

canteras

www.canteras.es y explotaciones

Nº 615 Enero - Febrero 2019 año LII

Revista técnica de minería, canteras y medio ambiente

P.V.P. 10€

ACTUALIDAD

- Sevilla acoge la conferencia Intmet sobre innovación en el sector minero

INFORME



- Las ventas de maquinaria de producción crecen un 30% en 2018

FOROS

- Arranca en Barcelona Exposolidos 2019

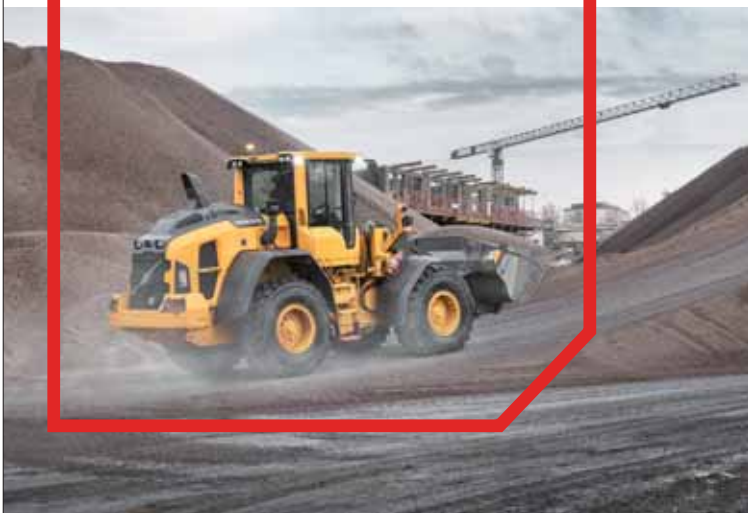
TRITURACIÓN Y CLASIFICACIÓN

- El segmento de maquinaria de trituración y clasificación se mantiene en los niveles del año 2017



www.ascendum.es

LÍDERES EN PALAS CARGADORAS



Tanto en canteras, como en el manejo de materiales, construcción o reciclaje una cargadora de ruedas Volvo será la máquina más versátil, y siempre su mejor opción. Las cargadoras de ruedas L60H, L70H y L90H de Volvo son unas máquinas que ofrecen múltiples beneficios, ya que introducen mejoras que se traducen en un consumo de combustible un 20% más eficiente, una mayor versatilidad y una reducción en los costes operativos de su vida útil, generando más beneficios para su propietario.



Parque Empresarial San Fernando.
Edificio Munich, 3ª Planta,
28830 San Fernando de Henares, Madrid.
Atención al cliente: 900 555 777

Visítanos en:





Símbolo de calidad

Soluciones eficaces sobre el terreno

www.tusa.es



Cribas - Grupos móviles
Recuperadores de finos
Transportadores de banda
Alimentadores
Tolvas y Componentes
Instalaciones fijas de clasificación
Plantas de Hormigón

Nuestro Departamento Técnico estudiará con usted la mejor aplicación y el circuito conveniente para el trabajo necesario. Con más de 50 años en el tratamiento y movimiento de materiales, compartimos experiencia con nuestros clientes para los mejores sistemas.

Polígono Malpica, calle E, nº 70. 50016 Zaragoza (España)
Tel.: +34 976 57 11 12 • e-mail: tusa@tusa.es



TPI Edita
www.grupotpi.es | Tel. 91 339 67 30
Avda. de la Industria 6. 1ª planta
28108 Alcobendas (Madrid)

CONSEJERO DELEGADO
José Manuel Galdón Brugarolas

DIRECTOR GENERAL COMERCIAL
David Rodríguez Sobrino



REDACCIÓN

DIRECTOR DE INFORMACIÓN
José Henríquez | jihenriquez@grupotpi.es

DIRECTOR
Lucas Manuel Varas Vilachán
lucas.varas@grupotpi.es
91 339 69 91

REDACCIÓN Y COLABORADORES
Laura García-Barrios, Nuria Lopez,
Beatriz Miranda, Marisa Sardina

PUBLICIDAD

JEFE DE VENTAS
Ángel Luis Lara | angel.lara@grupotpi.es
Tel.: 91 339 86 99 | Móvil 618 732 312

DEPARTAMENTO COMERCIAL
Teresa del Amo, Corina Estrella, Ignacio Vázquez

PRODUCCIÓN

JEFE DE PRODUCCIÓN
Enol Álvarez | enol.alvarez@grupotpi.es

MAQUETACIÓN Y DISEÑO
Cristina Pérez del Yerro Moreno

DEPARTAMENTO DE PRODUCCIÓN
Katherine Jacome, Jaime Dodero

SUSCRIPCIONES Y DISTRIBUCIÓN
María Jiménez | maria.jimenez@grupotpi.es
Tel. 91 339 67 30

SISTEMAS
Joaquín Moli y Felipe Alzate

BASE DE DATOS
Sandra García

ADMINISTRACIÓN
Susana Sánchez | susana.sanchez@grupotpi.es

IMPRESIÓN
Rotaclick S.L.

DEPOSITO LEGAL
M-6923-1967

DISTRIBUCIÓN POSTAL



Prohibida la reproducción total o parcial de los contenidos de esta publicación sin previa autorización por escrito. Las opiniones y artículos publicados son responsabilidad exclusiva del autor, sin que esta revista la comparta necesariamente.



EDITORIAL

05. Necesidad de invertir en futuro

06. NOTICIAS DE ACTUALIDAD

08. 40 empresas conforman el Clúster de Minería en su presentación oficial
10. TPI publica el Anuario de la Construcción 2018

MERCADO

16. El consumo de áridos alcanza un crecimiento del +10%.
20. La recuperación del cemento se ralentiza.

22. FOROS

14. Las ventas de maquinaria de producción aumentan un 30% durante 2018 con un total de 1374 unidades

22. Arranca en La Farga de L'Hospitalet Exposolidos 2019

30. El mercado de trituración y clasificación se mantiene constante en 2018

NOVEDADES

26. Maxam presenta sus últimos desarrollos.
27. Deutz presenta dos nuevos motores.
27. Grupo Mecesa presenta a Meciberia en la Feria Exposolidos 2019.

40. EMPRESAS

46. AGENDA DE EVENTOS Y CONGRESOS

48. DIRECTORIO DE EMPRESAS

50. ÍNDICE DE ANUNCIANTES



CONEXPO

LATIN AMERICA

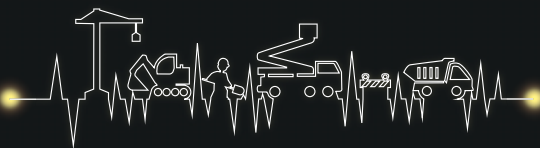
2 - 5 / OCT / 2019
▶ SANTIAGO, CHILE

PARTICIPE EN LA MAYOR
FERIA DE **CONSTRUCCIÓN**
E INFRAESTRUCTURA
EN HISPANOAMÉRICA.

www.conexpolatinamerica.com



ACTIVANDO EL PULSO
DE LA INDUSTRIA



Un evento de:



ASSOCIATION OF
EQUIPMENT MANUFACTURERS

Junto a:



EDIFICACIÓN Y CONSTRUCCIÓN INTEGRADA



Necesidad de invertir en futuro

El sector de los áridos es el principal suministrador de materias primas para la construcción de infraestructuras, para la edificación, para la industria y para la protección del medio ambiente, lo que le confiere el carácter de industria estratégica en nuestro país.

El pasado año 2018, así como este año 2019 se espera que las cifras acompañen el crecimiento para esta industria. Según el presidente de Anefa, Ramón Ruberte, "tras 10 años de crisis, las capacidades productivas de las empresas están limitadas, con necesidad de crecer en productividad y eficiencia, mientras que las exigencias para el sector siguen aumentando. Cada vez, es más clara la necesidad de que la fase de expansión de la demanda de áridos se consolide, para que las empresas puedan adoptar las decisiones de inversión que nuestra actividad necesita".

Pieza clave de este puzle es la inversión destinada en la construcción de infraestructuras. Según el Ministerio de Fomento se contempla para 2019 un incremento del 26,6% de inversión respecto a 2018. En total, Fomento contará con 9.973 millones de euros para inversión

pública, 2.097 millones más que el año anterior, lo que representa un esfuerzo inversor del 0,79% del PIB. Este crecimiento es 6 veces superior al crecimiento nominal de la economía, y que supone que la inversión pública va a recuperar gran parte del terreno perdido en los últimos años. Para ello es necesario que se cumpla con lo establecido en los planes para revertir la caída de la inversión pública.

Sin embargo, como ya se ha conocido, la débil y frágil recuperación del sector se ha visto afectada por la incertidumbre política de los últimos meses así como las amenazas propias de este sector.

Es por ello por lo que, con más energía si cabe, ferias y eventos como Expositivos 2019 son tan importantes entre los principales fabricantes, distribuidores y otros profesionales del sector de la tecnología para la manipulación, el procesamiento y el transporte de sólidos, materiales a granel, polvos secos, semi sólidos y separación líquidos-sólidos. Desde su inauguración en 1998, Expositivos ha visto aumentar su número tanto de expositores como de visitantes siempre con la firme apuesta de contribuir al crecimiento de esta industria.

Presentado el I Encuentro Internacional de Economía Circular



José Ignacio Asensio, Diputado de Medio Ambiente de la Diputación Foral de Gipuzkoa, e Ion Olaeta, presidente de la Federación Española de la Recuperación y el Reciclaje (FER), han presentado I Encuentro Internacional de Economía Circular, que se celebrará los próximos días 30 y 31 de enero en el Parque Científico y Tecnológico de Miramón.

La iniciativa, impulsada por el Departamento de Medio Ambiente de la Diputación Foral de Gipuzkoa, en colaboración la Confederación Europea de Industrias del Reciclaje (EuRIC) y FER, espera reunir a cerca de 200 profesionales con un programa que se centrará en conocer las ventajas de la aplicación de la economía circular para las empresas y para el empleo.

"La economía circular no solo es el único modelo económico que garantizará un desarrollo sostenible, sino que, según el crecimiento demográfico mundial y el consumo actual de materias primas global, será la única forma de hacer crecer la economía local, regional, estatal y global para mantener y mejorar los actuales niveles de desarrollo", ha destacado Ion Olaeta en la presentación del evento.

El presidente de FER ha señalado que la provincia cuenta con más de 100 empresas gestoras de residuos peligrosos y no peligrosos, para las que la economía circular supondrá una "ventaja competitiva", debido a que garantizarán un "acceso ilimitado a recursos procedentes de la reutilización y el reciclaje para la producción", además de conseguir "disminuir notablemente las emisiones contaminantes, gracias al uso de materias primas secundarias en comparación con el de las materias vírgenes".

En la actualidad, el sector del reciclaje representa 5.000 puestos de trabajo y una facturación aproximada de 500 millones de euros. El diputado de Medio Ambiente, José Ignacio Asensio, ha manifestado que "el objetivo es duplicar estas cifras para el 2030 y que la economía verde alcance los 10.000 empleos en Gipuzkoa". Por ello, la economía circular "no es sólo clave para avanzar en la lucha contra el cambio climático, sino que resulta fundamental como fuente de riqueza y bienestar también para el futuro de Gipuzkoa", ha añadido.

El Encuentro buscará aunar el mundo de la empresa, el del conocimiento y el institucional para avanzar hacia prácticas que gene-

ren un territorio más sostenible. Una acción que refuerza los objetivos de Gipuzkoa, de cara al 2030 en el sector del reciclaje, como impulsar la prevención o la lucha contra el cambio climático con un modelo de gestión de residuos de vertido cero y sin vertederos.

Durante la jornada los asistentes podrán conocer de primera mano las impresiones, experiencia y conocimientos de expertos internacionales en economía circular de EuRIC, la Comisión Europea o el Instituto para la Economía Circular de Francia, entre otros.

La jornada contará además con workshops que ayudarán a resolver dudas y analizar con expertos las ventajas y beneficios que la economía circular puede aportar en su empresa o industria, así como los retos legislativos, cómo enfrentarlos y sus perspectivas a corto, medio y largo plazo para su aplicación.

El 31 de enero, una delegación de diferentes responsables de EuRIC visitará diferentes empresas del sector del reciclaje de Gipuzkoa, donde podrán conocer de primera mano los avances y proyectos que se están desarrollando en el territorio y que están haciendo de la región un referente. ●

Fomento presenta sus presupuestos con un incremento en inversión previsto del 26,6%

El ministro de Fomento, José Luis Abalos, ha presentado los presupuestos del Ministerio de Fomento para 2019, que contemplan un incremento del 26,6% de inversión respecto a 2018.

En total, el Ministerio de Fomento contará con 9.973 millones de euros para inversión pública, 2.097 millones más que el año anterior, lo que representa un esfuerzo inversor del 0,79% del PIB. Este crecimiento es 6 veces superior al crecimiento nominal de la economía, y que supone que la inversión pública va a recuperar gran parte del terreno perdido en los últimos años.

Con estos presupuestos, Fomento pretende reorientar la política en infraestructuras aumentando la inversión pública para alargar el

ciclo económico, lo que supondrá 285.000 puestos de trabajo, entre directos e indirectos. Además, se apuesta por un transporte sostenible a largo plazo, en línea con nuestros socios europeos.

El Gobierno actual ya ha ido preparando el camino. En el segundo semestre de 2018, se han licitado casi 6.400 millones de euros, lo que supone un 50% más que en el mismo periodo del año anterior.

El objetivo de estos presupuestos es garantizar el derecho a una vivienda digna y a la movilidad sostenible

y competitiva, aumentar la seguridad de nuestras infraestructuras con más inversión en conservación de carreteras y transporte ferroviario y revertir la caída de la inversión pública. ●



Descubriendo nuevos caminos en un entorno complejo



El compromiso de nuestros clientes con la productividad sostenible impulsa nuestra ambición. Activamos nuestro conocimiento y experiencia únicos en la industria para navegar por la complejidad y brindar mejores soluciones. Desarrollamos la tecnología más avanzada en nuestra industria y ofrecemos una gama de productos y servicios líderes en el mercado. Somos el proveedor líder en el mercado de soluciones de ingeniería, equipos y servicios para clientes en la minería mundial actual.

FLSmidth S.A.
Tel: 91 634 90 00
Contacto: fls-es@flsmidth.com

www.flsmidth.com

WE DISCOVER POTENTIAL

FLSMIDTH

40 empresas conforman el Clúster de Minería en su presentación oficial



Nace en Castilla y León con dimensión internacional, lo que supondrá a medio y largo plazo nuevas oportunidades y puestos de trabajo en el sector de la minería sostenible de nuevos materiales.

El pasado 23 de julio se constituyó administrativamente por 23 empresas el Clúster de Minería, y desde entonces no ha parado de crecer el número de empresas que se unen a este proyecto que aunarà esfuerzos en I+D, proyectos internacionales y en oportunidades de negocio para el sector de la Minería sostenible y las Materias Primas. En el momento de la presentación oficial son casi 40 las empresas que forman parte del Clúster.

El Clúster de Minería nace en Castilla y León, una de las principales regiones mineras de Europa, pero tiene dimensión nacional e internacional. Se trata de un modelo de desarrollo que consolida las fortalezas de las regiones industriales y de servicios característicos de estos territorios, y que promueve un crecimiento económico sostenido. Sirve además para acelerar el proceso de desarrollo y aumentar la competitividad y

para promover servicios y oportunidades para las empresas que forman parte del Clúster. Pero también se verán muy beneficiadas las empresas del entorno.

La constitución de este Clúster de Minería es estratégico para Castilla y León. Pero tiene además una dimensión internacional que ha despertado ya el interés de entidades europeas como el EIT a través de la KIC en Raw Materials. Y es que Europa considera los clústeres vehículos de generación de riqueza y herramientas colaborativas entre fronteras para el desarrollo en áreas claves.

El objetivo del Clúster de Minería es generar riqueza y ello se traducirá en nuevas oportunidades y puestos de trabajo en el sector de la minería sostenible de nuevos materiales a medio y largo plazo.

El presidente del Clúster de Minería, Juan José Alonso, subrayó que "las grandes empresas pueden actuar a través del Clúster de Minería como tractoras de las pymes, lo que supondrá una mejora de la economía productiva".

El director general del Clúster de Minería, Santiago Cuesta, desta-

có que a través de este instrumento "se mejorará la innovación en Castilla y León y en Europa porque supone que la minería sostenible evoluciona hacia un plan europeo de sostenibilidad y autoabastecimiento de materias primas estratégicas". Y aseguró: "Podemos decir que desde aquí contribuiremos al diseño de la minería europea sostenible con instrumentos como este Clúster y la especialización inteligente". Cuesta remarcó: "Estamos ante una nueva Minería sostenible de materiales críticos esenciales para el corazón industrial europeo".

La presentación del Clúster de Minería se complementó con un workshop de empresas que participan en el mismo, que dieron a conocer su actividad y capacidades en torno a la minería sostenible de nuevos materiales.

La presentación oficial del Clúster de Minería contó además con la presencia del viceconsejero de Economía y Competitividad de la Junta de Castilla y León, del director general de Energía y Minas de la Junta de Castilla y León, del alcalde de León y del vicepresidente de la Diputación de León. ●

Mariano García, nuevo director industrial de LafargeHolcim España

LafargeHolcim ha nombrado a Mariano García Hoyos como nuevo director industrial de la compañía en España. García Hoyos cuenta con más de 20 años de experiencia en el desempeño de diversas responsabilidades operativas, tanto para procesos industriales como para proyectos en diferentes países y negocios. Ingeniero Industrial por la Universidad Politécnica de Madrid, en la especialidad de Técnicas Energéticas, y miembro de la Asociación de Ingenieros Industriales de Madrid, Mariano García cuenta con una amplia capacitación en liderazgo de equipos y gestión de talentos. ●

Sevilla acoge la conferencia Intmet sobre innovación en el sector minero

Sevilla ha acogido la reunión final del proyecto europeo INTMET, liderado por Cobre Las Cruces (CLC), para el desarrollo de nuevas tecnologías innovadoras para el aprovechamiento de yacimientos mineros polimetálicos y complejos.

La conferencia internacional 'Fomentando la Innovación en la Faja Pirítica Ibérica', organizada por CLC con la colaboración de Aminer y el Cluster de Recursos Minerales de Portugal, permitirá el encuentro de los agentes de innovación y de la Industria del metal a nivel regional y europeo. Participarán representantes de la Comisión Europea, Andalucía y el Alentejo, junto a una amplia participación de las principales empresas mineras de ambas regiones.

Los resultados del proyecto INTMET abren la puerta a un nuevo horizonte en la minería europea e internacional ante el gran potencial de estos recursos, que con las tecnologías conocidas hasta ahora a menudo se descartaban por su complejidad técnica y de rentabilidad. El proyecto, promovido por la Unión Europea dentro del programa Horizonte 2020, ha sido desarrollado por un consorcio encabezado por la compañía sevillana, que agrupa a 12 socios de nueve países.

Durante la jornada se hará balance de los resultados de este proyecto y se pondrán en común otras iniciativas innovadoras en la UE en el campo de las materias primas. El proyecto INTMET, con un gran potencial en



la minería metálica internacional, es especialmente relevante para la Faja Pirítica Ibérica, una de las zonas del mundo de mayor riqueza en yacimientos polimetálicos. En este sentido, las nuevas técnicas desarrolladas pueden suponer un antes y un después en la explotación de estos recursos, tanto en términos de sostenibilidad como de rentabilidad. ●

Anefa organiza una conferencia sobre "Gestión eficiente de explotaciones de áridos con drones"



Tras el éxito del pasado mes de diciembre, el próximo día, 21 de febrero, Anefa en colaboración con BIGM y Áridos y Canteras del Norte, S.A. va a celebrar un webinar en relación con la "Gestión eficiente de explotaciones de áridos con drones."

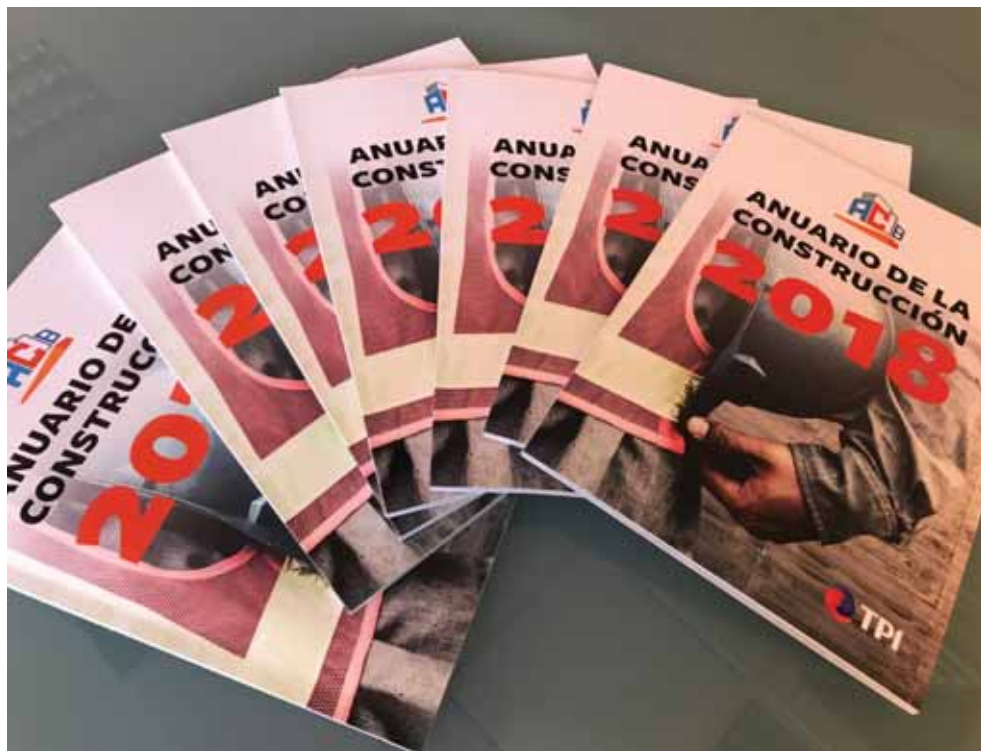
El objetivo es presentar a las empresas de Anefa, - Grupos, PYMES y microPYMES -, una herramienta tecnológica que proporciona soluciones técnicas y de gestión para impulsar la mejora de su competitividad y el desarrollo sostenible.

Los condicionantes tan complejos del mercado actual de áridos son un reto para el crecimiento y la rentabilidad de las empresas e imponen, ahora más que nunca, tanto a grandes como a pequeños productores, obtener y disponer de numerosa información de sus explotaciones que sea cuantificable y que esté disponible en tiempo real, para poder tomar decisiones empresariales y técnicas correctas.

Hoy en día, la tecnología (ordenadores, móviles, tablets, drones, internet, etc.) al alcance de todos, proporciona soluciones muy colaborativas y económicas para conseguir, procesar y mostrar de forma ordenada gran cantidad de datos originados por distintas fuentes.

Así el evento pretende dirigirse a empresarios y técnicos de las empresas (Grupos, PYMES y microPYMES) del sector. ●

TPI publica el Anuario de la Construcción 2018



Ya está disponible para su lectura el Anuario de la Construcción 2018, una publicación editada por TPI que tiene por objetivo ofrecer una panorámica general de la situación actual de la industria de la construcción.

El anuario recoge toda información procedente de consultoras, patronales e institutos oficiales, además de informes de elaboración propia, y la recopila analizada y estructurada para ofrecer al lector la panorámica más completa y detallada.

Además de incorporar las principales magnitudes macroeconómicas y todos aquellos datos que afectan a la industria de la construcción en su conjunto, el Anuario de la Construcción 2018 cuenta con la visión de diferentes patronales y organismos del sector. De este modo,

la publicación ha contado con el asesoramiento y la colaboración de la Confederación Nacional de la Construcción (CNC), la Asociación de Empresas Constructoras y Concesionarias de Infraestructuras y Concesionarias de Infraestructuras (SEOPAN), el Foro para la Ingeniería de Excelencia (FIDEX), la Asociación de Promotores Constructores de España (APCE), El Colegio Oficial de Arquitectos de Madrid (COAM), la Agrupación de Fabricantes de Cemento de España (OFICEMEN), la Asociación Española de Fabricantes Exportadores de Maquinaria para Construcción, Obras Públicas y Minería (ANMOPYC), la Asociación Española de Fabricantes de Azulejos y Pavimentos Cerámicos (ASCKER), la Asociación Nacional Española de Fabricantes de Hormigón Preparado

(ANEFHOP), Asociación Nacional de la Industria del Prefabricado de Hormigón (ANDECE), la Asociación Española de Fabricantes de Ladrillos y Tejas de Arcilla Cocida (HISPALYT), la Asociación Nacional de Alquiladores de Plataformas Aéreas de Trabajo (ANAPAT) y la Agrupación Empresarial Nacional de Alquiladores de Grúas de Servicio Público (ANAGRUAL).

La publicación puede consultarse y descargarse de forma gratuita desde [Profesionaleshoy.es](#) a través del siguiente enlace, así como desde los portales específicos de las revistas All Rental, Canteras y Explotaciones, Maquinas de Derribo, NAN Arquitectura y Construcción y Potencia. También está disponible para los usuarios del quiosco digital Magzter. ●

First Quantum reanuda la producción en Cobre Las Cruces

El pasado 23 de enero, First Quantum Minerals informaba que durante las primeras horas de la mañana se producía un deslizamiento de tierra en la pendiente de la zona norte de la mina a cielo abierto en el complejo hidrometalúrgico minero Cobre Las Cruces ("CLC"), ubicada en el municipio de Gerena (provincia de Sevilla) España, sin causar daño a ninguna persona ni impacto en ningún tercero, instalaciones o terrenos.

La compañía activó de inmediato los procedimientos establecidos de seguridad y emergencia ambiental, evacuando el área y aislando el incidente. Además, las administraciones relevantes han sido informadas sin demora y la compañía está en constante comunicación con ellas.

First Quantum ha informado que la planta hidrometalúrgica de Cobre Las Cruces ha reanudado la producción de cobre con el procesamiento de mineral

almacenado de menor grado. Se espera que el mineral acumulado proporcione alimento para los próximos meses, mientras que la compañía obtiene las aprobaciones reglamentarias necesarias para comenzar la extracción en la Fase 6, un área que no se ve afectada por el incidente.

Antes del incidente, el personal de la mina identificó un riesgo e implementó de inmediato los protocolos de seguridad. Después del incidente, el pozo fue evacuado y no ha habido heridos. El deslizamiento ha afectado principalmente la pendiente norte de la mina y parte del área de almacenamiento de desechos de la mina. Estos materiales, en su mayoría de arcilla, se desplazaron al interior del pozo y cubrieron la mayor parte del piso del pozo, pero no impactaron el área que contiene la Fase 6 o el acceso a esa área.

La investigación de las posibles causas y el impacto del incidente con-

tinúa en manos de las autoridades gubernamentales requeridas y expertos geotécnicos independientes. Se espera que la investigación se demore en el tiempo hasta completarse. Mientras tanto, el trabajo para reparar el pozo continuará con el objetivo de reanudar la actividad minera normal que puede ocurrir una vez que se hayan recibido las aprobaciones regulatorias. Se espera que la minería se reanude en la Fase 6, área que no se ha visto afectada por el deslizamiento y que contiene la mayoría del recurso restante en el cuerpo de mineral actual.

La compañía está dedicando todos los recursos necesarios para responder al incidente. La seguridad de las personas y la protección del medio ambiente son la primera prioridad para Cobre Las Cruces y la compañía. Se proporcionará información adicional según vaya estando disponible. ●

BELTBLADE
UNIVERSAL BELT SCRAPERS



CE

Directiva 2006/42/EC, Anexo II B

RASCADOR DE BANDA ECO-DURO

Disponible para anchos de banda de 400mm hasta 2.000mm

Sistema de tensado auto-limpiante con ROSTA SE

Fácil instalación y mantenimiento

Montaje universal en cualquier tipo de banda

¡DISEÑADOS PARA BANDAS DE RECICLAJE!

Fabricamos y distribuimos una amplia gama de rascadores de banda primarios y secundarios, con diferentes opciones de rascado y limpieza de bandas: Carburo de Tungsteno, Acero Antidesgaste, Poliuretano y PVC

Avda. Mistral, 41 08015 Barcelona Tel.: 934 246 261 Email: info@tracsa.com



Matsa celebra el décimo aniversario de su planta de tratamiento de mineral

Matsa ha celebrado en un acto interno con empleados el décimo aniversario de su planta de tratamiento de mineral. La directora general de la compañía, Audra Walsh, y el director de la planta, Antonio Gamiz, han presidido esta celebración que ha contado con la presencia de los trabajadores de la empresa y en la que han mantenido un minuto de recuerdo para Laura Luermo.

Se trata de una planta de nivel mundial que desde su construcción ha ido ampliando paulatinamente

su capacidad de procesamiento. Tras una primera ampliación en el año 2010, la compañía construyó una segunda instalación con la que conseguía finalmente duplicar su volumen a 4,4 millones de toneladas de mineral cobrizo y polimetálico a partir de 2015.

Hoy, 18 de diciembre, se cumplen diez años de que arrancara la actividad de la planta. Como ha destacado Audra Walsh, "el éxito obtenido en el proyecto de ampliación de la planta, ha hecho de esta planta una instalación más efi-

ciente, capaz procesar el mineral extraído de nuestras tres minas". Actualmente, trabajan en la planta más de 150 personas de las que un 22% son mujeres.

La planta de tratamiento de Matsa está dotada con las tecnologías más avanzadas del sector. A través de los programas de mejora que la empresa pone en marcha, se están desarrollando nuevas técnicas con resultados muy positivos, como la reforma del circuito de flotación o el proyecto de recuperación de oro. ●



El Gobierno de Navarra trabaja en un convenio intersectorial para impulsar la Economía Circular

Se ha celebrado en la sede de la Consejería de Desarrollo Rural, Medio Ambiente y Administración Local, una nueva reunión del Grupo de Trabajo de Residuos de Construcción y Demoliciones y Materiales Naturales Excavados. El objeto de la reunión ha sido analizar el primer borra-

dor del Convenio de Colaboración entre la Dirección General de Medio Ambiente y diversas entidades para el impulso de la Economía Circular en el sector de la construcción y en particular, de la valorización y puesta en obra de los áridos y materiales reciclados. En el Convenio se recogerán

diversos objetivos y compromisos de acción de diversas entidades con el fin de alcanzar los objetivos establecidos para fomentar el uso de áridos reciclados y otros RCDs, de modo que los firmantes puedan formalizar sus aportaciones a un pacto global por la Economía Circular. ●

**“NUEVA GENERACION DE MODELOS KLEEMANN
EVO – MAXIMA PRODUCTIVIDAD Y EFICIENCIA”**



**Machacadora de
mandíbulas Kleemann
Mobicat MC110Z EVO**



Cono móvil Kleemann Mobicone MCO9S EVO



**Criba móvil de 3 pisos
Kleemann Mobiscreen
MS 953 EVO**



Las ventas de maquinaria de producción **crecen un 30% en 2018**

Según los datos aportados por Andicop, las ventas aumentaron un 30% durante 2018, con un total de 1374 unidades contabilizadas en comparación con el año 2017.



Las ventas de maquinaria de producción aumentaron un 30% en 2018 con respecto al año anterior. Así lo reflejan los datos de mercado de 2018 publicados por Andicop, la Asociación Nacional de Distribuidores e Importadores de Maquinaria de Obras Públicas, Minería y Construcción.

Con un total de 1374 unidades contabilizadas, las ventas aumentaron un 30% en comparación con el año 2017 (1060 unidades). En este sentido destaca el fuerte incremento de las excavadoras de cadenas, cuyas ventas aumentan un 54% con un total de 281 unidades vendidas, 98 más que en 2017 y, por otro lado, las excavadoras de ruedas con un 41%

más que el año anterior, un total de 130 unidades vendidas en 2018.

En lo que respecta al tipo de maquinaria, entre las más vendidas de este segmento se encuentran nuevamente las retrocargadoras, con 537 unidades y un crecimiento anual de 18%. Sin embargo, los dúmperes articulados son lo que experimentan un mayor crecimiento con respecto a las unidades vendidas en 2017: aumenta un 213% con 25 unidades vendidas.

En el caso de los dúmperes rígidos mantienen las cifras de 2017 con un total de unidades vendidas para 2018 de 16 unidades. Este el mismo caso que en los tractores de

cadena que se mantienen constantes con los datos del año 2017.

Las cargadoras de ruedas experimentan un crecimiento con un número de unidades vendidas de 379 máquinas, 86 más que en 2017. Por el contrario, las cargadoras de cadenas no sufren ningún cambio con respecto a los datos de 2017, las ventas siguen estancadas, ni ascienden ni descienden.

Las motoniveladoras son las que experimentan un descenso destacable después de no haber registrado ninguna venta durante el último año, quedándose en niveles de 2017 el ascenso más alto de los últimos tres años. ●

VENTA DE MAQUINARIA PRODUCCIÓN 2018

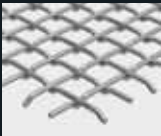
PRODUCCIÓN	2018	2017	Diferencia	%
Excavadoras de cadenas	281	183	98	54%
Excavadoras de ruedas	130	92	38	41%
Retro-cargadoras	537	457	80	18%
Cargadoras de ruedas	379	293	86	29%
Cargadoras de cadenas	0	0	0	
Dúmpers rígidos	16	16	0	0%
Dúmpers articulados	25	8	17	213%
Tractores de cadenas	6	6	0	0%
Motoniveladoras	0	5	-5	-100%
	1374	1060	314	30%

Fuente: Andicop



Tel: +34 916 160 500
e-mail: nuba@nubasm.com
www.nubasm.com

Superficies Cribantes y
Accesorios para la clasificación
de Áridos y Minerales



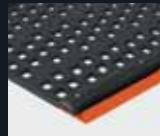
Mallas Metálicas



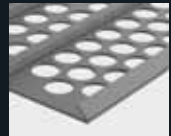
Mallas Anticolmatantes



Mallas de Poliuretano
de Tensión y Modular



Mallas de Goma
de Tensión y Modular



Chapas Perforadas



Mallas Electro soldadas



Rejillas Calibradas
Electro soldadas



Barras Precibadoras



Productos Varios y
Accesorios



Repuestos para
Trituradoras



Asesoramiento de Instalaciones para Tratamiento de Áridos

TALLERES NÚÑEZ®





Un año de optimismo para los áridos



Una vez consolidados los datos estadísticos de consumo de áridos para 2017, el crecimiento ha sido finalmente más importante de lo previsto, alcanzando el +10%, pero siempre partiendo desde valores todavía muy bajos y con gran variabilidad territorial.

A fecha de cierre de 2018, ya se van conociendo datos económicos adelantados que permiten evaluar la tendencia del sector de la construcción, no solo para 2018, sino también para 2019.

La débil y frágil recuperación del sector se ha visto afectada por la incertidumbre política así como las amenazas por las que atraviesa la in-

dustria. El crecimiento que se preveía para 2018 ha situado a España en los últimos lugares de Europa, muy alejado de los niveles de los países de nuestro entorno de la UE, en lo que respecta al consumo de áridos.

Si bien es cierto que el sector de los áridos es el principal suministrador de materias primas para la construcción de infraestructu-

ras, edificación, industria, así como para la protección del medio ambiente. Asimismo es la segunda materia prima más consumida por el hombre después del agua.

Los áridos emplean en numerosas obras, como el hormigón preparado, prefabricados de hormigón, mortero, aglomerados asfálticos, construcción de carreteras, etc.

CONSUMO DE ÁRIDOS PARA LA CONSTRUCCIÓN EN 2017

	Millones de toneladas	%
Áridos naturales	110,5	98,7%
Áridos reciclados	1,0	0,9%
Áridos artificiales	0,5	0,4%
Total	112,0	100,0%

Fuente: Anefa.

Especialistas en recambios para
maquinaria de trituración





Según las estimaciones realizadas por Anefa, el año 2017 cerró con un crecimiento del 10,5%, para un consumo total de áridos naturales para la construcción de 115,5 millones de toneladas. Sin embargo, este crecimiento ha variado dependiendo del territorio analizado. Además, a este crecimiento se ha añadido alrededor de 1 millón de toneladas de áridos reciclados y otro medio millón de toneladas de áridos artificiales. Como resultado de todos estos aspectos, el consumo total de áridos para la construcción ha alcanzado los 112 millones de toneladas.

El año 2017 ha sido el ejercicio en el que el consumo nacional de áridos más ha crecido desde 2007, después de 2014 (+1,2%) y 2015 (+7,7%)

Además es importante resaltar cómo la aplicación de los principios de la economía circular avanzan de forma progresiva incidiendo en el consumo. Dentro de las cifras de áridos naturales, se contabilizan 4,5 millones de toneladas de áridos procedentes de otras industrias extractivas que los producen como subproductos de los procesos de extracción y tratamiento principales. Así, sobre los 112 millones de toneladas de áridos producidos en 2017, 6 millones de toneladas no proceden de explotaciones de áridos.

En 2018, se ha procedido a modificar y a ajustar el procedimiento de cálculo del consumo de áridos para otras aplicaciones industriales. De acuerdo con este nuevo procedimiento, las canteras de áridos produjeron, asimismo, 40,8 millones de toneladas de áridos industriales con destino a la fabricación de aglomerantes, a la de productos cerámicos, a otros usos industriales a la industria alimentaria y a la exportación.

Del consumo de áridos industriales, el 79% se destina a la fabricación de cementos y cales, que suman 32,2 millones de toneladas. Seguidamente, la industria del vidrio que suma 1,8 millones de toneladas, la industria química básica con 1,5 millones de toneladas, la

El 73,7% de los áridos proceden mayoritariamente de cantera y el 22,3% de graveras

metalurgia básica con 1,1 millones de toneladas, la agricultura y jardinería y la exportación con un porcentaje del 2,2 respectivamente. En total, durante el periodo de 2017, se consumieron 152,8 millones de toneladas de áridos.

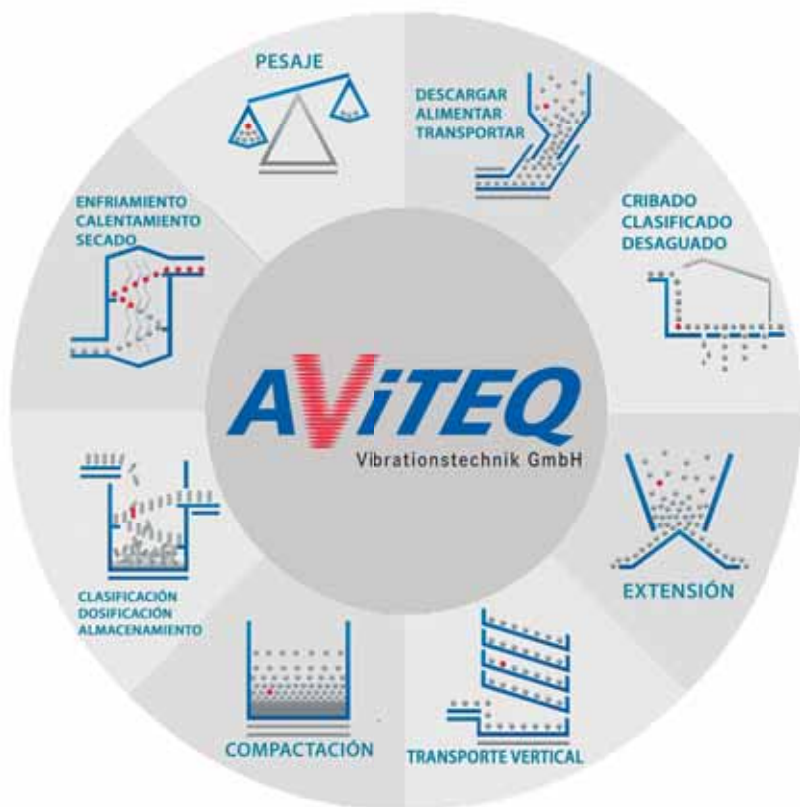
El año 2018, así como el este año 2019 se espera que las cifras acompañen el crecimiento para esta industria. Según el presidente de Anefa, Ramón Ruberte, "tras 10 años de crisis, las capacidades productivas de las empresas están limitadas, con necesidad de crecer en productividad y eficiencia, mientras que las exigencias para el sector siguen aumentando. Cada vez, es más clara la necesidad de que la fase de expansión de la demanda de áridos se consolide, para que las empresas puedan adoptar las decisiones de inversión que nuestra actividad necesita". ●



Fuente: Anefa

TALLERESLOSAN

TÉCNICAS DE VIBRACIÓN
LICENCIA AVITEQ (ALEMANIA)



ALIMENTAMOS SU ÉXITO

C/Calvario, 29. Ajalvir

TELF: 91 884 46 04

www.tallereslosan.com - losan@tallereslosan.com



La recuperación del cemento se ralentiza



Desde la Agrupación de Fabricantes de Cemento, Oficemen, insiste en que el aumento presupuestario en infraestructuras solo es efectivo cuando existe una ejecución real de las obras.

El Índice de Demanda de Cemento (IDC) ha registrado un crecimiento interanual en el mes de noviembre del 9,2%, lo que supone una caída de 2,4 puntos respecto al mes anterior. Estos son los datos que recoge el último Barómetro del Cemento, indicador adelantado del consumo de cemento elaborado por el departamento de estudios de Oficemen.

En el último período analizado (de diciembre de 2017 a noviembre

de 2018) el Barómetro estima que se han consumido en España 13,4 millones de toneladas de cemento, 1,1 millones de toneladas más que en el mismo periodo del año anterior. La demanda de cemento continúa creciendo, aunque con unos volúmenes de consumo anual absolutos estancados en mínimos históricos, similares a los del año 1967. "España necesita más obra pública. Miramos con optimismo el crecimiento

inversor contemplado por Fomento en los presupuestos 2019, pero, desgraciadamente, la incertidumbre permanece ya que las cifras de ejecución final no han ido parejas al presupuesto en los últimos años", ha explicado Jesús Ortiz, presidente de Oficemen.

Las exportaciones acumulan ya un año y medio de caídas y la producción sigue estancada en mínimos históricos



Fuente: Oficemen



Fuente: Oficemen

Por su parte, las exportaciones de cemento y clinker continúan con su evolución negativa iniciada hace ya 18 meses, y que actualmente ha superado la caída del 10%. Por otro lado, en el mes de octubre y en términos de año móvil, las exportaciones registraron en conjunto una reducción del 10,25%.

A juicio de Oficemen, el ascenso de los precios de los derechos de

Los niveles de consumo de cemento son iguales a los del año 1967

emisión de CO2 y el aumento de los costes eléctricos continúan siendo los principales responsables de esta evolución negativa de la competi-

vidad exterior del cemento español. Como consecuencia, la producción continúa estancada en mínimos históricos. ●



Exposolidos 2019 presenta el programa de sus jornadas técnicas



La presencia de las marcas líderes en Exposolidos convierten el Salón en el lugar idóneo para analizar y comparar soluciones a las necesidades tecnológicas de los visitantes.

Exposolidos, la Feria Internacional líder en el sur de Europa, especializada en la Tecnología y el Procesamiento de Sólidos que va a tener lugar del 12 al 14 de febrero 2019 en el Auditorio de La Farga de L'Hospitalet, ha superado la cifra de expositores de la edición anterior.

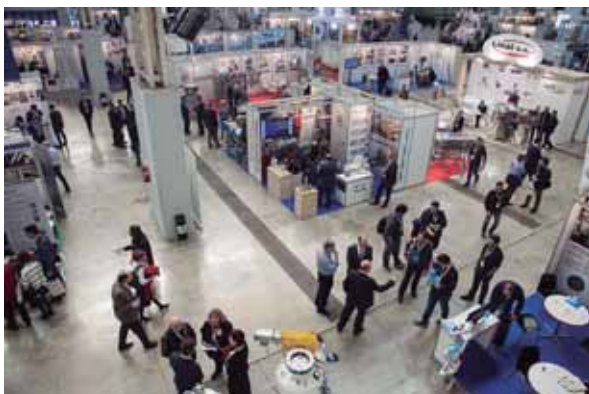
Las principales firmas del sector tanto nacionales como internacionales (entre los expositores hay importantes empresas de EEUU, Italia, Alemania, Portugal, Francia, Inglaterra y Holanda, entre otros países) han confirmado su participación, lo que consolida a Exposolidos como la segunda feria europea del sector y una de las más importantes del mundo. Una de las novedades destacadas de esta edición de Exposolidos 2019 serán las "comidas coloquio" a la que se invitarán a reconocidas personalidades del mundo de la economía y de la política relacionadas con el sector.

Tienen como objetivo convertir las comidas en los recintos feriales en una oportunidad para conocer las opiniones y compartir reflexiones con algunos de los más influyentes personajes del mundo de la economía y la política. Esta iniciativa novedosa en el mundo ferial fue propuesta por los miembros del Comité Organizador de Exposolidos 2019 y pretende ser todo un éxito.

Ya están abiertas las inscripciones de las jornadas técnicas que tendrán lugar durante Exposolidos 2019. El control y eliminación de agentes externos en la gestión de sólidos será el título de la jornada técnica programada para el día 12 de febrero que concluirá con casos prácticos. En paralelo tendrá lugar Polusolidos 2019 con una jornada técnica que se desarrollará el 14 de febrero sobre normativas que inci-

den en la captación y filtración de los procesos productivos. Asimismo, y a la espera de confirmación del temario de esta edición, se ofrecerán conferencias organizadas por distintos expositores y entidades colaboradoras de esta edición 2019.

La presencia de las marcas líderes en Exposolidos convierten el Salón en el lugar idóneo para analizar y comparar soluciones a las necesidades tecnológicas de los visitantes. ●



EL GRAN ESPECTÁCULO DE LAS VEGAS

NO SE LO
PUEDE
PERDER



LA MAYOR FERIA DE LA
CONSTRUCCIÓN EN AMÉRICA
CONEXPOCONAGG.COM

DEL 10 AL 14 DE MARZO DE 2020 | LAS VEGAS, EE. UU.



Anefhop y Anefa reclaman mayor implicación de la Administración Pública para la reactivación del sector

Todos los ponentes de la II Jornada Empresarial de Áridos y Hormigones coincidieron en la necesidad de apostar por la dinamización del sector de la construcción, en el que hormigón y áridos son fundamentales.

Porcentajes de producción, avances de nuevas normativas y acciones sectoriales para promover el consumo de hormigón y áridos, así como demandas para la dinamización de ambos sectores fueron, después de la presentación de los últimos informes de coyuntura del sector, las ideas defendidas por los participantes en la II Jornada Empresarial de Áridos y Hormigones organizada por la Asociación Nacional de Fabricantes de Hormigón Preparado (ANEFHOP) y la Asociación Nacional de Empresarios Fabricantes de Áridos (ANefa) el pasado mes de diciembre. Todos los ponentes coincidieron en que es necesario apostar por la dinamización del sector de la construcción, en el que hormigón y áridos son fundamentales. Para ello reclamaron una labor conjunta de la Administración Pública y las organizaciones empresariales.

Juan Carlos Marin, presidente del comité de gestión de Extremadura de Anefhop, y Javier Andrada Andrada, vicepresidente de la AFA de Extremadura de Anefa, se encargaron de inaugurar la jornada, recordando desde el inicio la necesidad de promover la aplicación de la normativa existente para luchar contra la competencia desleal. A continuación, dieron paso al resto de participantes que abordaron la situación del sector desde una perspectiva legal, económica y de calidad.

Carlos Peraita, director general de Anefhop, la organización que representa al 52,7% de las empresas extremeñas del sector del hormigón preparado, se centró en aportar una radiografía del mismo preparado en esta comunidad autónoma, arrojando datos que ponen de manifiesto la necesidad de aumentar la obra pública en la zona y actuar contra la competencia desleal. Aun así

anunció un "crecimiento del 11% de la producción en 2017 con respecto al año anterior", un incremento que ve difícil que se produzca en el actual ejercicio, "pero habrá que esperar a tener los datos". Dedicó también una parte de su discurso a explicar con detenimiento las características y ámbitos de trabajo de la asociación que dirige.

El subdelegado de Anefhop, Fernando José Gómez Pajuelo, analizó los requisitos que exige el sello de calidad Hormigón Expert, así como su nivel de implantación en Extremadura. Incidió especialmente en que "en un momento en que las Administraciones han reducido sus labores de inspección y de vigilancia de mercado, el distintivo Hormigón Expert ofrece una garantía a los usuarios y proyectistas del nivel de las instalaciones de producción y de su capacidad para producir hormigón de calidad, respetando el entorno y garantizando la seguridad de los trabajadores". Por otra parte, se detuvo en anunciar las novedades del nuevo Código Estructural, que incluye varios aspectos medioambientales relacionados con la fabricación y con el producto.

Por su parte, César Luaces Frades, director general de Anefa, resaltó durante sus intervenciones en la jornada la importancia del sector de la construcción en la economía en general e incidió en la necesidad "urgente" de que las administraciones públicas establezcan "una planificación estratégica con un horizonte de al menos cinco años, que aborde la priorización de nuevas infraestructuras y la atención a la demanda de vivienda". Todo ello con el objetivo de "modernizar y redimensionar las empresas para que puedan encarar el futuro con garantías".

Destacó la importancia de las empresas del sector de los áridos como motores esenciales de las economías locales, "que generan riqueza, pagan sus impuestos, crean empleo directo e indirecto, estable y de calidad, y suministran sus productos a otros sectores industriales de ese entorno, contribuyendo, de forma muy importante, al objetivo estratégico de fijar a la población".

En otro momento de su exposición detalló otras necesidades imprescindibles para asegurar la sostenibilidad de las empresas, como son: "la completa ejecución de los presupuestos de inversión en obras públicas, la mejora de los plazos de licitación y ejecución de las obras, la introducción de criterios de contratación sostenible y el reequilibrio de los requisitos técnicos en los pliegos de licitación frente a las bajas temerarias en la obra pública".

Luaces se detuvo de manera especial en lo que denominó "la economía circular", que se refiere a la gestión integral de todo el proceso de construcción, que contempla amplios ratios de reciclado. Esta es, en su opinión, "una de las revoluciones más importantes que se está afrontando en toda Europa".

Dos de sus intervenciones se centraron exclusivamente en explicar las nuevas normativas que afectan al sector de los áridos y que pretenden luchar contra la competencia desleal, aspecto desarrollado también por el experto legal de Anefhop durante su ponencia.

El representante jurídico de Anefhop puso el énfasis en las acciones legales, tanto por vía administrativa como por vía judicial, emprendidas por la Asociación ante las irregularidades

cometidas en la producción de hormigón preparado a pie de obra. De los siete expedientes abiertos por la vía administrativa en Extremadura, cuatro en Badajoz y tres en Cáceres, en dos casos se ha constatado una situación de legalidad, otros dos se han resuelto sin pronunciamiento por parte de Administración, en uno se ha constatado la falta de permisos y la pasividad de la Administración local, otro ha terminado con el cierre o desmantelamiento del centro de producción y el último ha incumplido una orden de cierre.

Por lo que respecta a los dos procesos que han llegado a la vía judicial, se ha ordenado el cierre y precinto de una planta y se ha ejecutado de forma forzosa el cese de la actividad de otra, dado que incumplió el requerimiento judicial.

No faltó tampoco la perspectiva de los seguros donde Mariano Peris de Elúa, representante de Peris Correduría de Seguros, comentó el ahorro de costes a través de un adecuado diseño de los seguros.

En representación de la Junta de Extremadura, y para clausurar la jornada, intervino Samuel Ruiz Fernández, Director General de Indus-



tria, Energía y Minas, quien, tras un animado coloquio entre ponentes y participantes, comentó: "Desde la Junta de Extremadura valoramos el sector de los áridos y del hormigón el principal suministrador de materias primas para la construcción de infraestructuras, para la edificación y, cada vez más, para la protección del medio ambiente, lo que lo valida su carácter de sector estratégico para la región." Seguidamente anunció que desde la consejería de infraestruc-

turas "tienen previsto pactar 87 millones en infraestructuras, donde la vía aérea sube 12,7% y la hidráulica crece un 38%, de tal forma que vamos cumpliendo paulatinamente los objetivos planteados en el plan plurianual de infraestructuras 2016-2030, que es la hoja de ruta para los próximos años y que asegura la continuidad en la salida al mercado de nueva obra pública". Del mismo modo, agradeció el compromiso de la comunidad empresarial de la región allí presente. ●



¿QUÉ BANDA TRANSPORTADORA NECESITAS?

Somos especialistas en diseño, fabricación y comercialización de todo tipo de bandas transportadoras. Consulta nuestro catálogo en kauman.com: encontrarás soluciones personalizadas, innovadoras y seguras, con plazos de producción imbatibles y un servicio postventa que responde de manera inmediata en cualquier parte del mundo.

KAUTEX®

CARCASA TEXTIL



Formada por varias capas de tejidos de poliéster y nylon (EP) protegidas con recubrimiento de caucho de altas prestaciones. Una solución versátil, apta para un amplio rango de trabajos: lijas, nevadas, rugosas, etc.

KAUFLEX®

CARCASA DE MALLA METALICA



Más resistentes, ligeras y flexibles que sus equivalentes textiles multicapa: ofrecen menos alargamiento, más capacidad de absorción de impactos y refuerzo al desgarrar longitudinal.

KAUFORT®

REFUERZO DE ARAMIDA



Reforzadas con tejido de aramida, las fibras ligeras como el poliéster y fuerte como el acero, ofrecen mayor resistencia a impactos, desgaste longitudinal, oxidación, humedad y agentes químicos agresivos.

KAUSTRONG®

CARCASA DE FIBRAS



Su exclusiva carcasa de fibras ofrece una resistencia tres veces superior que la bandas multicapa convencionales a roturas longitudinales, impactos y transporte de materiales de alta granulometría.

KAUSTEEL®

CARCASA DE CABLES DE ACERO



Ofrecen flexibilidad, alta resistencia, alargamiento reducido y una vida útil elevada para cumplir con los requerimientos más exigentes: largas distancias, fuertes pendientes, tensiones y cargas.



Maxam presenta sus últimos desarrollos en soluciones de voladura en la feria Mining Indaba



Maxam, compañía tecnológica global especializada en el diseño, desarrollo, fabricación y aplicación de materiales energéticos, presentará sus últimos desarrollos tecnológicos disponibles para sus clientes en África en la feria Mining Indaba, la más importante del sector en ese continente. El evento, al que Maxam acude por tercer año consecutivo, se celebra en Ciudad del Cabo (Sudáfrica), del 4 al 7 de febrero.

Con más de 800 trabajadores en el continente y proyectos en cerca de 20 países, Maxam es la compañía global con mayor presencia en África entre los proveedores de soluciones de voladura. Esta posición se sustenta en su extensa oferta tecnológica y sus capacidades locales para dar apoyo a sus clientes en el continente. La compañía es además el mayor suministrador de producto encartuchado y ofrece producto a granel, tanto emulsiones como hidrogeles. Este portfolio de productos versátil le permite desarrollar soluciones a medida de las necesidades de cada cliente.

*África es una de las áreas mineras más importantes del mundo y nuestro compromiso con el continente es cla-

ro. Llevamos 40 años invirtiendo aquí y los resultados son inmejorables: somos uno de los líderes dentro de nuestro segmento y contamos con una base de clientes cada vez mayor, que valora nuestra oferta de tecnologías diferenciales y fuertes capacidades técnicas*, ha explicado Brett Wheatcroft, director regional de Maxam en Sudáfrica.

Maxam también presentará su amplia oferta de soluciones para minería subterránea, donde cuenta con 40 años de experiencia en África. La compañía es un socio de referencia en algunas de las operaciones subterráneas más importantes del continente, en países como Ghana o Mali, entre otros. Su fortaleza en este segmento está basada en sus competencias específicas para este tipo de operaciones, sus registros de seguridad, su amplia oferta de productos, soporte técnico y su tecnología.

Los clientes que asistan a Mining Indaba también tendrán la posibilidad de conocer más acerca de una de las tecnologías diferenciales de Maxam, el Rioflex. Un producto a granel altamente energético, robusto y de densidad flexible que consigue excelentes resultados en todo tipo de roca. Esta solución permite minimizar el coste total de explotación al generar ahorros en la aplicación

de perforaciones y voladuras así como en toda la cadena de valor de la mina como resultado de una mejor fragmentación. La tecnología Rioflex ha sido probada en más de 140 puntos de consumo en 25 países, convirtiéndose en una referencia para clientes que buscan mejorar la productividad de sus minas, canteras y obras civiles.

Fernando Beitia, director de productos a granel de Maxam, presentará las tecnologías a granel (emulsiones e hidrogeles) durante el ciclo de conferencias que se celebra en paralelo a la exposición. La ponencia tendrá lugar el 6 de febrero a las 13:00 hora local y está abierta a todos los asistentes a la feria.

Maxam lleva 40 años invirtiendo en África y se ha convertido en la empresa global de soluciones de voladura con mayor implantación en el continente. La compañía cuenta con más de 800 empleados dando soporte a clientes en más de 20 países, con centros de producción y almacenaje distribuidos estratégicamente en todo África. Maxam es además el mayor fabricante de explosivos encartuchados y ofrece el abanico más amplio de tecnologías, incluyendo tanto emulsiones como hidrogeles. ●

Deutz presenta dos nuevos motores en World of Concrete 2019

Deutz ha presentado su creciente gama de motores en la feria World of Concrete en Las Vegas, celebrada del 22 al 25 de enero. Lo más destacado de este año son dos nuevos motores diésel (D1.2 / D1.7) en el rango de potencia por debajo de 19 kW.

Deutz los está adquiriendo de Kukje Machinery Co. y los comercializará bajo su propia marca a partir del segundo trimestre de 2019 en adelante. Las empresas han firmado un acuerdo a este efecto y están contemplando una asociación a largo plazo. Este acuerdo lleva a Deutz un paso más hacia la creación de un kit de producto modular y amplia su oferta en el rango de potencia de sub-19 kW. Los motores también abren oportunidades para nuevas aplicaciones y, junto con los conceptos eléctricos e híbridos, representan una respuesta adicional a la tendencia actual del mercado hacia la reducción de personal.

Los dos motores compactos de tres cilindros con una capacidad de 1.2 y 1.7 litros estarán disponibles inicialmente en Américas. Están diseñados para satisfacer las demandas de un número creciente de clientes que desean alimentar con eficiencia máquinas como plataformas aéreas pequeñas, equipos de zanjas y minicargadoras, aplicaciones de bombas y equipos de jardinería. Ambos serán de la marca Deutz y serán totalmente compatibles con la red de servicio de la compañía.

"Preveamos una mayor demanda de motores más pequeños y eficientes en este rango de potencia", señala Robert Mann, Presidente y CEO de Deutz Corporation. "Los modelos D1.2 y D1.7 son motores simples y asequibles que cumplen con los últimos estándares de emisiones, tanto en América del Norte como en la UE".

Los motores diésel pequeños ofrecen un par excepcionalmente alto, que generalmente solo está disponible en modelos con una mayor potencia de salida. Representan una opción adicional de Deutz junto con sus motores completamente híbridos. ●



**SE
TRASPASA**
empresa de reparación de maquinaria y venta de repuestos,
completamente equipada y con excelente situación.

CARTERA FIDELIZADA DE CLIENTES

1.000 m² repartidos en dos naves que
incluyen oficinas y talleres

500 m² en naves auxiliares

1.300 m² en patios delanteros junto a
avenida principal

10.000 m² de campa posterior

Cinco grúas giratorias en
puestos de trabajo

Almacén de repuestos de
motor y maquinaria

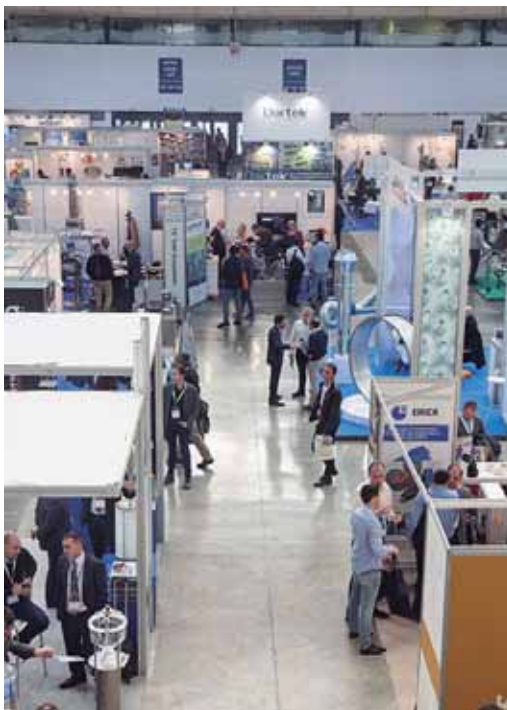
- Tienda de repuestos para atención al cliente • Laboratorio de inyección equipada con dos bancos • Zona de pruebas de motores térmicos de hasta 1.000 cv equipada con tres bancos • Zona de reparación hidráulica con banco de pruebas de 320 cv • Zona de reparación eléctrica con banco para probar arranques y alternadores • Zona de fabricación de tuberías flexibles con recordaje, prensado y almacén de componentes adjunto
- Zona de mecanización equipada con torno, fresadora, taladro y prensa • Zona de limpieza equipada con lavadoras móviles, lavadora fija giratoria de piezas menores y limpiadora de ultrasonido • Chorro de arena interior de manguitos y zona de chorro con silo de 10.000 L • Zona de pintura • Zona de soldadura con arco, tig y antogenas • Stock de herramienta y útiles necesarios para la reparación de motores industriales • Equipamiento en aparatos de emisiones, presión, control, sonido, rugosímetros, compresímetros etc
- Equilibradora electrónica de turbos • Horno eléctrico de 1.000 °C • Compresor de rotores 30 Kw • Dos elevadores de vehículos • Cinco furgonetas de empresa rotuladas •

UBICACIÓN: Polígono industrial, Arganda del Rey, Madrid

CONTACTO: Raúl 666924164



Grupo Mecesa presenta a Meciberia en la Feria Exposolidos 2019



Aprovechando la celebración de la Feria Exposolidos 2019 el próximo mes de febrero, el Grupo Mecesa presentará Meciberia, una nueva comercializadora cuyo objetivo es representar a las mejores marcas internacionales del sector de la instrumentación, el control y la seguridad industriales en la Península Ibérica.

En esta edición de la feria Exposolidos 2019, Grupo Mecesa presentará su nueva empresa comercializadora, Meciberia, una distribuidora que contará con marcas como Fike, Mecesa o Endress & Hausser, en-

tre otras. Más de 65 años de experiencia en el sector industrial han demostrado el valor del asesoramiento técnico en áreas como la instrumentación, el control o la seguridad.

"Nuestra experiencia nos demuestra que existe una creciente necesidad de aportar valor añadido a la representación de las marcas. Y en nuestro caso sabemos que nuestro punto fuerte es asesorar a nuestros clientes sobre cuáles son las mejores soluciones para sus necesidades. Por esta razón solo trabajamos con marcas de calidad y con profesionales preparados para ofrecer el mejor servicio técnico", ha afirmado Edgar Guardia, director general de Meciberia.

Además de las marcas mencionadas también se encuentran en su portfolio IMI Bopp&Reuther, Goetze y Severn Glocon, empresas que dada su trayectoria en Eu-

ropa posicionan a Meciberia como distribuidor de referencia en España y Portugal en Seguridad, Control e Instrumentación en un amplio abanico sectorial: farmacéutico, alimentario, cosmético, químico, petroquímico, energético, nuclear, tratamiento de aguas, aeronáutico, minero, automoción y marítimo.

En esta nueva edición de Exposolidos 2019, la nueva comercializadora del grupo Mecesa presentará una gama completa de soluciones de protección contra explosiones, incluyendo paneles de venteo, apagallamas para explosiones de polvo

y válvulas de aislamiento. Entre los recursos de ingeniería europea tecnológicamente más avanzados para la prevención de todo tipo de riesgos se incluye también una nueva línea de productos de prevención básica en los entornos industriales.

El mantenimiento preventivo es otra de las especialidades de la distribuidora por su interés en proporcionar a sus clientes soluciones industriales que permitan optimizar los costes y mejorar la seguridad. Por ello, en el stand podremos encontrar también válvulas de seguridad para liberar presión, y discos de ruptura que proporcionan un ambiente de trabajo seguro.

Meciberia de Grupo Mecesa ofrece soluciones y asesoramiento técnico en sectores tan variados como el farmacéutico, alimentario, cosmético, químico, petroquímico, energético, nuclear, tratamiento de aguas, aeronáutico, minería, automoción y marítima.

Meciberia nace en 2018 de la mano de Mecesa con más de 65 años de experiencia en los campos de seguridad, control e instrumentación industrial, para dedicarse en exclusiva a la comercialización y distribución de las marcas europeas tecnológicamente más avanzadas como Fike, Bopp&Reuther, Goetze, Severn Glocon y Endress & Hausser, ofreciendo servicio en toda la Península Ibérica.

En la actualidad, MECESA tiene su sistema de gestión de la calidad certificado según UNE-EN ISO 9001 por AENOR y según UNE 73.401 por el Grupo de Evaluadores de Suministradores de las Instalaciones Nucleares Españolas.

Así durante la feria, Meciberia, que estará presente en el stand 176, pondrá al servicio de sus clientes técnicos altamente cualificados para así asesorar a los asistentes sobre las soluciones más avanzadas tanto en procesos como en instalaciones industriales. ●





**SALÓN INTERNACIONAL DE LA TECNOLOGÍA Y
EL PROCESAMIENTO DE SÓLIDOS**

INTERNATIONAL EXHIBITION FOR THE TECHNOLOGY
AND PROCESSING OF SOLIDS

EXPOSOLIDOS

12 -14 /02/2019

LA FARGA DE L' HOSPITALET BARCELONA I SPAIN

2019



El mercado de trituración y clasificación se mantiene constante

El segmento de maquinaria de trituración y clasificación se mantiene en los niveles del año 2017, por lo que no crece ni desciende quedándose en 18 el número de unidades vendidas en comparación con los datos aportados por Andicop para 2018. Aunque se trata de un grupo de equipos que se mueve en cifras pequeñas, los precibadores son los que experimentan una mayor subida en el número de unidades vendidas: seis unidades en 2018, dos más que las contabilizadas en 2017. Las mandíbulas son las que experimentan un mayor descenso pasando de 4 unidades en 2017 a 1 unidad en 2018, un -75% de diferencia.

Miningland realiza una instalación en Calinso

Se trata de una instalación para el aprovechamiento de los estériles provenientes del precribador primario.



Miningland ha instalado en la cantera de Calinsa, en las cercanías de Pamplona, una instalación para el aprovechamiento de los estériles provenientes del precribador primario.

Calinsa pertenece al grupo Lhoist, mayor productor de CAL mundial, y el objetivo era la mejor clasificación de los estériles provenientes del precribador primario de discos para el aprovechamiento de la fracción superior a 36mm que contenían.

Se trata de una instalación de una criba VS-108-II equipada con un piso superior de chapa perforada con diámetro 65mm y una malla inferior de 40mm.

La presencia de finos con un gran contenido de arcillas muy pegajosas y con humedad obligaba a una alta aceleración de las partículas en el cribado para evitar su colmatación y a tener presente esta circunstancia en los conductos de alimentación de cada equipo.

Desde Miningland desarrollan instalaciones completas a través de

un software propio para la elaboración y cálculo de los diagramas de flujo en función de las propiedades físicas y químicas del mineral de aportación y de los productos finales y las proporciones demandadas. Además cuentan con una completa gama de maquinaria que seleccionan en función de su idoneidad para cada tipo de mineral y granulometría, con el objetivo de la disminución de los costes de explotación, mantenimiento y operatividad de la instalación. ●

Leblan, una trayectoria sólida y de confianza



Leblan es una empresa española creada en 1967 y cuya actividad se centra en el suministro de tecnología, maquinaria e instalaciones destinadas al sector industrial del hormigón, áridos y tratamiento de residuos.

Leblan posee un bagaje de más de 40 años en el desarrollo de maquinaria e instalaciones industriales, lo que confiere una sólida y probada base en sus proyectos y desarrollos. Esto, sumado al uso de modernas herramientas de diseño, les posiciona como referente tecnológico del sector. Estas herramientas facilitan la toma de decisiones y la detección precoz de futuros problemas mediante prototipos virtuales.

Desde sus inicios en los años sesenta, Leblan ha apostado por la tecnología del tratamiento de áridos como una de sus principales áreas de trabajo. El tiempo les ha dado la oportunidad de realizar innumerables proyectos de este tipo, avanzando en cantidad, calidad y calibre de las plantas suministradas. Tratando con eficacia todo tipo de áridos ya sean provenientes de cantera, gravera u otra procedencia, diseñando, fabricando e instalando los componentes que sus clientes solicitan, la compañía cuenta así con una amplia

gama de instalaciones de tratamiento de áridos móviles, puestos primarios, grupos de trituración y clasificación y grupos de cribado adaptados a las necesidades de la instalación.

Una empresa con un marcado perfil innovador, generadora de creatividad y dinamismo, en continuo crecimiento y con una fuerte implantación en los mercados nacional e internacional. Su cultura corporativa está orientada hacia el cliente, asegurando soluciones y productos de una calidad excelente.

La trayectoria positiva de Leblan se basa en la alta calidad de nuestro equipo humano, la excelencia técnica y la constante innovación en cada proyecto.

Leblan es y será una empresa de referencia en su sector por el aval de su trayectoria, por la ilusión y el compromiso de las personas que la componen, por su capacidad tecnológica y, sobre todo, por la confianza generada en cada cliente.

Además, el centro de su actividad se encuentra en el departamento técnico e I+D+i, desde donde se planifican cada uno de los proyectos, que son diseñados con

los últimos soportes de CAD 3d. Igualmente el control de producción, almacenaje y gestión general de Leblan se encuentran centralizados y organizados a nivel informático por un sofisticado programa de gestión integral.

Leblan lleva desde sus comienzos apostando por el reflejo de una empresa rentable y competitiva y referente en los mercados nacional e internacional.

Se dedicada a la permanente búsqueda de soluciones específicas y personalizadas para cada proyecto. En definitiva, una empresa con un claro criterio de mejora continua en sus procesos y comprometida con el desarrollo y formación de su personal. ●



EL LÍDER MUNDIAL B2B



industrystock.es

DISPONIBLE EN 16 IDIOMAS



DE 300.000 EMPRESAS
DE 3,2 MILLONES DE PRODUCTOS
DE 40 MILLONES DE VISITAS ANUALES



PACK PREMIUM MUNDO:

30 PALABRAS CLAVE.

10.000 IMPRESIONES BANNER.

IDIOMAS: CH, AL, IN, ES, FR, IT, PT,
PL, RS, TC y AR

PRECIO ANUAL: 2472€



PACK PREMIUM ESPAÑA:

10 PALABRAS CLAVE.

IDIOMAS: IN, ES y PT

PRECIO ANUAL: 708€




PACK PREMIUM EUROPA:

20 PALABRAS CLAVE.

IDIOMAS: AL, IN, ES, FR, IT y PT

PRECIO ANUAL: 1416€



¡ NO BUSQUE MÁS ! ENCUENTRE CON  **industrystock.es**

AMP, soluciones innovadoras para la industria

Las plantas compactas Hydroset se especifican según las variables del proceso mediante la combinación adecuada de sus componentes principales grupo de bombeo, hidrociclón y escurridor vibrante.

Advanced Mineral Processing (AMP) ofrece a diversas industrias, principalmente minería, áridos, reciclaje y medio ambiente su conocimiento y experiencia en la investigación y desarrollo de procesos para el tratamiento de minerales, arenas y otros materiales, que conducen a soluciones eficientes de ingeniería a medida.

Su aportación a las necesidades de la industria se desarrolla dentro de un amplio espectro, que se inicia desde la puntual atención a una sim-

ple consulta técnica hasta el suministro "llave en mano" de una planta de tratamiento de minerales o arenas, sin dejar de lado el preceptivo control de calidad en cumplimiento de las exigencias del proyecto.

AMP se implica en la mejora continua de todas sus actividades y productos con el principal objetivo de proporcionar a la industria soluciones innovadoras, calidad técnica y fiabilidad en sus servicios.

Las plantas compactas de hidrociclónado Hydroset están diseñadas para el lavado, clasificación y recuperación de arenas, así como en la producción de arenas especiales para su aplicación en morteros especiales, tendido de fibra óptica, cables telefónicos, cultivos agrícolas, pistas

hípicas y campos de golf. También están indicadas para la regeneración de bentonitas y en la eliminación de elementos nocivos como el de la contaminación de arenas por lignito como etapa previa a la separación gravimétrica.

Las plantas compactas Hydroset se especifican según las variables del proceso mediante la combinación adecuada de sus componentes principales grupo de bombeo, hidrociclón y escurridor vibrante. Su diseño compacto de reducidas dimensiones resultará en notables ventajas para el usuario, como rapidez de montaje, facilidad de operación, reducido mantenimiento y baja ocupación de espacio.

Funcionamiento

En cuanto a su funcionamiento, el material de alimentación, procedente generalmente de una criba vibrante, en el caso del lavado de arenas, o del reboso de un tornillo o noria, en el caso de una recuperación de arenas finas, se conduce al grupo de bombeo desde el que es bombeado al hidrociclón el cual elimina las partículas no deseadas (arcillas, lamas, etc.). El producto lavado, obtenido en la descarga del hidrociclón es conducido al escurridor vibrante para reducir la humedad del producto final y así conseguir un material fácilmente manipulable de la máxima calidad. El reboso del hidrociclón conteniendo las partículas rechazadas es evacuado a balsas de decantación o a las etapas de clarificación y filtración que permiten minimizar el impacto ambiental y la adecuada reutilización del agua empleada en el proceso. ●



Mayor eficiencia con la planta móvil Lokotrack LT200HP de Metso

La planta móvil de trituración de cono Metso Lokotrack LT200HP (TM) está diseñada para operaciones de trituración secundaria y terciaria como la producción de áridos para balasto ferroviario, construcción de carreteras, asfalto y fracciones de hormigón.



La renovada LT200HP puede ahorrar un mínimo de 15% en el consumo de combustible en comparación con las trituradoras de cono de accionamiento hidráulico gracias a su transmisión directa por correa desde la caja de engranajes, y es la primera Lokotrack que cumple con la normativa sobre emisiones de la fase V.

La LT200HP está disponible con un transportador principal extendido para permitir una mayor altura de alimentación para los procesos de trituración y cribado aguas abajo. También se puede suministrar con encapsulación de polvo, una campana de descarga, un sistema de rociado de agua a alta presión o un rascador especial para limpiar la cinta transportadora. La opción de control remoto opcional permite mover la máquina de forma segura desde una distancia.

La Lokotrack LT200HPS es para aplicaciones en las que un alto rendimiento, un producto final consistente, el cribado y unas dimensiones de transporte compactas son requisitos importantes. Está equipado con un accionamiento hidráulico y cribas desmontables de uno o dos pisos.

El material se alimenta a la planta en un transportador de alimentación utilizando una trituradora de mandíbulas o una excavadora Lokotrack primaria. La unidad de alimentación mantiene la cavidad de la trituradora en el nivel óptimo para maximizar el rendimiento del transportador principal antes de que el material pase a la siguiente etapa o a un módulo de cribado adicional.

Ambos modelos cuentan con una de las trituradoras de cono más vendidas del mercado, la Nordberg HP200. También vienen con la au-

tomatización fácil de usar Metso IC (control inteligente) para proporcionar precisión y consistencia a sus operaciones de trituración, asegurando una alta calidad de los áridos de forma continua. El arranque y la parada automáticos, que se activan con un solo botón, aumentan la seguridad del emplazamiento al garantizar que el proceso de trituración se inicia en el orden correcto. Además, el control automático del proceso asegura una alimentación constante y consistente de la trituradora.

Las Lokotrack LT200HP y LT200HPS también están disponibles con el sistema de información y control inalámbrico Metso ICr, que le permite supervisar y controlar su planta de trituración desde la cabina de una excavadora.

Ambos modelos son fáciles de desplazar gracias a sus dimensiones compactas de transporte. ●

40 años de experiencia avalan a Talleres Losan

Después de su presencia en el Congreso de Áridos, Talleres Losan, empresa líder en tecnología de vibración, estará presente en Barcelona durante la celebración de Exposolidos 2019.

Talleres Losan remonta su éxito y experiencia en la fabricación de aparatos de vibración al año 1972. Su empeño y compromiso para ofrecer recursos y servicios les hace ser un actor clave en esta industria. Tanto es así que sus éxitos se deben en parte al compromiso, al crecimiento de sus clientes y la continua incorporación y mejora de productos, recursos y servicios para cubrir y satisfacer sus necesidades.

Comenzando su actividad de fabricación de aparatos de vibración en 1972, con la concesión por parte de la multinacional alemana AEG Vibrationstechnik de la licencia de fabricación de su gama de vibradores rotativos de masas excéntricas, pasa a ser el taller de fabricación, montaje y servicio posventa de su filial en España AEG Ibérica de Electricidad.

Es en el año 1996, y como consecuencia del cese de actividad de la filial AEG Ibérica de Electricidad, Losan toma el relevo como único y exclusivo licenciatario para España, Portugal, Centroamérica y Sudamérica de los productos anteriormente descritos.

En lo que respecta a la industria de la construcción, canteras, minería y cemento, las señales de los talleres Losan destacan el diseño robusto, el revestimiento de bajo desgaste y ex-



tremadamente duradero. Asimismo, su gama de productos incluye los sectores anteriormente mencionados aportándoles resultados fructíferos en los procesos industriales. La compañía además se encarga de la comercialización de la reconocida marca Aviteq (Alemania) que supone garantía en todas sus prestaciones.

Las cribas vibrantes de Talleres Losan separan lo pequeño de lo grande, lo pesado de lo ligero, lo sólido de lo líquido y las mezclas de di-

ferentes formas o materiales. Dependiendo del material a granel, la tarea deseada (deshidratación, selección o clasificación) y el espacio disponible. Los accionamientos son motores vibradores o vibradores electromagnéticos que proporcionan vibración lineal en la parte superior del marco rígido de la criba.

En su firme compromiso con la calidad de su actividad Losan ha apostado por la implantación de un sistema de gestión de calidad basado en la norma UNE-EN ISO 9001 para garantizar el cumplimiento con las expectativas de sus clientes mediante la mejora continua de los procesos de la organización.

El pasado mes de octubre, Talleres Losan participaba por primera vez en El Congreso de Áridos celebrado en la ciudad de Santiago de Compostela donde expusieron sus productos y experiencia en el sector de los áridos. Losan cuenta con ser una de las empresas pioneras en España en la técnica de la vibración para este tipo de materiales como son la arcilla, arena, cal, granito, etc.

Después de su presencia en el Congreso de Áridos, Talleres Losan va a estar presente en Barcelona durante la celebración de Exposolidos 2019. ●



1-4 ABRIL/APRIL ZARAGOZA (ESPAÑA/SPAIN)

SMOPYC

2020

18 SALÓN INTERNACIONAL DE MAQUINARIA DE
OBRAS PÚBLICAS, CONSTRUCCIÓN Y MINERÍA

18 INTERNATIONAL SHOW OF PUBLIC WORKS,
CONSTRUCTION AND MINING MACHINERY

www.smopyc.es



ANMOPYC
Asociación Nacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcción y Minería

FERIA
ZARAGOZA



Synertrex, destinada a transformar la industria minera

Weir Minerals, proveedor líder en la industria del agregado, aporta máxima eficiencia, capacidad y larga vida útil para todas las aplicaciones de clasificación, reducción y separación.

La gama de trituradoras de Weir Minerals proporciona circuitos de trituración optimizados que se adaptan a sus necesidades, desde trituradoras individuales hasta plantas completas de procesamiento llave en mano. Con el respaldo de expertos, equipos de servicio altamente capacitados que brindan capacitación y soporte global 24 horas de productos. Las trituradoras están diseñadas y fabricadas con tecnología avanzada y un estricto control de calidad en cada etapa del proceso de fabricación, para satisfacer las rigurosas demandas de las operaciones agregadas.

Weir anunciaba el lanzamiento mundial de Synertrex, su avanzada tecnología IIoT, que pretende transformar la industria minera. Como complemento de la cartera existente de equipos mineros de Weir, la plataforma Synertrex ahora está disponible a nivel mundial. Proporcionando un nivel avanzado de comprensión,

permite a los operadores monitorear cada aspecto del funcionamiento de sus equipos, prevenir problemas y aumentar el rendimiento.

IIoT es una red de equipos que se conecta a Internet y comparte datos que se pueden convertir en información única. La demanda de productos habilitados para IIoT está creciendo rápidamente, particularmente en la industria minera donde se está utilizando en una serie de áreas que incluyen análisis, aprendizaje automático y robótico.

Synertrex es una plataforma avanzada de IIoT que aprovecha la última tecnología digital para transformar la productividad, prever riesgos y mejorar el rendimiento. Utilizando la computación en la nube, implica colocar sensores inteligentes en una variedad de productos Weir que recopilan datos operativos críticos para un análisis avanzado. Los datos se transforman en información poderosa que se transmite al cliente a través de una in-

terfaz digital. La gestión remota permite así un mantenimiento simplificado. El desgaste se puede controlar fácilmente y los puntos de problemas se detectan antes de que se conviertan en problemas importantes.

La información se muestra en un panel simple y fácil de entender al que se puede acceder a través de cualquier dispositivo o integrarse en los sistemas operativos existentes. Transmitirá información en tiempo real y basada en hechos sobre el rendimiento y el estado de la máquina, la vida útil restante y otros indicadores cruciales.

En esta etapa, la plataforma se puede combinar con las bombas Warman, los hidrociclones Cavex, las bombas GEHO PD, las HPUR Enduron, las pantallas Enduron y las trituradoras Enduron. Sin embargo, hay planes para ampliar la gama de productos compatibles. Los clientes con productos existentes de Weir que deseen habilitar Synertrex podrán adaptar los sensores al equipo. ●

canteras

y explotaciones

Profesionales
Hoy

TPI

La revista técnica de *minería,*
canteras y medio ambiente



Visita nuestra web:

www.canteras.es

y suscríbete gratis a nuestro News letter





Juan Manuel Capitán, nuevo director comercial de Blumaq



Blumaq ha anunciado el nombramiento de Juan Manuel Capitán como nuevo director comercial de la compañía. Anteriormente jefe de ventas, cuenta con más de 26 años de experiencia en el sector, formando parte de Blumaq desde su fundación. Este ascenso supone un avance y un gran reto a nivel personal que permite dar continuidad al buen trabajo ya realizado hasta la fecha.

Juan Manuel Capitán asume la dirección comercial "cargado de ilusión" y con el objetivo de continuar con la progresión en ventas tanto en exportación como en na-

cional (superior al 20% en este último año), así como el reto de aunar los esfuerzos entre los diferentes departamentos de la empresa en aras de continuar dando un buen servicio al cliente.

"La incertidumbre que ha generado tanto la continua fluctuación en las divisas y las trabas a la globalización a las que nos somete este mercado, hacen que valoremos todavía más la progresión que Blumaq está teniendo durante estos últimos años, este optimismo que nos proporciona nuestro marcado crecimiento unido a la continua renovación que la

compañía ha tenido a nivel tecnológico y humano, nos posiciona a la vanguardia de nuestro sector", afirma el nuevo director comercial de Blumaq.

"Desde Blumaq, apostamos por la calidad y el buen trabajo en equipo, mi deseo es afianzar esta combinación de factores que nos hace líderes, sobre todo con nuestras filiales las cuales son un punto estratégico fundamental en nuestra política de expansión para tener presencia y servicio inmediato en todos los continentes", indica Juan Manuel Capitán a cerca de los nuevos objetivos para este 2019. ●

Atlantic Copper se certifica como entorno de trabajo saludable

La salud y el bienestar son uno de los Objetivos de Desarrollo Sostenible definidos por la Organización de las Naciones Unidas a fin de conseguir en 2030 un mundo más sostenible económica, social y medioambientalmente. El entorno de trabajo, donde muchas personas pasan buena parte de su tiempo, también debe configurarse como un escenario en el que se garantice la seguridad y el desarrollo personal. Por ello, Atlantic

Copper ha implementado en los últimos años un conjunto de acciones que han tenido como resultado la obtención de la certificación de AENOR como empresa saludable.

Estas acciones que fomentan la seguridad y la promoción de una vida saludable forman parte de la estrategia que la compañía desarrolla para conseguir sus objetivos, estableciendo el bienestar de los empleados como un eje prioritario.

El entorno de trabajo saludable no se refiere ya exclusivamente a aquellos enfoques centrados en los riesgos físicos, sino que actualmente incluyen otros aspectos como los estilos de vida, la organización del trabajo o la cultura empresarial. Con esta certificación, Atlantic Copper garantiza que dispone de un sistema de gestión que tiene en cuenta las distintas variables que influyen en la vida de sus empleados. ●

Samca anuncia su intención de impulsar proyectos alternativos a la minería del carbón

Samca plantea proyectos alternativos a la minería del carbón en las Comarcas Andorra-Sierra de Arcos y Bajo Aragón que comportarán una inversión de más de 50 millones de euros y la creación de más de 100 puestos de trabajo.

El grupo industrial aragonés Samca ha anunciado su intención de impulsar a corto plazo una serie de proyectos alternativos a la minería del carbón en las Comarcas Andorra-Sierra de Arcos y Bajo Aragón, que comportarán inversiones superiores a los 50 millones de euros y la creación de más de un centenar de puestos de trabajo durante los próximos años.

Entre estas iniciativas se encuentra la construcción de un centro de

I+D+i y de una planta industrial para el uso del carbón en la fabricación de fertilizantes, que dará comienzo en unas semanas y para la que el Grupo Samca va a solicitar al Gobierno de Aragón la declaración de Inversión de Interés Autonómico conforme al Decreto-Ley 1/2008, necesaria para el desarrollo inmediato de dicho proyecto industrial.

Como consecuencia del próximo cierre de su único cliente, la Central Térmica "Teruel" propiedad de Endesa, y tras 40 años de actividad, Samca ha cesado definitivamente en su actividad de suministro de carbón, centrándose desde ese mismo momento su trabajo en la rehabilitación y restauración de las explotaciones mineras.

De acuerdo con su compromiso con la actividad empresarial y el empleo en Aragón, el Grupo Samca viene investigando desde hace varios años usos alternativos del carbón autóctono, así como la posibilidad de poner en marcha otros proyectos industriales que mantengan la actividad económica y el empleo en dichas comarcas. Entre ellos figuran el mencionado centro de I+D+i y la planta industrial destinada al aprovechamiento del carbón en la producción de fertilizantes, que se ubicarán en el término municipal de Ariño, así como otros proyectos que la compañía considera adicionalmente en sectores como el agroalimentario o el de los minerales cerámicos. ●

Connecting Global Competence



Messe München

THE HEARTBEAT OF OUR INDUSTRY

bauma, Munich, April 8-14, 2019

Being the world's leading event in the sector, bauma is the ideal environment for successful mining business. Because it gathers about 600,000 experts – including all international key players from the mining and construction industries.

YOUR VISIT.
YOUR TICKET
TO THE MARKET.
www.bauma.de



Contact: FIRAMUNICH, S. L., info@firamunich.com, Tel. +34 93 488 1720

bauma



Deutz AG: nueva estrategia de crecimiento de tres pilares en China



Deutz AG reestructura su presencia en el mercado en China, estableciendo sociedades con tres de las principales compañías chinas, Sany, Horizon y Beinei, para beneficiarse del mercado chino de alto crecimiento.

“China es el mercado individual de motores más grande del mundo”, dice el Dr. Frank Hiller, Presidente del Consejo de Administración de Deutz. “Gracias a sus nuevos socios, Deutz ahora tiene la red de producción ideal para suministrar eficientemente a los clientes locales con los sistemas de accionamiento Deutz. Al mismo tiempo, tenemos acceso a una amplia red de servicios que mejoraremos sistemáticamente con soluciones digitales”.

Deutz y Sany, el mayor grupo de equipos de construcción de China, firmaron un memorando de entendimiento en Beijing. Las dos compañías están formando una empresa conjunta en la que Deutz AG será el accionista mayoritario con una participación del 51 por ciento. Inicialmente, el plan es suministrar a Sany con alrededor de 75,000 motores nuevos para aplicaciones fuera de carretera y en carretera en

2022. Estos motores cumplirán con los estándares de emisiones de China 4 y China 6. Deutz AG, uno de los principales fabricantes de motores en el segmento de autopistas, está intensificando sus actividades en el segmento de autopistas. La inversión inicial de Deutz AG en la nueva empresa conjunta es de medio millón de dólares.

“Elegimos a Deutz porque es uno de los principales fabricantes de motores del mundo”, dice Lincoln Liang, miembro de la junta directiva del Grupo Sany. “En esta empresa conjunta, nos beneficiaremos de trabajar con una compañía ágil que está mirando hacia el futuro e impulsando la innovación tecnológica. Por lo tanto, Deutz trae a la mesa exactamente lo que necesitamos para nuestro desarrollo de motor”.

Además, Deutz AG está entablando un acuerdo de cooperación con Horizon para fortalecer su posición en el atractivo negocio de servicios también. Con más de 80 sucursales, Horizon es el jugador más grande en el negocio de alquiler de equipos de construcción en China. Se convertirá en un socio de servicio local para

Deutz, reparará motores en el campo y se hará cargo del negocio de ventas de posventa en China. Horizon también es el socio ideal para las soluciones de servicios de flotas digitales.

Otro elemento de la nueva estrategia para China es una alianza de fabricación local por contrato con el fabricante de motores Beinei. Esto actuará como un centro de producción para el mercado asiático. El equipo de administración de Deutz supervisará la fabricación de aproximadamente 20,000 motores en 2022 en una nueva fábrica en Tianjin.

En octubre de 2018, Deutz AG vendió sus acciones en Deutz Dalian, la empresa conjunta china que había celebrado con First Automotive Works (FAW). La nueva estrategia ahora permite a Deutz revisar fundamentalmente su presencia en el mercado para poder satisfacer la creciente demanda de motores sofisticados no solo en China sino también en otros mercados asiáticos. En el respaldo de su estrategia de crecimiento de tres pilares, Deutz pretende generar ingresos de alrededor de 500 millones de euros en China en 2022. ●



Sea cual sea la necesidad de su negocio,
con el **Renting Flexible** de **Northgate**
tendrá los vehículos que le hacen falta
en cada momento.



Furgonetas • Furgonetas Isotérmicas • Furgones • Furgones Isotérmicos
Vehículos eléctricos* • Camiones hasta 3,5 Tn



SIN PERMANENCIA

Podrá devolver su vehículo cuando quiera, a partir de un mes, sin penalizaciones.



RÁPIDO

Su vehículo, operativo en un plazo de 48 horas.



CERCA

Siempre cerca de su negocio, con la mayor red de delegaciones del renting nacional para ayudarle.



VEHÍCULO DE SUSTITUCIÓN

Tantos vehículo de sustitución como necesite. Siempre de la misma categoría.

* Consulten las condiciones de contratación para los vehículos eléctricos

TODO INCLUIDO EN UNA SOLA CUOTA:

- Mantenimiento y revisiones • Seguro a todo riesgo sin franquicia • Asistencia 24h
- Cambio de neumáticos • Impuestos de matriculación y circulación • Tasas de ITV

900 923 900 | www.northgateplc.es

NORTHGATE
Renting Flexible



Metso aumenta la disponibilidad de servicio para el equipo de reciclaje de residuos de M&J

Metso ha firmado un acuerdo de servicio de socio para equipos de reciclaje de residuos de M&J con Core Industrial So-



lutions en el Reino Unido. Core Industrial Solutions es reconocido como un proveedor de servicios altamente competente y tiene más de 16 años de experiencia en la industria del reciclaje de residuos. La compañía opera en Inglaterra, Gales y Escocia, lo que permite a Metso mejorar la disponibilidad de servicios para la industria de reciclaje de residuos en la zona. Metso tiene más de 100 máquinas de reciclaje de residuos en el Reino Unido.

“Tenemos una gran base instalada en el Reino Unido y estamos encantados de ampliar nuestras capacidades de servicio con este acuerdo”, dice Jens Peter Martensen, director general de ventas de Metso Waste Recycling en Metso. “Complementa-

dos con la experiencia y el compromiso de Core Industrial Solutions, nuestros servicios permitirán maximizar la eficiencia operativa y de planta con un mantenimiento continuo”.

Para responder a las crecientes necesidades de los clientes, Metso también refuerza su configuración general y su servicio al cliente en Reino Unido e Irlanda, por ejemplo, aumentando el personal de ventas. La comunidad global de reciclaje de residuos de Metso cuenta con más de 30 distribuidores y agencias oficiales. El desarrollo de la comunidad de distribución es un área estratégica dentro del negocio de reciclaje de residuos y Metso está constantemente en busca de nuevos y mejores socios. ●

Scania cierra el año 2018 como líder de mercado

El fabricante sueco ha cerrado el ejercicio 2018 con 3.387 unidades matriculadas, lo que le otorga una cuota de mercado de un 16,73%. Este dato hace que Scania ocupe la primera posición en el mercado de camiones de 16 toneladas, con un crecimiento de un 6,14% respecto al ejercicio 2017.

Por segmentos y en el acumulado del año, Scania también es líder en tractoras con una cuota de 18%. En rígidos de carretera se posiciona en tercer lugar con una cuota de mercado de 14,80% y el mayor crecimiento acumulado del mercado con un 32,32%.

Scania ha experimentado un crecimiento constante en los últimos 5 años, en los cuales ha ido escalando posiciones hasta situarse como líder del mercado. Desde 2013 ha crecido a un ritmo mayor que el mercado logrando pasar de una séptima posición en ese mismo año, con una cuota de 9,3%, a una primera posición en 2018 con una cuota de 16,73%.

Sebastián Figueroa, director general de Scania Ibérica ha apuntado las claves de esta trayectoria:

“Este último periodo ha sido clave para nosotros por diversos factores: se produjo el lanzamiento de nuestra



nueva generación, con una muy buena acogida por parte de los clientes; nuestro camión se ha ganado a pulso el título del más ahorrador por sus excelentes resultados de consumo de combustible de revistas del sector y, lo que es más importante, también en las rutas de nuestros clientes; y se ha consolidado nuestra apuesta por la sostenibilidad, siendo la marca con la gama más amplia de vehículos propulsados por combustibles alternativos. Nuestra gama vehículos de distribución y vehículos especiales ha sido renovada también este año, adaptándose a las particularidades de estos segmentos y con una buena acogida en el mercado”.

Por otro lado, la buena valoración en el mercado de la gama de cons-

trucción, lanzada en 2017, que manteniendo la robustez como seña de identidad, se personaliza en función de las necesidades de los clientes.

Otro tema clave de los últimos años ha sido el crecimiento exponencial de los pedidos de camiones propulsados por gas (GNC/GNL), donde Scania tiene una gran experiencia y un motor muy fiable. “La red de ventas y servicios es el factor que consiguiera que todo esto funcione. Una red consolidada, cualificada y volcada hacia el cliente, tanto a la hora de especificar el vehículo que se ajusta a sus necesidades de transporte, como a la hora de dar soporte y servicio para obtener la máxima rentabilidad de su negocio”, ha finalizado Sebastián Figueroa. ●

IX CONGRESO



MENTES BRILLANTES

28 Y 29 MAYO 2019 TEATRO ALCÁZAR - MADRID

21 MENTES BRILLANTES, 21 MINUTOS
Y 21 MUJERES

ENTRADAS YA A LA VENTA
WWW.MENTESBRILLANTES.TV

ENTRADAS
TICKET
75€

ENTRADAS
GOLD
120€

ENTRADAS
VIP
250€

PALCOS Y GRUPOS (+4 PERSONAS) CONSULTAR:
tdelamo@grupotpi.es 91 339 6159

PATROCINA



CONTENT PARTNER

Thinking Heads
CRAFTED LEADERSHIP

COLABORADOR
INSTITUCIONAL



PROVEEDOR
OFICIAL



COCHE
OFICIAL



HOTEL
OFICIAL



ORGANIZA



MENTESBRILLANTES.TV



FERIAS Y CONGRESOS



Estambul, Turquía.

Exposolidos 2019

Salón Internacional de la Tecnología y el Procesamiento de Sólidos
 Fecha: del 12 al 14 de febrero de 2019
 Localización: La Farga de L'Hospitalet, Barcelona
www.exposolidos.com

MiningWorld Russia

Exposición Internacional de Minería y Procesamiento de Metales y Minerales
 Fecha: del 2 al 4 de abril de 2019
 Localización: Moscú, Rusia
www.miningworld.ru

Bauma 2019

Salón Internacional de Maquinaria de Construcción y Minería
 Fecha: del 8 al 14 de abril de 2019
 Localización: Múnich, Alemania
www.bauma.de

Exponor Chile Antofagasta

Exhibición Internacional de Tecnologías e Innovaciones para la Minería
 Fecha: del 27 al 30 de mayo de 2019
 Localización: Antofagasta, Chile
www.exponor.cl

MMH Sevilla 2019

Metallic Mining Hall
 Fecha: del 15 al 17 de octubre de 2019
 Localización: Sevilla
www.mmhseville.com

Conexpo-CON/AGG 2020

Feria Internacional de Maquinaria de Construcción
 Fecha: del 10 al 14 de marzo de 2020
 Localización: Las Vegas, Estados Unidos
www.conexpoconagg.com

Smopyc 2020

Salón Internacional de Maquinaria de Obras Públicas, Construcción y Minería
 Fecha: del 1 al 4 de abril de 2020
 Localización: Zaragoza
www.feriazaragoza.es

*La parrilla de
Juan Adan*



*¿te gusta
la carne?*

Telf.: 914 167 653

C/ Santa Hortensia, 62

28002 Madrid

www.laparrilladejuanadan.com

1-4 ABRIL/APRIL ZARAGOZA (ESPAÑA/SPAIN)

SMOPYC

2020

18 SALÓN INTERNACIONAL DE MAQUINARIA DE OBRAS PÚBLICAS, CONSTRUCCIÓN Y ENERGÍA | 18 INTERNATIONAL SHOW OF PUBLIC WORKS, CONSTRUCTION AND MINING MACHINERY

www.smopyc.es

SALÓN INTERNACIONAL DE LA TECNOLOGÍA Y EL PROCESAMIENTO DE SÓLIDOS

INTERNATIONAL EXHIBITION FOR THE TECHNOLOGY AND PROCESSING OF SOLIDS

EXPOSOLIDOS

12 -14 /02/2019

LA FARGA DE L' "HOSPITALET" BARCELONA I SPAIN

WWW.EXPOSOLIDOS.COM

CINTASA

Diseñamos y fabricamos:

- Transportadores de banda
- Elevadores de banda
- Elevadores de cangilones
- Alimentadores

Ofrecemos los servicios de:

- Ingeniería
- Montaje
- Mantenimiento
- Servicio Post Venta

MÁXIMA EXPERIENCIA **TRANSPORTANDO SOLUCIONES**

Tel. 976 770 656 • cintasa@cintasa.com • www.cintasa.com

canteras

ESPAÑA/CHILE y explotaciones www.canteras.es

Todo el año aquí por menos de **600 euros**

INFÓRMESE: Madrid: Ángel Lara / angel.lara@grupotpi.es / 913 398 699
 Barcelona: Fernando Negre / fnegre@grupotpi.es / 934 948 844

LARON, S.L.
LÍNEA DE ARIDOS Y ROCAS NORMALIZADAS, S.L.
 Diseño, fabricación y montaje de plantas de trituración y clasificación de aridos

Calle Estación, nº 3
 48330 LEMDA (Bizcaya) - España
 Tfnos: +34 946 424 146
 Email: laron@laron.es / www.laron.es

Kayati PRESENTA LA ALTERNATIVA AL EXPLOSIVO

CRASDEMOL **25 ANOS** 1992-2017 **Kayati**

DESMONTE EN CARRETERAS DESMONTE EN ACCESO DIFÍCIL

DESMONTE ENTRE EDIFICACIONES DESMONTES SUBMARIOS

**RACIONALIDAD Y SIMPLIFICACIÓN EN DEMOLICIÓN
 SIMPLEMENTE CARGAR Y ESPERAR
 NO REQUIERE AUTORIZACIÓN SU USO
 OFERTAMOS m³ DEMOLIDO**

Kayati Calle A, nº 5 - Pabellón 1
 Polígono Industrial San José de los Llanos
01230 NANCLARES DE LA OCA (ÁLAVA)
 Tel.: 945 135 626 - Fax: 945 130 592
 kayati@kayati.com - http://www.kayati.com

ISO 9001 ISO 14001

mobydick **FRUTIGER**

SISTEMAS PARA EL LAVADO DE RUEDAS

Solucionamos el problema de autopistas y carreteras sucias

Tel. +34 976 774 995
 Movil. +34 652 432 264
www.mobydick.com

FILTROS cartés Explora en la filtración, de la mano del especialista

8 MILLONES DE CRUCES DE REFERENCIAS

1 MILLÓN DE FILTROS EN STOCK

WIX, XAD, STEP, MAHLE, gulfstream, PULS, Certipac, Racor, W 1233, MANN FILTER, KAWASAKI, FJ.M.J.E., RACOR

Madrid - Barcelona - Sevilla - A Coruña - cat@filtroscartes.com 902 300 360 - www.filtroscartes.es

canteras

ANUNCIANTES

Aceros y Suministros	17
Ascendum	Portada
Bauma	41
Conexpo	Interior contraportada
Conexpo Latam	4
Cribansa	Contraportada
Emsa	13
Etesa	23
Exposólidos	29
FLSMidth	7
IndustryStock	33
Kauman	25
La Parrilla de Juan Adán	47
Northgate	43
Nuba Screening Media	15
Smopyc 2020	37
Talleres Losan	19
Trasca	11
Tusa	Interior portada

**INFORMACIÓN ÚTIL
PARA EMPRESAS Y
PROFESIONALES**

**PORTAL PROFESIONAL
ACTUALIZADO**



EL GRAN ESPECTÁCULO DE LAS VEGAS



NO SE LO PUEDE PERDER



LA MAYOR FERIA DE LA CONSTRUCCIÓN EN AMÉRICA

CONEXPOCONAGG.COM

DEL 10 AL 14 DE MARZO DE 2020 | LAS VEGAS, EE. UU.



CRIBAS Y BANDAS, S.A.

SISTEMAS DE CRIBADO

POLIURETANO



MALLAS DE POLIURETANO REFORZADAS CON CABLES DE ACERO.

PANELES DE POLIURETANO ELÁSTICOS PARA CRIBAS TIPO FLIP-FLOW EN PLANTAS RECICLADO.



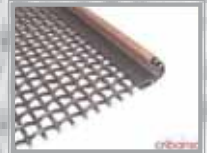
GOMA



MALLAS DE GOMA ANTIABRASIVA REFORZADAS CON TEJIDO INTERMEDIO.



ACERO



MALLAS DE ALAMBRE EN ACERO AR/INOX-304 Y MALLAS ANTICOLMATANTES.

RODILLOS



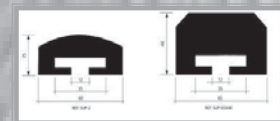
RODILLOS PARA CINTAS TRANSPORTADORAS

PLANCHA ANTIABRASIVA DE CAUCHO



GOMAS PARA REVESTIMIENTOS

BABEROS Y GUIAS LATERALES



MOLDURAS DE PROTECCION



- BANDAS TRANSPORTADORAS
- PIEZAS EN POLIURETANO.
- MATERIALES PARA REPARACIONES EN FRIJO.
- PLANCHAS DE POLIETILENO, ETC.
- TORNILLERÍA DE FIJACIÓN...

