

# Resultados Estudio: Clima Empresarial Sector Deportivo

“ABRIL 2014”



## ÍNDICE

<b>Metodología y cuestionario</b> .....	3 – 4
---	-------

### Principales resultados

<i>¿Cómo han sido los resultados de las ventas de su empresa en este primer trimestre de 2014 respecto al último trimestre de 2013?.....</i>	5 – 11
<i>¿Cómo calificaría usted la situación general de su empresa en este momento?.....</i>	12 – 18
<i>¿Cómo cree usted que evolucionarán las ventas de su empresa en los próximos 3 meses respecto a su nivel actual?.....</i>	19 – 25
<i>Referente a la situación económica actual del sector deportivo español, ¿Cómo la calificaría usted?.....</i>	26 – 32
<i>¿Cree usted que dentro de un año la situación económica del sector deportivo español será mejor, igual o peor que ahora?.....</i>	33 – 39

<b>Principales conclusiones</b> .....	40 – 43
---------------------------------------	---------

## METODOLOGÍA Y CUESTIONARIO

Los resultados presentados en este estudio provienen de las respuestas dadas por empresas del sector deportivo, como son tiendas Detallistas Independientes, Detallistas Asociados a grupos de compra, Fabricantes de marcas nacionales, Distribuidores y/o Importadores, Filiales, Mayoristas, Centrales y Grupos de Compra, Representantes y Agentes Comerciales, Agentes Generales y Otros.

Se han detallado los resultados de porcentajes de las respuestas (positivas, neutras y negativas) del total de profesionales y también desagregado por los distintos tipos de negocio, agrupando las respuestas de Filiales, Mayoristas y Agentes Generales a las de “Distribuidores e Importadores”. Las respuestas de las Centrales y Grupos de compra se han agregado a “Detallistas Asociados”, y los Detallistas Independientes y Detallistas Asociados se han agregado como “Detallistas”. La clasificación final por tipo de negocio queda de la siguiente forma: **Detallistas** (Independientes y Asociados), **Fabricantes Nacionales**, **Distribuidores y/o Importadores** y finalmente **Representantes y Agentes Comerciales**.

Los resultados del estudio se presentan también en forma de **SALDOS** entre los porcentajes de respuestas positivas y negativas (% respuestas positivas - % respuestas negativas), un dato útil como instrumento de análisis de tendencia.

El trabajo de campo se realizó la segunda y tercera semana de abril de 2014, mediante una encuesta on-line. Este estudio se realiza cada 3 meses, con lo que en un futuro podremos analizar la tendencia en el tiempo del clima empresarial del sector.

Se han ponderado las respuestas dando un peso del 50% al total del Sell-in (Fabricantes nacionales, Distribuidores y/o importadores, Representantes y agentes) y el 50% restante al Sell-out (Detallistas).

Las preguntas que se realizaron fueron las siguientes:

1 - *¿Cómo han sido los resultados de las ventas de su empresa en este primer trimestre de 2014 respecto al último trimestre de 2013?*

Mejores

Similares

Peores

2 - *¿Cómo calificaría usted la situación general de su empresa en este momento?*

Buena

Regular

Mala

3 - *¿Cómo cree usted que evolucionarán las ventas de su empresa en los próximos 3 meses respecto a su nivel actual?*

Mejorarán

No variarán

Empeorarán

4 - *Refiriéndose ahora a la situación económica actual del sector deportivo español, ¿Cómo la calificaría usted?*

Buena

Regular

Mala

5 - *Y ¿Cree usted que dentro de un año la situación económica del sector deportivo español será mejor, igual o peor que ahora?*

Mejor

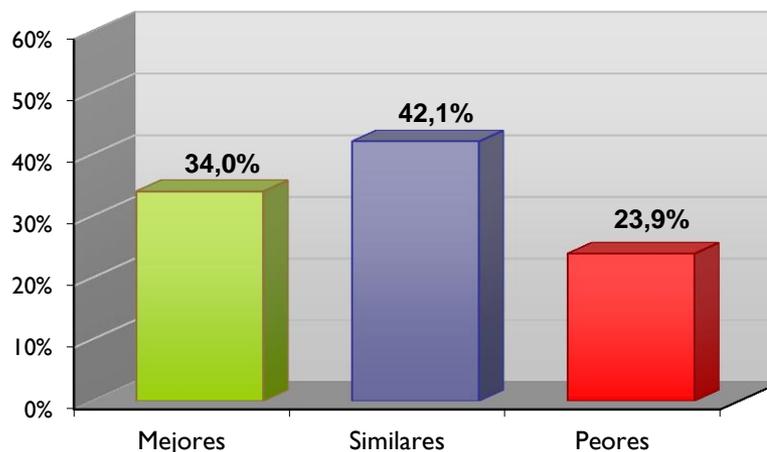
Igual

Peor

**¿Cómo han sido los resultados de las ventas de su empresa en este primer trimestre de 2014 respecto al último trimestre de 2013?**

¿Cómo han sido los resultados de las ventas de su empresa en este primer trimestre de 2014 respecto al último trimestre de 2013?

### Distribución de las respuestas

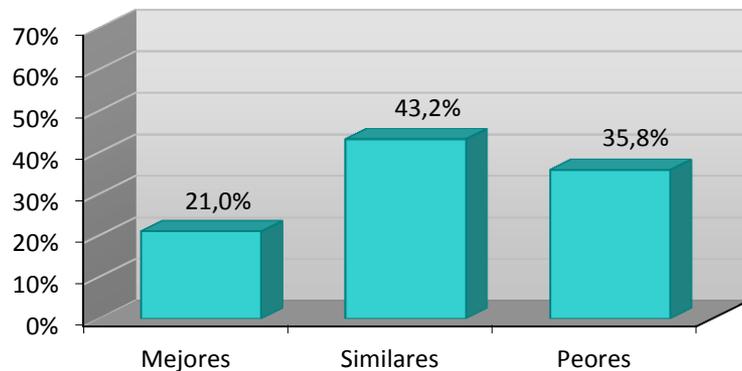


**SALDO: + 10,1**

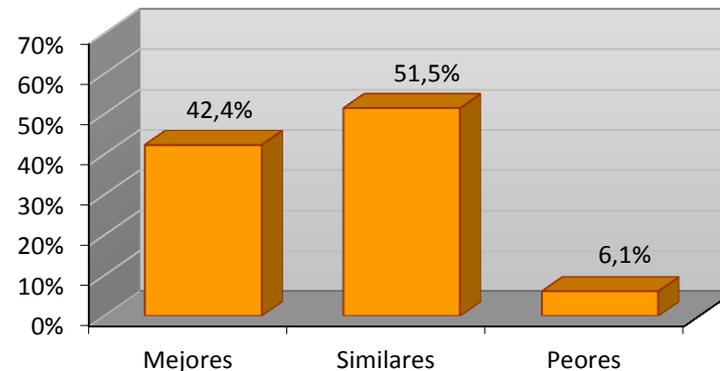
Los profesionales valoran más positivamente que negativamente los resultados de sus ventas en el primer trimestre del 2014 respecto al último trimestre de 2013, con un saldo de +10,1 (34,0% respuestas positivas – 23,9% respuestas negativas).

¿Cómo han sido los resultados de las ventas de su empresa en este primer trimestre de 2014 respecto al último trimestre de 2013?

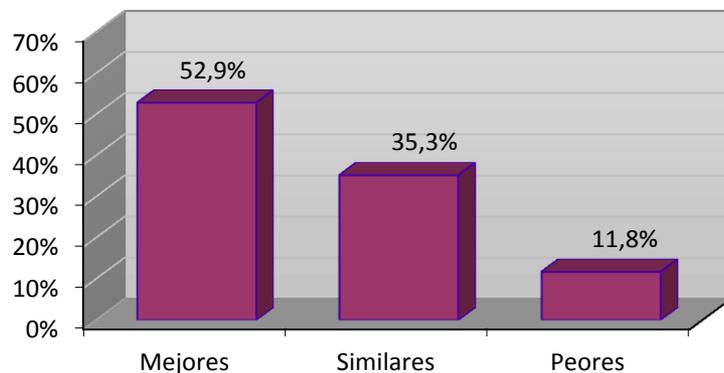
**Detallistas**



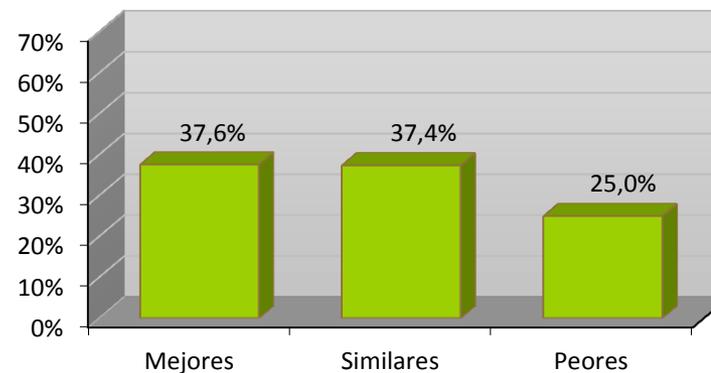
**Fabricantes Nacionales**



**Distribuidores / Importadores**

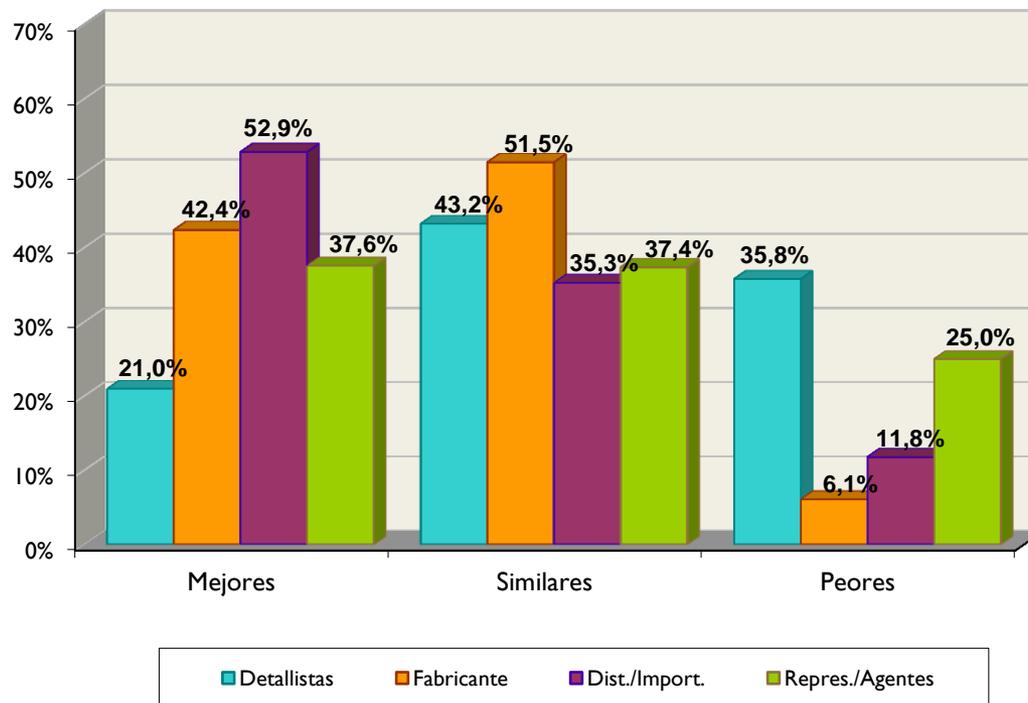


**Representantes y Agentes Comerciales**



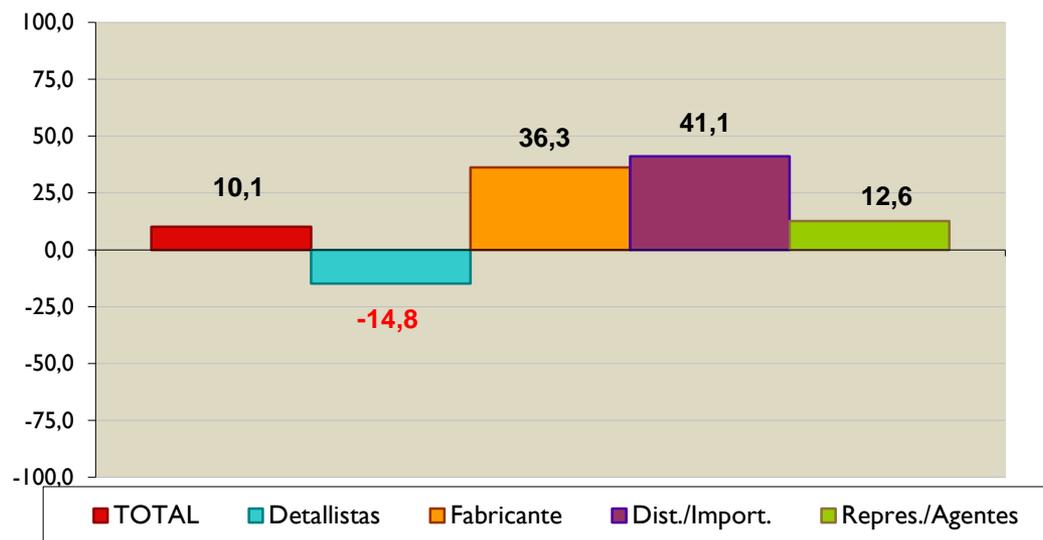
¿Cómo han sido los resultados de las ventas de su empresa en este primer trimestre de 2014 respecto al último trimestre de 2013?

### Distribución de las respuestas por tipo de negocio



¿Cómo han sido los resultados de las ventas de su empresa en este primer trimestre de 2014 respecto al último trimestre de 2013?

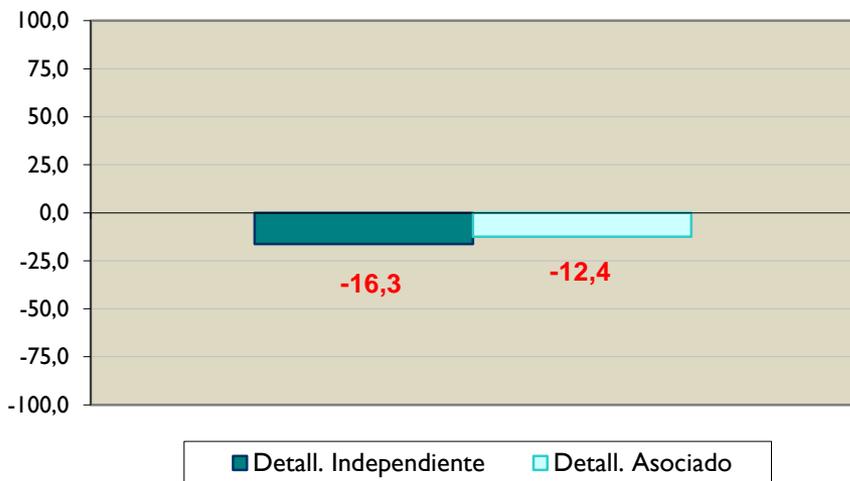
### Saldos de respuestas por tipo de negocio



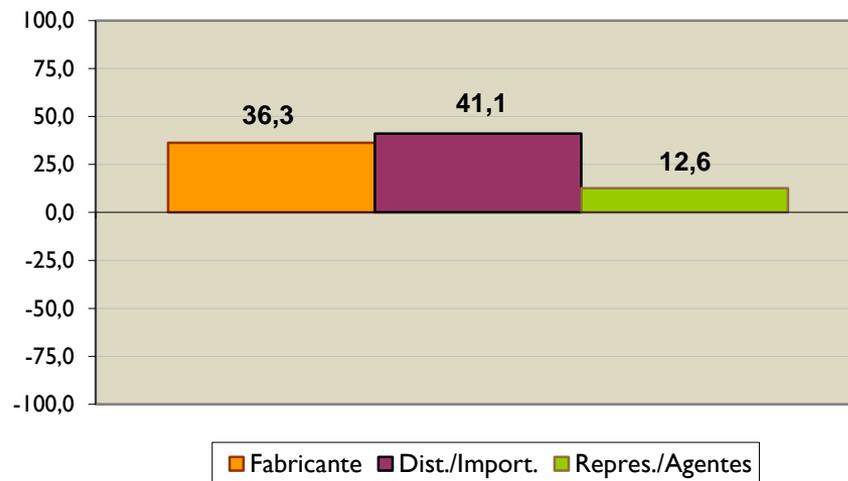
¿Cómo han sido los resultados de las ventas de su empresa en este primer trimestre de 2014 respecto al último trimestre de 2013?

### Saldos de respuestas por tipo de negocio

**Sell-out**

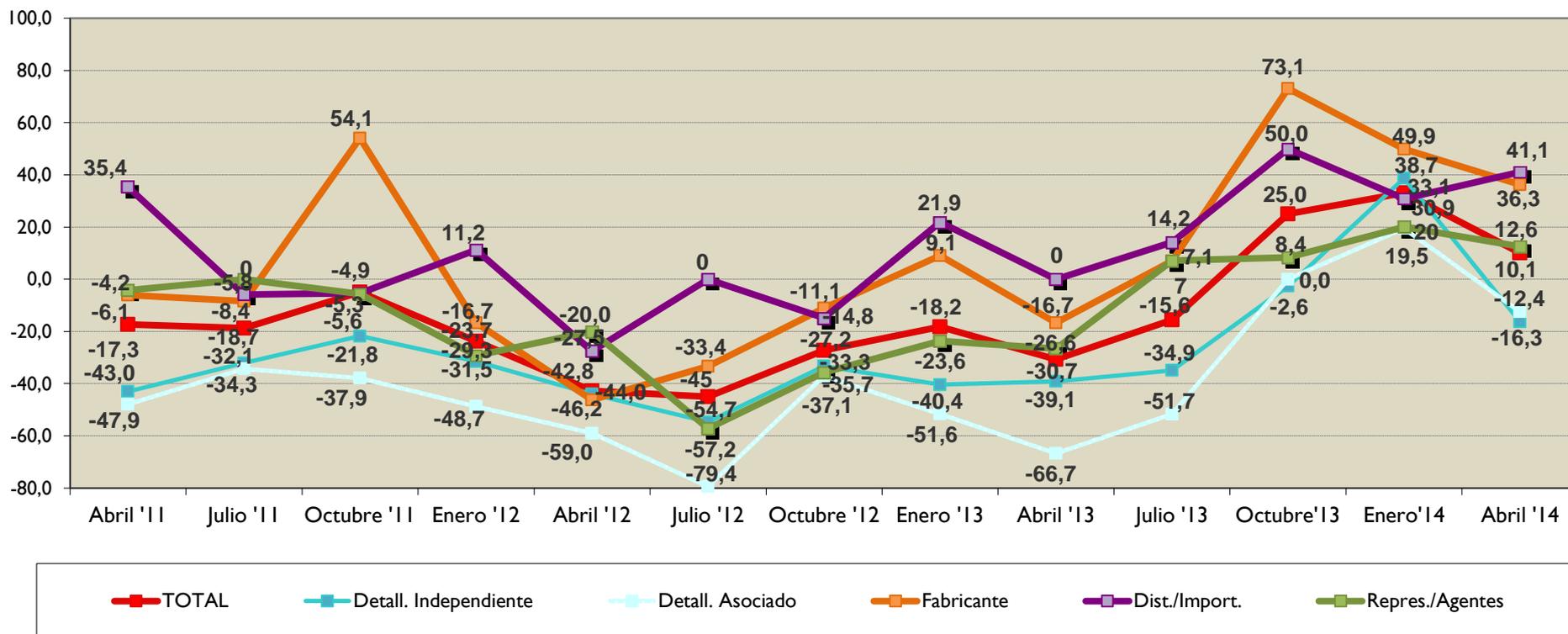


**Sell-in**



¿Cómo han sido los resultados de las ventas de su empresa en este primer trimestre de 2014 respecto al último trimestre de 2013?

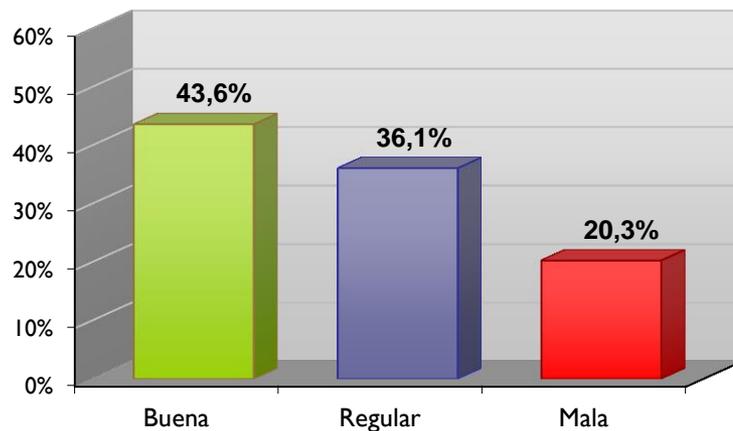
### Evolución de los saldos de respuesta por tipo de negocio



**¿Cómo calificaría usted la situación general de su empresa en este momento?**

¿Cómo calificaría usted la situación general de su empresa en este momento?

### Distribución de las respuestas

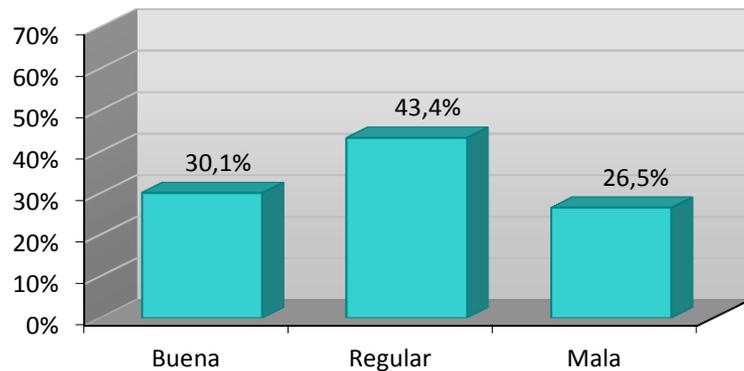


**SALDO: + 23,3**

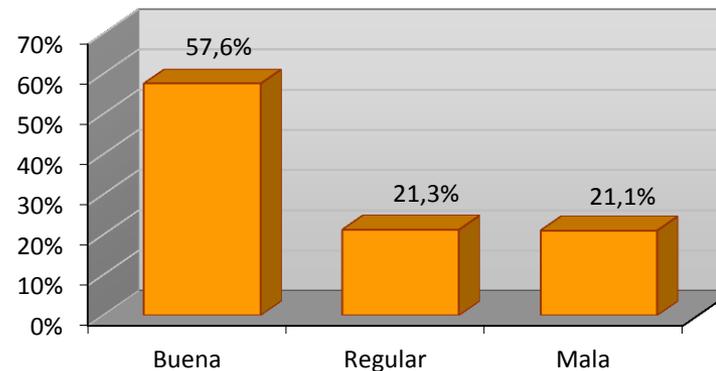
Los profesionales valoran más positivamente que negativamente la situación actual de su empresa, con un saldo positivo de 23,3 (43,6% respuestas positivas – 20,3% respuestas negativas).

¿Cómo calificaría usted la situación general de su empresa en este momento?

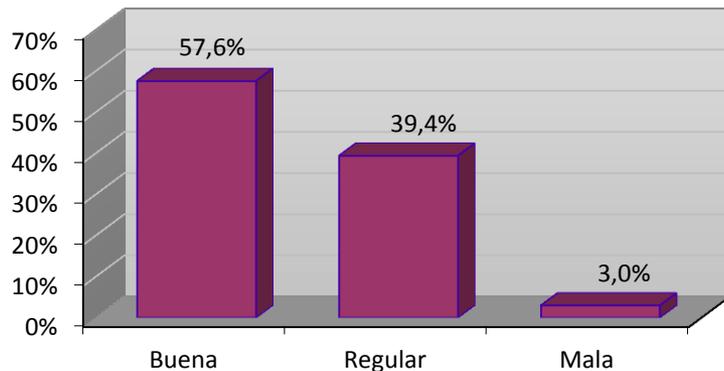
### Detallistas



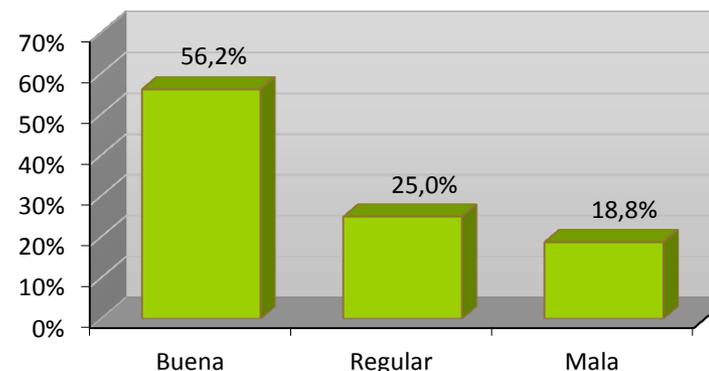
### Fabricantes Nacionales



### Distribuidores / Importadores

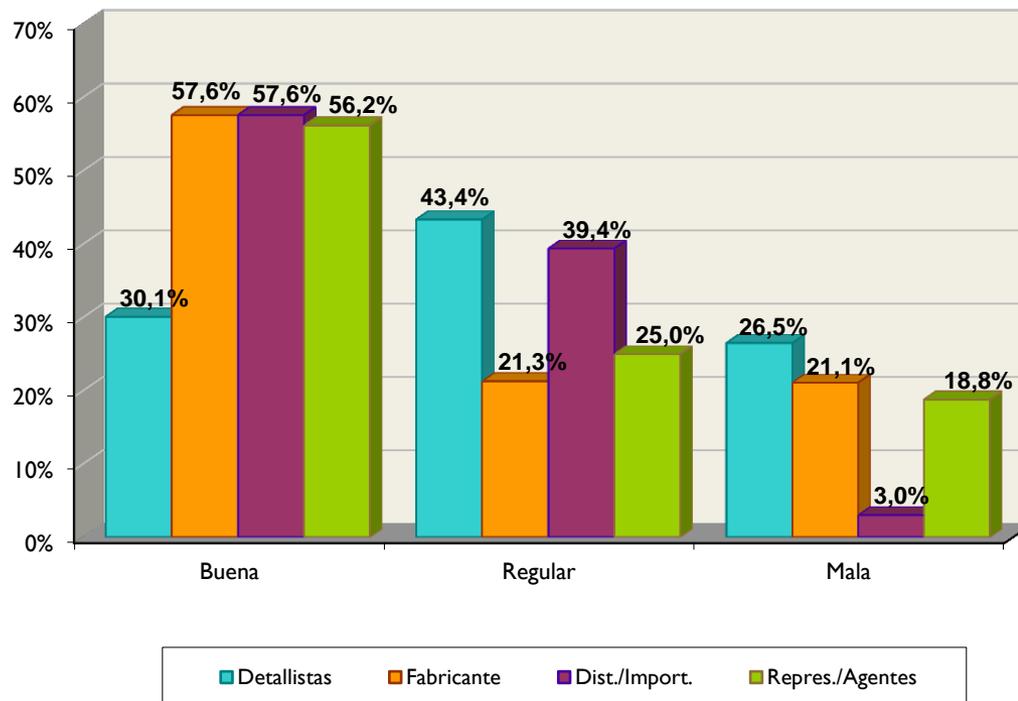


### Representantes y Agentes Comerciales



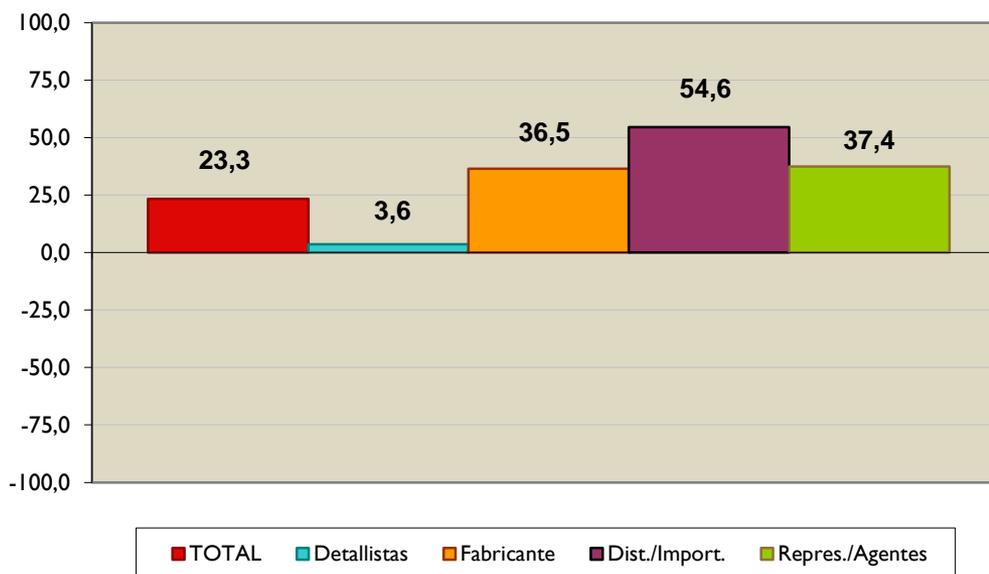
¿Cómo calificaría usted la situación general de su empresa en este momento?

### Distribución de las respuestas por tipo de negocio



¿Cómo calificaría usted la situación general de su empresa en este momento?

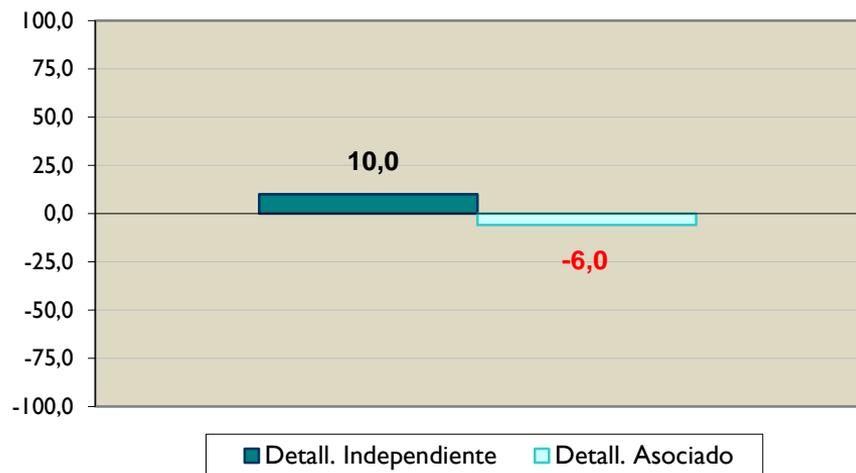
### Saldos de respuestas por tipo de negocio



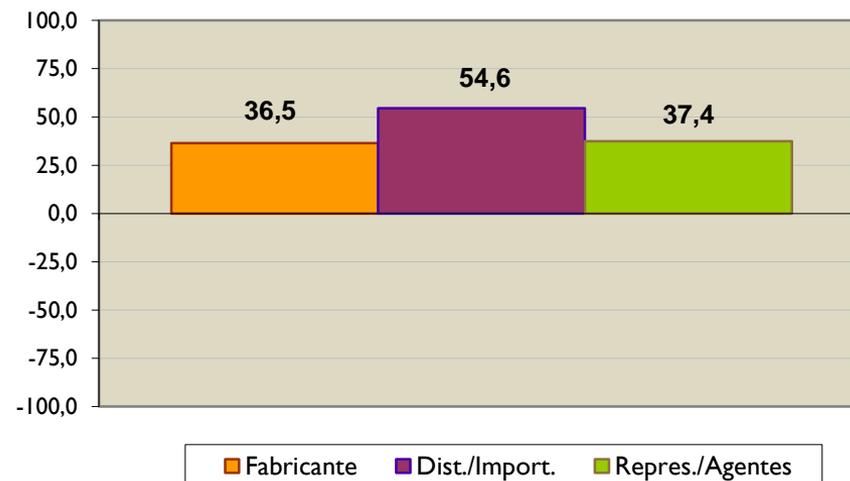
¿Cómo calificaría usted la situación general de su empresa en este momento?

### Saldos de respuestas por tipo de negocio

Sell-out

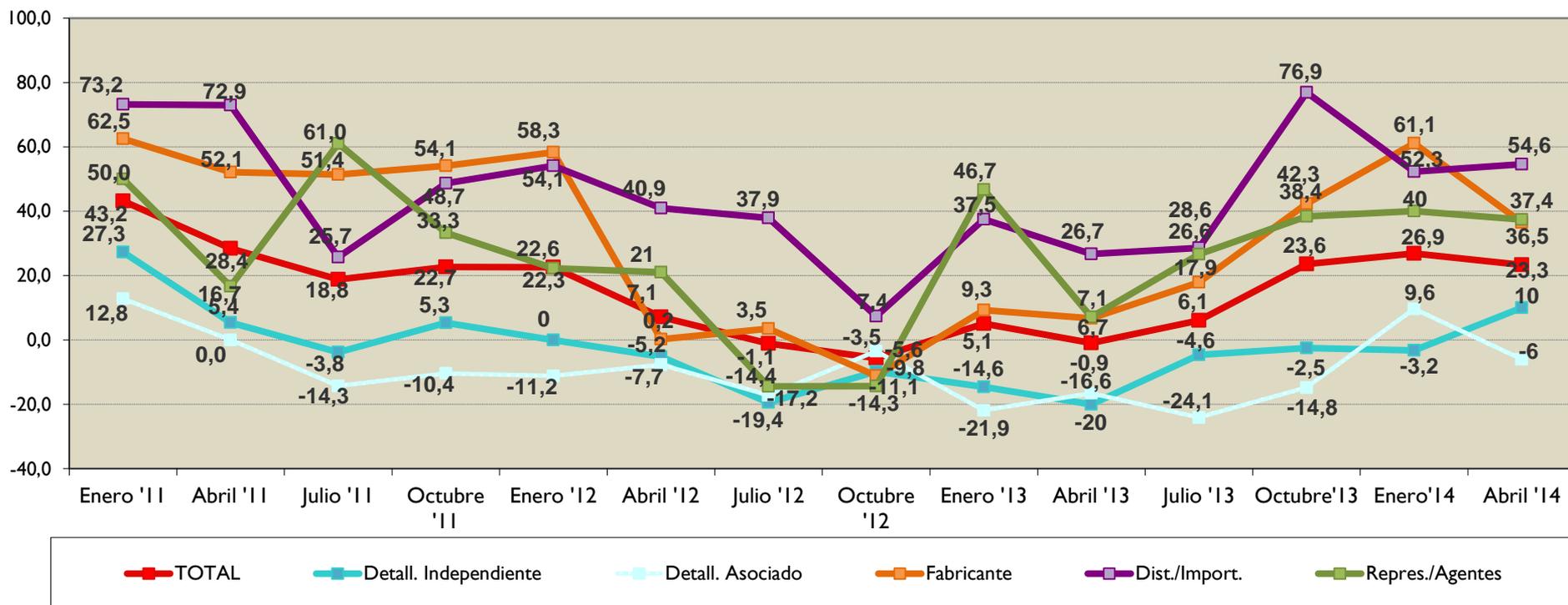


Sell-in



¿Cómo calificaría usted la situación general de su empresa en este momento?

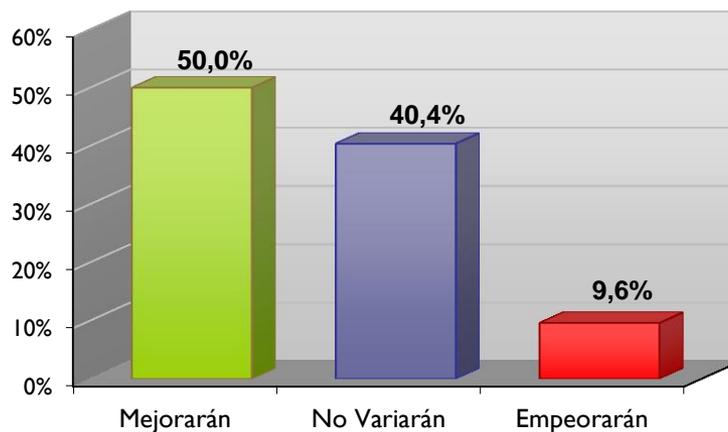
### Evolución de los saldos de respuesta por tipo de negocio



**¿Cómo cree usted que evolucionarán las ventas de su empresa en los próximos 3 meses respecto a su nivel actual?**

¿Cómo cree usted que evolucionarán las ventas de su empresa en los próximos 3 meses respecto a su nivel actual?

### Distribución de las respuestas

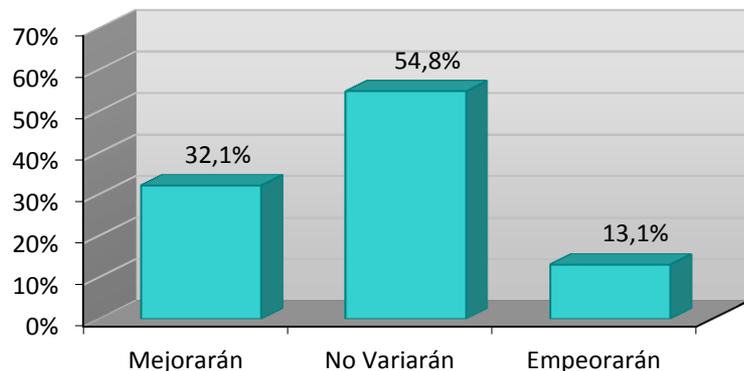


**SALDO: + 40,4**

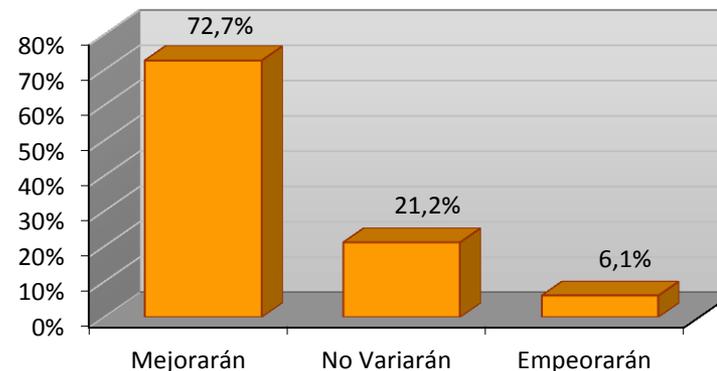
Los profesionales valoran más positivamente que negativamente la previsión de la evolución de las ventas de su empresa en los próximos 3 meses, con un saldo de +40,4 (50,0% respuestas positivas – 9,6% respuestas negativas).

¿Cómo cree usted que evolucionarán las ventas de su empresa en los próximos 3 meses respecto a su nivel actual?

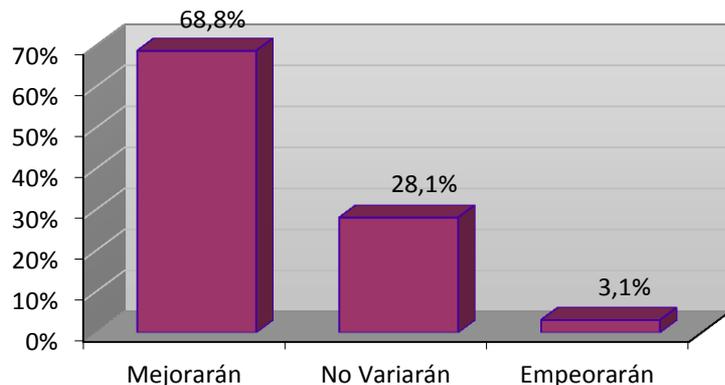
### Detallistas



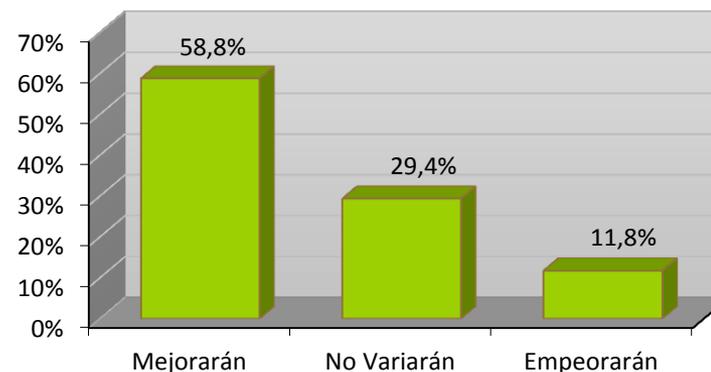
### Fabricantes Nacionales



### Distribuidores / Importadores

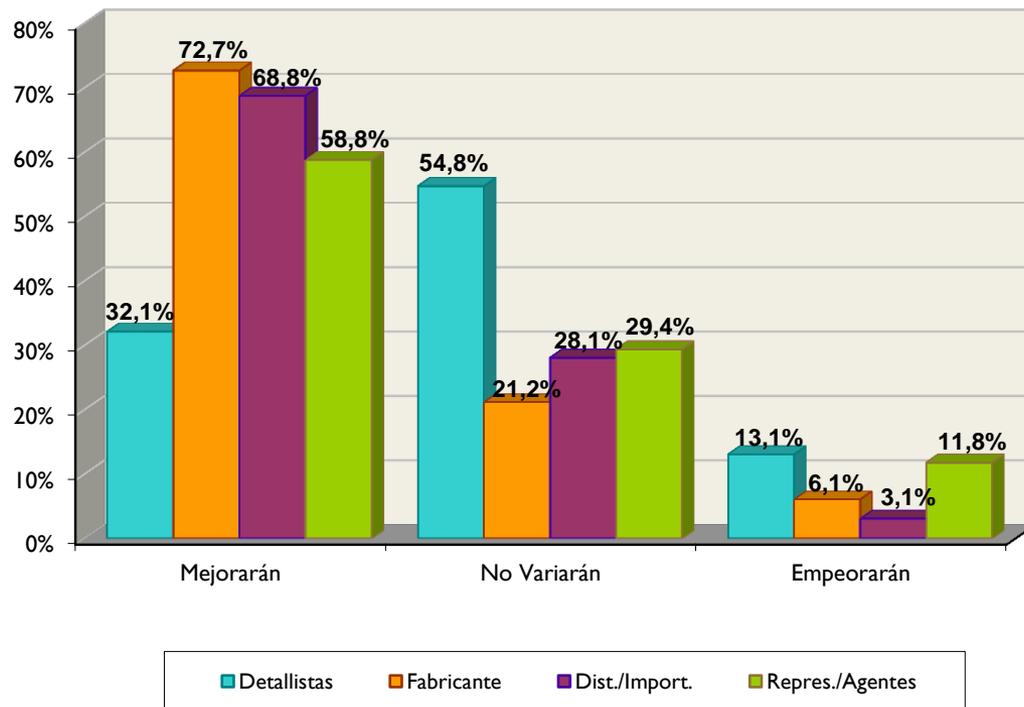


### Representantes y Agentes Comerciales



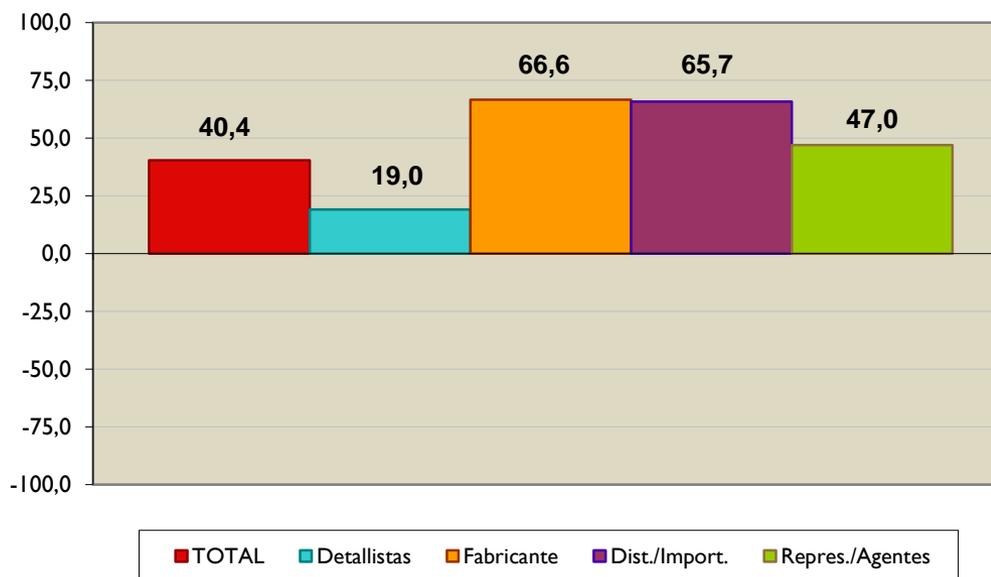
¿Cómo cree usted que evolucionarán las ventas de su empresa en los próximos 3 meses respecto a su nivel actual?

### Distribución de las respuestas por tipo de negocio



¿Cómo cree usted que evolucionarán las ventas de su empresa en los próximos 3 meses respecto a su nivel actual?

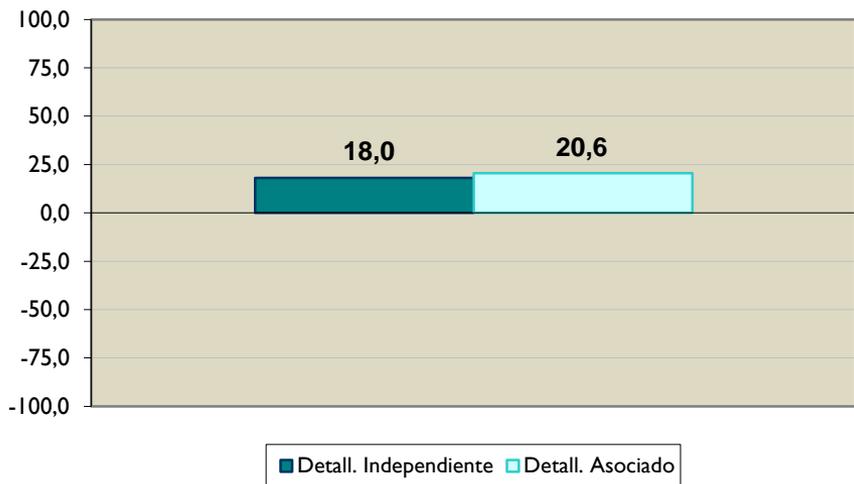
### Saldos de respuestas por tipo de negocio



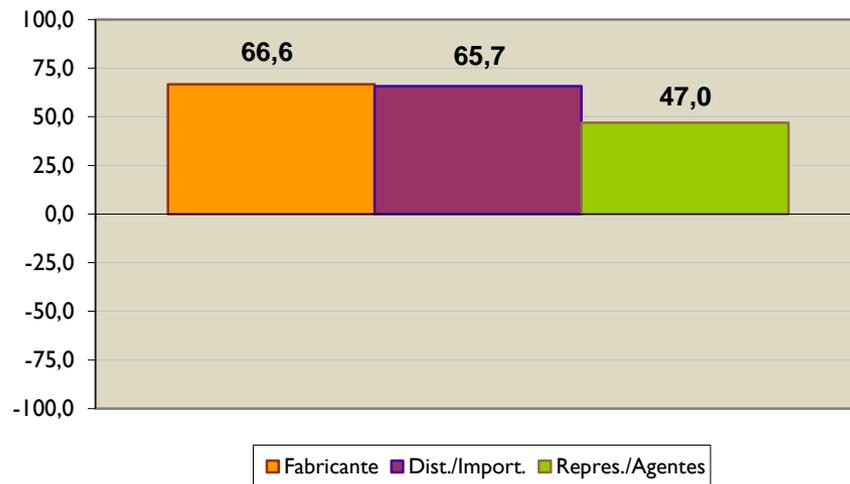
¿Cómo cree usted que evolucionarán las ventas de su empresa en los próximos 3 meses respecto a su nivel actual?

### Saldos de respuestas por tipo de negocio

**Sell-out**

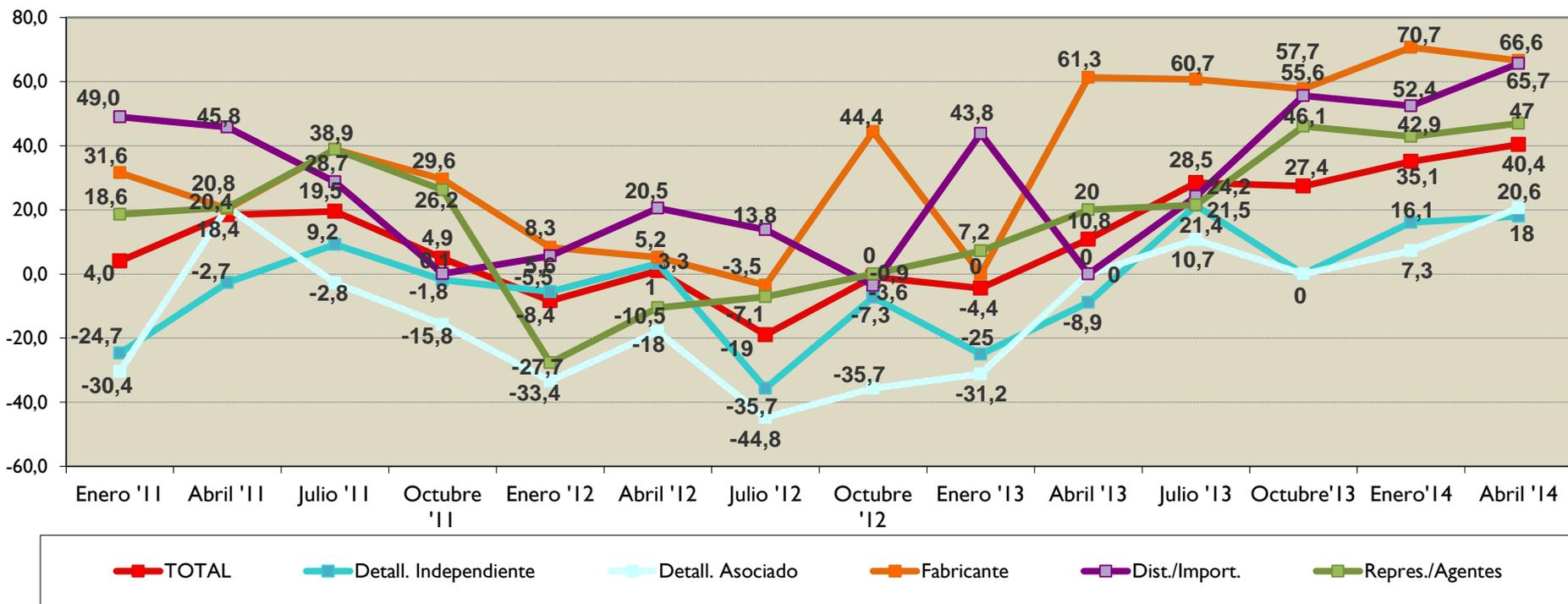


**Sell-in**



¿Cómo cree usted que evolucionarán las ventas de su empresa en los próximos 3 meses respecto a su nivel actual?

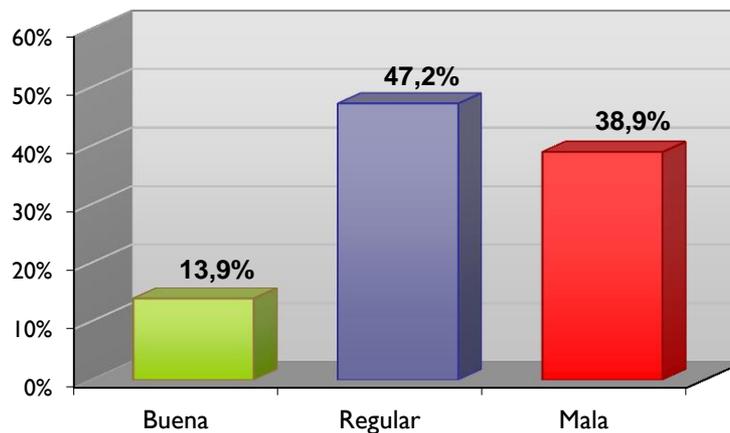
### Evolución de los saldos de respuesta por tipo de negocio



**Referente a la situación económica actual del sector  
deportivo español,  
¿Cómo la calificaría usted?**

Referente a la situación económica actual del sector deportivo español, ¿Cómo la calificaría usted?

### Distribución de las respuestas

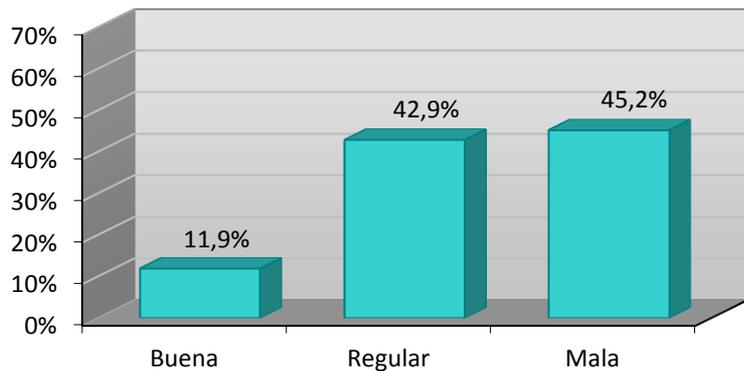


**SALDO: - 25,0**

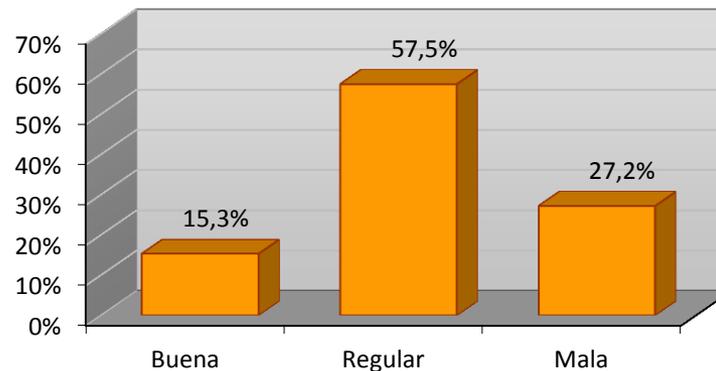
Los profesionales valoran negativamente la situación económica actual del sector deportivo español, con un saldo de -25 (13,9% respuestas positivas – 38,9% respuestas negativas).

Referente a la situación económica actual del sector deportivo español, ¿Cómo la calificaría usted?

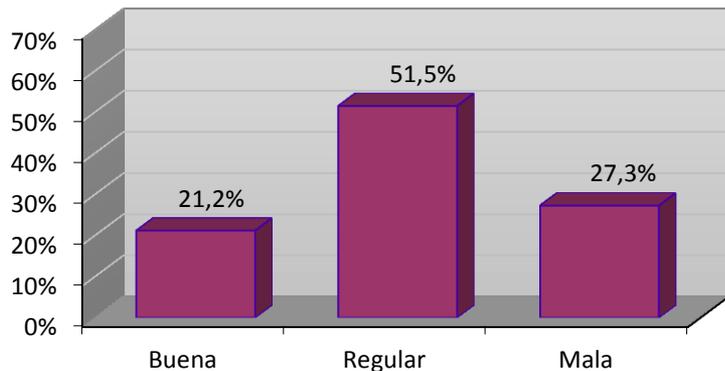
**Detallistas**



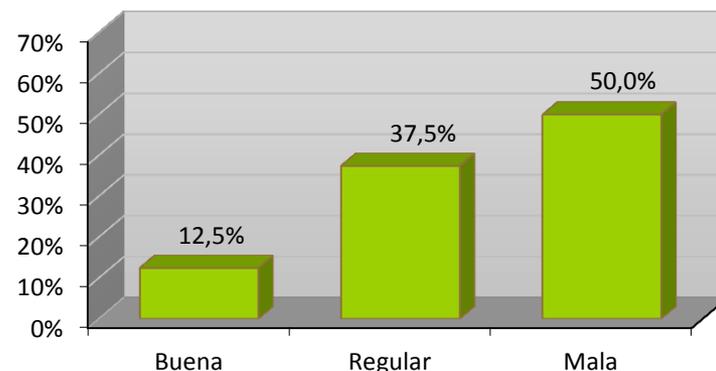
**Fabricantes Nacionales**



**Distribuidores / Importadores**

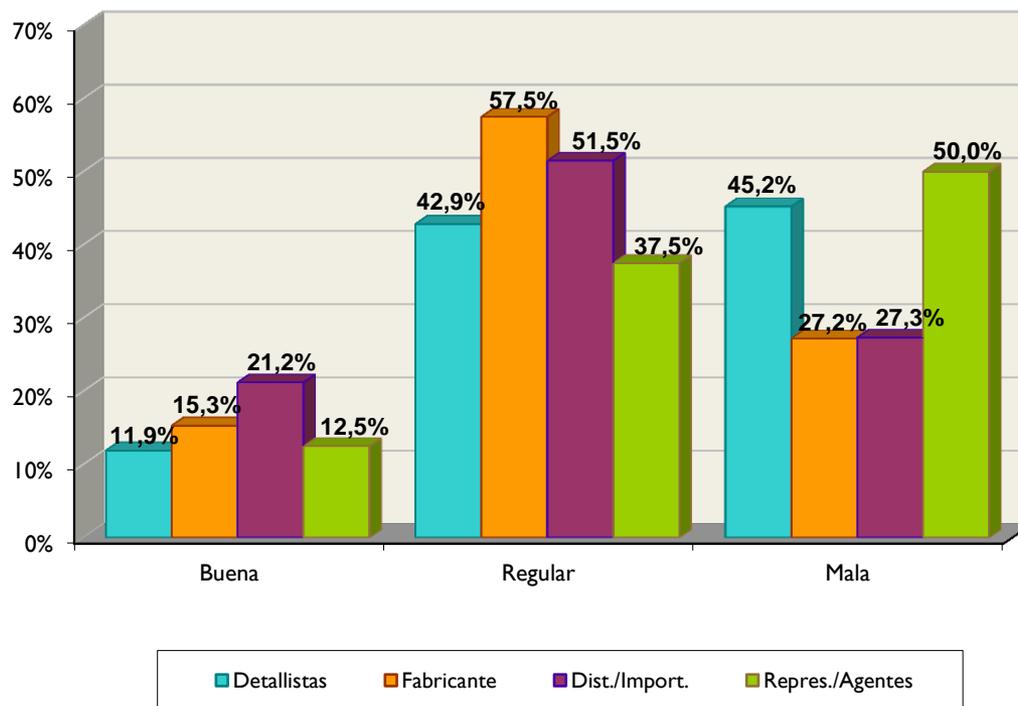


**Representantes y Agentes Comerciales**



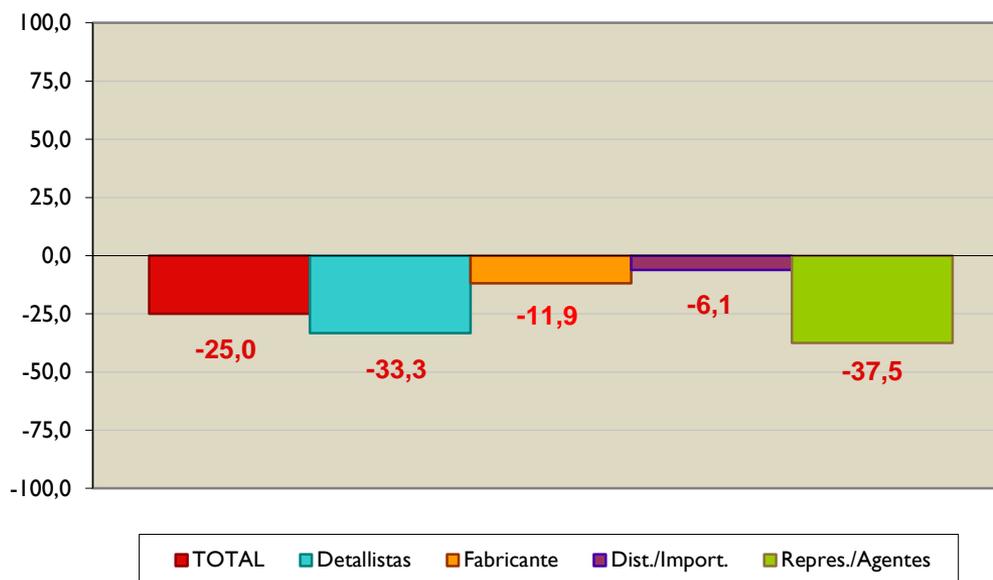
Referente a la situación económica actual del sector deportivo español, ¿Cómo la calificaría usted?

### Distribución de las respuestas por tipo de negocio



Referente a la situación económica actual del sector deportivo español, ¿Cómo la calificaría usted?

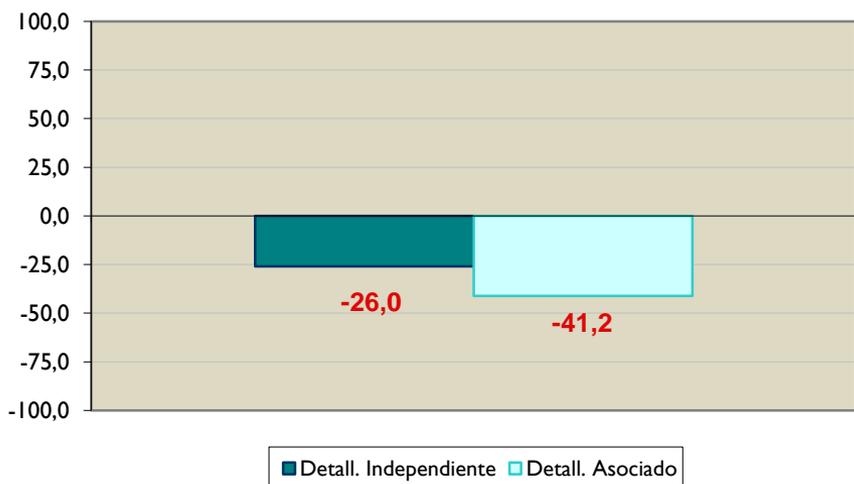
### Saldos de respuestas por tipo de negocio



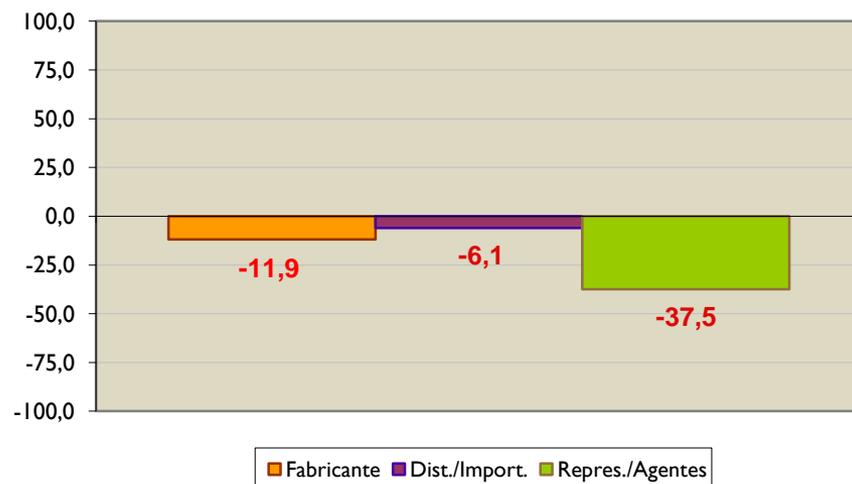
Referente a la situación económica actual del sector deportivo español, ¿Cómo la calificaría usted?

### Saldos de respuestas por tipo de negocio

**Sell-out**

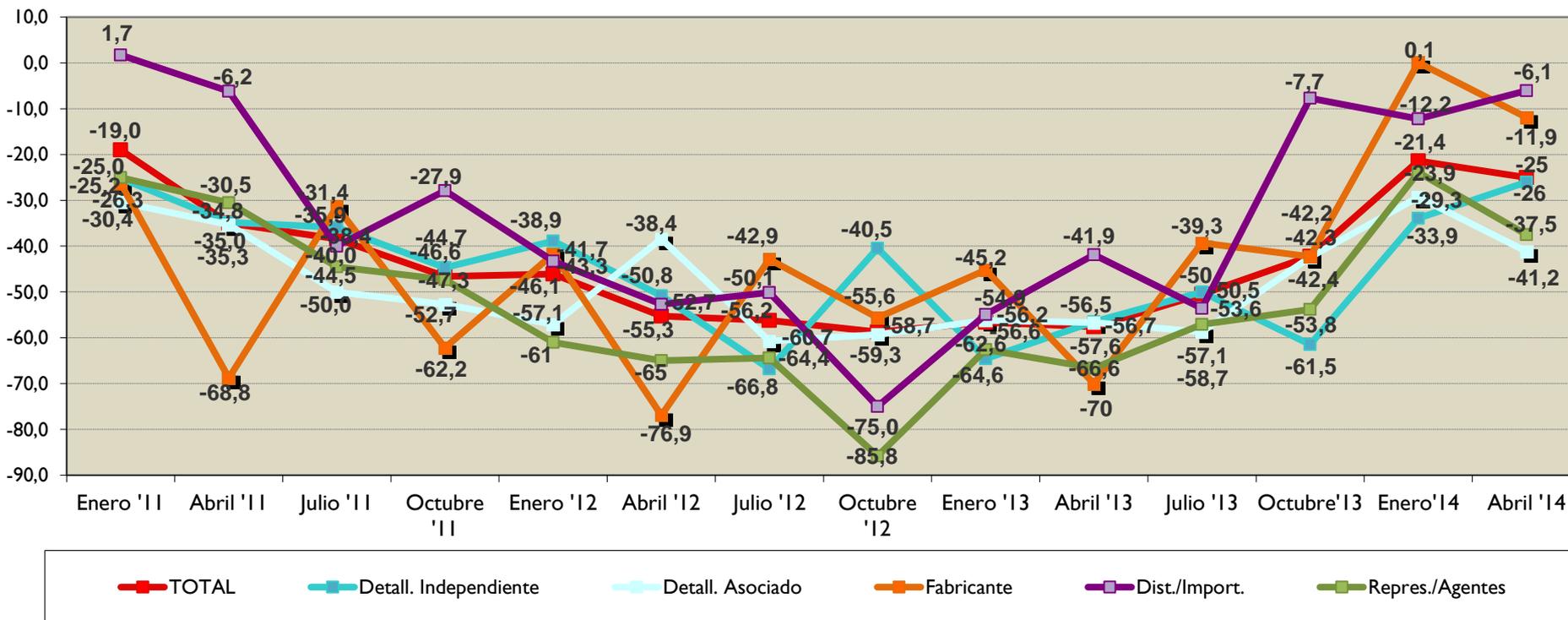


**Sell-in**



Referente a la situación económica actual del sector deportivo español, ¿Cómo la calificaría usted?

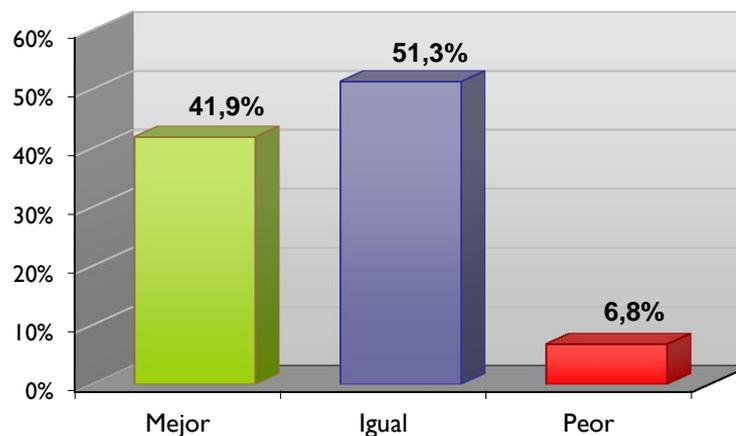
### Evolución de los saldos de respuesta por tipo de negocio



**¿Cree usted que dentro de un año la situación económica del sector deportivo español será mejor, igual o peor que ahora?**

¿Cree usted que dentro de un año la situación económica del sector deportivo español será mejor, igual o peor que ahora?

### Distribución de las respuestas

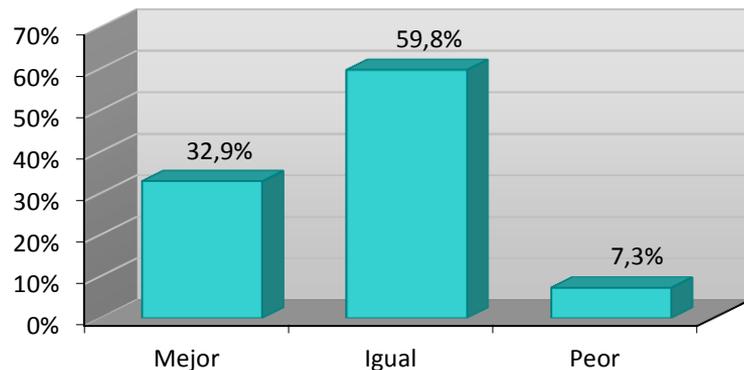


**SALDO: + 35,1**

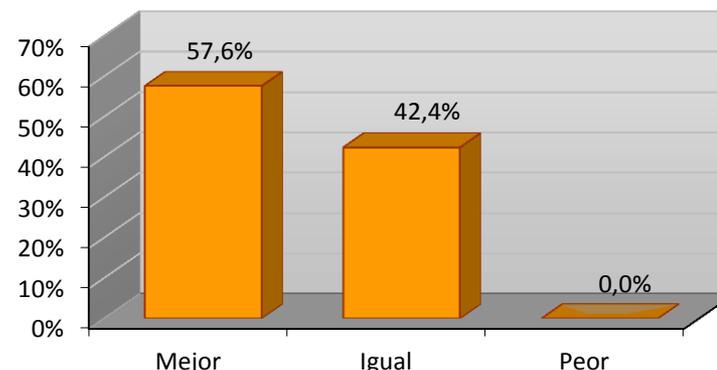
Aproximadamente la mitad de los profesionales creen que la situación económica del sector deportivo español seguirá igual dentro de un año. El resto de profesionales valoran más positivamente que negativamente la previsión de la situación económica del sector para dentro de un año, con un saldo de +35,1 (41,9% respuestas positivas – 6,8% respuestas negativas).

¿Cree usted que dentro de un año la situación económica del sector deportivo español será mejor, igual o peor que ahora?

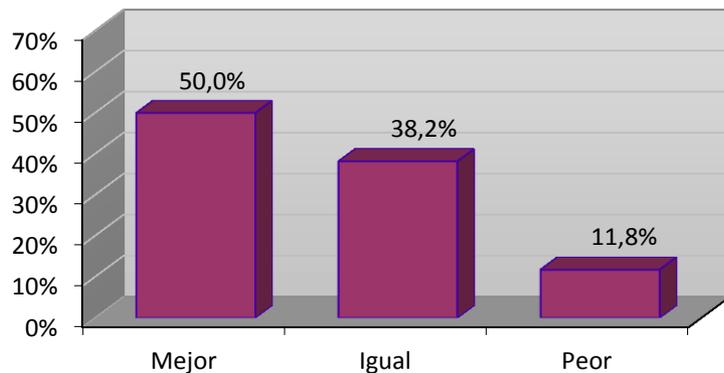
**Detallistas**



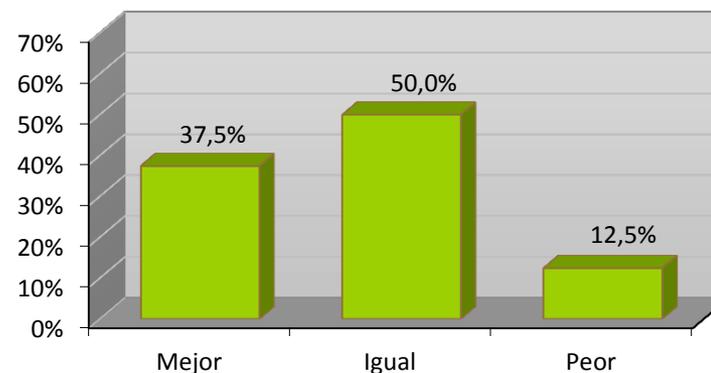
**Fabricantes Nacionales**



**Distribuidores / Importadores**

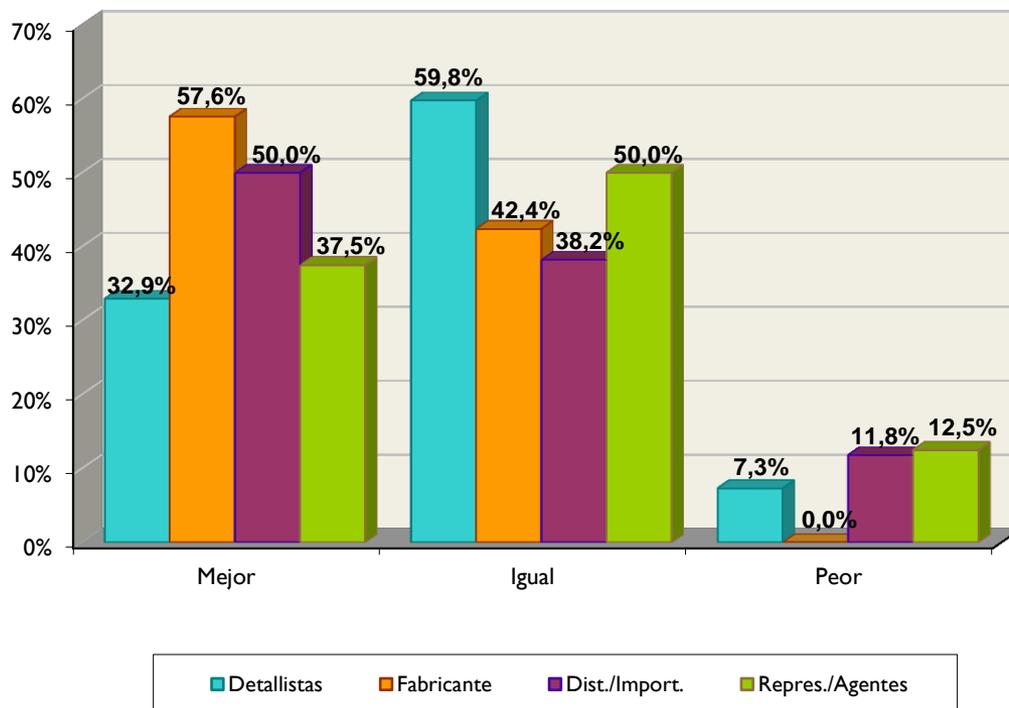


**Representantes y Agentes Comerciales**



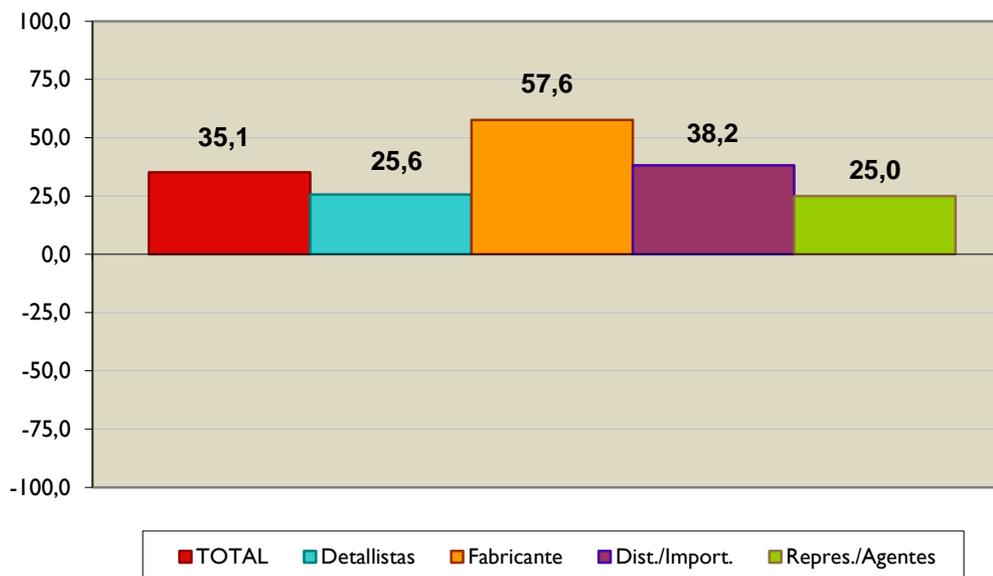
¿Cree usted que dentro de un año la situación económica del sector deportivo español será mejor, igual o peor que ahora?

### Distribución de las respuestas por tipo de negocio



¿Cree usted que dentro de un año la situación económica del sector deportivo español será mejor, igual o peor que ahora?

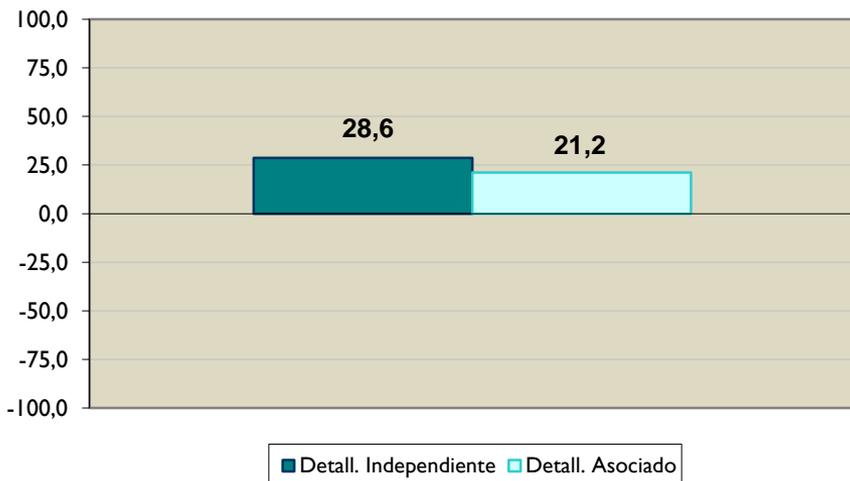
### Saldos de respuestas por tipo de negocio



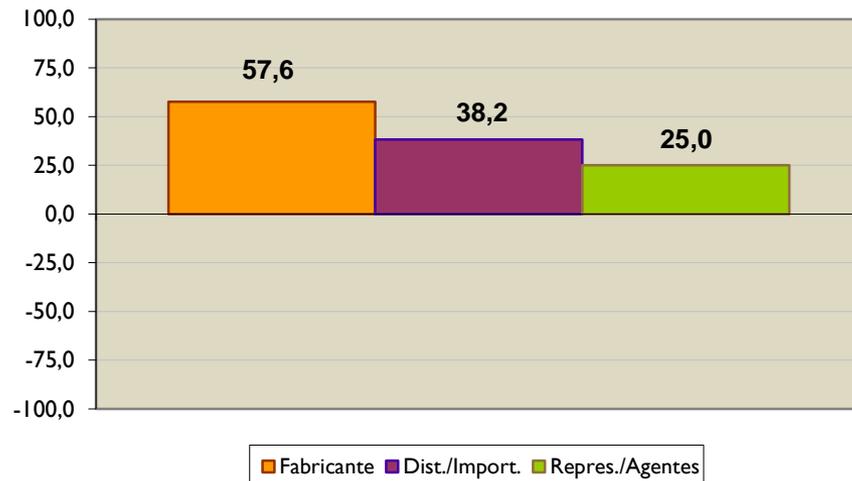
¿Cree usted que dentro de un año la situación económica del sector deportivo español será mejor, igual o peor que ahora?

### Saldos de respuestas por tipo de negocio

**Sell-out**

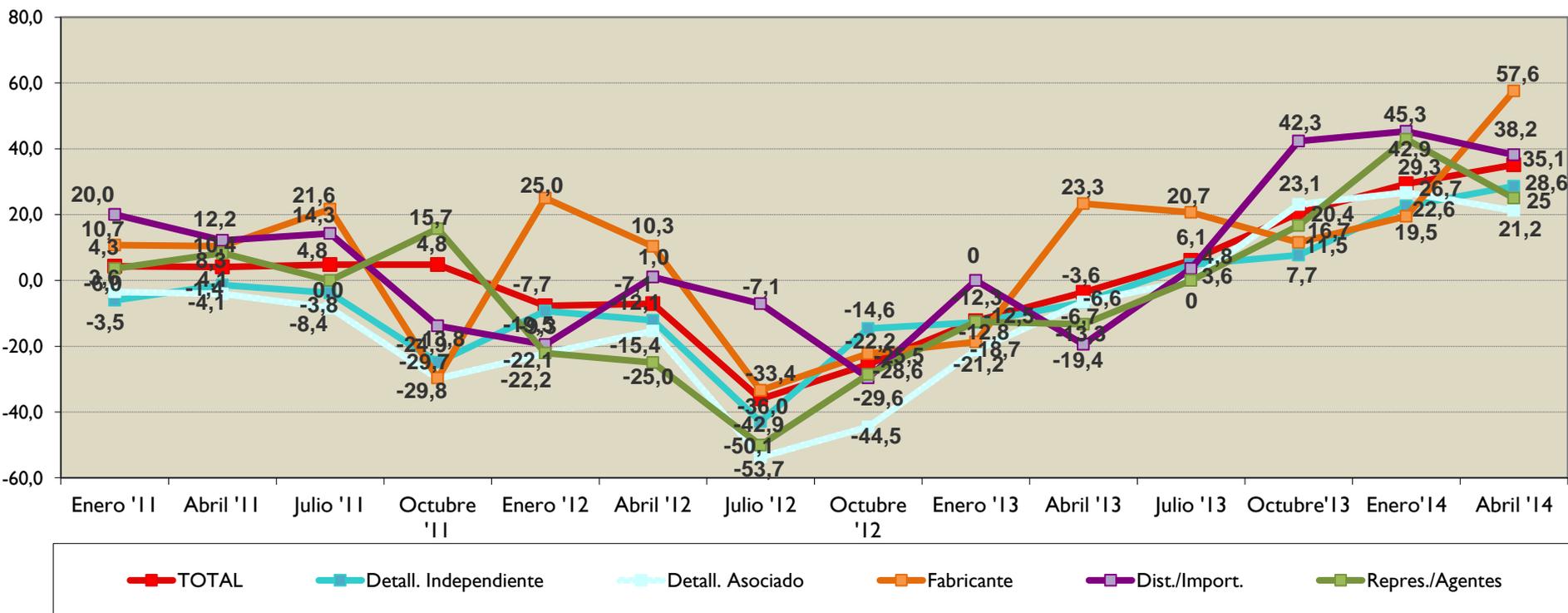


**Sell-in**



¿Cree usted que dentro de un año la situación económica del sector deportivo español será mejor, igual o peor que ahora?

### Evolución de los saldos de respuesta por tipo de negocio



## **Principales Conclusiones: Empresa**

### ***Valoración de las ventas de la empresa en el primer trimestre de 2014 respecto al último trimestre de 2013:***

- El 34% de los profesionales valoran positivamente los resultados de su empresa en el primer trimestre de 2014 con respecto al último trimestre del 2013. El 23,9% los valora negativamente, dando como resultado un saldo positivo de +10,1.
- Ha habido una bajada respecto al trimestre anterior en cuanto al saldo global (de +33,1 a +10,1). Esto se debe principalmente al cambio en la respuesta de los Detallistas (de +31,1 a -14,8).
- Por tipología de negocio, los Distribuidores son los más positivos, obteniendo un saldo positivo de +41,1 (52,9% respuestas positivas – 11,8% respuestas negativas), seguidos de los Fabricantes (saldo de +36,3).
- Los Fabricantes y Representantes/Agentes son este trimestre un poco menos positivos (el saldo pasa de +49,9 a +36,3 y de +20 a +12,6 respectivamente).
- Los Distribuidores son los únicos que valoran más positivamente las ventas de su empresa en este primer trimestre del 2014 respecto al último del 2013 (de +30,9 a +41,4)

## **Principales Conclusiones: Empresa**

### ***Calificación sobre la situación general de la empresa en el momento actual:***

- Los profesionales valoran con un saldo de +23,3 (43,6% respuestas positivas – 20,3% respuestas negativas) la situación actual de su empresa. La valoración del saldo baja ligeramente respecto al trimestre anterior (saldo de +26,9).
- En este trimestre los profesionales se muestran positivos y los resultados son muy similares al trimestre pasado. Destaca el resultado de los Fabricantes, que aunque siguen positivos, lo son con menos intensidad que el trimestre anterior (de +61,1 a +36,5).

### ***Previsión de la evolución de las ventas de la empresa en los próximos 3 meses:***

- En el global, los resultados siguen siendo positivos, aunque hay un ligero aumento en cuanto al saldo (de +35,1, 44,8% respuestas positivas – 9,7% respuestas negativas; a +40,4, 50% respuestas positivas – 9,6% respuestas negativas).
- Los Fabricantes y los Distribuidores son los más positivos en cuanto a la previsión de las ventas para el próximo trimestre, con un saldo positivo de +66,6 y +65,7 respectivamente. En el caso de los Fabricantes, se ve una ligera disminución respecto al trimestre anterior (saldo de +70,7), mientras que en los segundos hay un ligero incremento respecto al trimestre anterior (saldo de +52,4).
- Los Representantes y Agentes comerciales también muestran un ligero aumento del saldo de los resultados en cuanto a la previsión de ventas para los próximos tres meses (de +42,9 a +47,0).
- Los menos optimistas son, de nuevo, los Detallistas, con un saldo de +19 este trimestre. Un 54,8% de los Detallistas piensa que las ventas no variarán en los próximos tres meses.

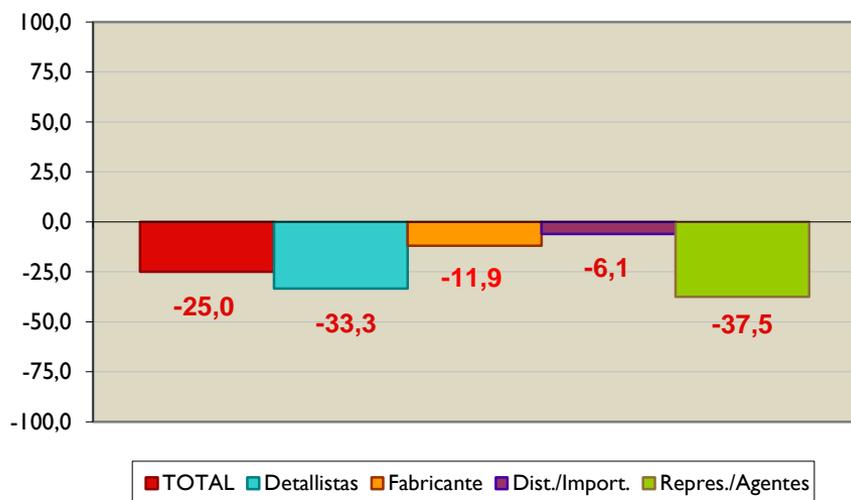
## Principales Conclusiones: Sector

### **Situación económica actual del sector deportivo español:**

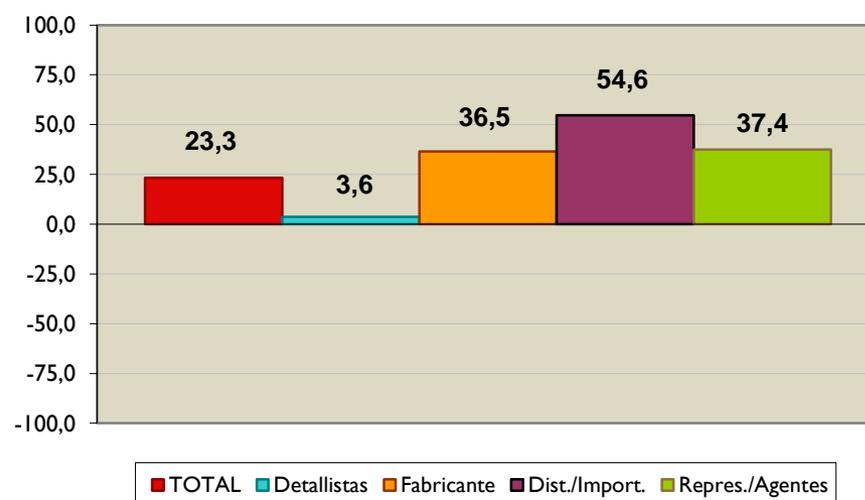
- Los profesionales vuelven a ser muy críticos con la situación económica actual del sector, con un saldo de -25 (13,9% respuestas positivas –38,9% respuestas negativas). Los resultados son prácticamente iguales que los del trimestre anterior (saldo de -21,4 ; 12,9% respuestas positivas – 34,3% respuestas negativas).

### **Saldos de respuesta**

Situación económica actual del sector deportivo



Situación general actual de la empresa



- Una vez más, sorprenden los contrastes de resultados; en general, todos los profesionales son muy críticos con la situación actual del sector en comparación a como han valorado la situación de su empresa.

**Principales Conclusiones: Sector**

***Previsión de la situación económica del sector deportivo español para el próximo año:***

- Este trimestre los profesionales son de nuevo más positivos que en el anterior en cuanto a la previsión de la situación del sector para el próximo año, con un saldo de +35,1 (+29,3 en el trimestre anterior). Un 41,9% cree que mejorará, mientras que solo un 6,8% cree lo contrario, que empeorará. La mitad (51,3%) opina que no cambiará.
- Los Fabricantes son los que muestran un mayor cambio respecto al trimestre anterior y los más positivos; pasando de un saldo de +19,5 a +57,6.
- Los Representantes y Agentes comerciales se muestran este trimestre menos optimistas, pasando de un saldo de +42,9 a uno de +25. Los Distribuidores han empeorado también sus expectativas este trimestre pero con menos intensidad (saldo de +45,3 a +38,2).