificación de organismo de control autorizado (OCA).



Toucan 10E

Fabricante: JLG
Año: 2007
Precio: € 9.500,00



GS3268DC

Fabricante: Genie
Año: 2006
Precio: € 6.000,00



GS2646

Fabricante: Genie
Año: 2004
Precio: € 3.500,00



S85

Fabricante: Genie
Año: 2005
Precio: € 25.000,00



800AJ

Fabricante: JLG
Año: 2006
Precio: € 30.000,00



Z4222/IC

Fabricante: JLG
Año: 2006
Precio: € 11.000,00



H16TPX

Fabricante: Haulotte
Año: 2004
Precio: € 8.000,00



2030ES

Fabricante: JLG
Año: 2006
Precio: € 4.500,00



1350SJP

Fabricante: JLG
Año: 2008
Precio: € 65.000,00



T800

Fabricante: JLG
Año: 2007
Precio: € 8.500,00



2646ES

Fabricante: JLG
Año: 2006
Precio: € 4.500,00



4393RT

Fabricante: JLG
Año: 2006
Precio: € 12.900,00



E450AJ

Fabricante: JLG
Año: 2006
Precio: € 12.500,00



1250AJP

Fabricante: JLG
Año: 2007
Precio: € 62.500,00

Todas estas máquinas y mas se encuentran en Cheste (VALENCIA) .
Mas información en:

Teléfono: 667 586 147
Email: ventas@riwal.com
www.riwal.com/sales

Above all. Riwal

Premios Potencia



Hercal

Demolición de la antigua nave de turbinas Central Térmica Cristóbal Colón, Huelva



Brazo telescópico Volvo EC750 trabajando en la obra.

Obras y proyectos: Demolición

Hercal ha llevado a cabo la deconstrucción de la antigua nave de turbinas de la Central Térmica Cristóbal Colón, en Huelva. Este proyecto destaca por su especial complejidad, precisándose el uso de soluciones innovadoras como una cortina de demolición y una maquinaria única, y por su volumen: tras la demolición se han gestionado adecuadamente más de 24 mil toneladas de escombros generados. La demolición de la antigua Central Térmica Cristóbal Colón se ha llevado a cabo en diferentes fases. En la primera, ejecutada entre los años

2007 y 2008, se demolieron las chimeneas, las calderas, los silos y las cintas de carbón, quedando la nave de turbinas para una segunda fase. Esta nave estaba situada dentro de una parcela con una superficie total de 162.000 m². Se trataba de una nave rectangular con dimensiones aproximadas de 130m x 90m., con estructura de pórticos de hormigón y cubierta metálica, con su eje mayor en la dirección Norte-Sur alineada con la margen del río Odiel y con la Avenida de Francisco Montenegro. Una de las primeras tareas fue retirar la cubierta de la nave y dos de

sus cuatro fachadas; era una cubierta doble formada por dos placas de fibrocemento y una capa de aislante térmico en su interior. Para desmontar la cubierta se instalaron líneas de vida y hubo que montar redes horizontales en el interior de la nave de turbinas, empleando cestas elevadoras en la planta +14,20. Después de retirar los residuos y el fibrocemento se procedió a demoler mecánicamente la nave de turbinas; para este trabajo se usó una retroexcavadora Volvo 750 HR de 115 toneladas dotada de un brazo de demolición telescópico de 40 metros de

alcanse e implementos adecuados al trabajo a realizar: demolidores, cizallas y martillo hidráulico.

Además, se usó otra retroexcavadora de 45 toneladas dotada de un demolidor secundario con imán acoplado al mismo, para ir segregando la ferralla del escombros y reciclarla.

Soluciones innovadoras

Uno de los retos más importantes que se dan en este tipo de demoliciones es evitar la formación de polvo. Para esta obra se diseñó la implementación de un sistema de impulsión y pulverización de agua acoplado a los brazos de excavación y demolición de la maquinaria.

La parte más compleja de la demolición fue la zona de la planta de tratamiento de aguas, ya que la esquina de la nave de turbinas a demoler estaba adosada a la esquina de un almacén de la planta de tratamiento de aguas en uso. Este almacén tenía una altura de 4 metros y la esquina de la nave de turbinas tenía una altura de 25 metros.

Para realizar la demolición sin riesgos, se usó una pantalla de demolición sustentada por una grúa autopropulsada que impide la proyección de escombros y los posibles desperfectos. Así, se tuvo que diseñar, calcular y fabricar una cortina de demolición de 40 metros de altura para proteger edificaciones e instalaciones anexas, como la planta de tratamiento de aguas en funcionamiento.

En cuanto a la demolición mecánica, una de las partes más duras correspondió a la demolición de las banquetas de las turbinas, con armaduras lisas de 32 mm de diámetro. Para poder ejecutar estas demoliciones en el plazo se empleó un martillo hidráulico de 7 toneladas, acoplado al brazo de excavación de una Volvo EC750EL.

Otro problema planteado en la obra ha sido el corte de tuberías de fuel. Estas tuberías habían sido limpiadas parcialmente hacia 12 años, limpieza para la que se habían abierto ventanas cada 20 metros.

La existencia de estas ventanas impedía realizar una limpieza con-

venencial de las tuberías; por ello fue necesario realizar un corte de tuberías parcialmente llenas de fuel sin generar chispas. El método empleado fue una sierra neumática de vaivén. También se construyeron stoppers (tapones) para evitar derrames de hidrocarburos durante el corte y manipulación de tuberías. ●



Maquinaria equipada con implementos específicos para la ejecución de la obra.



Uno de las principales innovaciones para realizar la demolición sin riesgos fue el uso de una pantalla de protección sustentada por una grúa autopropulsada.

Premios Potencia



Eduard Masnou, director técnico de Hercal, y Laura Álvarez, responsable de demoliciones para Zona Centro, recogen el premio de manos de Juan F. Lazcano, presidente de CNC y del jurado de los Premios Potencia.

Hercal Diggers es una empresa especializada en obras de demolición, movimientos de tierras, excavaciones, edificación, obra civil, urbanización y gestión medioambiental. Mediante su sistema integrado de gestión consigue que las obras alcancen las máximas cotas en materia de seguridad, calidad y minimización del impacto ambiental.



Obras y proyectos: Demolición



Deconstrucción de la antigua nave de turbinas de la Central Térmica Cristóbal Colón (Huelva)
UTE Sorigué - Hercul Diggers

DERRIBOS
DEMOLICIONES
DESGUACE INDUSTRIAL
DESCONTAMINACIÓN DE SUELOS



hercal.es



Premios Potencia

Ganador

Acciona

Autovía en el Fiordo de Roskilde



El primero de los dos galardones obtenidos por Acciona correspondió a la Autovía en el Fiordo de Roskilde, en la categoría de Puentes y Vías Terrestres. La ceremonia de inauguración de la infraestructura estuvo presidida por la princesa heredera del país, Mary Elizabeth Donaldson, en cuyo honor se ha rebautizado el puente como “Puente de la Princesa Heredera Mary”.

Las obras de construcción del este puente, que está ubicado en una de las regiones más emblemáticas de Dinamarca y que constituye el primer puente segmentado del país construido desde 1970-, se han llevado a cabo en 34 meses, tres meses antes de lo previsto. El proyecto, de €133 millones, adjudicado en octubre del 2016 a Acciona y sus dos socios, Besix y Rizanni de Eccher, ha consistido en el diseño y construcción de una autovía de peaje de 8,2 km, de cuatro carriles (dos por cada sentido) en la que destaca un puente de hormigón de 1,36 km de longitud sobre el fiordo de Roskilde, entre las localidades danesas de Marbaekvej y Torslev Hage. Este puente, – con 15 vanos entre pilas de 83 metros y dos vanos de 57 metros-, ha sido construido mediante la técnica de voladizos sucesivos prefabricados, instalados mediante viga de lanzamiento.

La cimentación está formada por 52 pilotes de hasta 50 metros de largo y 2 metros de diámetro. Para su construcción se han utilizado un total de 492 elementos prefabricados mediante el sistema de segmentos conjugados con un peso de alrededor de 100 toneladas, prefabricadas en Polonia por Mostostal (subsidiaria de Acciona), y transportado por mar hasta Dinamarca. Además de este puente sobre el fiordo de Roskilde, la autovía cuenta con once estructuras más pequeñas como puentes, pasos de fauna o ciclovia, además de un kilómetro de muro de contención y una barrera acústica de tres kilómetros. Trabajadores de más de 20 nacionalidades diferentes han trabajado en este proyecto, que se ha convertido en el primer contrato de Acciona en Dinamarca. ●



Jacobo Díaz Pineda, director general de la Asociación Española de la Carretera (AEC) hace entrega del premio a ablo Fernández Rodero, Construction Manager en Acciona.

TVH 
ALL PARTS MATTER

**PARTS
& MORE**

Para ver nuestra gama completa,
por favor, vaya a
www.tvh.com/PP



TVH PARTS NV
Brabantstraat 15 · 8790 Waregem · Belgium
T +32 56 43 42 11 · F +32 56 43 44 88 · info@tvh.com · www.tvh.com

Celebrando los
50 años de TVH

50
TVH

Premios Potencia

Ganador

Lantania, en UTE con Construcciones Taboada y Ramos

Túnel de El Corno: alta velocidad Madrid-Galicia

Premio patrocinado por:



La obra se desarrolla íntegramente en el término municipal de Laza, en la provincia de Ourense (Galicia) y forma parte del corredor ferroviario Norte-Noroeste de la línea de alta velocidad Madrid-Galicia. Los trabajos se iniciaron en julio de 2012 y fue recibida por Adif en julio de 2019. El presupuesto de las obras asciende a 73,4 millones de euros, y según sus responsables, sus aspectos a destacar son la seguridad y el diseño, la eficacia técnica e innovación y el respeto al medio ambiente. Los tramos de ejecución en “fondo de saco” en que finalmente se llevó a cabo la construcción del túnel tuvieron una longitud máxima considerablemente elevada en relación con los parámetros habituales, lo que motivó que toda la instalación de ventilación del túnel tuviera que ser redimensionada en la fase de obras tras un estudio pormenorizado de los efectos de la calidad de la manguera de ventilación en relación

con las pérdidas de presión de aire fresco. Se llegó a la conclusión que el factor determinante para una correcta ventilación que garantizase el cumplimiento de los parámetros de concentración de gases y partículas en suspensión era mantener la presión del aire en la manguera de ventilación. Se instalaron en cada una de las bocas dos ventiladores en serie con dos ventiladores soplantes en la dirección de la boca de salida que mantuvieron en todo momento el flujo de aire fresco y la seguridad para los trabajadores en el interior del túnel.

La propia longitud del túnel, sin galerías de conexión al exterior ni pozos de ventilación, supuso un serio condicionante para los trabajos topográficos de replanteo del frente de excavación y del eje y altimetría del mismo. Las condiciones del aire dentro del túnel y su longitud dan lugar a que, con aparatos topográficos convencionales, los errores en las medidas sean acumulativos. Para evitar que estos errores acumulados dieran lugar a desviaciones reseñables en el cale del túnel se recurrió a establecer dentro del mismo unas bases de replanteo fijas cuyas coordenadas fueron determinadas mediante el empleo de un giróscopo. Tras la excavación de 4.675 m desde la boca Este y 3.891 m desde la boca Oeste la desviación en planta y cota en el eje del túnel en el cale del mismo no llegó a ser superior a los cinco centímetros.

Además, en su diseño se tuvo en cuenta su integración en el territorio de manera natural, sin crear fracturas en el mismo y proporcionando una utilidad y un servicio a los usuarios. ●



Federico Ávila, presidente y CEO de Lantania, y por José Alberto Carrasco, director general de Infraestructuras de la compañía, reciben el galardón de manos de Enrique Mota, director general de Sandvik Mining and Rock Technology Ibérica, empresa patrocinadora de los premios.

BETONBLOCK® likes to thank you for your trust in our company

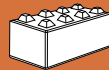


FORM IT - STACK IT - CHANGE IT

BETONBLOCK®

THE
CONSTRUCTION

SINCE 1936



Legend

JUST IMAGINE THE FLEXIBILITY

BETONBLOCK®

betonblock.com

We wish you a Merry Christmas and a Happy New Year!

Premios Potencia

Ganador

Dragados CaixaForum Sevilla

Premio patrocinado por:



El proyecto para el nuevo Centro Cultural Caixaforum-Sevilla intenta resolver de forma coherente dos cuestiones siempre importantes en las intervenciones sobre edificios existentes (en este caso, estructuras existentes), como son la estrategia de ocupación y la necesidad de visibilidad dentro de una organización prevista. La estrategia de ocupación mencionada parte de un análisis de los espacios existentes y de los usos anteriormente previstos en el denominado “Edificio Pódium” del Complejo Torre Pelli. La estructura ya construida ha condicionado inevitablemente tanto la distribución del programa como la configuración espacial de los distintos usos. De este modo, la estrategia principal consiste en ubicar una serie de volúmenes relativamente autónomos dentro de la estructura existente buscando la convivencia entre cada una de las actuaciones. En esta línea podemos destacar la disposición de las salas de exposiciones y del auditorio en los únicos espacios existentes que por altura y dimensiones permitan su acomodo, delimitándolos con unos cerramientos autoportantes que eviten

los conflictos con la estructura de hormigón ejecutada. Estos espacios disponibles están en los niveles de sótano por debajo de la plaza de acceso, hecho que ha condicionado toda la secuencia de accesos y movimientos a lo largo del edificio. Del mismo modo los usos de cafetería y administración tienen que ubicarse en los niveles superiores buscando las mejores condiciones de vistas e iluminación. Por otro lado, la importancia y necesaria visibilidad del Caixaforum-Sevilla dentro de este conjunto ha inducido a realizar operaciones de mejora y clarificación del ingreso. La entrada principal a las exposiciones se realizará bajo una nueva marquesina que cubrirá tanto el acceso previsto originalmente para los niveles de sótano como al nuevo lucernario, fuente de luz natural, necesario para los niveles inferiores, creando una plaza cubierta situada entre las hileras de árboles proyectadas y permeable a los flujos de personas que atravesarán el conjunto de edificaciones. ●



Federico Ávila, presidente y CEO de Lantania, y per José Alberto Carrasco, director general de Infrumáquinas de la compañía, reciben el galardón de manos de Enrique Mota, director general de Sonávil Mining and Rock Technology Ibérica, empresa patrocinadora de los premios.

BARROP®



De la mano de Vicente Alcázar, surge el proyecto de crear un implemento de barrido único en el mercado, capaz de dar mayor durabilidad y producción. Cada una de estas barredoras es fabricada a mano, numerada y registrada como única en el mercado.

Barre todo tipo de materiales y superficies; fresado, arena, fertilizantes, etc. Se diferencia por ser 10 veces más duradera que sus competidoras, tener un fácil acceso al cambio de discos de pelo y desplazarse para barrer los accesos más difíciles.


40 AÑOS DE EXPERIENCIA


10 VECES MÁS DURADERA


TECNOLOGÍA I+D+i


100% PERSONALIZABLE

RSAREP BARRIDOS DE O.P S.L.
www.barrop.es
Av. Barro, Av. Barcelona, 49 Museros 46136 (Valencia) +34 699099924 | moclase@barrop.es

FABRICACIÓN · VENTA · ALQUILER
RECAMBIOS · REPARACIÓN

Premios Potencia

Ganador

Acciona

The Site C Hydroelectric Project



El proyecto galardonado consiste en la construcción de parte de la obra civil del proyecto hidroeléctrico de Site C en British Columbia (Canadá), que tendrá una potencia total instalada de 1.100 MW, en una zona con unas temperaturas extremas que en invierno pueden alcanzar los 40 °C bajo cero. Se trata de todo un reto técnico, ambiental y social, que requiere amplias sinergias entre las diferentes disciplinas. Además, este icónico proyecto es multicultural y multilingüista, pues en su equipo humano están representadas más de 20 nacionalidades.

a) Presa de tierras con núcleo de arcilla, de 1.050 m de longitud y 60 m de altura sobre el lecho del río, con un volumen de relleno de 20 millones de m³. El volumen total de movimiento de tierras es de 70 millones de m³. b) Una estructura de cimentación de 70 metros de altura ejecutada en Hormigón Compactado con Rodillo con un volumen total de 1,8 millones de m³ que soportará la central hidroeléctrica y el aliviadero. Para ello se dispone de una planta de fabricación de RCC con cinco amasadoras de doble eje horizontal de 4,5 m³, para conseguir producciones de hasta 750 m³/h. c) Obras temporales asociadas que incluyen 5 km de ataguías, dos túneles de desvío del río, caminos y puentes temporales de acceso. Los túneles tienen 10,8 m de diámetro y longitudes de 700 y 800 m, y van revestidos de hormigón. Se dispone de una instalación para fabricación de CVC con una amasadora de doble eje horizontal de 4,5 m³, para producciones de hasta 150 m³/h. ●



Jesús Cerrato, Head of Concrete and Aggregates Plant, Self Performance Office en Acciona, recoge el premio de manos de Vicente Gutiérrez Peinado, presidente de Confedem.

DOFI

LA EXPERIENCIA LA MEJOR CALIDAD



Cuchara zanja



Erganche rápido



Cuchara 4 x 1



Cucharon estándar



Cuchara talud



Cuchara limpieza



Bivalda



Pulpo



Pieza troncos



Pinza troncos suspendida

Pol. Ind. Camí dels Frares - C. J-E parc. 40 - 25190 LLEIDA (Espanya)
Tel. (34) 973 201 291 - Fax (34) 973 202 812 - slldofi@dofi.es - www.dofi.es

Las imágenes de los Premios Potencia

En su edición 2019, los Premios Potencia han vuelto a convertirse en el gran punto de encuentro del sector. A la cita acudieron más de 240 asistentes, entre los que se encontraban representantes de las principales empresas de maquinaria, constructoras y asociaciones de la industria.



José Manuel Galdón, consejero delegado de TPI; Manuel Teruel, presidente de Feria de Zaragoza; Rogelio Cuairán, director general de Feria de Zaragoza; Jorge Cuartero, director general de Anmpopyc; María Moreno, directora del Área Internacional de Seopan; Juan José Cerezuela, presidente de Honor de Confedem; Vicente Gutiérrez Peñador, presidente de Confedem; Jacobo Díaz, director general de AEC; Juan F. Lazzano, presidente de CNC; Ricardo Cortés, director técnico de Seopan.



Dominique Naturel y Unai López (Arden Equipment); Arantxa Martínez y David Priego (Metsu España); Robert Madeo (Betonblock); Sergio Serrano (Anmpopyc); Ignacio Martínez (Putzmeister); Susana Andaluz (Baryserv "B+S"); Carlos Bellido y Eduardo Lostalé (Ossa).



Antonio Bello Gil (Ibergruas); Manuel Sedeño (JCB); Antonio Bello (Ibergruas - Oydima); Amparo Carretero, José María Ballesteros, Carmen Azcoitia, William Stonehewer e Ignacio Lanzadera (JCB); Juan José Torres (Asearnac); Luis Bello (Ibergruas).



César Luaces (Anefa, FdA, Cominroc); Jesús Serrano, director técnico de Feria de Zaragoza; Ángel Cámara, decano Consejo Superior de Colegios de Ingenieros de Minas; Esther Borao, directora general de Itainnova, David Díez, Desarrollo de Negocio de Itainnova; José Alberto Carrasco, director general de Infraestructuras de Lantania; Federico Ávila, presidente y CEO de Lantania; Paloma García Recio (Anefa); Ángel Zarabozo, Colegio de Ingenieros de Caminos, Canales y Puertos de Madrid.



Mesa del Jurado de Maquinaria: José Castaño, jefe del Servicio de Maquinaria de Ferrovial Agromán; Juan Antonio Muro, experto sectorial; Lucas Manuel Varas Vilachán, director de la revista Potencia; José Manuel Illescas, director de Maquinaria de FCC; Juan Toledo, José Manuel Relancio y Jesús Torres, expertos sectoriales; José Antonio Cuadrado, director de Maquinaria de Sacyr; Joaquín Cermeño, jefe del Servicio de Maquinaria de Ferrovial Agromán.



Mesa de la asociación Unexma: Julián Arenas, Paulino Espinosa, Juan Carlos Fernández, Miguel Ángel Alises, Miguel Hernández, David Mejías, Miguel Ángel Sánchez, Javier Mosa, Christian García y Javier Solís.



Francisco Javier Sánchez (Tranide); Jose M^o Clemente (Trajota); David Rodríguez (Trandex); Luis Verdúguez (Leversan); Manuel Lyon (Amaexco); Domingo Laredo (Diaredo); Pablo López (Mat); Antonio Menéndez (Nortobramas); Diego López (Excavaciones Diego López); Jorge Cuesta (Macar Viadados).



Antonio Zerolo, director general de Anzeve; Jaime Huidobro, General Manager de Epiroc; Sergio Gil, CEO de Corinsa; Francisco Carrillo, director comercial de Máquinas de Finanzauto; Stoian Markov, presidente del Comité Organizador de Smopyc 2020; Alberto López, director comercial de Feria de Zaragoza; David Rodríguez, director general comercial de TPI; George Heining, director general de JCB en España y Portugal; Mikel Lumberras, director comercial de Biurrarena.



Fernando Moreno y Mayca Rubio (Universidad de Granada); Juan José Potti (Asefma); Carlos Jiménez (Asfalpasa); Diego García (Virton); Eduardo Fernández (Eifface); Mercedes Castro (PTCarretera); Andrés Costa y Bárbara Fernández (Asefma); Javier Loma (Padecasa).



David Ruiz (Anagrua); José Manuel García (Grupo Roux); Pedro García (Genie); Óscar Lago, Frank Baervoets y Enrique Gómez (TVH); Luis Manuel de Sancha (Aece); Pedro Luis Benito (Maqlft); Antonio Casado (Anapat); Juan Pablo Viniegra (Aece).

Premios



Jorge de la Ydalga (Nortúnel); Juan Carlos Vega (Sandvik); Eduardo García (Sandvik); Alex Bidetxea e Íñigo Escobal (Viuda de Sainz); Victoria Sánchez Rial y Federico Hortet (Nortúnel); Ari Laihinén (director de Desarrollo de Negocio para Europa y Oriente Medio en Sandvik); Tommi Salo (director de la Línea de Producto en Sandvik); Enrique Mota (director general de Sandvik Ibérica).



Juan Jiménez y Juan Puertas (Etesa); Raúl Arana y Rafael Cegarra (Emsa); Vicente Alcaína e Iván Alcaína (Barrop); Arkaitz Amenábar y Carlos Antonio Campos (Bobcat); Íñigo Suárez y Juan Arroyo (Herrenknecht).



Cristina Alonso y Víctor López (AP Aerial); Rodrigo Raposo y Salvador Artés (Plataformas Lozano); José Luis González (AP Aerial); Enrico Fracca (Hinowa); Juan Antonio Gozalo (Plataformas Noain); Laura Alonso, Florencio Alonso y Rocío Romero (AP Aerial).



Javier Aller y Valero Serentill (Ritchie Bros.); Antonio Durán (Benito Amó); Alfonso Huerga (Ascendum); Abel Rodríguez (Ritchie Bros.); Alberto Avecilla (Sacyr); José Alberto Villanueva y Gema Redondo (Wacker Neuson); Iñaki Redondo (Aurteneche); David Estévez (Rada Galicia).



Fco. José Martos (Finanzauto); Fernando Díaz, Juan Manuel Jiménez, Víctor Alberto Alonso y Rober Hernández (Olipes); José Antonio Rivera y Jordi Varela (Kiloutou); Javier León y David Ruiz (Finanzauto); Enrique Sotillos (Sitech).



Susana Teixeira, Eleazar Marín y Antonio Lorenzo (Manitou); Carlos Díaz y Miriam Filgueiras (Alquileres Vega); Diego Sánchez (Movitex); Antonio Rodríguez y Cristina Bartolomé (BYG); Adolfo Izaguirre (Adal); João Hébil (Manitou).

AP

AERIAL PLATFORMS, S.A.

IMPORTADOR DE
PLATAFORMAS AÉREAS DE TRABAJO

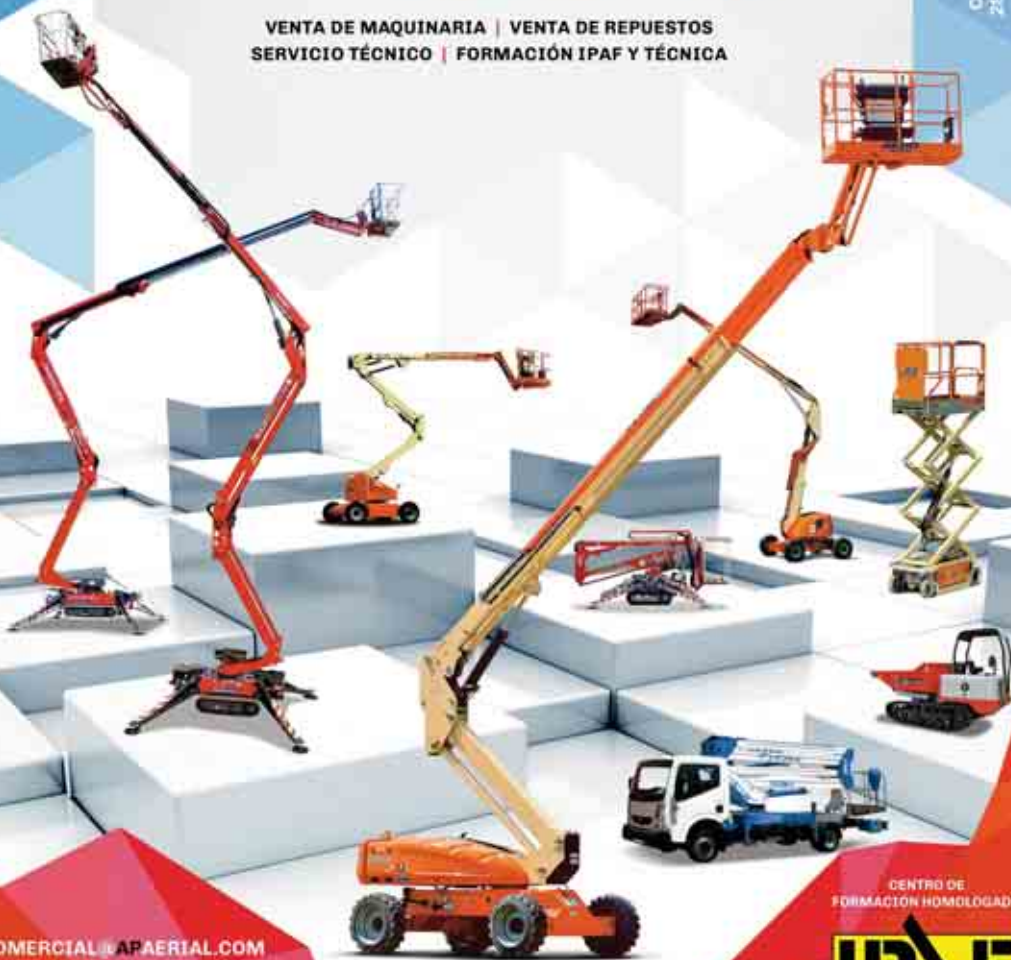
HINOWA
THE POWER IS WITH YOU

SOCAGE

JLG

VENTA DE MAQUINARIA | VENTA DE REPUESTOS
SERVICIO TÉCNICO | FORMACIÓN IPAF Y TÉCNICA

C/ MAR ADRIÁTICO N.º 1 NAVES 3 A-B-C Y 2A
28830 SAN FERNANDO DE HENARES, MADRID



COMERCIAL@APAERIAL.COM
TLF: (+34) 91 855 88 70
WWW.APAERIAL.COM

CENTRO DE
FORMACIÓN HOMOLOGADO

IPAF

Premios



Vicente Martínez (CNH Industrial); Salvador Moretón, Juan Gálvez y Olga Balseiro (Case Construction); Demetrio Hervás (Herradima); Antonio López (Áridos Sall-tral); Sergio López (UTE Tratamientos RTM); Carlos Sanz (Eurocalidad de Maquinaria).



Jordi Perramón, Pablo de las Heras y Manuel Rodríguez (Ausa); Pilar Blanco, Patricia Vidorreta y Pablo Fernández (Acciona); Fernando Borrás (Demoliciones Borrás); Laura Álvarez y Eduard Masnou (Hercal); José Blanco (Federación de Gremios).



Daniel Anka (Anka Demoliciones); Miguel Ángel Prieto (Demoresa); José L. Aliaga y Cristina Bueno (Tool Quick); Jaime Gómez (Husqvarna); Darwin Narváez (Demolycort); Manuel Perez y Enrique Rodríguez (Palfinger); Juan José García (Husqvarna); Rocío Laguna (Anka Demoliciones).



Ignacio Sanz (Maquinter); José María Larrinaga (Sacyr); Nicanor Piñole y Gloria Gómez (Gómez Oviedo); Lorenzo Wakonigg (director general de Maquinter); Jesus Cerrato y Enoch Sanz (Acciona); Francisco Javier Almor (Pavasal); Francisco Javier Povos (Valquisa).



Ángel Gerrero (Eurocalidad de Maquinaria) Justo Bermejo Fernández (Derrex Excavaciones); Justo Bermejo Valhermoso (Excavaciones Ferber); Jorge de las Peñas (Excavaciones y Zanjos Jorge); Joaquín Carralero (Obras y Excavaciones Belmonte); María Jesús Durán (Urbanizaciones Belmonte); Alfredo de la Paz (Eurocalidad de Maquinaria); Juan José López (Centro de Tratamiento de Inertes de Castilla-La Mancha); Juan Carlos García (Desmontes García); Alberto García (Tracyma).



Andrés Pérez de Lema (Editorial Prensa Técnica); Rosario García (Obras Urbanas); Macarena García (Movicarga); Luis Fuego (Fuego Editores); Primitivo Fajardo (OP Machinery); José Luis Henriquez y Nuria López (TPI).

1-4 ABRIL/APRIL ZARAGOZA (ESPAÑA/SPAIN)

SMOPYC

2020

18 SALÓN INTERNACIONAL DE MAQUINARIA DE
OBRAS PÚBLICAS, CONSTRUCCIÓN Y MINERÍA

18 INTERNATIONAL SHOW OF PUBLIC WORKS,
CONSTRUCTION AND MINING MACHINERY

www.smopyc.es



ANMOPYC

FERIA
ZARAGOZA

EL GRAN ESPECTÁCULO DE LAS VEGAS

NO SE LO
PUEDE
PERDER



LA MAYOR FERIA DE LA
CONSTRUCCIÓN EN AMÉRICA
CONEXPOCONAGG.COM

DEL 10 AL 14 DE MARZO DE 2020 | LAS VEGAS, EE. UU.

**TE AYUDAMOS
A CONSTRUIR
EL MEJOR
FUTURO**

ALQUILER DE MAQUINARIA PARA LA CONSTRUCCIÓN

- Reserva de flota propia
- En Construcción
- Flota propia y alquiler
- Flota propia y alquiler
- Flota propia y alquiler

servicios de flete, asesoramiento, computación, instalación y reparación, mantenimiento

Calle de FTS, 4
40100 SAN JUAN, AZH
Tel: 91 842 41 00
www.moicano.com

moicano

TALLERS ANGEL ROIG, s.l.

C/206, N.º 4, 084 440 - 08100 BORDA BLANCA - Tel: 912 707100
Fax: 912 707108 - E-mail: angelroig@tallerangelfr.com
08204 Fig. Web: www.tallerangelfr.com

LIEBHERR

INTRODUCCIÓN COSTA

Kayati PRESENTA LA ALTERNATIVA AL EXPLOSIVO

GRASDEMOL 20 AÑOS FABRICADO POR **Kayati**

CEMENTO EXPANSIVO

DESMONTE EN CARRETERAS **DESMONTE EN ACCESO URBIL**

DESMONTE ENTRE EDIFICACIONES **DESMONTE SUBMARINO**

**RACIONALIDAD Y SIMPLIFICACIÓN EN DEMOLICIÓN
SIMPLEMENTE CARGAR Y ESPERAR
NO REQUIERE AUTORIZACIÓN SU USO
OFERTAMOS m³ DEMOLIDO**

Kayati

Calle A, nº 5 - Pabellón 1
Polígono Industrial San José de los Llanos
01230 NANCARANS DE LA OCA (ALAVA)
Tel: 945 135 625 - Fax: 945 130 102
kayati@kayati.com - <http://www.kayati.com>

**GRUPO
CARTÉS**

Expertos en soluciones globales desde la filtración

**+ EFICIENCIA, OPTIMIZACIÓN Y CONTROL DE COSTES +
1 MILLÓN DE FILTROS EN STOCK**

50 100 150 200 250 300 350 400 450 500 550 600 650 700 750 800 850 900 950 1000

Modelos y especificaciones: www.cartes.com • ventas@cartes.com • www.cartes.com

Índice

de anunciantes

Alco	15	Herrenknecht	65
Anzeve	21	Hinowa	47
AP Aerial	85	Inmesol	11
Autosur de Levante	57	Liebherr	39
Barrop	79	Manitou	55
Baryserv B+S	51	Maquinter	7
Betonblock	77	Palfinger	35
Blumaq	Interior de portada	Recambios Moicano	Int.de contraportada
Case Construction	3	Ritchie Bros.	9
Cohidrex	29	Riwal	69
Comansa	27	Sandvik	5
Conexpo-CON/AGG 2020	88	Smopyc 2020	87
Cydima	37	Suministros Guillemet	25
Dofi	81	Tris Sehicó	13
Finanzauto	43	TVH	75
Genesal	Portada	Wacker Neuson	61
Hercal	73		

R-B COMPONENTES





Recambios adaptables / compatibles para plataformas elevadoras

 FAST ORDER ✓

 REAL-TIME STOCK ✓

 EASY SEARCHES ✓

 MULTI LANGUAGE WEB ✓

 Peças produzidas por e para rbccomponentes
 Pièces fabriquées par y pour rbccomponentes
 Pièces fabriquées par et pour rbccomponentes
 Peças fabricadas de e per rbccomponentes



PARA CONSEGUIR EL ÉXITO LAS PIEZAS SON CLAVE



Material
hidráulico

Repuestos motor



Rodajes

Material de
desgaste



EXPERTOS EN RECAMBIOS, SIN INTERMEDIARIOS



Garantizamos el
mejor precio



Sin intermediarios



Primeras marcas



Entrega en 24
horas



30 años de
experiencia

Carrer del Plà, 4
Vilanova del Vallès · BCN
Tel. 93 845 61 00
www.moicano.com

 **RECAMBIOS**
moicano

13 PREMIOS POTENCIA 2019

PATROCINADOR PREMIOS MAQUINARIA



ORGANIZA

PATROCINADORES ORO PREMIOS DE OBRAS Y PROYECTOS



PATROCINADORES PLATA PREMIOS DE OBRAS Y PROYECTOS

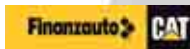


OBRAS URBANAS

TÚNELES



EMPRESAS GALARDONADAS



#PREMIOSPOTENCIA2019